

**Chiffre d’Affaires S1 2022 : +25%**  
**Croissance sur l’ensemble des activités**  
**Les difficultés d’approvisionnement en composants persistent**

EN K€	2022	2021	Variation
<b>Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> semestre</b>	<b>10 389,0</b>	<b>8 330,0</b>	<b>24,7%</b>
<i>Produits</i>	3 889,7	3 304,5	17,7%
<i>Projets</i>	1 391,0	1 067,3	30,3%
Total i2S Vision	5 280,7	4 371,8	20,8%
i2s_DigiBook	3 727,2	3 008,4	23,9%
i2s_Medcare	1 319,8	949,9	38,9%
i2s_Orphie	61,3		
<b>Chiffre d'affaires 2<sup>ème</sup> trimestre</b>	<b>5 179,4</b>	<b>4 338,6</b>	<b>19,4%</b>
<i>Produits</i>	1 716,9	1 756,8	-2,3%
<i>Projets</i>	943,7	709,2	33,1%
Total i2S Vision	2 660,5	2 465,9	7,9%
i2s_DigiBook	2 031,6	1 286,5	57,9%
i2s_Medcare	465,4	586,2	-20,6%
i2s_Orphie	21,8		
<b>Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre</b>	<b>5 209,6</b>	<b>3 991,4</b>	<b>30,5%</b>
<i>Produits</i>	2 172,8	1 547,7	40,4%
<i>Projets</i>	447,3	358,1	24,9%
Total i2S Vision	2 620,2	1 905,9	37,5%
i2s_DigiBook	1 695,5	1 721,9	-1,5%
i2s_Medcare	854,4	363,7	134,9%
i2s_Orphie	39,5		

**CA HT EXPORT**

En K€	2022	2021	Variation
<b>Total i2S Export</b>	<b>4 382,4</b>	<b>3 531,0</b>	<b>24,1%</b>
<i>En % du CA</i>	42,2%	42,4%	-0,5%
<i>Dont Export direct</i>	4 131,7	3 234,2	27,7%
<i>Dont Exonération de TVA</i>	250,7	296,8	-15,5%

**Un chiffre d’affaires S1 en ligne avec le budget**

Continuant à bénéficier d’une activité soutenue sur l’ensemble de ses quatre activités, i2S Innovative Imaging Solutions clôture le premier semestre 2022 avec un chiffre d’affaires en progression de 25% par rapport à celui du semestre équivalent de 2021, ses ventes atteignant 10 389 K€, en ligne avec le budget, malgré la persistance des difficultés d’approvisionnement, surtout en composants électroniques, qui affecte l’ensemble de nos activités.

### **Croissance de 21% des ventes d'i2S-VISION**

Cette croissance est tirée par le pôle Projets, qui continue à profiter, avec plus de 30% de progression de ses ventes sur le semestre, de la reprise de l'investissement par ses clients industriels. La persistance de la pénurie de composants électroniques freine cependant le pôle Produits dans sa dynamique, alors que son entrée de commandes reste soutenue par des commandes d'anticipation passées par ses clients, mais affiche néanmoins 17,7% de croissance de ses ventes.

La formalisation du savoir-faire d'i2S en microscopie sur mesure dans une offre commerciale appelée « Scopix » et sa promotion ont permis de détecter de nouvelles applications potentielles en dehors du domaine médical, qui reste ciblé, par exemple dans le domaine de l'AgriTech - l'innovation dans l'agriculture.

### **Croissance de 24% des ventes d'i2S-DIGIBOOK**

Avec 3 727 K€ de chiffre d'affaires, les ventes de la Division ressortent en forte croissance par rapport à celles réalisées au cours du premier semestre 2021, grâce à un deuxième trimestre particulièrement dynamique, affichant 58% de croissance. La Division bénéficie de la compétitivité de son offre, de l'efficacité de sa politique marketing et commerciale, permettant un accroissement, en quantité et en efficacité, des membres de son réseau de distribution international ; certains partenaires qui ont récemment rejoint ce réseau, comme au Moyen-Orient, ont ainsi contribué par leur dynamisme à cette bonne performance. Un renforcement de l'équipe commerciale va permettre de s'attacher à développer le marché sud-américain.

