

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

UNE SOLIDE PERFORMANCE FINANCIERE DE NOUVEAU AU RENDEZ-VOUS

Betzdorf, Luxembourg, 18 février 2008 - SES, premier opérateur mondial de satellites (Euronext Paris et Bourse de Luxembourg : SESG), publie ses résultats financiers pour l'exercice clos le 31 décembre 2007.

FAITS FINANCIERS MARQUANTS

- Revenus récurrents¹ de 1 597,1 millions d'euros en hausse de 8,5% par rapport à 2006
 - Chiffre d'affaires publié : 1 610,7 millions d'euros (1 615,2 millions d'euros en 2006)
- EBITDA récurrent¹ de 1 125,5 millions d'euros, en progression de 12,2% par rapport à 2006
 - EBITDA publié : 1 090,3 millions d'euros (1 080,4 millions d'euros en 2006)
 - Meilleure marge EBITDA de l'industrie pour les services d'infrastructures : 81,5% (78,8% en 2006)
- Amélioration du cash flow net des activités opérationnelles à 1 192,7 millions d'euros (2006 : 1 060,1 millions d'euros)
- Nouvelle progression du rendement moyen des fonds propres à 17,4% (contre 13,5% en 2006)
- Bénéfice moyen pondéré par action en hausse de 11% à 0,91 euro (2006 : 0,82 euro)
- Dividende proposé de 0,60 euro par action (2006 : 0,44)
- 1,3 milliards d'euros consacrés au programme de rachat d'actions

FAITS OPERATIONNELS MARQUANTS

- Restructuration du portefeuille d'actifs et suppression de la crainte d'un retour de papier majeur grâce à la transaction de scission-échange avec GE
- Renforcement et pérennisation des positions de SES ASTRA sur le marché français de la réception directe grâce au contrat avec Canal+
- Forte progression des nouveaux contrats de SES NEW SKIES (+20% sur base comparable)
- Taux d'utilisation des capacités satellitaires de 76,5% (802 répéteurs utilisés sur les 1 048 commercialement disponibles)
- Carnet de commande protégé de 5 846,4 millions d'euros

¹ Pour mesurer le revenu (ou l'EBITDA) « récurrent », nous éliminons les effets de change et les éléments exceptionnels, nous tenons compte des changements de périmètre, mais nous excluons les revenus (ou l'EBITDA) des nouvelles activités encore en phase de démarrage.

Romain Bausch, Président et Directeur Général de SES, a déclaré :

« Comme prévu, le groupe SES a réalisé en 2007 des résultats financiers à la hauteur de notre performance opérationnelle sous-jacente. La finalisation de la transaction de scission-échange de 1,2 milliard d'euros avec GE au premier trimestre nous a permis de restructurer notre portefeuille d'actifs et d'éliminer le risque d'un retour de papier majeur, tandis que l'annulation des titres rachetés a immédiatement créé de la valeur pour les actionnaires restants. Par ailleurs, des progrès significatifs ont été accomplis à tous les niveaux opérationnels.. Notre taux d'endettement actuel nous laisse la marge de manœuvre nécessaire pour poursuivre notre croissance, que ce soit en investissant dans la construction de nouveaux satellites ou en réalisant des acquisitions ciblées. Parallèlement à notre stratégie de croissance, la proposition d'une augmentation de 36% de notre dividende à 0,60 euro par action et la poursuite de notre programme de rachat d'actions attestent de notre attachement à une amélioration constante de la rentabilité actionnariale, ce qui est d'ailleurs illustré par la progression du rendement moyen des fonds propres de 13,5% en 2006 à 17,4% en 2007.»

ACTIVITES OPERATIONNELLES

SES a poursuivi sa croissance en 2007 et sa performance financière est en nette progression. En base récurrente, c'est-à-dire après ajustement des transactions réalisées, le chiffre d'affaires, l'EBITDA, le résultat opérationnel et le résultat net par action affichent tous une solide hausse. Grâce à la croissance continue de notre cash flow opérationnel, nous avons pu financer des dépenses en capital encore plus élevées que l'an dernier et redistribuer à nos actionnaires un cash flow libre significatif sous forme de dividendes et de rachats d'actions.

