

Troisième trimestre résilient

Renforcement de la demande pour des solutions souveraines

Confirmation des objectifs annuels

- Croissance organique de +9,3 % sur ce trimestre, tirée par le Cloud public et l'international
- Croissance organique de +9,9 % sur les 9 premiers mois de l'année

Chiffre d'affaires par segment de produits

(en millions d'euros)	2024 3 ^{ème} trimestre	2025 3 ^{ème} trimestre	Variation YoY (%) en données comparables	2024 9 mois	2025 9 mois	Variation YoY (%) en données comparables
Cloud privé	157,6	169,3	+8,6%	460,1	503,5	+9,8%
Cloud public	46,0	53,6	+17,2%	134,4	157,4	+17,3%
Webcloud et autres	47,3	49,0	+3,8%	142,4	147,0	+3,2%
Chiffre d'affaires	250,8	271,9	+9,3%	736,9	807,9	+9,9%

Commentant le chiffre d'affaires du troisième trimestre, clos au 31 mai 2025, **Benjamin Revcolevschi**, Directeur Général d'OVHcloud, a déclaré :

« OVHcloud a fait preuve de résilience sur ce trimestre et nous poursuivons notre route pour dépasser le milliard d'euros de chiffre d'affaires cette année. Nous avons repositionné avec succès plusieurs de nos offres, permettant de répondre aux besoins de nos clients existants tout en dynamisant l'acquisition de nouveaux clients.

En tant que leader européen du cloud, nous sommes au cœur d'une nouvelle dynamique qui voit le renforcement des demandes pour des solutions souveraines. C'est le signe d'un changement structurel, avec OVHcloud comme la référence du cloud souverain.

Nous reconfirmons l'ensemble de nos objectifs annuels, avec une discipline continue pour une croissance solide, profitable et génératrice de trésorerie. Je tiens à remercier sincèrement nos collaborateurs pour leur engagement qui nous permet de délivrer la feuille de route que nous nous sommes fixés. »

Croissance résiliente et discipline opérationnelle

Au troisième trimestre 2025, le chiffre d'affaires atteint 271,9 millions d'euros, en hausse de 9,3 % à données comparables. La croissance est surtout tirée par le succès des produits Cloud public et une forte demande aux Etats-Unis et en Asie-Pacifique.

Le repositionnement stratégique de certaines offres a dynamisé l'acquisition clients, notamment dans le *Bare Metal Cloud* (Cloud privé).

La consommation de nos clients existants a continué à croître, comme l'illustre le taux de rétention net du chiffre d'affaires de 104 % (à données comparables).

Dans la continuité du premier semestre 2025, le Groupe a maintenu sa discipline opérationnelle, notamment sur la maîtrise des dépenses générales et administratives.

Chiffre d'affaires par segment de produits

(en millions d'euros)	2024	2025	Variation YoY (%)	Variation YoY (%) en données comparables
	3 ^{ème} trimestre	3 ^{ème} trimestre		
Cloud privé	157,6	169,3	+7,4%	+8,6%
Cloud public	46,0	53,6	+16,5%	+17,2%
Webcloud et autres	47,3	49,0	+3,8%	+3,8%
Total chiffre d'affaires	250,8	271,9	+8,4%	+9,3%

Au troisième trimestre 2025, le **Cloud privé**, (62,3 % du chiffre d'affaires) a représenté un chiffre d'affaires de 169,3 millions d'euros, en croissance de +8,6 % à données comparables.

- Le *Bare Metal Cloud* a bénéficié du repositionnement stratégique des offres d'entrée de gamme. Le nombre de nouveaux clients a augmenté de +25 % par rapport à la même période en 2024.
- La croissance du *Hosted Private Cloud* a été pénalisée par l'augmentation des coûts de licences VMware/Broadcom depuis mai 2024. OVHcloud a développé une nouvelle offre compétitive d'entrée de gamme qui permettra de recréer une dynamique de croissance.

