



Résultats annuels 2023

Un exercice pour préparer le rebond

Confiance dans les perspectives d'activité 2024

Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre : 3,3 M€

Objectifs de croissance de l'ordre de 20% du chiffre d'affaires et d'EBITDA¹ positif

COMMUNIQUE DE PRESSE

Thorigné-Fouillard, France – 18 avril 2024, 18h00

[Kerlink](#) (AKLK FR0013156007), spécialiste des réseaux et solutions dédiés à l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT) publie ses résultats consolidés pour l'exercice 2023 et son chiffre d'affaires du premier trimestre 2024.

Le chiffre d'affaires annuel de l'exercice 2023 s'élève à 13,7 M€ contre 18,8 M€ à fin décembre 2022. Le Groupe rappelle que sur l'exercice précédent, il avait enregistré des ventes de solutions destinées au déploiement du réseau Helium à hauteur de 3,8 M€, essentiellement sur les zones NCSA (Amériques) et APAC (Asie-Pacifique). La mise en œuvre à l'été 2023 d'une nouvelle stratégie d'accès au marché visant à renforcer l'attractivité des solutions du Groupe est à l'origine de la hausse des ventes au cours du 4^{ème} trimestre.

Au-delà de l'activité commerciale, le Groupe a engagé, en 2023, des mesures strictes visant à réduire sa structure de charges (charges externes et masse salariale) et à consolider sa structure financière avec la consolidation de sa trésorerie.

Ces décisions se traduiront pleinement dans les comptes du Groupe en 2024. Le Groupe a abordé cet exercice avec l'objectif de réaliser une croissance de l'ordre de 20 % du chiffre d'affaires et d'atteindre un EBITDA positif.

¹ EBITDA = Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization

Comptes consolidés

Le Conseil d'administration du 15 avril 2024 a arrêté les comptes consolidés clos au 31 décembre 2023.

En milliers d'euros	2023	2022
Chiffre d'affaires	13 706	18 897
Coût des ventes	- 8 311	-10 839
Marge Brute	5 395	8 059
Taux de marge brute	39,4%	42,6%
Autres coût opérationnels	- 7 657	-10 115
<i>Dont provision pour créance douteuse</i>	-193	-831
<i>Dont provision pour gain/perte de valeur des HNT détenus</i>	+473	-473
EBITDA	-2 262	-2 057
Dotations aux amortissements	-1 272	-1 410
Résultat opérationnel	-3 534	-3 467
Résultat financier	- 1 097	-13
Impôts sur les résultats	-19	-29
Résultat part du Groupe	-4 650	-3 509

Normes IFRS – Comptes audités

Des résultats qui n'intègrent pas le bénéfice des mesures de baisse des charges engagées à la fin du 1^{er} semestre 2023

Le taux de marge brute s'établit à 39,4% sur 2023 contre 42,6% en 2022. Afin de stimuler la demande et réduire son niveau de stocks, le Groupe a concédé ponctuellement des baisses de prix sur certaines références de matériels. L'arrêt des ventes de matériels et de services liés au déploiement du réseau Helium impacte mécaniquement le mix-produits global et donc le taux de marge.

Au niveau des charges opérationnelles, le Groupe rappelle qu'il a engagé, en 2023, des mesures de réduction de sa masse salariale et de ses charges externes qui porteront leur plein effet sur l'exercice 2024. Au global, les frais opérationnels s'établissent à 7,7 M€ contre 10,1 M€ à période comparable.

L'EBITDA s'élève à -2,3 M€ contre -2,1 M€ à fin décembre 2022. Le Groupe aura, finalement, réussi à contenir la baisse de son EBITDA (-205 K€) malgré le repli de son chiffre d'affaires sur la période.

Le résultat financier en retrait de 1,1 M€ par rapport à l'exercice 2022 intègre d'une part une dépréciation de titres de participation à hauteur de 300 K€ et d'autre part l'augmentation des frais financiers après renégociation des échéances d'emprunts auprès des partenaires bancaires du Groupe (y compris l'impact de la norme IFRS9 : les flux futurs de trésorerie de ces emprunts ayant été modifiés, il a été nécessaire de recalculer le coût amorti de ces emprunts, générant une revalorisation à la hausse du capital restant dû des emprunts pour 360 K€).