Dans le cadre de sa stratégie de croissance, SES a franchi une étape cruciale avec la finalisation de la transaction de scission-échange avec GE, l'un de ses principaux actionnaires. Cette opération nous a permis de restructurer notre portefeuille d'actifs, en nous offrant l'opportunité de nous désengager d'un certain nombre d'actifs périphériques afin de mieux nous recentrer sur des activités stratégiques détenues à 100%. Cette transaction nous a également permis d'éliminer la crainte d'un risque de retour de papier majeur puisque nous avons annulé les actions SES que nous avons rachetées à GE. La croissance organique à tous les niveaux de notre base opérationnelle a été tirée non seulement par la performance remarquable de SES ASTRA en Europe mais aussi par les très bons résultats de SES NEW SKIES, ce qui démontre notre capacité à dégager des synergies de coûts et de revenus de nos acquisitions.

A la différence de nombre de sociétés, le groupe SES présente des caractéristiques qui le mettent à l'abri des turbulences qui sévissent actuellement sur les marchés. Outre des liquidités financières substantielles, SES dispose d'un bilan solide et peu exposé, directement ou indirectement, aux problèmes qui frappent actuellement les marchés du crédit. Qui plus est, nous avons pris des mesures pour protéger notre bilan et notre compte de résultat contre des mouvements du taux de change du dollar US. Notre groupe jouit de ce fait d'une solide stabilité financière et opérationnelle et c'est dans ce contexte que nous sommes en mesure de réitérer une stratégie qui a toujours débouché jusqu'ici sur la création d'une valeur actionnariale considérable. Notre carnet de commandes protégé, fondé sur des contrats à long terme, s'élevait à 5,8 milliards d'euros au 31 décembre 2007. Nous continuons d'investir dans notre activité afin de saisir les opportunités de croissance sur les marchés que nous desservons. Nous proposons, au titre du résultat financier de 2007, un dividende de 0,60 euro, que nous prévoyons d'augmenter d'au moins 10% par an par la suite. Parallèlement, nous poursuivons notre programme de rachat et d'annulation d'actions. En sus des 103,1 millions d'actions annulées en mars 2007, nous avons racheté et annulé 7,7 millions de certificats de dépôt fiduciaire (FDR) supplémentaires au courant de l'année..

Au 31 décembre 2007, les taux d'utilisation des capacités satellitaires du groupe ressortaient à 76,5% contre 75,0% au 31 décembre 2006 (après ajustement de la transaction avec GE et du transfert d'actifs entre segments). La capacité disponible a augmenté de 44 répéteurs, dont 20 dans le segment SES ASTRA (16 à 28,2°Est, 1 à 23,5°Est et 3 à 5,0° E) et 24 dans le segment

SES AMERICOM (AMC-18). La capacité utilisée a augmenté de 49 répéteurs par rapport à l'an dernier.

31.12.2007

Répéteurs	Utilisés	%	Disponibles
Segment ASTRA	242	85,5%	283
Segment AMERICOM	339	75,8%	447
Segment NEW SKIES	221	69,5%	318
Groupe SES	802	76,5%	1 048

31.12.2006 (après retraitement de la transaction de scission-échange avec GE et le transfert d'actifs entre segments)

Répéteurs	Utilisés	%	Disponibles
Segment ASTRA	228	86,7%	263
Segment AMERICOM	328	77,5%	423
Segment NEW SKIES	197	61,9%	318
Groupe SES	753	75,0%	1 004

Evénements de portée générale

Plusieurs initiatives majeures prises durant l'année nous assurent à la fois la sécurité sur le plan commercial et la possibilité de créer de la valeur actionnariale de manière consistante.

