



SAINT-GOBAIN RENFORCE SON OFFRE POUR LE MARCHÉ DES INFRASTRUCTURES EN AMÉRIQUE DU NORD AVEC L'ACQUISITION DE D.S. BROWN DANS LA CHIMIE DE LA CONSTRUCTION

Saint-Gobain annonce la signature d'un accord définitif en vue d'acquérir D.S. Brown Company, acteur de référence en Amérique du Nord dans la conception, la fabrication et la fourniture de solutions à forte valeur ajoutée pour les ponts, les aéroports et autres infrastructures de transport.

Basée à North Baltimore, dans l'Ohio, D.S. Brown dispose d'un large portefeuille de solutions comprenant des systèmes de joints d'expansion et d'appui pour les structures, ainsi que des solutions de préservation des chaussées et d'imperméabilisation.

Avec un chiffre d'affaires attendu à 90 millions de dollars en 2026, 235 employés et deux sites de production situés dans l'Ohio et au Texas, la société bénéficie d'une position de premier plan dans les infrastructures de transport, soutenue par son expertise technique et par un modèle d'activité qui s'appuie sur la prescription.

Cette acquisition renforce la plateforme de chimie de la construction de Saint-Gobain en Amérique du Nord et accélère son développement sur le segment des infrastructures, soutenu par les besoins de modernisation des réseaux de transport existants et par des exigences accrues en matière de durabilité et de résilience. D.S. Brown complète parfaitement l'offre existante de **GCP** (*Eliminator Bridge Deck Waterproofing* et *Safetrack Road Maintenance Solutions*), **FOSROC**, **Chryso** (solutions d'adjuvants à haute performance pour le béton) et **Xypex** (technologie d'imperméabilisation par cristallisation). En élargissant l'offre de solutions de Saint-Gobain pour la réparation, la protection et le renforcement des ouvrages de génie civil, cette acquisition renforce sa **plateforme mondiale dans les infrastructures**.

La combinaison de ces activités permettra de générer d'**importantes synergies commerciales et opérationnelles** grâce aux opportunités de ventes croisées, à la prescription de solutions à forte valeur ajoutée et aux opportunités d'innovation. Elle s'appuiera sur la base clients de Saint-Gobain pour étendre la présence de D.S. Brown.

La transaction devrait être finalisée d'ici fin 2026, après l'autorisation des autorités de concurrence américaines et la satisfaction d'autres conditions usuelles.

Cette acquisition s'inscrit dans le cadre du plan stratégique « **Lead & Grow** » de Saint-Gobain, qui vise à **accélérer la croissance du Groupe dans les solutions à forte valeur ajoutée sur le marché des infrastructures**, notamment grâce au leadership établi dans la chimie de la construction.



À propos de Saint-Gobain

Leader mondial de la construction durable, Saint-Gobain conçoit, produit et distribue des matériaux et services adaptés aux marchés résidentiels, non-résidentiels et des infrastructures. Ses solutions intégrées et innovantes apportent durabilité, performance et confort à ses clients. Le Groupe est guidé par sa raison d'être « MAKING THE WORLD A BETTER HOME ».

46,5 milliards d'euros de chiffre d'affaires en 2025

162 000 collaborateurs, présence dans 81 pays

Engagé à être zéro émission nette de carbone d'ici 2050

Pour en savoir plus sur Saint-Gobain, visitez www.saint-gobain.com et suivez-nous sur [LinkedIn](#)

CONTACTS ANALYSTES, INVESTISSEURS

Vivien Dardel	(+33) 1 88 54 29 77
Floriana Michalowska	(+33) 1 88 54 19 09
Karim Safsaf	(+33) 1 88 54 00 60
James Weston	(+33) 1 88 54 01 24

CONTACTS PRESSE

Patricia Marie	(+33) 1 88 54 26 83
Laure Bencheikh	(+33) 1 88 54 26 38
Yanice Biyogo	(+33) 1 88 54 01 89