

# Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2023 : 6,6 M€ ; -34%

Progression des revenus sur les activités cœur de métier IoT (hors ventes Helium)



## COMMUNIQUE DE PRESSE

Thorigné-Fouillard, France – 12 juillet 2023, 18h00

[Kerlink](#) (AKLK FR0013156007), spécialiste des réseaux et solutions dédiés à l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), publie aujourd'hui le chiffre d'affaires de son 1<sup>er</sup> semestre 2023.

**Les ventes du 1<sup>er</sup> semestre 2023 ressortent en retrait de 34% à 6,6 M€, contre 10,0 M€ à période comparable.**

Après un 1<sup>er</sup> trimestre en repli de 11% à 3,4 M€, le second trimestre ressort en baisse de 48% à 3,3 M€.

Cette évolution s'explique principalement par un **effet de base défavorable** : l'excellent niveau d'activité du 2<sup>ème</sup> trimestre 2022 (+65% par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2022) avait en effet permis au Groupe de réaliser un 1<sup>er</sup> semestre record. Le dynamisme de l'activité était fortement en lien avec les ventes de matériels d'infrastructures et de services destinés au déploiement du réseau Helium.

**L'effondrement du marché des cryptomonnaies** à compter de juin 2022 avait fragilisé certains clients du Groupe dont le modèle d'affaires reposait sur une stabilité du cours de la cryptomonnaie HNT d'Helium. La décision, fin 2022, de ne plus livrer ces clients jugés insolvable a logiquement pesé sur le niveau d'activité du 1<sup>er</sup> semestre 2023. Pour rappel, les ventes destinées au déploiement du réseau Helium représentaient l'an passé 3,8 M€ à fin juin (dont 2,8 M€ sur le 2<sup>ème</sup> trimestre 2022).

**A périmètre identique\*, c'est-à-dire hors ventes relatives au projet Helium et donc liées au marché des cryptomonnaies, les ventes ressortent en progression de 6% sur le semestre.**

Le Groupe rappelle qu'aucune vente de ce type n'avait été réalisée sur le second semestre 2022.

Chiffre d'affaires par types de ventes En milliers d'euros	S1 2023	T2 2023	T1 2023	S1 2022	T2 2022	T1 2022
Equipements	4 567	2 371	2 196	7 573	4 820	2 753
Services	2 056	885	1 171	2 479	1 434	1 044
<b>Total</b>	<b>6 623</b>	<b>3 256</b>	<b>3 367</b>	<b>10 052</b>	<b>6 254</b>	<b>3 798</b>

Normes IFRS – Chiffres non audités

**Les ventes d'équipements d'infrastructures réseau représentent 69% des ventes de solutions IoT au 1<sup>er</sup> semestre 2023.** Elles s'élèvent à 4,6 M€ en baisse de 39% par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2022. A périmètre identique, les ventes d'équipements sur les activités historiques sont stables à 4,5 M€.

Le chiffre d'affaires concernant les services recule de 17% à 2,0 M€. A périmètre identique, ces ventes progressent de 21% sur le semestre et représentent plus de 30% de l'activité totale de la période.

## Croissance des ventes vers les opérateurs de réseaux privés (hors Helium)

Chiffre d'affaires par activité En milliers d'euros	S1 2023	S1 2022
<b>Opérateurs télécoms historiques et alternatifs</b>	<b>612</b>	<b>1 851</b>
<b>Opérateurs privés</b>	<b>6 004</b>	<b>8 119</b>
<i>Smart City &amp; Quality of Life</i>	2 722	1 787
<i>Smart Building &amp; Industry</i>	2 399	5 485
<i>Smart Agriculture &amp; Environment</i>	883	846
Revenus en cryptomonnaies HNT Helium	7	82
<b>Total</b>	<b>6 623</b>	<b>10 052</b>

Normes IFRS – Chiffres non audités

Après retraitement des ventes destinées au réseau Helium (2,8 M€ en 2022), les revenus portés par les opérateurs de réseaux privés ressortent en croissance sur la période, à environ 6 M€. Ces revenus représentent 90% des ventes totales du semestre.

Les ventes à destination des opérateurs télécoms historiques et alternatifs ressortent en léger repli à période comparable, après retraitement des ventes destinées au réseau Helium (1 M€ en 2022).

