

## Chiffre d'affaires en repli de 6% sur un marché attentiste

Amélioration de la trésorerie : 5,3 M€ à fin juin (+1,3 M€)

### COMMUNIQUE DE PRESSE

Thorigné-Fouillard, France – 11 juillet 2024, 18h00

**Kerlink** (AKLK FR0013156007), spécialiste des réseaux et solutions dédiés à l'Internet des Objets (Internet of Things - IoT), publie aujourd'hui le chiffre d'affaires de son 1<sup>er</sup> semestre 2024.

**Les ventes du 1<sup>er</sup> semestre 2024 ressortent en retrait de 6% à 6,2 M€, contre 6,6 M€ à période comparable.**

Cette évolution du chiffre d'affaires s'explique essentiellement par un fléchissement des ventes de services, le Groupe ayant, pour rappel, mis fin à deux contrats Network as a Service (NaaS) signés avec des acteurs en difficultés économiques.

La zone EMEA a été marquée, au 2<sup>ème</sup> trimestre, par des décalages de commandes de solutions d'infrastructures et par des reports de décisions d'appels d'offres, impactant le segment Smart City.

Chiffre d'affaires par types de ventes <small>En milliers d'euros</small>	S1 2024			S1 2023			Var. S1 24 vs S1 23
	T2 2024	T1 2024	S1 2023	T2 2023	T1 2023		
Equipements	2 238	2 541	4 567	2 371	2 196	+5%	
Services	747	716	2 056	885	1 171	-29%	
<b>Total</b>	<b>2 985</b>	<b>3 257</b>	<b>6 623</b>	<b>3 256</b>	<b>3 367</b>	<b>-6%</b>	

Normes IFRS – Chiffres non audités

### Maintien du taux de marge brute à un niveau satisfaisant

**Les ventes d'équipements d'infrastructures réseaux représentent 77% des ventes de solutions IoT au 1<sup>er</sup> semestre 2024 contre 69% au 1<sup>er</sup> semestre 2023.** Elles s'élèvent à 4,8 M€ en hausse de 5% à période comparable. Le Groupe rappelle que l'intégration de solutions à valeur ajoutée directement au cœur des produits d'infrastructures pour les rendre totalement Plug & Play favorise en effet la vente d'équipements au détriment des services, en recul de 29% à 1,5 M€.

Malgré la baisse des ventes de services, le Groupe est parvenu à maintenir un taux de marge brute bien encadré sur le 1<sup>er</sup> semestre 2024.

## Une amélioration de la trésorerie qui bénéficie des mesures mises en œuvre en 2023

L'ensemble des actions décidées et mises en œuvre lors de l'exercice 2023 a permis au Groupe d'améliorer sa trésorerie qui ressort à 5,3 M€ à fin juin 2024 contre 4 M€ à fin décembre 2023.

## Poursuite de la stratégie de conquête et ajustement des objectifs

Le Groupe est positionné sur de nombreuses consultations commerciales, dont la transformation pourrait intervenir dès le second semestre. Kerlink reste focalisé sur la mise en œuvre de sa stratégie de conquête qui s'appuie sur ses nombreux atouts : un catalogue de produits étendu avec des solutions différenciantes, performantes et sécurisées offrant le meilleur rapport qualité/sécurité/prix du marché.

En associant plus étroitement ses partenaires, acteurs majeurs de l'écosystème IoT, le Groupe confirme être désormais positionné sur de nouveaux projets qui devraient lui permettre à terme de franchir une nouvelle étape de son développement.

Son positionnement au cœur de la chaîne de valeur IoT permet à Kerlink d'offrir à ses clients des solutions optimales conjuguant intelligence, sobriété, forte réduction des Gaz à Effet de Serre (GES) et ROI rapide. Sur un marché LoRa® en fort développement estimé à plus de 25 milliards d'USD en 2028 contre environ 5,6 milliards d'USD en 2023<sup>1</sup>, ces atouts incontournables devraient porter le développement du Groupe au cours des mois et années à venir.

