

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE

## Chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2023

- Chiffre d'affaires T4 2023 de 814 M€, +11 % vs T4 2022
- CA 12 mois de 2 871 M€, +22 % vs 12 mois 2022, +23 % en comparable<sup>(1)</sup>
- Prises de commandes machines fin T4 2023 de 269 M€ vs 485 M€ en T4 2022
- Carnet de commandes<sup>(2)</sup> machines fin T4 2023 de 2 275 M€ vs 3 521 M€ en T4 2022
- Anticipation du résultat opérationnel courant 2023 relevée à plus de 7% du chiffre d'affaires
- Anticipation d'un chiffre d'affaires 2024 stable par rapport à 2023

Ancenis, le 25 janvier 2024 – Michel Denis, Directeur général a déclaré "Le groupe clôture l'exercice 2023 avec une croissance de 22 % de son chiffre d'affaires qui atteint un record historique de 2 871 M€. L'ensemble des marchés et des géographies ont connu une dynamique positive. Nous constatons une amélioration régulière de la fluidité de notre supply chain et un retour progressif à des modes de fonctionnement que nous avons avant les crises de la COVID et l'inflation.

Le ralentissement de la construction en Europe initié depuis mi 2023 s'est poursuivi. Il se traduit par une baisse de notre carnet de commandes, baisse que nous avons accentuée par nos montées en cadence industrielles et la non réouverture des prises de commandes pour les produits avec des délais de livraison les plus longs.

Pour 2024, nous anticipons que la baisse des marchés que nous connaissons en Europe devrait être compensée par la dynamique du marché nord américain, par les capacités additionnelles de production mises en service récemment sur des lignes d'activités jusqu'alors saturées, ainsi que par l'élargissement de nos gammes produits."

L'ensemble des plans d'action mis en œuvre pour améliorer la rentabilité de l'entreprise assorti d'une meilleure fluidité de la supply chain conduit à relever pour 2023 l'anticipation de résultat opérationnel courant à plus de 7 % du chiffre d'affaires.

Pour 2024, ces dynamiques nous permettent d'anticiper une stabilité du chiffre d'affaires par rapport à 2023.

### Chiffre d'affaires par division

en millions d'euros	Trimestre			12 mois à fin décembre		
	T4 2022	T4 2023	Var %	2022	2023	Var %
Produits	630	712	13%	1 972	2 472	25%
S&S	101	102	1%	390	399	2%
<b>Total</b>	<b>730</b>	<b>814</b>	<b>11%</b>	<b>2 362</b>	<b>2 871</b>	<b>22%</b>

### Chiffre d'affaires par zone géographique

en millions d'euros	Trimestre			12 mois à fin décembre		
	T4 2022	T4 2023	Var %	2022	2023	Var %
Europe du Sud	277	284	3%	830	971	17%
Europe du Nord	258	300	16%	862	1 048	22%
Amériques	129	150	17%	436	599	37%
APAM	66	78	19%	233	254	9%
<b>Total</b>	<b>730</b>	<b>814</b>	<b>11%</b>	<b>2 362</b>	<b>2 871</b>	<b>22%</b>

## Revue par division

La **Division Produits** a réalisé un chiffre d'affaires trimestriel de 712 M€, en hausse de 13 % par rapport au T4 2022 et de 25 % sur 12 mois (+27 % à taux de change et périmètre constants). Le carnet de commandes de la division est désormais principalement constitué de commandes à prix variables pour la partie livrable au-delà de six mois, avec une possibilité d'annulation pour le client.

La fluidification de la supply chain, l'extension de l'usine de Madison (South Dakota) réalisée fin 2023, et le plan ambitieux de lancement de nouveaux produits constituent des opportunités de résilience pour 2024.

Avec un chiffre d'affaires de 102 M€, la **Division Services & Solutions (S&S)** enregistre une hausse de 1 % de son activité par rapport au T4 2022 et de 2 % sur 12 mois (+3 % à taux de change et périmètre constants). La division continue à structurer ses activités sur ses offres clés.

## Glossaire

Glossaire :

(1) Données en comparable : soit à périmètre et taux de change constants :

- Périmètre :

- pour la société Lifttek acquise en mai 2022, retraitement du 1er janvier de l'exercice en cours, au mois anniversaire de son acquisition ;
- pour les sociétés acquises en 2023 (easyLi en janvier 2023 et GI.ERRE SRL en mars 2023), retraitement du jour de leur acquisition au 31 décembre 2023 ;
- aucune société n'est sortie du périmètre sur 2022 et 2023.

- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours.

(2) Le carnet de commandes correspond aux commandes reçues et non encore livrées de machines, pour lesquelles le groupe :

- n'a pas encore fourni les machines promises au client ;
- n'a pas encore reçu de contrepartie et n'a pas encore droit à une contrepartie.

Ces commandes sont livrées dans un délai inférieur à un an (hors contexte exceptionnel comme le groupe le vit depuis 2021) et peuvent être annulées. Le carnet de commandes peut varier du fait des variations du périmètre de consolidation, d'ajustements et des effets de conversion de devises étrangères.

Afin de limiter les effets de l'inflation, le groupe a intégré depuis le S1 2022 des mécanismes d'ajustement de ses prix de ventes lors de la livraison. Ces mécanismes influenceront la valorisation du carnet de commandes machines reporté et valorisé au prix du jour de la commande.

Le groupe a par ailleurs mis en place courant 2022 une nouvelle politique d'ouverture progressive des horizons de prise de commandes pour les concessionnaires afin de limiter les effets d'anticipation sans marché final.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID & SMALL, CAC SMALL,  
EN FAMILY BUSINESS



PROCHAIN RENDEZ-VOUS:

Le 6 mars 2024 (après bourse)  
Résultats 2023

[Information société disponible sur www.manitou-group.com](http://www.manitou-group.com)

Information actionnaires : [communication.financiere@manitou-group.com](mailto:communication.financiere@manitou-group.com)

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement. Au travers de ses marques emblématiques - Manitou et Gehl - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries. En plaçant l'innovation au cœur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes. Grâce à l'expertise de son réseau de 900 concessionnaires, le groupe est chaque jour, plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines, avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 2,9 milliards d'euros en 2023 et réunit 5 500 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.



**MANITOU**  
GROUP

SET THE WORLD  
**IN MOTION**