



Paris, le 5 février 2014

Chiffre d'affaires annuel et du 4^{ème} trimestre 2013**Chiffre d'affaires de 1,312 milliard d'euros, en hausse de 10,5 % par rapport à l'exercice 2012, et de 331,6 millions d'euros, en hausse de 6 % par rapport au quatrième trimestre 2012, influencé par la dépréciation du dollar US face à l'euro**

- Le chiffre d'affaires annuel progresse de 10,5 %, en partie grâce à l'augmentation de 5,9 % de la flotte et à une demande soutenue dans le secteur de l'offshore.
- Le taux d'utilisation de la flotte reste élevé à 89,5 % (-0,9 pt par rapport à 2012) malgré l'augmentation de la taille de la flotte. Il a néanmoins été impacté par le transit de certains navires pour s'adapter aux évolutions des marchés régionaux.
- Les tarifs journaliers moyens poursuivent leur progression régulière tant pour les navires Supply et Subsea (+3,8 %), que pour les Crewboats (+7,1 %).
- La fluctuation des devises par rapport à l'euro en 2013 (principalement par rapport au dollar) a pesé sur le chiffre d'affaires de l'ensemble de l'exercice (-2,6 pts) et du 4^{ème} trimestre (-3,3 pts) par rapport aux périodes correspondantes en 2012.
- Au 4^{ème} trimestre, le chiffre d'affaires a été stable, à 331,6 millions d'euros par rapport au trimestre précédent (-0,3 %), les livraisons des navires intervenues sur la seconde moitié de la période n'ayant eu que peu d'impact sur le chiffre d'affaires, minoré également par la vente de 3 navires anciens comme annoncé précédemment.

(en millions d'euros, sauf mention contraire)	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013 /2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013 /2012
Marine Services	270,3	257,2	+5,1%	267,0	1 064,7	972,2	+9,5%
Navires offshore profond	95,7	92,6	+3,3	100,6	391,6	360,8	+8,5%
Navires offshore continental	100,0	91,1	+9,7%	93,0	376,0	336,7	+11,7%
Navires crewboats	74,7	73,5	+1,6%	73,4	297,2	274,8	+8,2%
Subsea Services	55,4	51,4	+7,8%	58,9	223,3	190,0	+17,5%
Autres	5,8	4,2	+40,2%	6,5	24,0	24,7	-2,8%
TOTAL GROUPE	331,6	312,8	+6,0%	332,4	1 311,9	1 186,9	+10,5%
Nombre de navires (fin de période) *	485	458	+27 navires	479	485	458	+27 navires
Taux d'utilisation moyen hors Crewboats	90,1%	91,4%	-1,3 pt	90,0%	89,5%	90,4%	-0,9 pt
Tarif journalier moyen hors Crewboats (en US\$/j)	19 329	19 097	+1,2%	19 573	19 447	18 743	+3,8%

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque nue)

« Un chiffre d'affaires annuel de plus de 1,3 milliard d'euros, une gamme complète de 485 navires de 6,2 ans d'âge moyen et la diversité géographique de ses activités font de BOURBON un leader sur le marché des services maritimes à l'offshore pétrolier » **déclare Christian Lefèvre, Directeur Général de BOURBON.** « La stabilité des taux d'utilisation et la bonne orientation des tarifs journaliers moyens annuels sont autant de fondamentaux solides dans un contexte de croissance continue de la flotte avec la livraison de 38 nouveaux navires, correspondant à une augmentation nette de 27 navires en 2013.

BOURBON continue de se focaliser sur l'excellence opérationnelle et la réduction de la dette, par le biais du plan d'action « Transforming for beyond ». La progression du volet « Asset Smart » de ce plan se poursuit à un bon rythme, avec la vente et l'affrètement coque nue de 24 navires en 2013, dont le produit est essentiellement alloué à la réduction de la dette. »

FAITS MARQUANTS

MARINE SERVICES

- L'excellence opérationnelle demeure une exigence de l'industrie pétrolière, renforcée par le déploiement du système de « vetting » des navires de l'OCIMF (Oil Companies International Marine Forum).

