

**COMMUNIQUÉ DE PRESSE**

Figeac, le 13 février 2025

## **UN NOUVEAU GAIN AUX ÉTATS-UNIS APPORTE UNE EXPOSITION ACCRUE AU BOEING 737 MAX**

**FIGEAC AÉRO (FR0011665280 – FGA:FP), partenaire de référence des grands industriels de l'aéronautique, annonce qu'un nouveau partenariat a été signé entre Spirit Aerosystems et FIGEAC AÉRO North America, portant sur des services de traitement de surface de panneaux en aluminium pour le Boeing 737 MAX.**

### **RENFORCEMENT DE LA POSITION STRATÉGIQUE DU GROUPE EN AMÉRIQUE DU NORD**

FIGEAC AÉRO North America (FANA) fournira à Spirit Aerosystems, l'un des principaux fabricants mondiaux d'aérostructures, des services de traitement de surface pour des panneaux d'aluminium de grande dimension, destinés à être montés sur les cellules carburant du Boeing 737 MAX. Il s'agit notamment de services destinés à accroître la protection contre la corrosion et la résistance, afin de répondre aux exigences de vol.

Avec une variété de processus tels que l'anodisation ou la peinture, appliqués à des pièces en alliage léger d'une taille allant de 3 à 10 mètres, ce contrat s'inscrit pleinement dans la spécialisation de FANA. Comme c'était le cas pour les derniers accords commerciaux conclus aux États-Unis<sup>1</sup>, la proximité et les bonnes relations établies au fil du temps ont été déterminantes pour cette nouvelle victoire - un autre témoignage de l'efficacité d'une forte présence locale maintenue dans les principaux centres aéronautiques.

Avec une exposition accrue au Boeing 737 MAX, cela marque également une nouvelle étape significative dans le renforcement de la position stratégique du Groupe FIGEAC AÉRO sur les principaux programmes commerciaux et de défense en Amérique du Nord.

### **UN DÉVELOPPEMENT EN LIGNE AVEC LES OBJECTIFS DE PILOT 28**

Les premières livraisons ont d'ores et déjà démarré. La montée en puissance de la production est en cours et la vitesse de croisière devrait être atteinte au début de l'exercice 2025/26. Sur la base des cadences actuellement projetées, FIGEAC AÉRO anticipe un chiffre d'affaires supérieur à 1,4 M€ en année pleine.

Grâce aux stocks de pièces à traiter restant détenus par le client et à la capacité industrielle excédentaire, les besoins en fonds de roulement et en investissements sont tous deux significativement minimisés, en parfaite adéquation avec les objectifs fixés par le plan stratégique PILOT 28. En ce qui concerne le développement commercial, le Groupe estime qu'il a désormais sécurisé près de 40 % de son objectif de chiffre d'affaires annuel issu de nouveaux contrats à l'horizon mars 2028.

Au-delà de cette nouvelle victoire, FIGEAC AÉRO continue de rechercher des opportunités de développement commercial dans ses installations de Wichita, au Kansas, et de Chihuahua, au Mexique. Les développements en cours devraient contribuer à une poursuite de la croissance rentable dans la région.

<sup>1</sup> [CP\\_FGA\\_20241125\\_FANA Textron\\_FR\\_vdef.pdf](#)  
[CP\\_FGA\\_20250203\\_FANA GKN\\_FR\\_vdef.pdf](#)



## **COMMUNIQUÉ DE PRESSE**

### **POUR RECEVOIR LES ACTUALITES DU GROUPE FIGEAC AÉRO, ABONNEZ-VOUS ICI**

#### **Prochains évènements (après bourse)**

---

- | 6 mai 2025 : chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2024/25
- | 25 juin 2025 : résultats annuels 2024/25

#### **À propos de FIGEAC AÉRO**

---

Le Groupe FIGEAC AÉRO, partenaire de référence des grands industriels de l'aéronautique, est spécialiste de la production de pièces de structure en alliages légers et en métaux durs, de pièces de moteurs, de trains d'atterrissage et de sous-ensembles. Groupe international, FIGEAC AÉRO est présent en France, aux États-Unis, au Maroc, au Mexique, en Roumanie et en Tunisie. Au 31 mars 2024, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 397,2 M€.

#### **Contacts FIGEAC AÉRO**

---

Jean-Claude Maillard  
Président Directeur Général  
Tél. : 05 65 34 52 52

Simon Derbanne  
Directeur des Relations Investisseurs & Institutionnelles, Communication Groupe  
Tél : 05 81 24 63 91  
E-mail : [simon.derbanne@figeac-aero.com](mailto:simon.derbanne@figeac-aero.com) / [communications.group@figeac-aero.com](mailto:communications.group@figeac-aero.com)



## GLOSSAIRE

Terme / indicateur	Définition
<b>EBITDA courant</b>	Résultat opérationnel courant retraité des amortissements et provisions nets avant ventilation des frais de R&D capitalisés par le Groupe par nature
<b>Carnet de commandes / backlog</b>	Somme des commandes reçues et à recevoir extrapolée sur une durée de 10 ans de chaque contrat et appel d'offres gagné, sur la base des cadences de production communiquées puis projetées, et d'une parité EUR/USD de 1,12
<b>Organique</b>	À taux de change et périmètre constants
<b>DIO</b>	( <i>Days of Inventory Outstanding</i> ) Nombre de jours de chiffre d'affaires moyen pendant lequel un stock est porté
<b>Dette nette</b>	Dette nette de la trésorerie, hors dette ne portant pas intérêt
<b>Levier</b>	Ratio de dette nette hors dette ne portant pas intérêt sur EBITDA courant
<b>CAPEX</b>	Investissements en immobilisations
<b>ORNANE</b>	Obligations à option de remboursement par numéraire et/ou en actions nouvelles et/ou existantes
<b>Free Cash Flows</b>	Flux nets de trésorerie générés par l'activité, avant coût de l'endettement financier et impôts, diminués des flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement
<b>Free Cash Flows nets</b>	Flux nets de trésorerie générés par l'activité, après coût de l'endettement financier et impôts, diminués des flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement