

# Résultats 2018

Des résultats pénalisés par le niveau d'activité  
Une appréciation de la marge brute portée par la contribution des services

## Objectifs confirmés

Retour à la croissance en 2019 et profitabilité opérationnelle dès 2020

### COMMUNIQUE DE PRESSE

Thorigné-Fouillard, le 16 avril 2019, 17h45.

**Thorigné-Fouillard**, – **Kerlink** (AKLK – FR0013156007), spécialiste des réseaux et solutions dédiés à l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), publie aujourd'hui ses résultats annuels 2018 et son chiffre d'affaires du premier trimestre 2019.

Comme déjà annoncé, l'exercice 2018 a été marqué par un ralentissement du rythme de déploiements des grands projets IoT chez les opérateurs télécoms historiques. Cette situation s'est traduite par un niveau d'activité inférieur aux attentes, qui a pesé mécaniquement sur les résultats de l'exercice. Conformément aux anticipations, la marge brute dépasse les 40%, portée par la contribution des services.

### Comptes consolidés

Le Conseil d'administration du 10 avril 2019 a arrêté les comptes consolidés clos au 31 décembre 2018.

En milliers d'euros	2018	2017
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>17 068</b>	<b>24 767</b>
Marge Brute	<b>7 578</b>	<b>8 623</b>
Taux de marge brute	44,4%	34,8%
<b>EBITDA</b>	<b>-3 436</b>	<b>-313</b>
• Dont EBITDA BU Kerlink Infrastructure Solutions	- 3 652	561
• Dont EBITDA BU Kerlink Advanced Services	216	- 873
Résultat opérationnel	<b>-5 472</b>	<b>-1 464</b>
Résultat financier	<b>-79</b>	<b>-260</b>
Résultat net du Groupe	<b>-5 773</b>	<b>-308</b>

Normes IFRS – Comptes audités

### Un niveau d'activité marqué par la baisse de la contribution des grands opérateurs télécoms

Sur l'exercice, le chiffre d'affaires ressort à 17,1 M€ contre 24,8 M€ en 2017, avec un second semestre à 8,6 M€, en légère progression par rapport au premier semestre de l'exercice. Cette évolution reflète le ralentissement des déploiements des grands projets IoT chez les opérateurs télécoms. La contribution des ventes réalisées auprès de cette clientèle ressort à 27% du chiffre d'affaires contre 44% en 2017.

Chez les opérateurs de réseaux privés, le Groupe a consolidé ses positions avec un chiffre d'affaires de 10,2 M€ en progression de 3% par rapport à 2017.

# Résultats 2018

Des résultats pénalisés par le niveau d'activité  
Une appréciation de la marge brute portée par la contribution des services

## Objectifs confirmés

Retour à la croissance en 2019 et profitabilité opérationnelle dès 2020

### Taux de marge brute de 44,4%

Porté par la progression des revenus de services (en hausse de 20%, à 3 M€ sur l'exercice) et l'évolution favorable du mix clients, le taux de marge brute ressort désormais à 44,4%, soit une hausse de près de 10 points par rapport à 2017. Cette appréciation est en ligne avec la stratégie visant à associer au développement des revenus d'infrastructures une gamme étendue de services à forte valeur ajoutée. Grâce à cette évolution favorable, le repli de la marge brute est limité à 1 M€. Elle ressort à 7,6 M€ contre 8,6 M€ sur la même période de 2017.

Les charges opérationnelles s'établissent à 13,1 M€ contre 10,1 M€ en 2017. L'augmentation des charges de personnel provient principalement de l'intégration en année pleine des embauches de l'exercice 2017 (+ 35 salariés) ainsi que du renforcement des équipes marketing, réalisé début 2018. Les coûts de l'exercice intègrent également la constatation en charges de frais de Recherche et Développement non activables, pour un montant de 4,1 M€ (contre 1,8 M€ en 2017). La baisse de l'activité conjuguée à cette progression des charges pèse logiquement sur l'EBITDA du Groupe, négatif à hauteur de 3,4 M€.

Au total, le résultat opérationnel affiche une perte de 5,5 M€. Après prise en compte du résultat financier et de l'impôt, le résultat net ressort à -5,7 M€.

### Une situation financière maîtrisée

Les capitaux propres du Groupe s'élèvent à 23,1 M€ contre 28,9 M€ au 31 décembre 2017. La situation financière reste maîtrisée avec une amélioration du BFR et une trésorerie largement positive à plus de 11,8 M€ en fin d'exercice. La capacité d'endettement demeure importante avec des dettes financières non courantes de seulement 1,7 M€.

### Des mesures de relance qui ne s'inscrivent pas encore dans l'activité du premier trimestre

Comme attendu, le premier trimestre 2019 n'intègre pas encore les bénéfices des mesures de relance de l'activité engagées fin 2018. Le chiffre d'affaires de la période s'établit ainsi à 3,0 M€ contre 4,6 M€ au premier trimestre 2018. Cette évolution intègre une base de comparaison défavorable (croissance de 18% au premier trimestre 2018). La progression des ventes de services se poursuit. Elles s'établissent à 0,9 M€ sur le trimestre, en hausse de 29% par rapport à la même période de 2018.

