

Chiffre d'affaires de l'exercice 2023

- Progression des ventes Saas (+17%) et de l'ARR¹ (+28%)
- Poursuite du repli du chiffre d'affaires Licences
- Revenus récurrents représentant 74% du chiffre d'affaires
- Hausse de 2% du chiffre d'affaires consolidé

ITESOFT (Code ISIN : FR0004026151, Code Mnémo : ITE), éditeur européen de solutions d'automatisation du traitement des flux d'information, annonce ce jour son chiffre d'affaires pour l'exercice 2023.

Chiffre d'affaires en M€, non audités	2023	2022
Logiciels	5,1	4,7
- Saas	4,3	3,7
- Licences	0,8	1,0
Maintenance	10,8	11,2
Services	4,6	4,2
TOTAL	20,5	20,1
<i>dont revenus récurrents</i>	<i>15,1</i>	<i>14,9</i>

Progression des ventes Saas (+17%) et de l'ARR¹ (+28%)

Après un premier semestre 2023 déjà dynamique, l'offre SaaS d'ITESOFT de digitalisation des processus liés à la facture a continué au second semestre de séduire les entreprises par son coût attractif, sa simplicité de déploiement ainsi que sa richesse fonctionnelle. Parmi les nouvelles références qui ont sélectionné ITESOFT durant le semestre, on peut citer notamment : Iliad, Class, Hôpital Foch, Gazechim, Cryostar, Beigene.

Le montant des nouveaux abonnements sur l'année 2023 représente un ARR de 1.9 M€, portant le cumul des contrats signés au 31 décembre 2023 à 6,7 M€ d'ARR, en hausse de +28% par rapport au 31 décembre 2022. Sur l'année la croissance des ventes d'abonnements SaaS est de +17%.

ITESOFT rappelle que l'ARR correspond à la valeur annuelle d'un contrat en année pleine après la phase d'implémentation. L'ARR au 31 décembre d'une année est une tendance qui permet d'anticiper le revenu annuel en SaaS de l'année n+1.

¹ ARR : Annual Recurring Revenue

Poursuite du repli du chiffre d'affaires Licences

Poursuivant la transition en cours de sa base installée vers ses solutions SaaS, ITESOFT enregistre un repli de 20% de son chiffre d'affaires Licences, qui ne représente plus que 0,8 M€ en 2023.

Pour autant, bénéficiant de la croissance de ses ventes SaaS, le chiffre d'affaires Logiciels (SaaS+Licences) s'inscrit en croissance de +9% en 2023 à 5,1 M€.

Revenus récurrents représentant 74% du chiffre d'affaires

Les revenus récurrents composés des ventes d'abonnements SaaS et des revenus de Maintenance s'élèvent à 15,1 M€, en hausse de près de +2,0% et représentent 74% du chiffre d'affaires en 2023. Cette part est stable par rapport à 2022.

Hausse de 2% du chiffre d'affaires consolidé

Au second semestre de l'année 2023, le chiffre d'affaires s'est inscrit en hausse +6%, portée par la forte dynamique commerciale des ventes SaaS, et permettant de compenser la baisse de 2% enregistrée au premier semestre. Ainsi sur l'ensemble de l'année 2023, ITESOFT enregistre un chiffre d'affaires de 20,5 M€, en croissance de 2% par rapport à 2022.

A propos de ITESOFT – www.itesoft.fr

ITESOFT est le leader français des logiciels de digitalisation et d'automatisation des processus métier.

Ses solutions traitent plus d'un milliard de documents chaque année et assemblent de manière unique les 3 éléments essentiels à la performance des organisations : le traitement intelligent de documents, l'automatisation de processus et la détection de risques. Elles se déploient dans les domaines de la relation client et de la relation fournisseur.

Développées dès l'origine sur la base de technologies propres d'Intelligence Artificielle, les solutions ITESOFT de dématérialisation et d'automatisation des processus d'entreprise sont conçues pour les rendre plus efficaces, plus rapides et plus sécurisés.

Plus de 650 clients dans 35 pays optimisent leurs processus grâce aux solutions ITESOFT

ITESOFT : Digital Automation. Smarter. Faster. Safer.

CONTACTS

Communication financière

SEITOSEI●ACTIFIN

Alexandre COMMEROT, alexandre.commerot@seitosei-actifin.com

Relations presse : Isabelle DRAY, isabelle.dray@seitosei-actifin.com