Le segment *Smart City & Quality of Life* ressort en progression, bénéficiant d'une bonne dynamique de déploiement de réseaux IoT par les collectivités publiques. Les ventes sur le segment *Smart Agriculture et Environment* poursuivent également leur progression au 1<sup>er</sup> semestre.

A périmètre identique, les ventes ayant été réalisées au 1<sup>er</sup> semestre 2023 sur le segment *Smart Building et Industry* sont stables.

## Repli mécanique sur les zones Amériques et Asie

Chiffre d'affaires par types de ventes En milliers d'euros	S1 2023	S1 2022
NCSA (Amériques)	387	1 043
APAC (Asie-Pacifique)	251	1 946
EMEA	5 985	7 063
<b>Total</b>	<b>6 623</b>	<b>10 052</b>

Normes IFRS – Chiffres non audités

Les ventes des zones Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA), Asie-Pacifique (APAC) et Amériques (NCSA) reflètent mécaniquement l'arrêt, mi-2022, des ventes destinées au réseau Helium.

A périmètre identique, l'activité de la zone EMEA, principale zone d'activité du Groupe, ressort en hausse de 10% à 6 M€ à fin juin 2023.

## Poursuite des mesures d'adaptation et de concentration commerciale sur le cœur de métier IoT

Comme évoqué en début d'exercice, l'annulation volontaire des commandes en lien avec le déploiement du réseau Helium a entraîné une hausse des stocks avec un impact mécanique sur la trésorerie.

Ces derniers mois, le Groupe a poursuivi la mise en œuvre des mesures d'adaptation annoncées, en restant mobilisé sur :

- L'ajustement permanent du rythme des livraisons de pièces avec les fournisseurs de composants électroniques et des fabrications avec les partenaires sous-traitants de production, en fonction de l'écoulement des stocks et des nouveaux besoins marché ;
- Le maintien de procédures de contrôles renforcés et de recouvrement des créances clients dans un environnement offrant une visibilité toujours réduite ;
- La mise en place de mesures volontaires de réduction des coûts dans le cadre d'une discipline budgétaire stricte.

En complément de ces mesures de pilotage, le Groupe a également procédé à une revue de l'ensemble de ses offres pour focaliser ses ressources commerciales sur son cœur de métier IoT et son expertise, accélérer les cycles de ventes et renforcer le développement des revenus de services récurrents.

----

*\*A périmètre identique : chiffre d'affaires de la période N-1 n'incluant pas les ventes de matériels d'infrastructures et de services destinés au déploiement du réseau Helium.*

## A propos de Kerlink

Le Groupe Kerlink est l'un des principaux fournisseurs mondiaux de solutions de connectivité pour la conception, le déploiement et l'exploitation de réseaux publics et privés dédiés à l'Internet des Objets (IoT). Sa gamme complète de solutions offre des équipements réseau de qualité industrielle, un cœur de réseau performant, des logiciels d'exploitation et d'administration du réseau, des applications à valeur ajoutée et des services professionnels spécialisés, renforcés par de solides capacités de R&D. Plus de 200 000 installations Kerlink ont été déployées chez plus de 350 clients dans 70 pays. Kerlink est membre fondateur et membre du conseil d'administration de l'Alliance LoRa® et de l'Alliance uCIFI™. Elle est cotée sur Euronext Growth Paris sous le symbole ALKLK.

Pour plus d'informations, visitez [www.kerlink.fr](http://www.kerlink.fr)

Kerlink®, Wirnet® et Wanesy® sont des marques déposées de Kerlink SA et de ses affiliés dans le monde entier et ne doivent pas être utilisées sans autorisation. Tous droits réservés.



**Kerlink Contact Presse Financière :**

Actifin  
Isabelle Dray  
+33 (0) 1 56 88 11 29  
[idrayer@actifin.fr](mailto:idrayer@actifin.fr)

**Kerlink Contact Presse et Analystes Marchés :**

Mahoney Lyle  
Sarah-Lyle Dampoux  
+33 (0) 6 74 93 23 47  
[sldampoux@mahoneylyle.com](mailto:sldampoux@mahoneylyle.com)

**Kerlink Contact Investisseurs :**

Actifin  
Benjamin Lehari  
+33 (0)1 56 88 11 25  
[blehari@actifin.fr](mailto:blehari@actifin.fr)



**Prochaine publication**  
**Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2023**  
**28 septembre 2023 après bourse**  
[www.kerlink.com](http://www.kerlink.com)