### Un plan offensif pour accompagner la transformation du marché

Afin de renouer avec la croissance dès 2019, le Groupe a engagé fin 2018 un plan offensif articulé autour de 5 axes clés :

- 1/ Conforter l'avance technologique
- 2/ Accélérer la croissance auprès des opérateurs privés
- 3/ Accompagner la conversion des opérateurs télécoms historiques vers les réseaux IoT
- 4/ Renforcer la pénétration sur les marchés à fort potentiel d'Asie et d'Amériques
- 5/ Poursuivre la montée en puissance des services

## Résultats 2018

Des résultats pénalisés par le niveau d'activité  
Une appréciation de la marge brute portée par la contribution des services

### Objectifs confirmés

Retour à la croissance en 2019 et profitabilité opérationnelle dès 2020

#### Intensification des efforts en direction des opérateurs privés

##### Exécution de la nouvelle feuille de route

A court terme, la croissance du marché devrait surtout reposer sur les opérateurs privés et alternatifs qui vont privilégier la mise en place de leur propre réseau IoT.

Dans ce contexte, Kerlink a engagé une stratégie volontaire visant à constituer un écosystème de partenaires afin de proposer des solutions verticales de bout en bout.

Depuis le début de l'année, la mise en œuvre de cette stratégie s'est traduite par :

- la conclusion de plusieurs partenariats avec des déploiements en cours ;
- la prise de participation dans la société Wyres qui confère aujourd'hui au Groupe un avantage concurrentiel majeur en matière de géolocalisation.

#### Confirmation des objectifs

Ainsi, malgré une base de comparaison défavorable au premier semestre, le Groupe confirme son objectif d'un retour à la croissance sur l'ensemble de l'année.

Pour 2020, Kerlink reste confiant sur sa capacité à afficher une croissance à deux chiffres, associée à un EBITDA positif et une génération de flux de trésorerie d'exploitation positive.

#### Chiffres d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2019

##### Répartition par activité, par zone géographique et par Business Units

CA par activité En milliers d'euros	Au 31 mars 2019	Au 31 mars 2018	Variation
Opérateurs télécoms historiques & alternatifs	542	2 083	-74%
Opérateurs privés	2 329	2 463	-5%
Reference design	118	45	161%
<b>Total</b>	<b>2 989</b>	<b>4 592</b>	<b>-35%</b>

Normes IFRS – Comptes audités

## Résultats 2018

Des résultats pénalisés par le niveau d'activité  
Une appréciation de la marge brute portée par la contribution des services

### Objectifs confirmés

Retour à la croissance en 2019 et profitabilité opérationnelle dès 2020

CA par zone géographique En milliers d'euros	Au 31 mars 2019	Au 31 mars 2018	Variation
FRANCE	1 844	2 528	-27%
EMEA hors France	845	1 026	-18%
APAC (Asie-Pacifique)	274	981	-72%
NCSA (Amériques)	25	57	-56%
<b>Total</b>	<b>2 989</b>	<b>4 592</b>	<b>-35%</b>

Normes IFRS – Comptes audités

CA par Business Units En milliers d'euros	Au 31 mars 2019	Au 31 mars 2018	Variation
Kerlink Infrastructure Solutions	2 142	3 057	-30%
Kerlink Advanced Services	847	1 535	-45%
<b>Total</b>	<b>2 989</b>	<b>4 592</b>	<b>-35%</b>

Normes IFRS – Comptes audités

### A propos du Groupe Kerlink

Le Groupe Kerlink est un fournisseur international de premier plan de solutions réseau bout en bout pour l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), à destination des opérateurs télécoms, des entreprises et des autorités publiques du monde entier. Sa gamme croissante de services IoT clef-en-main couvrant la planification du réseau, sa conception et sa gestion opérationnelle enrichissent les performances de son offre d'infrastructure de classe opérateur, leader sur le marché. Le Groupe, largement reconnu pour son expertise dans l'IoT, introduit régulièrement des services à valeur ajoutée innovants, tels que la géolocalisation à partir du réseau, l'administration des équipements connectés à distance, et le design de référence IoT basse consommation, permettant à ses clients de mettre rapidement des terminaux IoT sur le marché et d'imaginer des modèles économiques innovants afin de monétiser leurs déploiements. Kerlink est coté sur Euronext Growth Paris depuis mai 2016 et a intégré l'indice EnterNext PEA-PME 150, un indice de 150 PME françaises à croissance rapide, en 2017. Kerlink a rejoint l'indice Tech 40 en avril 2018, qui récompense les PME technologiques les plus performantes sur les marchés d'Euronext à Amsterdam, Bruxelles, Lisbonne et Paris

Pour plus d'information, rendez-vous sur [www.kerlink.fr](http://www.kerlink.fr) et suivez-nous sur Twitter [@kerlink\\_news](https://twitter.com/kerlink_news)



## Résultats 2018

Des résultats pénalisés par le niveau d'activité  
Une appréciation de la marge brute portée par la contribution des services

## Objectifs confirmés

Retour à la croissance en 2019 et profitabilité opérationnelle dès 2020



### Prochains rendez-vous

#### Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2019

23 juillet 2019 après bourse

#### Résultats semestriels 2019

26 septembre 2019 après bourse

#### Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2019

22 octobre 2019 après bourse

[www.kerlink.fr](http://www.kerlink.fr)



#### Contact Investisseurs :

Actifin  
Benjamin Lehari  
+33 (0)1 56 88 11 25  
[blehari@actifin.fr](mailto:blehari@actifin.fr)

#### Contact Presse Financière :

Actifin  
Isabelle Dray  
+33 (0)1 56 88 11 29  
[idray@actifin.fr](mailto:idray@actifin.fr)

#### Contact Presse et Analystes Marché :

Mahoney Lyle  
Sarah Lyle  
+33 (0)6 75 85 60 42  
[syle@mahoneylyle.com](mailto:syle@mahoneylyle.com)



[www.kerlink.com](http://www.kerlink.com)



[fr.linkedin.com/company/kerlink](https://fr.linkedin.com/company/kerlink)



[@kerlink\\_news](https://twitter.com/kerlink_news)