Au troisième trimestre 2025, le **Cloud public** (19,7 % du chiffre d'affaires) a représenté un chiffre d'affaires de 53,6 millions d'euros, en croissance de +17,2 % à données comparables.

- Le nombre de nouveaux clients a augmenté de +12 % par rapport à la même période en 2024. OVHcloud a continué d'enrichir son offre, avec de nouveaux produits autour de l'intelligence artificielle et de l'analytique.
- Le nouveau paradigme de « Région 3-AZ » répond aux besoins des clients grands comptes. Après Paris, OVHcloud prépare l'ouverture de Milan en 2025.

Au troisième trimestre 2025, le **Webcloud et autres** (18,0 % du chiffre d'affaires) a représenté un chiffre d'affaires de 49,0 millions d'euros, en croissance de +3,8 % à données comparables.

- L'activité des noms de domaine a gagné des parts de marché dans plusieurs pays. Des plans d'actions sont mis en place pour redynamiser les autres activités du segment. Les offres de « Présence Web » croissent de +6,8 % à données comparables.

Chiffre d'affaires par zones géographiques

(en millions d'euros)	2024 3 ^{ème} trimestre	2025 3 ^{ème} trimestre	Variation YoY (%)	Variation YoY (%) en données comparables
France	121,6	130,4	+7,2%	+7,2%
Europe (hors France)	73,2	79,3	+8,4%	+8,1%
Reste du monde	56,0	62,2	+11,0%	+15,6%
Total chiffre d'affaires	250,8	271,9	+8,4%	+9,3%

La **France** représente 48 % du total du Groupe, en croissance de +7,2 % à données comparables. Les activités de Cloud privé et de Cloud public en France ont progressé respectivement de +6,6 % et +16,9 % à données comparables. Signature de contrat avec Arqus sur le Cloud privé certifié SecNumCloud.

Les **autres pays européens** représentent 29% du total du Groupe et sont en croissance à +8,1% à données comparables. La croissance est soutenue par la demande en Europe centrale et en Europe du Nord. Signature de contrat en Norvège sur le Cloud public avec Visma, un éditeur de logiciel de premier plan.

Le **Reste du monde** représente 23% du total du Groupe et est en croissance à +15,6 % à données comparables. La région bénéficie de la très bonne dynamique aux Etats-Unis et en Asie Pacifique. Signature de contrat avec Evolve Labs en Asie Pacifique.

Perspectives – Confirmation de l'ensemble des objectifs FY2025

OVHcloud confirme l'ensemble de ses objectifs FY2025. Pour rappel, les objectifs de l'exercice FY2025 sont les suivants :

- Croissance organique du chiffre d'affaires comprise entre 9 et 11 % par rapport à FY2024
- Marge d'EBITDA ajusté FY2025 aux alentours de 40 %
- Capex compris entre 30 et 34 % du chiffre d'affaires, avec des capex récurrents et de croissance respectivement compris entre 11 à 13 %, et 19 à 21 %
- Un *Unlevered Free Cash-Flow* supérieur à 25 millions d'euros, en croissance par rapport à FY2024

Faits marquants récents

Intégration dans le SBF 120

À la suite de la révision trimestrielle des indices d'Euronext Paris, le Conseil Scientifique des Indices a pris la décision d'inclure OVHcloud au sein du SBF 120, l'indice regroupant les 120 premières valeurs cotées sur Euronext Paris en termes de liquidité et de capitalisation boursière flottante.

Evolution au sein du Conseil d'administration

Après 8 années de participation au Conseil d'Administration d'OVHcloud, Monsieur Bernard Gault a demandé à être déchargé de son mandat d'administrateur référent et président du Comité des Nominations, des Rémunérations et de la Gouvernance (CNRG). Sa démission est effective à partir du 23 juin 2025. Octave Klabar, Fondateur et Président du Conseil d'Administration, le remercie sincèrement pour ses 8 années d'engagement au service du Groupe.

