



## CROISSANCE SOUTENUE DE L'ACTIVITE EN 2023

### CHIFFRE D'AFFAIRES : +91%

## UNE ANNEE D'INVESTISSEMENTS POUR ACCOMPAGNER LA CROISSANCE

Paris, le 29 avril 2024-17h45 - Vaziva (code ISIN FR0014007T10), pionnier de la dématérialisation des avantages aux salariés, publie aujourd'hui ses résultats annuels 2023 arrêtés par le Conseil d'administration du 26 avril 2024.

En K€ Chiffres audités	31.12.23	31.12.22	Variation
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>27 143*</b>	<b>14 188</b>	+91%
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>5 601</b>	<b>4 324</b>	+30%
<b>EBITDA</b>	<b>669</b>	<b>263</b>	+154%
<b>RESULTAT D'EXPLOITATION</b>	<b>327</b>	<b>91</b>	+262%
<b>RESULTAT NET</b>	<b>320</b>	<b>204</b>	+57%

\*contre 25,6 millions d'euros mentionnés dans le communiqué de presse du chiffre d'affaires 2023, publié en date du 30 janvier 2024. La différence s'explique par la prise en compte de commandes grands comptes de fin d'année 2023.

En 2023, Vaziva affiche des résultats solides marqués par une forte croissance du chiffre d'affaires et une poursuite de la rentabilité. Cette bonne performance a notamment été portée par la part croissante des clients grands comptes, axe stratégique de développement de la première fintech sociale cotée en bourse.

### Croissance soutenue de l'activité

En 2023, Vaziva enregistre un chiffre d'affaires de 27 143 K€ en hausse soutenue de 91% par rapport à la période précédente. Tout au long de l'exercice, Vaziva a intensifié sa stratégie commerciale et marketing afin d'accroître et de continuer à fidéliser son portefeuille clients. La fintech s'est notamment appuyée sur une stratégie digitale agile démontrant l'adaptabilité de son offre aux besoins et problématiques des entreprises qu'elle accompagne. Vaziva a par ailleurs accéléré le démarchage commercial en s'appuyant sur une équipe renforcée constituée d'un Directeur commercial senior et de 10 commerciaux supplémentaires déployés dans les principales métropoles françaises. Toutes ces actions ont permis à la fintech des avantages aux salariés de



considérablement accroître sa part de clientèle Grands Comptes qui atteint désormais 43% de son chiffre d'affaires contre 25% en 2022.

## Poursuite de la rentabilité

Dans un contexte de structuration marqué par une augmentation des charges de personnel de 33% et une forte présence sur les salons professionnels partout en région, l'EBITDA ressort à 669 K€, en hausse de 154%. L'exercice 2023 a par ailleurs été marqué par une hausse ponctuelle de certaines charges externes notamment celles liées au transfert de la société sur Euronext Growth.

Après prise en compte de dotations aux amortissements et provisions de 344 K€, le résultat d'exploitation s'établit à 327 K€, soit une progression significative de 262%. Cette performance, qui confirme la solidité du modèle commercial de la fintech, est le fruit d'une gestion opérationnelle efficace et d'une expansion du portefeuille clients.

Le résultat net s'établit à 318 K€.

## Un bilan solide

En 2023, Vaziva a démarré le remboursement du prêt consenti par BPI France et celui souscrit auprès de la Banque Postale. Au 31 décembre 2023, le montant de la dette bancaire s'établit à 1 392 K€ en baisse de 52 K€ par rapport au 31 décembre 2022. Les disponibilités s'élèvent à 2 590 K€ contre 425 K€ au 31 décembre 2022. Dans ce contexte, la trésorerie ressort à 2 600 K€.

Les capitaux propres s'élèvent à 17 339 K€ au 31 décembre 2023 contre 17 019 K€ à fin décembre 2022.

## Perspectives favorables

L'année 2023 a été une année charnière pour Vaziva, et ce à plusieurs niveaux : développement des recrutements stratégiques, intensification de sa présence régionale et nationale, renforcement de la communication et enrichissement de l'offre avec le lancement de « Vaziva pour tous » et de la carte cadeau valable 1 an au dernier trimestre. Tous ces développements clefs permettent à la fintech d'afficher toute sa confiance dans sa capacité à poursuivre sa croissance en 2024 et au-delà.

Positionné sur le marché en plein essor des dotations sociales dématérialisés, Vaziva est bien positionnée pour bénéficier des opportunités de ce secteur d'activité estimé à plus de 18 Md€ par an<sup>(1)</sup>.

Le transfert récent sur Euronext Growth, intervenu en mars 2024, va par ailleurs permettre à Vaziva de consolider sa notoriété et de partir à la conquête de nouveaux territoires européens. La Société prépare actuellement le déploiement de son offre sur la péninsule ibérique avec une ouverture en Espagne prévue dès le second semestre 2024.

**Prochaine publication : Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2024 : mercredi 24 juillet 2024, après Bourse.**

(1) Xerfi 2023/ Marché français



## À propos de Vaziva

Vaziva est l'émetteur nouvelle génération des avantages aux salariés (vacances, cadeaux, déjeuners) sur la 1<sup>ère</sup> carte de paiement intelligente multi-dotations Mastercard® managée pour les Comités Sociaux et Economiques (CSE), les Ressources Humaines (RH), les entreprises et collectivités. Cette carte est utilisable sur le réseau international Mastercard®. La carte Vaziva Mastercard® intègre une intelligence artificielle [IA] qui organise la gestion des dotations sociales selon les dépenses des salariés.

### ▶ SUIVEZ VAZIVA SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

[Facebook](#)[Twitter](#)[Instagram](#)[LinkedIn](#)

### CONTACTS

#### VAZIVA

**Christophe KOURDOULY**

@ [christophe.kourdouly@vaziva.com](mailto:christophe.kourdouly@vaziva.com)

#### CAPVALUE

**Dina MORIN**

@ [dmorin@capvalue.fr](mailto:dmorin@capvalue.fr)



01 80 81 50 00