Offshore profond

- L'activité est restée soutenue, portée par de nombreux projets d'exploration et de développement tout au long de l'année.
- La hausse des tarifs journaliers au cours de l'exercice s'explique en partie par la reconduction de certains contrats sur une base de tarifs plus élevés en Afrique de l'Ouest et en Amérique Latine.
- La taille de la flotte BOURBON est restée stable en 2013, les livraisons de nouveaux navires compensant la vente de navires plus anciens.
- En 2013, les taux d'utilisation ont été affectés par le transit de navires pour s'adapter aux conditions de marché. Au 4^{ème} trimestre, les conditions climatiques saisonnières ont également pesé sur les activités en mer du Nord.

Offshore continental

- Le marché de l'offshore continental continue de bénéficier de la substitution de navires anciens, les clients étant en demande de navires modernes et fiables pour travailler pour leurs nouveaux *jack-ups*.
- Les taux d'utilisation moyens sont restés stables d'une année sur l'autre malgré le doublement du nombre de nouveaux navires mis en service en 2013, s'expliquant en partie par l'extension de certains contrats et la signature de nouveaux.
- De façon générale, les tarifs journaliers moyens ont progressé dans toutes les régions, notamment en Amérique Latine et dans la zone Méditerranée/Moyen-Orient/Inde (MMI). Ils ont été affectés par un mix géographique défavorable en raison de l'échéance de contrats en Australie et au Brésil (où les tarifs journaliers moyens et les coûts de fonctionnement sont plus élevés que dans d'autres régions).
- Au 4^{ème} trimestre, les effets saisonniers caractéristiques de la mousson en Asie n'ont eu aucune incidence sur les activités de BOURBON puisque l'essentiel de la flotte y est affrété en contrats long terme.

Crewboats

- L'activité a été stable tout au long de l'année.
- Bénéficiant d'un retour d'expérience positif des clients, les taux d'utilisation des FSIV (Fast Supply Intervention Vessel) ont été élevés en 2013, impactant positivement les tarifs journaliers moyens.

SUBSEA SERVICES

- La hausse continue du nombre d'installations de tête de puits, avec près de 600 têtes de puits commandées par l'industrie en 2013 (soit une croissance d'environ 40 % par rapport à l'année précédente), a généré une activité élevée.
- L'augmentation continue des tarifs journaliers moyens s'explique par la combinaison d'une demande plus soutenue et de meilleures conditions contractuelles lors du renouvellement de contrats.
- Un nouveau navire MPSV a été livré au 1^{er} trimestre 2013 tandis qu'un MPSV (*Multi-Purpose Supply Vessel*) plus ancien a été vendu au 4^{ème} trimestre, tel qu'annoncé précédemment.

MARINE SERVICES

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	270,3	257,2	+5,1%	267,0	1 064,7	972,2	+9,5%
Nombre de navires (fin de période) *	466	439	+27 navires	459	466	439	+27 navires
Taux d'utilisation moyen	83,3%	86,0%	-2,7 pts	82,4%	83,0%	83,9%	-0,9 pt

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque nue)

En 2013, le chiffre d'affaires de l'activité Marine Services a progressé de 9,5 % par rapport à l'exercice 2012 et de 5,1 % au 4^{ème} trimestre par rapport à 2012, essentiellement grâce à l'intégration de nouveaux navires dans la flotte et à une demande soutenue dans les activités offshore. La baisse du taux d'utilisation, tant au 4^{ème} trimestre que sur l'ensemble de l'exercice, liée en partie au transit de navires entre régions, a été compensée par la hausse des tarifs journaliers moyens, principalement dans les segments Offshore profond et Crewboats. De plus, le changement de périmètre de consolidation appliqué à partir du 1^{er} janvier 2013 a impacté chacun des segments Marine Services.

Détails de l'activité Marine Services par segment

Navires Offshore profond

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	95,7	92,6	+3,3%	100,6	391,6	360,8	+8,5%
Nombre de navires (fin de période) *	72	72	inchangé	71	72	72	inchangé
Taux d'utilisation moyen	90,1%	90,2%	-0,1 pt	88,8%	88,9%	91,6%	-2,7 pts
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	22 241	21 074	+5,5%	22 683	22 156	20 683	+7,1%

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque nue)