Monsieur Karim Saddi a également présenté sa démission de son mandat de censeur le 4 juin 2025.

Au cours du dernier conseil d'administration d'OVHcloud qui s'est tenu le 23 juin 2025, Monsieur Pierre Barrial a été coopté pour remplacer Monsieur Bernard Gault en tant qu'administrateur indépendant référent et président du CNRG. Cette nomination devant être soumise à ratification par la prochaine Assemblée Générale.

Pierre Barrial dispose de plus de 30 ans d'expérience acquise dans des entreprises numériques et digitales aux environnements internationaux, dans différents secteurs B2B, au service de gouvernements et des entreprises. Pierre Barrial a notamment été Président Directeur Général d'IDEMIA. Issue du rapprochement en 2017 entre Morpho (anciennement filiale du groupe Safran) et Oberthur Technologies, IDEMIA conçoit des solutions technologiques avancées fondées sur la biométrie et la cryptographie pour sécuriser les paiements, les connexions, les accès, les déplacements et l'identité des individus.

Au cours du dernier conseil d'administration d'OVHcloud, le 23 juin 2025, Monsieur Christophe Karvelis-Senn a été nommé censeur. Christophe Karvelis-Senn a plus de 35 ans d'expérience dans le capital investissement et dans l'entrepreneuriat. En 2004, Christophe Karvelis-Senn a fondé CAPZA une plateforme européenne de capital investissement et de dette privée au service des PME et ETI de près de 10 milliards d'euros d'actifs sous gestion, en particulier dans le secteur de la santé, de la technologie et du service aux entreprises.

Lancement de Dataplatform

OVHcloud a lancé *Dataplatform*, une solution Public Cloud PaaS unifiée pour intégrer, stocker, traiter et analyser tous types de données de manière simple et en self-service.

Lancement d'AI Endpoints

Disponible au sein du portefeuille Cloud public, *AI Endpoints* simplifie l'adoption de l'IA pour les développeurs et les entreprises en donnant un accès instantané via une API à plus de 40 modèles LLM d'IA pré-entraînés, dont LLaMA, Mistral, ou Qwen, sans avoir besoin de gérer les infrastructures ni d'expertise en machine learning.

Renforcement de l'empreinte européenne avec l'ouverture d'un 1^{er} datacenter en Italie

OVHcloud renforce sa présence en Europe avec l'ouverture d'ici fin 2025 d'un nouveau datacenter à Milan, son 44^{ème} à l'échelle mondiale et le 1^{er} en Italie. Cette infrastructure 3-AZ, composée de trois centres distincts à proximité, offrira un cloud public hautement sécurisé et résilient, et garantira une faible latence et une autonomie numérique renforcée pour les entreprises et institutions européennes.

Conférence téléphonique en anglais

La direction d'OVHcloud organise une conférence téléphonique en anglais, ce mardi 24 juin 2025 à 10h00 (CEST – Paris).

La conférence téléphonique est accessible par :

- Webcast sur le lien suivant :
https://channel.royalcast.com/ovhcloud-eng/#!/ovhcloud-eng/20250624_1
- Téléphone aux numéros suivants (précisez ensuite à l'oral à l'opérateur le code « OVHcloud »)
 - France : +33 (0) 1 70 37 71 66
 - Etats-Unis : +1 786 697 3501
 - Depuis les autres pays à l'international : +44 (0) 33 0551 0200

Après la conférence, le replay du webcast sera disponible dans la rubrique Relations investisseurs du site d'OVHcloud sur ce lien : <https://corporate.ovhcloud.com/fr/investor-relations/financial-results/>

Webinaire interactif en français

La direction d'OVHcloud organise un webinaire en français, ce mardi 24 juin 2025 à 18h00 (CEST – Paris).