Le résultat net ressort à -4,6 M€ au 31 décembre 2023 contre -3,5 M€ à période comparable.

Une situation financière maîtrisée

Au 31 décembre 2023, les capitaux propres du Groupe s'établissent à 7,8 M€ contre 12,6 M€ à fin 2022.

Les stocks ressortent à 11,7 M€ au 31 décembre 2023 contre 14,2 M€ au 31 décembre 2022.

Bien qu'en baisse d'environ 1,8 M€ sur le second semestre, le niveau des stocks reste élevé car le Groupe a dû honorer, en début d'exercice, la fin d'engagements d'achats de composants électroniques et de fabrication auprès de ses sous-traitants. Ces engagements contractés au plus fort de la crise des semi-conducteurs étaient initialement destinés aux besoins du déploiement Helium. Le Groupe rappelle que ces stocks ne sont pas spécifiques et servent les besoins de ses clients sur son cœur de métier IoT.

La baisse du niveau des stocks sur la période, accompagnée de la diminution des créances clients, a engendré une variation positive du besoin en fonds de roulement.

La trésorerie du Groupe ressort à 4 M€ au 31 décembre 2023 contre 3,8 M€ à fin juin 2023.

Le montant des dettes financières (hors dette locative selon la norme IFRS16) s'élève à 13,3 M€ (dont 1,4 M€ factorisé) contre 13,9 M€ (dont 1,3 M€ factorisé) au 31 décembre 2022.

Pour rappel, après la finalisation d'un accord avec l'ensemble de ses partenaires bancaires portant sur la restructuration des dettes financières du Groupe, 3 M€ de dettes financières courantes ont été reclassées en dettes non courantes dans la présentation des comptes du 31 décembre 2023.

En millier d'euros	31 décembre 2023	31 décembre 2022
Immobilisations nettes et autres actifs non courants	5 590	6 342
Actifs courants	18 640	22 199
<i>Dont stocks</i>	11 654	14 203
Trésorerie et équivalents de trésorerie	3 994	5 746
Total actif	28 224	34 287
Capitaux propres	7 848	12 586
Dettes financières à long et moyen terme	12 047	10 602
Autres passifs non courants	691	441
Dettes financières courantes	2 148	4 369
Autres passifs courants	5 490	6 288
Total passif	28 224	34 287

Normes IFRS – Comptes audités

2024 : un pipe commercial mieux orienté en 2024

Comme évoqué, les premiers effets de la stratégie commerciale ont d'ores et déjà commencé à se matérialiser avec le positionnement sur de nouveaux projets ainsi que l'augmentation du nombre de consultations et d'opportunités détectées.

Ces éléments se traduisent directement par un pipe commercial en hausse sur l'exercice 2024. Ils permettent aujourd'hui à Kerlink d'anticiper une croissance de son chiffre d'affaires de l'ordre de 20% dont le Groupe devrait essentiellement profiter à compter du 2^{ème} semestre.

Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2024 : 3,3 M€

Les ventes du premier trimestre ressortent globalement stables (- 3%). Le Groupe rappelle que ces chiffres d'activités n'incluent plus de ventes de solutions destinées au déploiement du réseau Helium.

L'analyse de la performance des trois premiers mois fait ressortir une évolution mécanique du mix-produits au bénéfice des équipements. L'intégration de solutions à valeur ajoutée directement au cœur des produits d'infrastructures pour les rendre totalement Plug & Play favorise en effet la vente de gateways. Les ventes d'équipements ressortent ainsi en progression de 16%.

Les revenus de services sont en repli de 39% sur la période, le Groupe ayant mis un terme à deux contrats Network as a Service (NaaS) signés, il y a quelques années, avec des acteurs aujourd'hui en difficultés économiques.

Chiffre d'affaires par types de ventes	T1 2024	T1 2023	Variation
En milliers d'euros			
Equipements	2 541	2 196	16%
Services	716	1 171	-39%
Total	3 257	3 367	-3%

Normes IFRS – Chiffres non audités

Sur le plan géographique, les ventes sont globalement stables sur la zone EMEA (Europe, Moyen-Orient, Afrique) et affichent une croissance de près de 40% sur la zone Amériques (NCSA).

La zone Asie-Pacifique (APAC), bien qu'en léger recul sur la période, redevient dynamique et devrait afficher une croissance sur le premier semestre de l'exercice, avec quelques projets prometteurs sur lesquels le Groupe est d'ores et déjà positionné.