Au 4^{ème} trimestre et sur l'ensemble de l'exercice 2013, la hausse du chiffre d'affaires reflète en partie l'augmentation des tarifs journaliers moyens, malgré le recul des taux d'utilisation. En 2013, l'augmentation du temps de transit a pesé sur les taux d'utilisation dans la mesure où BOURBON a dû transférer quelques navires afin de s'adapter aux conditions de marché. La hausse des tarifs journaliers moyens en 2013, comparé à 2012, s'explique en partie par le dynamisme du marché en mer du Nord au cours de l'été, le renouvellement de contrats de navires PSV de moyenne et grande taille, et un effet mix (le tarif journalier variant selon la taille du navire) avec la livraison de 4 grands PSV en début d'année. Les effets saisonniers de l'hiver ont fortement pesé sur les tarifs journaliers moyens en mer du Nord au 4^{ème} trimestre 2013 par rapport au trimestre précédent.

Navires Offshore continental

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	100,0	91,1	+9,7%	93,0	376,0	336,7	+11,7%
Nombre de navires (fin de période) *	122	102	+20 navires	117	122	102	+20 navires
Taux d'utilisation moyen	90,2%	92,2%	-2,0 pts	90,2%	89,8%	89,9%	-0,1 pt
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	14 013	14 257	-1,7%	13 728	13 978	13 918	+0,4%

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque nue)

La flotte a augmenté de près de 20 % en 2013 tandis que le chiffre d'affaires a progressé de près de 11,7 % en raison d'un effet région: la plupart des nouveaux navires de ce segment ont été alloués aux régions Asie et MMI, où les tarifs journaliers moyens sont

inférieurs à ceux des autres régions, tout comme les coûts de fonctionnement. Par rapport au 3^{ème} trimestre 2013, le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre a progressé de 7,5 %, essentiellement du fait de l'augmentation de la flotte de 5 navires et d'une hausse des tarifs journaliers en Asie, dans la région MMI et en Amérique latine. En 2013, les taux d'utilisation sont restés stables, à un niveau élevé, malgré la livraison d'un nouveau navire offshore continental tous les 18 jours en moyenne.

Navires Crewboats

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	74,7	73,5	+1,6%	73,4	297,2	274,8	+8,2%
Nombre de navires (fin de période)	272	265	+7 navires	271	272	265	+7 navires
Taux d'utilisation moyen	78,4%	82,5%	-4,1 pts	77,5%	78,7%	79,6%	-0,9 pt
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	5 309	4 987	+6,5%	5 204	5 198	4 852	+7,1%

La croissance du chiffre d'affaires traduit l'effet contrasté de la hausse des tarifs journaliers moyens en partie compensée par une baisse des taux d'utilisation au cours du 4^{ème} trimestre et de l'exercice 2013 par rapport aux périodes correspondantes de l'année précédente. L'augmentation des tarifs journaliers moyens s'explique en partie par un effet de mix avec des taux d'utilisation plus élevés pour les grands navires du segment que pour ceux de plus petite taille.

SUBSEA SERVICES

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	55,4	51,4	+7,8%	58,9	223,3	190,0	+17,5%
Nombre de navires (fin de période)*	18	18	inchangé	19	18	18	inchangé
Taux d'utilisation moyen	89,2%	91,7%	-2,5 pts	93,6%	90,2%	88,1%	+2,1 pts
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	43 120	39 064	+10,4%	41 331	41 190	38 497	+7,0%

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque nue)

Le chiffre d'affaires annuel a progressé de plus de 17 % par rapport à 2012, avec une hausse des taux d'utilisation et des tarifs journaliers moyens, hausse qui reflète en partie la demande continue de navires. Le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre a augmenté de 7,8 % d'une année sur l'autre, sous l'effet positif de la hausse des tarifs journaliers moyens, malgré une baisse des taux d'utilisation et la vente d'un navire MPSV au début du trimestre. Sur cette même période, les opérations de maintenance et les arrêts techniques programmés ont pesé sur les taux d'utilisation, ainsi que le transit de 2 navires MPSV vers de nouvelles zones d'opération.