Le Webinaire est accessible en cliquant sur ce lien : [Lien inscription Webinaire](#)

Après le webinaire, le replay sera disponible dans la rubrique Relations investisseurs du site d'OVHcloud sur ce lien : <https://corporate.ovhcloud.com/fr/investor-relations/retail-shareholders-and-employees/>

Calendrier

21 octobre 2025 : Résultats annuels 2025

À propos d'OVHcloud

OVHcloud est un acteur mondial et le leader européen du Cloud opérant plus de 450 000 serveurs dans 44 centres de données sur 4 continents à destination de 1,6 million de clients dans plus de 140 pays. Fer de lance d'un Cloud de confiance et pionnier d'un Cloud durable au meilleur ratio performance-prix, le Groupe s'appuie depuis plus de 20 ans sur un modèle intégré qui lui confère la maîtrise complète de sa chaîne de valeur : de la conception de ses serveurs, à la construction et au pilotage de ses centres de données, en passant par l'orchestration de son réseau de fibre optique. Cette approche unique lui permet de couvrir en toute indépendance l'ensemble des usages de ses clients en leur faisant profiter des vertus d'un modèle raisonné sur le plan environnemental avec un usage frugal des ressources et d'une empreinte carbone atteignant les meilleurs ratios de l'industrie. OVHcloud propose aujourd'hui des solutions de dernière génération alliant performance, prévisibilité des prix et une totale souveraineté sur leurs données pour accompagner leur croissance en toute liberté.

Contacts

Relations presse

Pely Correa Mendy

Directrice des relations presse

media.france@ovhcloud.com

+33 (0)6 40 93 80 19

Relations investisseurs

Benjamin Mennesson

Directeur des relations investisseurs et du financement

investor.relations@ovhcloud.com

+ 33 (0)6 99 72 73 17

Annexes

Glossaire

Les **données comparables** sont calculées à taux de change et périmètre constants. Les variations de périmètre concernent les acquisitions.

Le **taux de rétention net du chiffre d'affaires** pour une période est égal au pourcentage calculé en divisant (i) le chiffre d'affaires généré au cours de cette période par les clients qui étaient présents au cours de la même période l'année précédente, par (ii) le chiffre d'affaires généré par la totalité des clients au cours de cette période de l'année précédente. Lorsque le taux de rétention du chiffre d'affaires est supérieur à 100 %, cela signifie que le chiffre d'affaires généré par les clients concernés a augmenté entre la période concernée de l'année précédente et la même période de l'année en cours, au-delà de l'impact de la perte de chiffre d'affaires dû au désabonnement de clients.

L'ARPAC (Chiffre d'affaires moyen par client actif) représente le chiffre d'affaires enregistré au cours d'une période donnée pour un groupe de clients donné, divisé par le nombre moyen de clients de ce groupe au cours de cette période (le nombre moyen de clients est déterminé sur la même base que pour déterminer les acquisitions nettes de clients). L'ARPAC augmente à mesure que les clients d'un groupe donné dépensent plus pour les services d'OVHcloud. Il peut également augmenter en raison d'un changement dans le mix, car une augmentation (ou une diminution) de la proportion de clients qui dépensent beaucoup augmente (ou diminue) l'ARPAC, indépendamment de l'augmentation des revenus totaux du groupe de clients concerné.

L'EBITDA courant est égal au chiffre d'affaires diminué de la somme des charges de personnel et des autres charges opérationnelles (il exclut les charges d'amortissement, ainsi que des éléments qui sont classés comme « autres produits et charges opérationnels non courants »).

L'EBITDA ajusté correspond à l'EBITDA courant ajusté pour exclure les rémunérations fondées sur des actions et les charges résultant du paiement de compléments de prix d'acquisition.

Les **capex récurrents** représentent les dépenses d'investissement nécessaires pour maintenir les revenus générés au cours d'une certaine période lors de la période suivante.

Les **capex de croissance** représentent toutes les dépenses d'investissement en capex autres que le capex récurrent.

