

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2023

- Hausse des ventes Saas de +6%
- Repli du chiffre d'affaires Licences
- Augmentation de la contribution des revenus récurrents
- Baisse de 2% du chiffre d'affaires consolidé

ITESOFT (Code ISIN : FR0004026151, Code Mnémo : ITE), éditeur européen de solutions d'automatisation du traitement des flux d'information, annonce ce jour son chiffre d'affaires pour le 1^{er} semestre 2023.

| Chiffre d'affaires <i>en M€, non audités</i> | S1 2023 | S1 2022 |
|--|----------------|----------------|
| Logiciels | 2,2 | 2,4 |
| - Saas | 1,9 | 1,8 |
| - Licences | 0,2 | 0,6 |
| Maintenance | 5,5 | 5,6 |
| Services | 2,2 | 2,0 |
| TOTAL | 9,9 | 10,1 |
| <i>Dont récurrent</i> | 7,4 | 7,4 |

Hausse des ventes Saas de +6%

Sur le semestre, l'offre SaaS d'ITESOFT a été sélectionnée par de nombreuses nouvelles entreprises parmi lesquelles : Soufflet, Invivo, Sysco, Roquette, Moma, Dompro, Isagri, Etandex, Ekinops, Alten, Accessite.

Le montant des nouvelles souscriptions sur le premier semestre 2023 représente 1 M€ d'ARR et porte le cumul des contrats signés au 30 juin 2023 à 6,3 M€ d'ARR, en hausse de +20% par rapport au 31 décembre 2022, permettant de générer sur le semestre une nouvelle croissance des ventes d'abonnements SaaS de +6%, après une forte progression de ces ventes de +32% en 2022.

ITESOFT rappelle que l'ARR correspond à la valeur annuelle d'un contrat en année pleine après la phase d'implémentation. L'ARR au 31 décembre d'une année n est une tendance qui permet d'anticiper le revenu annuel en SaaS de l'année n+1.

Repli du chiffre d'affaires Licences

Dans la poursuite de l'année 2022, la transition en cours de la base installée vers les solutions SaaS s'est poursuivie, se traduisant par un repli attendu du chiffre d'affaires Licences qui ne contribue plus qu'à hauteur de 0,2 M€ de chiffre d'affaires sur le semestre.

Au total, ITESOFT enregistre ainsi un chiffre d'affaires Logiciels (SaaS+Licences) de 2,2 M€, contre 2,4 M€ au S1 2022.

Augmentation de la contribution des revenus récurrents

Les revenus récurrents composés des ventes de SaaS et du chiffre d'affaires Maintenance s'établissent à 7,4 M€, représentant 75% du chiffre d'affaires total, contre 73% au S1 2022.

Baisse de 2% du chiffre d'affaires consolidé

Au cours des 6 premiers mois de l'année 2023, la progression des ventes SaaS a bénéficié de la transition SaaS en cours. Pour autant, cette nouvelle hausse n'a pas permis de compenser la baisse du chiffre d'affaires licences, se traduisant par un repli limité de 2% du chiffre d'affaires consolidé au S1 2023 par rapport au S1 2022, à 9,9 M€.

Prochain rendez-vous : Résultats semestriels 2023, le 28 septembre 2023

A propos de ITESOFT – www.itesoft.fr

ITESOFT est le leader français des logiciels de digitalisation et d'automatisation des processus métier.

Ses solutions traitent plus d'un milliard de documents chaque année et assemblent de manière unique les 3 éléments essentiels à la performance des organisations : le traitement intelligent de documents, l'automatisation de processus et la détection de risques. Elles se déploient dans les domaines de la relation client et de la relation fournisseur.

Développées dès l'origine sur la base de technologies propres d'Intelligence Artificielle, les solutions ITESOFT de dématérialisation et d'automatisation des processus d'entreprise sont conçues pour les rendre plus efficaces, plus rapides et plus sécurisés.

Plus de 650 clients dans 35 pays optimisent leurs processus grâce aux solutions ITESOFT

ITESOFT : Digital Automation. Smarter. Faster. Safer.

CONTACTS

Communication financière

ACTIFIN

Alexandre Commerot, acommerot@actifin.fr

Relations presse : Isabelle Dray, idray@actifin.fr