AUTRES

	Trimestre				Année		
	T4 2013	T4 2012	Δ 2013/2012	T3 2013	2013	2012	Δ 2013/2012
Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	5,8	4,2	+40,2%	6,5	24,0	24,7	-2,8%

Le recours aux navires affrétés présente deux avantages pour BOURBON. D'une part, cela lui permet de répondre aux demandes de clients et d'honorer les contrats, en attendant la sortie de chantier et l'entrée en flotte de nouveaux navires. D'autre part, le groupe peut ainsi proposer des navires complémentaires à son offre de services dans le cadre d'appels d'offres mondiaux lorsque c'est nécessaire. La volatilité du chiffre d'affaires « Autres » reflète pour l'essentiel, la variation du nombre de navires affrétés au cours de la période.

PERSPECTIVES

La demande de navires offshore est en croissance, soutenue par une relative stabilité du prix du baril depuis plusieurs années.

En offshore profond, la demande de navires reste croissante, tirée par les développements de grands projets et les campagnes d'exploration dans les régions reculées et extrêmes. Le nombre important de navires PSV de grande taille sortant des chantiers pourrait affecter négativement le marché spot. BOURBON ne devrait être que peu impacté compte tenu du fort taux de contractualisation de ses PSV.

La demande en offshore continental reste tirée plus que jamais par le renouvellement de la flotte et l'excellence opérationnelle. Sur ce segment, BOURBON confortera son leadership, fort de sa flotte de plus de 100 navires Bourbon Liberty à propulsion Diesel électrique et DP2 (Dynamic Positioning 2), qui apporte aux clients sécurité des opérations et économie de carburant.

Le marché des services Subsea est, lui, soutenu par le nombre grandissant de têtes de puits sous-marines et la construction de nouveaux champs pétroliers profonds. 3 des 5 navires de la série Bourbon Evolution 800 pour livraison en 2014 sont déjà engagés sur des contrats long terme.

GESTION ACTIVE DE LA FLOTTE

Conformément au volet financier « *Asset Smart* » du plan d'action « *Transforming for beyond* », 21 navires ont été cédés à ICBCCL en 2013 dans le cadre de l'accord de vente et de reprise en contrat d'affrètement coque nue de 51 navires au plus, signé avec ICBCCL le 9 avril 2013. Le transfert des 30 navires maximum restants devrait intervenir courant du premier semestre 2014.

Par ailleurs, fin novembre 2013, BOURBON a signé un contrat avec Standard Chartered Bank (« SCB ») qui porte sur la vente et la reprise en affrètement coque nue de 6 navires récemment construits. La propriété de 3 navires a été transférée et les 3 navires restants seront livrés à SCB au second semestre 2014.

En complément des ventes de navires prévues dans le cadre du plan d'action « *Transforming for beyond* », BOURBON a cédé 7 navires plus anciens, dont 2 AHTS (Anchor Handling Tug Supply) que l'entreprise continue à exploiter dans le cadre d'un contrat d'affrètement coque nue, 2 AHTS vendus sans clause d'affrètement coque nue, un remorqueur, un MPSV (*Multi-Purpose Supply Vessel*) de la flotte Subsea Services et un PSV (*Platform Supply Vessel*).

ÉVOLUTION DU PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION DE BOURBON

Depuis le 1^{er} janvier 2013, certaines entreprises qui étaient auparavant consolidées par intégration proportionnelle font l'objet d'une consolidation par intégration globale. L'impact de ce changement de périmètre n'est pas significatif pour le Groupe. Par conséquent, et conformément à la réglementation applicable, il n'a pas été établi de comptes annuels pro forma pour la période concernée.

Pour information, le tableau ci-dessous présente des données comparatives en termes de chiffre d'affaires :

(en millions d'euros)	4 ^{ème} trimestre	12 mois
2013	331.6	1,311.9
2012 retraité	323.0	1,226.6
Variation	+2.7%	+7.0%
2012 retraité au taux de change constant de 2013	312.7	1,197.4
Variation à taux de change constant	+6.0%	+9.6%

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- Alors que certaines opérations de couverture ont été réalisées au 1^{er} semestre 2013, BOURBON ne compte plus aucune activité de couverture en cours depuis le début du 3^{ème} trimestre. A taux de change constant, le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre 2013 a progressé de 9,3 % par rapport à la même période de l'année précédente, tandis que le chiffre d'affaires de l'exercice 2013 a progressé de 13,1 % par rapport à 2012.
- Le taux de change €/US\$ continuera d'affecter les résultats de BOURBON.

