



## QIAGEN MARSEILLE ANNONCE UN CHIFFRE D'AFFAIRES DE 14,8 M€ POUR L'ANNÉE 2013

**Croissance soutenue de l'activité : +11% en volume**

**Marseille, le 6 février 2014** - QIAGEN Marseille (Alternext - FR0010626028 - ALIPS), une filiale du groupe QIAGEN (anciennement dénommée IPSOGEN), un « profiler » des cancers qui développe, fabrique et commercialise des tests de diagnostic moléculaire pour les cancers, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires pour l'exercice clos le 31 décembre 2013.

Le chiffre d'affaires s'établit à 14,8 M€, contre 13,2 M€ en 2012, en hausse de +12% par rapport à l'exercice précédent (+13% à taux de change constant).

En K€*	31-déc-13	31-déc-12	Var. n/n-1	
			Var. n/n-1	Taux de change constant
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>14 848</b>	<b>13 226</b>	<b>12%</b>	<b>13%</b>
<i>dont Produits</i>	<i>9 602</i>	<i>10 224</i>	<i>-6%</i>	<i>-5%</i>
<i>dont Licences</i>	<i>2 233</i>	<i>2 819</i>	<i>-21%</i>	<i>-21%</i>
<i>dont Services</i>	<i>3 013</i>	<i>184</i>	<i>ns</i>	<i>ns</i>

\* Normes IFRS

- **Chiffre d'affaires Produits : recul des ventes de kits incluant un effet stock fin 2012**

La commercialisation de kits de diagnostic représente 65% des revenus de la société en 2013, contre 77% en 2012. Les ventes de produits sont ainsi en recul de 6% (-5% à taux de change constant) ce qui s'explique principalement par un pic des ventes de kits en décembre 2012 afin d'alimenter le réseau de distribution du groupe QIAGEN (dans le cadre d'un contrat de distribution approuvé lors de l'Assemblée Générale du 14 novembre 2012). Hors ce pic de vente exceptionnel, la progression des ventes s'établit à +4% (+5% à taux de change constant). Cette nouvelle approche de la distribution des produits a entraîné une augmentation des volumes (+11% par rapport à 2012) et la mise en place de prix de transfert.

En termes de répartition du chiffre d'affaires par familles de kits, les éléments essentiels sont les suivants :

- Le biomarqueur BCR-ABL est désormais le produit phare de la Société en termes de vente de kits, et contribue pour 41% au chiffre d'affaires produits.
- Les ventes du biomarqueur JAK2 représentent 30% du chiffre d'affaires produits et licences de la Société en 2013, une proportion stable par rapport à 2012.

- Le nouveau biomarqueur IDH1/2 en version recherche et marqué CE, dont le lancement a été annoncé en 2013, contribue pour 2% au chiffre d'affaires produits.

- **Chiffre d'affaires Licences**

Les revenus de licences reculent de 21% en 2013 par rapport à 2012, sachant que l'année 2012 avait été marquée par des revenus exceptionnels (359 K€) issus d'opérations de collaborations avec le groupe QIAGEN.

- **Chiffre d'affaires Services**

Les revenus de services, qui représentent 20% du chiffre d'affaires de la Société, soit 3 013 K€, sont essentiellement afférents aux services facturés à QIAGEN GmbH dans le cadre de l'avenant au contrat « Service Agreement » qui recouvre les aspects commerciaux, marketing, management, gestion et assistance technique. Le contrat initial, conclu pour la période allant du 1<sup>er</sup> juillet 2011 au 31 décembre 2014 et tacitement reconductible pour une période d'un an, a également été approuvé lors de l'Assemblée Générale des Actionnaires du 14 novembre 2012.

- **Développements dans de nouvelles indications et de nouveaux biomarqueurs**

Poursuivant la stratégie de renforcement de son portefeuille de brevets, QIAGEN Marseille a acquis en 2013 quatre nouvelles options de licence sur de nouveaux biomarqueurs :

- ✓ Signature d'un accord d'option de licence mondiale avec l'agence contre le cancer de Colombie Britannique (Canada) sur des mutations du gène EZH2 associées aux lymphomes. Ces mutations pourraient permettre le développement de tests diagnostiques compagnons pour des thérapies ciblées en développement par des groupes pharmaceutiques majeurs. Ces tests devraient permettre d'évaluer la susceptibilité de réponse des patients à ces nouveaux traitements.
- ✓ Signature d'un accord d'option de licence mondiale avec l'université de Columbia sur l'anomalie FGFR-TACC qui pourrait permettre d'identifier chez patients atteints de glioblastome, ceux qui seront répondeurs à de nouveaux traitements en développement. Cette pathologie, très agressive, est en attente de solutions thérapeutiques. L'anomalie FGFR-TACC a également été décrite dans d'autres cancers dont celui de la vessie.
- ✓ Signature d'un accord d'option de licence mondiale avec l'université de Yale sur une mutation du gène RAC1 dans les mélanomes. Cette mutation est fréquente chez les patients dont la pathologie est liée à l'exposition au soleil et devrait permettre de mieux les stratifier à l'heure où les solutions thérapeutiques se développent.
- ✓ Signature d'un accord d'option de licence mondiale avec l'université de Colombia sur les gènes de fusion EGFR qui pourrait permettre d'identifier les patients atteints de glioblastome répondeurs aux inhibiteurs d'EGFR (déjà sur le marché pour d'autres indications ou en développement). Cet accord est très complémentaire de la première option signée plus tôt dans l'année avec l'Université de Columbia.