Les **Unlevered free cash-flow** représentent les flux de trésorerie liés à l'activité moins les capex.

Chiffre d'affaires par segment et par géographie

<i>En millions d'euros</i>	T1 FY24 publié	T2 FY24 publié	T3 FY24 publié	9M FY24 publié	T1 FY25 publié	T2 FY25 publié	T3 FY25 publié	9M FY25 publié
Cloud privé	149,6	152,9	157,6	460,1	164,5	169,8	169,3	503,5
Cloud public	43,5	44,9	46,0	134,4	50,3	53,5	53,6	157,4
Web Cloud et autres	46,7	48,5	47,3	142,4	48,8	49,2	49,0	147,0
Chiffre d'affaires total	239,8	246,3	250,8	736,9	263,5	272,5	271,9	807,9

<i>Croissance (%)</i>	T1 FY25 comparable	T2 FY25 comparable	T3 FY25 comparable	9M FY25 comparable	T1 FY25 publié	T2 FY25 publié	T3 FY25 publié	9M FY25 publié
Cloud privé	+10,2%	+10,5%	+8,6%	+9,8%	+9,9%	+11,0%	+7,4%	+9,4%
Cloud public	+15,8%	+18,7%	+17,2%	+17,3%	+15,7%	+19,0%	+16,5%	+17,1%
Web Cloud et autres	+4,4%	+1,3%	+3,8%	+3,2%	+4,5%	+1,4%	+3,8%	+3,2%
Chiffre d'affaires total	+10,1%	+10,2%	+9,3%	+9,9%	+9,9%	+10,6%	+8,4%	+9,6%

<i>En millions d'euros</i>	T1 FY24 publié	T2 FY24 publié	T3 FY24 publié	9M FY24 publié	T1 FY25 publié	T2 FY25 publié	T3 FY25 publié	9M FY25 publié
France	116,7	120,8	121,6	359,1	127,1	129,6	130,4	387,1
Europe (hors France)	69,9	71,4	73,2	214,4	76,7	79,5	79,3	235,5
Reste du monde	53,2	54,1	56,0	163,4	59,7	63,4	62,2	185,3
Chiffre d'affaires total	239,8	246,3	250,8	736,9	263,5	272,5	271,9	807,9

<i>Croissance (%)</i>	T1 FY25 comparable	T2 FY25 comparable	T3 FY25 comparable	9M FY25 comparable	T1 FY25 publié	T2 FY25 publié	T3 FY25 publié	9M FY25 publié
France	+8,9%	+7,2%	+7,2%	+7,8%	+8,9%	+7,2%	+7,2%	+7,8%
Europe (hors France)	+8,9%	+10,4%	+8,1%	+9,1%	+9,9%	+11,3%	+8,4%	+9,8%
Reste du monde	+14,2%	+16,5%	+15,6%	+15,5%	+12,2%	+17,2%	+11,0%	+13,4%
Chiffre d'affaires total	+10,1%	+10,2%	+9,3%	+9,9%	+9,9%	+10,6%	+8,4%	+9,6%

Réconciliation de la croissance en données comparables et données publiées

<i>En millions d'euros par segments</i>	T3 FY24 publié	Effets de change	Effets de périmètre	T3 FY24 comparable
Cloud privé	157,6	(1,7)	0,0	155,8
Public Cloud	46,0	(0,3)	0,0	45,7
Web Cloud et autres	47,3	0,0	0,0	47,2
Chiffre d'affaires total	250,8	(2,0)	0,0	248,8

<i>En millions d'euros par géographies</i>	T3 FY24 publié	Effets de change	Effets de périmètre	T3 FY24 comparable
France	121,6	0,0	0,0	121,6
Europe (hors France)	73,2	0,2	0,0	73,3
Reste du monde	56,0	(2,2)	0,0	53,8
Chiffre d'affaires total	250,8	(2,0)	0,0	248,8