### **Croissance de 39% des ventes d'i2S-MEDCARE**

Totalisant 1 320 K€ de chiffre d'affaires, la Division réalise un excellent premier semestre, avec les premières livraisons d'équipements de microscopie sur mesure, développés en 2021 pour le compte de nouveaux clients. En parallèle de ses projets applicatifs spécifiques, la Division maintient sa feuille de route en matière de développement de produits propriétaires, destinés à servir des segments porteurs d'avenir dans le domaine de la Santé et du Bien-être.

### **Premières ventes d'i2S-ORPHIE**

Avec 61 K€ de chiffre d'affaires sur le premier semestre 2022, cette jeune Division, fruit de l'acquisition par i2S, en octobre 2021, de la société d'imagerie sous-marine ORPHIE, poursuit sa pénétration du marché. La qualité d'image inégalée de la caméra Orphie et la simplicité de son usage pour produire une vidéo en temps-réel, séduisent des prospects prestigieux, fabricants de drones sous-marins et sociétés de service en exploration sous-marine. Les essais se multiplient, tant en France qu'à l'étranger, jusqu'en Nouvelle Zélande. Ces succès laissent anticiper une croissance significative des ventes de la Division dans les trimestres à venir, sous réserve toutefois de la disponibilité des composants électroniques nécessaires à la fabrication des caméras.

### **24% de croissance des ventes à l'Export**

Avec 4 382 K€ de facturation au premier semestre 2022, les ventes à l'Export, tirées notamment par celles de la Division i2S-DigiBook, se maintiennent à 42% du chiffre d'affaires global.

Profitant de ses perspectives de croissance encourageantes, pour l'exercice 2022, sous réserve de la disponibilité suffisante de composants électroniques, i2S est confiante d'atteindre ses objectifs. Au-delà, i2S Innovative Imaging Solutions poursuit sa politique de recherche de cibles d'entreprises à acquérir, stratégiquement pertinentes et à sa portée.

A propos d'i2S :

*i2S - Innovative Imaging Solutions, fondée en 1979, est un spécialiste des solutions de vision intégrée, au service de ses clients à travers quatre divisions :*

*i2S - Vision, est un acteur européen depuis 1980, reconnu dans le domaine de la technologie des systèmes d'acquisition et de traitement d'images. i2S - Vision exerce son activité à travers deux pôles :*

- *Un pôle de **distribution** à valeur ajoutée de produits de vision artificielle, baptisé **Produits**, qui devient BASLER France*
- *Un pôle de **conception et de fabrication de solutions d'imagerie** dans des domaines variés, dans le visible et le proche infrarouge, baptisé **Projets**, regroupant des experts multidisciplinaires « du photon au cloud »*

*i2S - DigiBook, lancée en 1995, est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux, avec la seule solution complète de numérisation, du document scanné à sa mise à disposition sur internet.*

*i2S - Medcare, lancée en janvier 2019, concentre au sein d'une équipe dédiée, l'expérience et les compétences acquises par i2S au fil des années, en matière de conception, de fabrication et de certification, de solutions de vision intégrée, destinées à des applications dans la Santé (biomédical, dentaire, vétérinaire) et le Bien-être (cosmétique).*

*i2S – Orphie, intégrée en 2021 en rachetant la société Orphie, spécialisée en imagerie sous-marine.*

**La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007**

(ISIN: FR 0005854700 / Mnémo: ALI2S) [www.i2s.fr/fr/page/investisseurs](http://www.i2s.fr/fr/page/investisseurs)

**Prochain rendez-vous**

**Résultats S1 2022 : 29 septembre 2022 (après bourse)**

**Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS**

**Xavier DATIN, Président [x.datin@i2s.fr](mailto:x.datin@i2s.fr)**