QIAGEN Marseille entend, en fonction de résultats scientifiques à venir, développer les tests moléculaires correspondant à ces nouveaux biomarqueurs. Ces tests pourraient être utilisés en routine par les laboratoires de diagnostic ou dans le cadre d'essais cliniques conduits par des acteurs de l'industrie pharmaceutique.

- **Développements dans les leucémies et nouvelles opportunités dans le séquençage nouvelle génération.**

Le développement de projets clés est réalisé en étroite collaboration avec les équipes QIAGEN se déroule selon le plan prévu. Par ailleurs, le projet de soumission au Japon, conduit avec la Société SYSMEX, se déroule également selon le plan prévu.

QIAGEN Marseille décide de concentrer ses ressources au service du développement de ses programmes stratégiques en oncologie et médecine personnalisée, en particulier sur les outils diagnostiques liés au séquençage de nouvelle génération (ou NGS pour Next Generation Sequencing), un des segments de marché ayant une croissance importante et un fort potentiel commercial.

- **Développements dans le cancer du sein**

Après une revue approfondie du projet du Grade Génomique, un test moléculaire destiné à fournir des informations pronostiques dans le cancer du sein, QIAGEN Marseille a déterminé que, malgré la haute valeur scientifique de ce projet, son développement n'est plus en ligne avec les options technologiques et les nouveaux objectifs commerciaux de la Société. QIAGEN Marseille travaille désormais, avec des partenaires scientifiques et universitaires, afin de déterminer la meilleure façon de continuer à remplir ses obligations contractuelles et scientifiques, concernant l'accompagnement des essais cliniques en cours.

## **ÉVOLUTION PRÉVISIBLE ET PERSPECTIVES**

Le chiffre d'affaires du second trimestre reflète les excellents fondamentaux sur lesquels sont fondés les revenus de la société :

- des produits performants dont l'utilité clinique indiscutable apporte des informations critiques pour la prise en charge thérapeutique des patients.
- Un domaine thérapeutique majeur, l'oncohématologie, qui bénéficie d'investissements importants de la part des acteurs de la recherche, fondamentale et clinique, ainsi que de l'industrie pharmaceutique et qui est à la pointe de l'innovation.
- Des ressources commerciales importantes, grâce à l'accord de distribution conclu avec QIAGEN qui offre aux produits de QIAGEN Marseille une couverture directe dans 28 pays (dont les États-Unis d'Amérique) et un réseau de distribution éprouvé dans 70 autres.

Pour maintenir sa position dans ce marché, QIAGEN Marseille continu d'investir dans la recherche de biomarqueurs innovants avec 4 nouveaux biomarqueurs licenciés à des instituts de recherche et dans les technologies de nouvelle génération, notamment liées au NGS, qui vont apporter des informations supplémentaires pour améliorer encore la prise en charge des patients.

Vincent Fert, Directeur Général de QIAGEN Marseille, conclut : « *Les résultats du second semestre 2013 sont en ligne avec nos estimations. Les éléments de croissance sont excellents, notamment pour nos deux produits phares BCR-ABL et JAK2. Nous bénéficions de notre notoriété et de celle du groupe QIAGEN pour acquérir de nouveaux biomarqueurs innovants et nous préparons notre entrée dans le séquençage nouvelle génération appliqué à la clinique. Nous abordons ainsi l'année 2014 avec enthousiasme et confiance dans nos développements* »

### **À propos de QIAGEN Marseille**

QIAGEN Marseille développe des tests de diagnostic moléculaire qui permettent de cartographier les maladies pour guider la décision des cliniciens et de leurs patients tout au long de leur parcours thérapeutique.

Aujourd'hui, plus de 60 références produits sont utilisées en routine dans le monde pour le diagnostic, le pronostic et le suivi de milliers de patients atteints de leucémie. QIAGEN Marseille est également engagée dans le développement d'outils diagnostiques pour d'autres types de cancers, avec l'objectif de fournir des informations encore inaccessibles qui contribueront et contribueront à l'avènement d'une nouvelle médecine personnalisée.

Fondée sous le nom d'IPSOGEN en 1999, la Société est devenue en juillet 2011 une filiale du groupe QIAGEN, premier fournisseur mondial de technologies d'échantillonnage et d'analyse.

Devenue QIAGEN Marseille le 1<sup>er</sup> janvier 2013, la Société basée à Marseille emploie 75 personnes au 31 décembre 2013.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur [www.qiagenmarseille.com](http://www.qiagenmarseille.com)

### **Contacts :**

#### **QIAGEN Marseille**

Vincent Fert  
Directeur Général  
Tél : + 33 (0)4 91 29 30 90  
[vincent.fert@qiagen.com](mailto:vincent.fert@qiagen.com)

Relations Presse  
Marielle Bricman, ATCG Press  
Tél : + 33 (0)6 26 94 18 53  
[mb@atcg-partners.com](mailto:mb@atcg-partners.com)

