

# Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018 : 4,6 M€ ; +19%

Solide performance en ligne avec les attentes  
Poursuite de la forte croissance à l'international

## COMMUNIQUE DE PRESSE

Thorigné-Fouillard, le 24 avril 2018, 18h00.

**Thorigné-Fouillard**, France, le 24 avril 2018 – **Kerlink** (AKLK – FR0013156007), spécialiste des réseaux et solutions dédiés à l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), publie aujourd'hui le chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre de son exercice 2018.

Sur le 1<sup>er</sup> trimestre 2018, l'activité du Groupe est en progression de 19%. Cette progression constitue une excellente performance comparée à un 1<sup>er</sup> trimestre 2017 exceptionnel en hausse de 144%. L'activité de la période a par ailleurs bénéficié d'un fort développement sur la zone Asie-Pacifique et la croissance de la commercialisation des services applicatifs à valeur ajoutée portés par la Business Unit Kerlink Advanced Services.

### Succès de l'offre du Groupe auprès des opérateurs télécoms

CA par activités En milliers d'euros	T1 2018	T1 2017	Variation
Opérateurs publics	2 083	1 529	36%
Opérateurs privés	2 463	2 326	6%
Reference Design	45	15	200%
<b>Total</b>	<b>4 592</b>	<b>3 870</b>	<b>19%</b>

*Normes IFRS – Chiffres non audités*

La croissance sur le segment des opérateurs publics reste bien orientée avec une progression de 36% à période comparable démontrant la pertinence de la proposition de valeur du Groupe sur cette cible de marché. Pour rappel, le chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2017 avait été essentiellement porté par le déploiement d'un réseau d'infrastructure par un opérateur européen de premier rang.

La progression du chiffre d'affaires enregistrée auprès des opérateurs privés ressort à 6%. Cette évolution est conforme aux projections du Groupe dans un contexte où les ressources commerciales auront été mobilisées par la conquête et l'accélération du déploiement des grands projets auprès des opérateurs télécoms internationaux. Le potentiel de ce segment de marché reste élevé pour des opportunités de déploiement de réseaux IoT dans de nombreuses zones géographiques. Le Groupe va intensifier ses efforts commerciaux au cours des mois à venir sur ce segment de clientèle, notamment par la combinaison de son approche en vente directe et du démarrage de son réseau de partenaires intégrateurs et revendeurs de service à valeur ajoutée.

# Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018 : 4,6 M€ ; +19%

Solide performance en ligne avec les attentes  
Poursuite de la forte croissance à l'international

## Progression des services applicatifs à valeur ajoutée dédiés aux objets connectés

CA par Business Units En milliers d'euros	T1 2018	T1 2017	Variation
Kerlink Infrastructure Solutions	3 057	2 943	4%
Kerlink Advanced Services	1 535	927	66%
<b>Total</b>	<b>4 592</b>	<b>3 870</b>	<b>19%</b>

*Normes IFRS – Chiffres non audités*

Pour rappel, fin 2017, le Groupe a structuré son organisation autour de deux Business Units stratégiques, dédiées aux portefeuilles d'activités qui vont porter la croissance du Groupe au cours des prochaines années.

La première, **Kerlink Infrastructure Solutions** est dédiée à la commercialisation des **solutions globales pour les réseaux IoT** du Groupe, incluant les infrastructures de qualité opérateur et les services de gestion et de maintien en conditions opérationnelles des réseaux déployés.

La seconde, **Kerlink Advanced Services**, a pour objectif d'imposer les solutions du Groupe au premier rang des offres de **services applicatifs à valeur ajoutée dédiés aux objets connectés**, soit en complément des solutions réseaux du Groupe, soit en complément de solutions tierces déjà utilisées par les prospects ciblés. Les ventes de services applicatifs de cette Business Unit enregistrent une hausse de 66% sur le trimestre à 1,5 million d'euros, cette progression provenant essentiellement de commandes reçues fin 2017.

## Forte croissance de l'activité sur la zone Asie-Pacifique

CA par zones géographiques En milliers d'euros	T1 2018	T1 2017	Variation
NCSA (Amériques)	57	80	-29%
APAC (Asie-Pacifique)	981	155	533%
EMEA hors France	1 026	779	32%
FRANCE	2 528	2 855	-11%
<b>Total</b>	<b>4 592</b>	<b>3 870</b>	<b>19%</b>

*Normes IFRS – Chiffres non audités*

A l'international, le Groupe poursuit sa montée en puissance avec un chiffre d'affaires représentant 44% du son activité contre 26% au 1<sup>er</sup> trimestre 2017. Son développement dans les zones à forts investissements IoT est soumis au déploiement séquentiel de projets d'infrastructures réseaux.

En France, en raison de la forte dynamique commerciale enregistrée au premier semestre 2017 avec un opérateur de premier rang, l'activité enregistre un léger repli à période comparable (-11%).

# Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018 : 4,6 M€ ; +19%

Solide performance en ligne avec les attentes  
Poursuite de la forte croissance à l'international

Sur la zone EMEA, la bonne dynamique de prise de commandes du second semestre a permis au Groupe d'afficher une croissance soutenue (+32%) sur la zone avec notamment le déploiement de contrats conclus auprès d'acteurs de premier rang comme Digimondo (Allemagne), Netemera (Pologne) ou encore Proximus (Belgique). L'activité de cette zone représente au 1<sup>er</sup> trimestre 2018 un chiffre d'affaires de plus d'un million d'euros.

Sur la zone Asie-Pacifique, la création des filiales KERLINK SINGAPORE PTE. LTD. et KERLINK IOT SOLUTIONS INDIA PRIVATE LTD répond à la bonne dynamique du marché. L'activité dans cette zone avec un chiffre d'affaires approchant également le million d'euros sur le trimestre intègre le déploiement opérationnel du contrat Tata Communications.

Sur la zone Amériques, marché où le Groupe est présent depuis septembre 2017, le chiffre d'affaires reste encore marginal mais devrait bénéficier de la bonne notoriété du Groupe auprès d'acteurs importants, dans la poursuite de leurs déploiements.

## Perspectives : 2018, tous les atouts pour confirmer

Au niveau commercial le Groupe bénéficie d'une bonne dynamique lui assurant une visibilité sur les revenus d'équipements d'infrastructures. Les services de supervision et de maintien en conditions opérationnelles devraient également poursuivre leur pénétration du marché, sur la base des nombreux pilotes en cours.

L'Offre Design de Référence apporte à l'entreprise une proposition de valeur différenciante sur la cible des fabricants d'équipements connectés, leur permettant de simplifier le design de leurs équipements et d'accélérer significativement leur mise sur le marché. Les services de Géolocalisation rencontrent un vif intérêt auprès de prospects de plusieurs segments verticaux – industrie, distribution, collectivités, opérateurs.

Au regard de ces éléments favorables, Kerlink affiche sa confiance quant à sa capacité à renouveler un exercice de forte croissance.

# Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2018 : 4,6 M€ ; +19%

Solide performance en ligne avec les attentes  
Poursuite de la forte croissance à l'international

## À propos du Groupe Kerlink

Le Groupe Kerlink est un fournisseur international de premier plan de solutions réseau bout en bout pour l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), à destination des opérateurs télécoms, des entreprises et des autorités publiques du monde entier. Sa gamme croissante de services IoT clef-en-main couvre la planification du réseau, sa conception et sa gestion opérationnelle, permettant d'enrichir son offre d'infrastructures de classe opérateur, leader sur le marché. Largement reconnu pour son expertise dans l'IoT, le Groupe, propose régulièrement des services innovants à forte valeur ajoutée, tels que la géolocalisation à partir du réseau, l'administration des équipements connectés à distance, et le design de référence IoT basse consommation, permettant à ses clients de mettre rapidement des terminaux IoT sur le marché et d'imaginer des modèles économiques innovants afin de monétiser leurs déploiements.

En plus de 10 ans, plus de 100 000 installations Kerlink ont été déployées dans plus de 69 pays. En 2017, Kerlink a fourni plus de 330 clients, dont d'importants opérateurs télécoms tels que Tata Communications et des fournisseurs de services tels que GrDF et Suez. Les solutions du Groupe équipent des réseaux IoT dans le monde entier avec des déploiements de premier plan en Europe, en Asie du Sud, en Amérique du Sud et en Océanie. Kerlink, cofondateur et membre du conseil d'administration de l'Alliance LoRa™, a investi plus de 11 millions d'euros dans la recherche et le développement au cours des trois dernières années. En 2017, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de près de 25 millions d'euros, dont plus de 50% à l'international. Depuis 2013, il affiche une croissance annuelle moyenne de plus de 62%. Kerlink est coté sur Euronext Growth Paris depuis mai 2016. Kerlink a intégré en 2017 l'indice EnterNext PEA-PME 150, un indice de 150 PME françaises à croissance rapide, et en avril 2018 le label Tech 40, qui récompense les PME technologiques les plus performantes sur les marchés d'Euronext à Amsterdam, Bruxelles, Lisbonne et Paris.

Pour plus d'information, rendez-vous sur [www.kerlink.fr](http://www.kerlink.fr) et suivez-nous sur Twitter [@kerlink\\_news](https://twitter.com/kerlink_news)



Prochain rendez-vous

**Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2018 : 31 juillet 2018 après bourse**

[www.kerlink.fr](http://www.kerlink.fr)



**Contact Investisseurs :**

Actifin  
Benjamin Lehari  
+33 (0)1 56 88 11 25  
[blehari@actifin.fr](mailto:blehari@actifin.fr)

**Contact Presse Financière :**

Actifin  
Isabelle Dray  
+33 (0)1 56 88 11 29  
[iday@actifin.fr](mailto:iday@actifin.fr)



**Contact Presse et Analystes Marché :**

Mahoney Lyle  
Céline Gonzalez  
+33 (0)6 75 85 60 42  
[cgonzalez@mahoneylyle.com](mailto:cgonzalez@mahoneylyle.com)



[www.kerlink.com](http://www.kerlink.com)



[fr.linkedin.com/company/kerlink](https://fr.linkedin.com/company/kerlink)



[@kerlink\\_news](https://twitter.com/kerlink_news)