

Chiffre d'affaires 1^{er} trimestre 2022 + 30%
Croissance en ligne avec le budget,
malgré la pénurie de composants électroniques

EN K€	T1 2022	T1 2021	Variation
Chiffre d'affaires 1^{er} trimestre	5 180,7	3 991,4	+29,8%
<i>Produits</i>	2 172,8	1 547,7	+40,4%
<i>Projets</i>	417,9	358,1	+16,7%
Total i2S Vision	2 590,7	1 905,9	+35,9%
i2s_DigiBook	1 696,2	1 721,9	-1,5%
i2s_Medcare	854,4	363,7	+134,9%
i2s_Orphie	39,5	---	

% du CA HT	T1 2022	T1 2021
<i>Produits</i>	41,9%	38,8%
<i>Projets</i>	8,1%	9,0%
Total i2S Vision	50,0%	47,7%
i2s_DigiBook	32,7%	43,1%
i2s_Medcare	16,5%	9,1%
i2s_Orphie	0,8%	

CA Export En K€	T1 2022	T1 2021	Variation
Total i2S Export	1 917,1	1 778,1	+7,8%
<i>En % du CA</i>	37,0%	44,5%	-16,9%
<i>Dont Export direct</i>	1 772,5	1 648,7	7,5%
<i>Dont Exonération de TVA</i>	144,6	129,3	11,8%

Continuant à bénéficier d'une activité soutenue, i2S Innovative Imaging Solutions clôture le premier trimestre 2022 avec un chiffre d'affaires en progression de 29,8% par rapport à celui du trimestre équivalent de 2021, ses ventes atteignant 5 181 K€, en ligne avec le budget, malgré la persistance des difficultés d'approvisionnement, surtout en composants électroniques.

Croissance de 35,9% des ventes d'i2S- VISION

Les deux pôles de la Division ont confirmé leur bonne dynamique sur le premier trimestre 2022. Avec 40,4% de croissance de ses ventes, le pôle Produits a bénéficié des livraisons de commandes d'anticipation passées en 2021, que la pénurie de composants avait reportées sur l'exercice 2022.

Le pôle Projets continue à tirer parti de la reprise de l'investissement par ses clients industriels, aussi son chiffre d'affaires progresse-t-il de 16,7% par rapport à celui du premier trimestre 2021.

Grâce à la mobilisation et à l'organisation de ses équipes, la Division a su composer avec la pénurie de composants électroniques, pour approvisionner, fabriquer et livrer dans les délais, les cadences commandées par ses clients équipementiers, accroissant ainsi auprès d'eux, le niveau de confiance dont i2S-Vision bénéficie.

Baisse de 1,5% des ventes d'i2S-DIGIBOOK

Avec 1 696 K€ de chiffre d'affaires, les ventes de la Division ressortent en léger repli par rapport à celles réalisées au cours du premier trimestre 2021 (1 722 K€), conjonctuellement élevées. En effet, la forte activité enregistrée sur le T1 2021 avait été causée par la reprise des livraisons post crise sanitaire, l'exercice 2020 ayant été pénalisé par l'interruption des processus d'appels d'offres. Ce recul sur le T1 2022 n'est donc qu'apparent, la Division poursuivant en réalité sa croissance, par rapport aux chiffres d'affaires atteints au cours des premiers trimestres antérieurs (779 K€ pour 2017, puis 1 082 K€ en 2018, 1 246 K€ en 2019 et 1 446 K€ en 2020). Elle bénéficie de la pertinence de son offre et de l'efficacité de sa politique marketing et commerciale, unanimement reconnues par ses partenaires internationaux, en particulier à l'occasion du Congrès de Distributeurs organisé au siège d'i2S en mars dernier.