Chiffre d'affaires par zones géographiques	T1 2024	T1 2023	Variation
En milliers d'euros			
NCSA (Amériques)	268	195	37%
APAC (Asie-Pacifique)	278	330	-16%
EMEA (Europe, Moyen-Orient, Afrique)	2 711	2 842	-5%
Total	3 257	3 367	-3%

Normes IFRS – Chiffres non audités

Chiffre d'affaires par domaines d'activités	T1 2024	T1 2023	Variation
En milliers d'euros			
Opérateurs télécoms historiques et alternatifs	168	185	-9%
Opérateurs privés	3 089	3 182	-3%
Smart Cities & Quality of life	1 350	1 282	5%
Smart Building & Industry	1 412	1 417	0%
Smart Agriculture & Environment	327	478	-32%
Total	3 257	3 367	-3%

Normes IFRS – Chiffres non audités

2024 : vers un EBITDA positif

Hors événement macro-économique pouvant venir affecter l'économie mondiale, le Groupe devrait profiter, dès 2024, d'une accélération progressive du déploiement des solutions LoRa® sur les réseaux privés². Ces tendances globales devraient porter le développement de Kerlink au cours des années à venir pour générer progressivement une croissance rentable.

L'adaptation de la structure de charges, décidée et mise en œuvre en 2023, permet d'abaisser le seuil de rentabilité pour améliorer fortement la profitabilité du Groupe. Dans ce contexte, le Groupe se donne ainsi un objectif d'EBITDA positif en 2024.

Pour y parvenir, le Groupe s'appuiera à cet effet sur son positionnement gagnant le plaçant au cœur de la transformation des entreprises. Avec son offre aujourd'hui unanimement perçue comme proposant le

² Institut Research and Markets : « le marché LoRa® était d'environ 5,6 milliards d'USD en 2023 et est estimé à 25,5 milliards d'USD en 2028, soit 5 fois plus. Cette croissance moyenne annuelle de 35% continuera de s'appuyer, pour beaucoup, sur les déploiements de réseaux privés »

meilleur rapport qualité/sécurité/prix du marché, Kerlink est aujourd'hui un acteur incontournable des déploiements de réseaux IoT avec des solutions apportant rapidité de mise en œuvre, ergonomie de pilotage, contrôle personnalisé, sécurité, fiabilité et ROI rapide.

A propos de Kerlink

Le Groupe Kerlink est l'un des principaux fournisseurs mondiaux de solutions de connectivité pour la conception, le déploiement et l'exploitation de réseaux publics et privés dédiés à l'Internet des Objets (IoT). Sa gamme complète de solutions offre des équipements réseau de qualité industrielle, un cœur de réseau performant, des logiciels d'exploitation et d'administration du réseau, des applications à valeur ajoutée et des services professionnels spécialisés, renforcés par de solides capacités de R&D. Plus de 250 000 installations Kerlink ont été déployées chez plus de 550 clients dans 75 pays. Kerlink est membre fondateur et membre du conseil d'administration de l'Alliance LoRa® et de l'Alliance uCIFI™. Elle est cotée sur Euronext Growth Paris sous le symbole ALKLK.

Pour plus d'informations, visitez www.kerlink.fr

Kerlink®, Wirnet® et Wanesy® sont des marques déposées de Kerlink SA et de ses affiliés dans le monde entier et ne doivent pas être utilisées sans autorisation. Tous droits réservés.

SEITOSEI. ACTIFIN


MAHONEY | LYLE
COMMUNICATIONS

Kerlink Contact

Presse Financière :

Actifin

Isabelle Dray

+33 (0) 1 56 88 11 29

isabelle.dray@seitosei-actifin.com

Kerlink Contact Presse et

Analystes Marchés :

Mahoney Lyle

Sarah-Lyle Dampoux

+33 (0) 6 74 93 23 47

sldampoux@mahoneylyle.com

Kerlink Contact Investisseurs :

Actifin

Benjamin Lehari

+33 (0) 1 56 88 11 25

benjamin.lehari@seitosei-actifin.com



Prochaine publication

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2024

11 juillet 2024 après bourse

www.kerlink.com



www.kerlink.com



kerlink



@kerlink_news



Kerlink