

**NERGECO**  
 Portes souples automatiques de productivité  
 Société au capital de 4 085 037 €  
 Siège social : 8 rue de l'industrie 43220 DUNIERES  
 320 167 513 RCS Le Puy en Velay

## ACTIVITÉ NERGECO à 9 mois 2008

Chiffre d'affaires consolidé (normes IFRS) en milliers d'euros	2008	2007	%
<b>1<sup>er</sup> trimestre consolidé</b>	<b>7 312</b>	<b>7 062</b>	<b>+ 3,54</b>
Equipement France	3 384	3 453	-1,98
Service France	1 506	1 193	+26,09
Equipement International	2 422	2 416	+0,28
<b>2<sup>ème</sup> trimestre consolidé</b>	<b>7 875</b>	<b>7 012</b>	<b>+12,30</b>
Equipement France	3 464	2 997	+15,58
Service France	1 457	1 224	+19,03
Equipement International	2 954	2 791	+5,84
<b>3<sup>ème</sup> trimestre consolidé</b>	<b>7 012</b>	<b>6 269</b>	<b>+11,85</b>
Equipement France	2 909	2 792	+4,19
Service France	1 261	1 039	+21,44
Equipement International	2 842	2 438	+17,05
<b>Cumul 9 mois</b>	<b>22 199</b>	<b>20 343</b>	<b>+9,12</b>
NERGECO SA société mère			
Cumul 9 mois	6 637	5 820	+14,03

Avec une croissance de 3,5% au 1<sup>er</sup> trimestre 2008 par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2007, puis 7,9% au 1<sup>er</sup> semestre 2008, l'activité du groupe continue sa progression à 9 mois à 9,1% par rapport à la même période de l'année précédente.

Toutes les branches du groupe participent à cette croissance : équipements en France (+5,6% à 9 mois) équipements à l'international (+7,5% à 9 mois) et service (+20,8% à 9 mois).

Cette croissance acquise, le niveau des commandes enregistrées et les actions marketing en cours, permettent d'envisager que l'activité 2008 sera au total en progression satisfaisante par rapport à l'année précédente. Les résultats devraient refléter cette tendance favorable .

2009 ? - A ce jour, les signes de ralentissement économique sur certains secteurs de clientèle et les bouleversements des attentes et des comportements utilisateurs auxquels nous assistons font peser sur l'année 2009 des risques de baisse d'investissements dans certains secteurs et des risques de bataille féroce sur les prix avec de possibles ruptures de trésorerie chez certains clients.

Mais les atouts propres à Nergeco pour 2009 restent un business modèle multi produits, multi activités, multi pays, avec un vrai savoir faire, des hommes compétents, des brevets nouveaux qui couvrent une nouvelle avancée technologique avantageuse pour les clients Nergeco, des bases installées pour vendre et produire sur plusieurs zones géographiques et le nouveau lancement commercial en cours.

Les équipes Nergeco sont motivées pour la réalisation de leur objectif commun : la croissance.