Croissance de 135% des ventes d'i2S-MEDCARE

Totalisant 854 K€ de chiffre d'affaires, la Division réalise un excellent début d'exercice, grâce notamment aux premières livraisons d'équipements de microscopie sur mesure, développés en 2021 pour le compte de nouveaux clients. En parallèle de ses projets applicatifs spécifiques, la Division maintient sa feuille de route en matière de développement de produits propriétaires, destinés à servir des segments porteurs d'avenir dans le domaine de la Santé et du Bien-être.

Premières ventes d'i2S-ORPHIE

Fruit de l'acquisition par i2S, en octobre 2021, de la société d'imagerie sous-marine ORPHIE, cette jeune Division a réalisé ses premières ventes de caméras, destinées notamment à équiper des Robots sous-marin téléguidés (ROV). La qualité d'image inégalée de la caméra Orphie et la simplicité de son usage pour produire une vidéo en temps-réel, ont retenu l'attention de nombreux prospects internationaux lors de leur passage sur le stand réservé par la Division au Salon OCEANOLOGY International, qui s'est tenu à Londres, du 15 au 17 mars 2022.

Près de 8% de croissance des ventes à l'Export

Avec 1 917 K€ de facturation au premier trimestre 2022, les ventes à l'Export continuent leur progression en volume, tirées par les Divisions i2S-DigiBook et i2S-Orphie, atteignant 37% du chiffre d'affaires global.

Même si à ce jour, aucun signe de ralentissement d'activité ne vient assombrir les perspectives de croissance d'i2S Innovative Imaging Solutions sur l'exercice 2022 et au-delà, plusieurs facteurs de risques demeurent prégnants et incitent à la prudence en matière d'anticipation économique, tels que les tensions toujours fortes sur nos capacités d'approvisionnement et l'impact éventuel sur les marchés couverts par certains de nos clients équipementiers, de la crise russo-ukrainienne et de l'inflation des prix de l'énergie.

La structure financière d'i2S Innovative Imaging Solutions reste saine et solide, lui procurant les ressources nécessaires :

- Pour assurer tous ses investissements en moyens humains, équipements R&D, outils de production, marketing & commerciaux et,
- Pour faciliter les montages financiers éventuels, destinés à réaliser toute opération de croissance externe stratégiquement pertinente et à sa portée, via l'acquisition d'entreprises cibles, que nous recherchons activement, afin d'élargir notre portefeuille d'activités ou, de renforcer nos parts de marché dans les segments de spécialisation sur lesquels nous sommes déjà présents.

A propos d'i2S :

i2S - Innovative Imaging Solutions, fondée en 1979, est un spécialiste des solutions de vision intégrée, au service de ses clients à travers quatre divisions :

i2S - Vision, est un acteur européen depuis 1980, reconnu dans le domaine de la technologie des systèmes d'acquisition et de traitement d'images. i2S - Vision exerce son activité à travers deux pôles :

- Un pôle de **distribution** à valeur ajoutée de produits de vision artificielle, baptisé **Produits**,
- Un pôle de **conception et de fabrication de solutions d'imagerie** dans des domaines variés, dans le visible et le proche infrarouge, baptisé **Projets**, regroupant des experts multidisciplinaires « du photon au cloud »

i2S - DigiBook, lancée en 1995, est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux, avec la seule solution complète de numérisation, du document scanné à sa mise à disposition sur internet.

i2S - Medcare, lancée en janvier 2019, concentre au sein d'une équipe dédiée, l'expérience et les compétences acquises par i2S au fil des années, en matière de conception, de fabrication et de certification, de solutions de vision intégrée, destinées à des applications dans la Santé (biomédical, dentaire, vétérinaire) et le Bien-être (cosmétique).

i2S – Orphie, intégrée en 2021 en rachetant la société Orphie, spécialisée en imagerie sous-marine.

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007

(ISIN: FR 0005854700 / Mnémo: ALI2S) www.i2s.fr/fr/page/investisseurs

Prochains rendez-vous

Assemblée Générale : le 12 mai 2022

Chiffre d'Affaires 1^{er} semestre 2022 : 21 juillet 2022 (après bourse)

Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS

Xavier DATIN, Président x.datin@i2s.fr