CALENDRIER FINANCIER

- | | |
|--|---------------|
| ▪ Publication et présentation des résultats annuels 2013 | 5 mars 2014 |
| ▪ Publication du chiffre d'affaires du 1 ^{er} trimestre 2014 | 30 avril 2014 |
| ▪ Assemblée Générale des actionnaires | 20 mai 2014 |
| ▪ Publication et présentation du chiffre d'affaires du 1 ^{er} semestre 2014 | 27 août 2014 |

ANNEXES

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires

(en millions d'euros)

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	270,3	267,0	268,7	258,5	257,2	254,5	238,4	222,1
Navires Offshore profond	95,7	100,6	102,3	93,0	92,6	93,2	88,5	86,5
Navires Offshore continental	100,0	93,0	90,1	92,8	91,1	91,7	83,4	70,5
Navires Crewboats	74,7	73,4	76,3	72,8	73,5	69,7	66,4	65,1
Subsea Services	55,4	58,9	57,3	51,6	51,4	46,5	46,4	45,7
Autres	5,8	6,5	6,7	4,9	4,2	5,1	5,2	10,2
TOTAL GROUPE	331,6	332,4	332,8	315,1	312,8	306,1	290,0	278,0

Taux d'utilisation moyens trimestriels de la flotte offshore BOURBON

(en %)

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	83,3	82,4	82,4	83,3	86,0	83,4	83,9	83,7
Navires Offshore profond	90,1	88,8	90,0	86,6	90,2	92,1	91,3	92,5
Navires Offshore continental	90,2	90,2	89,1	89,8	92,2	90,3	92,5	84,3
Navires Crewboats	78,4	77,5	77,7	80,8	82,5	78,4	78,6	81,0
Subsea Services	89,2	93,6	88,0	90,6	91,7	85,2	89,7	85,7
« Total flotte hors Crewboats »	90,1	90,0	89,3	88,7	91,4	90,5	91,8	87,6
Taux d'utilisation moyen « Total flotte »	83,5	82,9	82,6	84,2	86,2	83,5	84,0	83,7

Tarifs journaliers moyens trimestriels de la flotte offshore BOURBON

(en US\$/jour)

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Navires Offshore profond	22 241	22 683	22 092	21 392	21 074	20 702	20 480	20 011
Navires Offshore continental	14 013	13 728	13 850	14 315	14 257	14 308	13 773	13 290
Navires Crewboats	5 309	5 204	5 122	5 034	4 987	4 923	4 763	4 447
Subsea Services	43 120	41 331	40 644	40 405	39 064	38 991	38 018	38 181
Tarif journalier moyen « Total flotte hors Crewboats »	19 329	19 573	19 458	19 427	19 097	18 883	18 526	18 309

Livraisons trimestrielles de navires

(en nombre de navires)

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	10	9	9	9	5	13	6	8
<i>Navires Offshore profond</i>	1	0	1	1	1	0	2	0
<i>Navires Offshore continental</i>	5	8	4	3	1	4	1	3
<i>Navires Crewboats</i>	4	1	4	5	3	9	3	5
Subsea Services	0	0	0	1	0	1	0	0
TOTAL FLOTTE	10	9	9	10	5	14	6	8

Répartition annuelle du chiffre d'affaires

(en millions d'euros)

	Année	
	2013	2012
Marine Services	1 064,7	972,2
<i>Navires Offshore profond</i>	391,6	360,8
<i>Navires Offshore continental</i>	376,0	336,7
<i>Navires Crewboats</i>	297,2	274,8
Subsea Services	223,3	190,0
Autres	24,0	24,7
TOTAL GROUPE	1 311,9	1 186,9

Taux d'utilisation moyens annuels de la flotte offshore BOURBON

(en %)

	Année	
	2013	2012
Marine Services	83,0	83,9
<i>Navires Offshore profond</i>	88,9	91,6
<i>Navires Offshore continental</i>	89,8	89,9
<i>Navires Crewboats</i>	78,7	79,6
Subsea Services	90,2	88,1
« Total flotte hors Crewboats »	89,5	90,4
Taux d'utilisation moyen « Total flotte »	83,3	84,1

Tarifs journaliers moyens annuels de la flotte offshore BOURBON

(en US\$/jour)

Navires Offshore profond
Navires Offshore continental
Navires Crewboats
Subsea Services
Tarif journalier moyen «Total flotte hors Crewboats »

Année	
2013	2012
22 156	20 683
13 978	13 918
5 198	4 852
41 190	38 497
19 447	18 743

Livraisons annuelles de navires

(en nombre de navires)

Marine Services
Navires Offshore profond
Offshore continental
Navires Crewboats
Subsea Services
TOTAL FLOTTE

Année	
2013	2012
37	32
3	3
20	9
14	20
1	1
38	33

Répartition géographique du chiffre d'affaires de BOURBON

(en millions d'euros)

	Quatrième trimestre			Année		
	T4 2013	T4 2012	Variation	2013	2012	Variation
Afrique	186,1	188,2	-1,1%	750,4	729,2	+2,9%
Europe & Méditerranée/Moyen-Orient	56,7	54,9	+3,2%	228,0	201,1	+13,4%
Amériques	46,7	36,0	+29,8%	187,5	146,3	+28,2%
Asie	42,0	33,6	+25,0%	145,9	110,3	+32,3%

Autres indicateurs clés

Répartition trimestrielle

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Taux de change €/US\$ moyen du trimestre (en €)	1,36	1,32	1,31	1,32	1,30	1,25	1,28	1,31
Taux de change €/US\$ à la clôture (en €)	1,38	1,35	1,31	1,28	1,32	1,29	1,26	1,34
Prix du Brent moyen du trimestre (en US\$/bbl)	109	110	102	112	110	109	108	119

Répartition annuelle

	Année	
	2013	2012
Taux de change €/US\$ moyen sur 12 mois (en €)	1,33	1,28
Taux de change €/US\$ à la clôture (en €)	1,38	1,32
Prix du Brent moyen sur 12 mois (en US\$/bbl)	109	112



A propos de BOURBON

Parmi les leaders du marché des services maritimes à l'offshore pétrolier, BOURBON propose aux industriels pétroliers les plus exigeants une vaste gamme de services maritimes de surface et sous-marins, sur les champs pétroliers, gaziers et éoliens offshore. Cette offre repose sur une gamme étendue de navires de dernière génération et sur plus de 10.000 collaborateurs compétents. Le Groupe offre ainsi, au travers de 27 filiales opérationnelles, un service de proximité au plus près des clients et des opérations en garantissant, partout dans le monde, le plus haut standard de qualité de service, en toute sécurité.

BOURBON regroupe deux Activités, Marine Services (ravitaillement, remorquage, ancrage et positionnement des installations offshore, transport de personnels,...) et Subsea Services (inspection, maintenance et réparation des infrastructures sous-marines, ingénierie, supervision et management des opérations offshore, ...) et assure également la protection du littoral français pour la Marine nationale.

BOURBON a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de 1,312 milliard d'euros et opère au 31 Décembre 2013 une flotte de 485 navires. Dans le cadre du plan « BOURBON 2015 Leadership Strategy », le Groupe investit dans une large flotte de navires offshore construits en série, innovants et à forte productivité.

Le dernier plan d'action "Transforming for beyond", dans son volet financier, prévoit la vente de navires existants ou en construction à hauteur de 2,5 milliards de dollars et l'affrètement de ces navires coque-nue sur une période de 10 ans. BOURBON souhaite ainsi élargir son périmètre stratégique à de nouvelles possibilités et s'assurer d'une croissance future créatrice de valeur.

Classé par ICB (Industry Classification Benchmark) dans le secteur "Services Pétroliers", BOURBON est coté sur Euronext Paris, Compartiment A, intégré au SRD et participe à la composition des indices SBF 120 et CAC Mid 60.

CONTACTS

Agence relation média : Publicis Consultants

Jérôme Goer	01 44 82 46 24 - jerome.goer@consultants.publicis.fr
Véronique Duhoux	01 44 82 46 33 - veronique.duhoux@consultants.publicis.fr
Vilizara Lazarova	01 44 82 46 34 - vilizara.lazarova@consultants.publicis.fr

BOURBON

Relations investisseurs, analystes actionnaires

James Fraser, CFA 04 91 13 35 45 – james.fraser@bourbon-online.com

Communication Groupe

Christelle Loisel 01 40 13 86 06 – christelle.loisel@bourbon-online.com

www.bourbon-online.com