Au regard de ces éléments Kerlink réaffirme sa confiance dans ses perspectives futures. Pour autant, à court terme, l'attentisme du marché et la visibilité réduite sur son évolution ne permettent pas de confirmer les objectifs financiers envisagés en mars dernier. Pour rappel, le Groupe visait un chiffre d'affaires en hausse de 20%, associé à un EBITDA positif. A date, la croissance désormais projetée sur l'exercice 2024, en deçà d'une progression à deux chiffres, ne devrait pas permettre à Kerlink d'atteindre son objectif d'EBITDA. Pour autant, les opportunités commerciales qui devront se concrétiser au cours des prochains mois, associées aux bénéfices des mesures de contrôle des charges, devraient toutefois permettre au Groupe de s'en rapprocher sensiblement.

## Annexes

<b>Chiffre d'affaires par activité</b> En milliers d'euros	<b>S1 2024</b>	<b>S1 2023</b>
<b>Opérateurs télécoms historiques et alternatifs</b>	<b>458</b>	<b>612</b>
<b>Opérateurs privés</b>	<b>5 784</b>	<b>6 011</b>
<i>Smart City &amp; Quality of Life</i>	1 876	2 722
<i>Smart Building &amp; Industry</i>	3 061	2 399
<i>Smart Agriculture &amp; Environment</i>	846	883
<b>Total</b>	<b>6 242</b>	<b>6 623</b>

Normes IFRS – Chiffres non audités

<sup>1</sup> Institut Research & Market "[LoRa and LoRaWAN IoT Markets - Global Forecast to 2028 - \(globenewswire.com\)](https://www.globenewswire.com/LoRa-and-LoRaWAN-IoT-Markets-Global-Forecast-to-2028)"

Chiffre d'affaires par zone géographique En milliers d'euros	S1 2024	S1 2023
NCSA (Amériques)	356	387
APAC (Asie-Pacifique)	412	251
EMEA	5 474	5 985
<b>Total</b>	<b>6 242</b>	<b>6 623</b>

Normes IFRS – Chiffres non audités

## A propos de Kerlink

Kerlink est un fournisseur mondial de solutions de connectivité pour la conception, le déploiement et l'exploitation de réseaux publics et privés de l'Internet des objets (IoT). Son large portefeuille de solutions s'appuie sur des équipements réseaux et des logiciels de gestion de qualité industrielle, tous soutenus par des services à valeur ajoutée, et s'appuyant sur de solides capacités de R&D. L'engagement du Groupe pour la réussite de ses clients comprend une solution Plug and Play qui garantit l'association des gateways avec les serveurs de réseaux LoRa (LNS) de fournisseurs tiers. Kerlink se spécialise dans le déploiement d'une connectivité IoT évolutive dans trois domaines majeurs : Smart City & Quality of Life, Smart Building & Industry et Smart Agriculture & Environment.

Plus de 250 000 installations ont été déployées chez plus de 550 clients dans 75 pays. Basée en France, avec des filiales aux États-Unis, à Singapour, en Inde et au Japon, le Groupe Kerlink est cofondateur et membre du conseil d'administration de la LoRa Alliance® et de l'uCIFI Alliance™.

<https://www.kerlink.fr/>

Kerlink®, Wirnet® et Wanesy® sont des marques déposées de Kerlink SA et de ses affiliés dans le monde entier et ne doivent pas être utilisées sans autorisation. Tous droits réservés.

**SEITOSEI.ACTIFIN**

### Kerlink Contact

#### Presse Financière :

Isabelle Dray

+33 (0) 1 56 88 11 29

[isabelle.dray@seitosei-actifin.com](mailto:isabelle.dray@seitosei-actifin.com)

### Kerlink Contact Investisseurs

Benjamin Lehari

+33 (0) 1 56 88 11 25

[benjamin.lehari@seitosei-actifin.com](mailto:benjamin.lehari@seitosei-actifin.com)



[www.kerlink.com](http://www.kerlink.com)



### Kerlink Contact Presse et

#### Analystes Marchés :

Sarah-Lyle Dampoux

+33 (0) 6 74 93 23 47

[sldampoux@mahoneylyle.com](mailto:sldampoux@mahoneylyle.com)

### Prochaine publication

Résultats semestriels 2024 &

Chiffre d'affaires T3 2024

**10 octobre 2024 après bourse**