

## Communiqué de presse

Le Bourget-du-Lac, le 30 janvier 2026 – 18h CET

# 2025 : année de transition dans un contexte économique complexe

- ↘ Chiffre d'affaires 2025 de 4,5 M€
- ↘ Retour d'une dynamique commerciale depuis fin 2025
- ↘ Carnet de commandes renforcé

**Roctool** (Euronext Growth – FR0010523167 – ALROC), spécialiste des technologies de chauffage et de refroidissement des moules pour les plastiques et les composites, annonce son chiffre d'affaires 2025. Dans un contexte économique difficile, notamment marqué par la poursuite des turbulences dans le secteur automobile et l'attentisme des donneurs d'ordres, l'année 2025 s'inscrit comme une période de transition. Toutefois, les efforts déployés en matière de prospection commerciale et de diversification sectorielle commencent à porter leurs fruits, avec une dynamique encourageante observée dès le second semestre 2025.

**Mathieu Boulanger, Directeur Général de Roctool** précise : « *2025 a été une année exigeante pour toute l'équipe mais nous avons démontré notre résilience tout en renforçant notre position de partenaire technologique auprès des industriels cherchant performance, durabilité et compétitivité. Face à un marché automobile encore plus exigeant et à des cycles de décision allongés chez nos clients, nous avons quand même maintenu le cap sur notre stratégie : diversification sectorielle, pilotage fin, déploiement international et innovation technologique. Les signaux observés au second semestre se renforcent depuis le début de l'année 2026. Notre technologie de chauffe rapide par induction répond plus que jamais aux enjeux d'écoresponsabilité et de performance industrielle. Nous regardons devant nous avec beaucoup d'ambition.* »

↘ En M€ - Groupe consolidé	2025			2024		
	S1	S2	Total	S1	S2	Total
Chiffre d'affaires	<b>2,42</b>	<b>2,10</b>	<b>4,52</b>	3,02	3,23	<b>6,26</b>
<i>dont ventes de marchandises</i>	<b>1,59</b>	<b>1,45</b>	<b>3,04</b>	1,85	1,45	<b>3,30</b>
<i>dont prestations de services</i>	<b>0,81</b>	<b>0,61</b>	<b>1,42</b>	0,81	0,80	<b>1,61</b>
<i>dont concessions de licences et redevances</i>	<b>0,02</b>	<b>0,04</b>	<b>0,06</b>	0,36	0,99	<b>1,35</b>

## Une dynamique commerciale qui s'accélère à la suite du salon K 2025 (oct.25)

Après un premier semestre pénalisé par une complexité géopolitique notamment en Amérique du Nord, et aussi l'attentisme des grands comptes industriels, le second semestre 2025 a marqué un point d'inflexion avec la concrétisation de plusieurs projets stratégiques. Cette dynamique s'inscrit pleinement dans la nouvelle phase de recentrage stratégique engagée par Roctool autour de ses technologies de pointe et de la création de valeur client. L'intensification des efforts commerciaux à un niveau global commence à générer des résultats concrets.

La diversification sectorielle engagée ces dernières années porte également ses fruits. Au-delà de l'automobile, de nouvelles applications se développent dans l'aéronautique, la mobilité,

la défense, notamment avec la signature d'une [commande stratégique de 6 M€](#) annoncée le 10 décembre 2025.

### Maîtrise des coûts et solidité financière renforcée

Le plan de réduction des coûts lancé au second semestre 2024 s'est poursuivi en 2025, permettant à Roctool de préserver ses marges dans un environnement de chiffre d'affaires contraint. Cette rigueur de gestion s'est traduite par une amélioration progressive de la situation de trésorerie.

Au 31 décembre 2025, la trésorerie s'établit à 2,2 M€, reflétant une gestion financière rigoureuse, et intégrant le 12 novembre 2025, d'une [augmentation de capital de 1,4 million d'euros](#), destinée à renforcer les moyens d'exécution du Groupe et à accompagner son développement à l'international. Dans un contexte de marchés encore incertain et de cycles de décision qui restent allongés, Roctool poursuit une gestion prudente de ses ressources et de ses investissements.

### 2026, perspectives de reprise confirmées

Le début d'année 2026 confirme la dynamique positive amorcée fin 2025. Le carnet de commandes affiche un niveau très encourageant, le retour progressif à l'investissement du secteur automobile, l'accélération de projets dans les secteurs de la défense et de l'aéronautique, et enfin le développement de nouvelles applications en composites thermoplastiques.

Mathieu Boulanger conclut : « *Nous abordons 2026 avec confiance et détermination. Les fondamentaux de Roctool sont solides : une technologie différentiante, une base clients de premier plan, une présence géographique forte avec une structure de coûts optimisée. L'intensité du premier mois de 2026 valide notre stratégie et laissent augurer un retour à la croissance significatif.* »

**Prochaine publication** : résultats annuels - avril 2026

### Contact presse / Relations investisseurs

Aelyon  
Valentine BOIVIN  
+33 1 75 77 54 65  
[roctool@aelium.fr](mailto:roctool@aelium.fr)



**A propos de Roctool :** Roctool est spécialisée dans les technologies de chauffage et de refroidissement rapides pour l'injection plastique et le moulage composite. Les procédés développés par Roctool sont en production dans les industries suivantes : automobile, électronique, biens de consommation, énergies renouvelables, emballage de luxe, beauté et médical. Roctool est une technologie de moulage par induction pour le plastique, les composites et les matériaux recyclés. Roctool propose des services d'ingénierie, des générateurs à induction, du matériel d'outillage et une assistance sur site aux fabricants du monde entier. Les technologies Roctool sont réputées pour supprimer les opérations secondaires, permettant aux fabricants de réduire le coût global des pièces produites ainsi que leur impact environnemental. Le siège social est situé au Bourget-du-Lac (France). Roctool est présent en Amérique du Nord, en Europe et en Asie.

Plus d'informations sur : [www.roctool.com](http://www.roctool.com)