La transaction de scission-échange avec GE, finalisée au premier trimestre 2007, nous a permis de racheter toutes les actions SES encore détenues par GE en échange d'un certain nombre d'actifs et d'un montant en numéraire. Nous avons ainsi atteint plusieurs objectifs de taille : nous nous sommes désengagés d'intérêts minoritaires qui faisaient double emploi avec d'autres actifs détenus à 100% tout en évacuant le risque d'un retour de papier qui était perçu comme un plafond sur le cours de notre titre. La finalisation de la transaction fin mars 2007 nous a permis de rationaliser notre structure de capital en annulant 103,1 millions de nos titres et en supprimant toutes nos actions de classe C.

Au deuxième trimestre, SES a signé avec ILS et Arianespace des accords pluriannuels pour le lancement de plusieurs satellites à partir de lanceurs dédiés. Alors que les créneaux de lancement disponibles sont de plus en plus rares du fait de la forte demande, ces accords nous offrent un avantage commercial significatif en nous garantissant la mise en orbite de nos dix prochains satellites, avec d'autres lancements possibles en option.

Au troisième trimestre, l'approche globale que nous avons adoptée pour les assurances en orbite a eu un impact favorable sur les primes d'assurance à payer. Couplée à des engagements de réassurance limités du fait de notre captive d'assurance, cette nouvelle approche nous permet de réduire de manière significative et durable cette charge d'exploitation importante.

Comme nous l'avons déjà annoncé, toutes les activités liées aux infrastructures satellitaires et terrestres, aux services d'ingénierie mais aussi à l'acquisition et à la gestion des satellites sont désormais regroupées dans un seul et même pôle d'expertise appelé SES ENGINEERING. Cette centralisation des expertises stimulera le développement de notre flotte satellitaire et des autres opérations techniques. Elle contribuera également à renforcer les synergies opérationnelles et permettra en même temps à nos sociétés opérationnelles de se concentrer exclusivement sur leurs activités commerciales.

SES ASTRA

Cette année encore, SES ASTRA a réalisé de solides avancées et une croissance robuste sur tous ses principaux marchés européens, grâce à l'essor des services de diffusion de programmes

de télévision en format standard ou haute définition. SES ASTRA dessert désormais 109 millions de foyers équipés du câble ou du satellite en Europe et en Afrique du Nord et a augmenté le nombre de chaînes et de services diffusés par la flotte de satellites ASTRA et SIRIUS à près de 2 300 chaînes interactives, audio et vidéo.

SES ASTRA a également marqué des points sur le marché français de la télévision directe par satellite en signant avec Canal+, qui a fusionné ses opérations avec celles de TPS, un contrat qui permet au groupe de télévision français de diffuser l'intégralité de son bouquet à partir d'une seule position orbitale.

SES ASTRA a également remporté des contrats de capacité :

- avec le groupe de télévision britannique ITV ;
- pour accompagner le développement à long terme des services numériques des deux chaînes publiques allemandes, ARD et ZDF ;
- avec l'opérateur hollandais de télévision par satellite Canal Digitaal et avec ROOS, l'association néerlandaise des chaînes publiques régionales, qui sont en train de faire de la position orbitale à 23,5 °Est une nouvelle position de choix pour la réception directe ;
- avec l'opérateur de télévision payante espagnol Sogecable pour l'utilisation de capacités supplémentaires
- pour la création d'une nouvelle plateforme de réception directe en Ukraine sur SES SIRIUS.

Le satellite ASTRA 1L a été lancé avec succès en mai 2007. Opérationnel depuis septembre, il a permis le repositionnement du satellite ASTRA 2C à 28,2° Est, mettant ainsi 16 répéteurs supplémentaires à la disposition des marchés britannique et irlandais.

Le satellite SIRIUS 4 a été déployé avec succès le 18 novembre 2007. Opérationnel à 5° Est depuis le 30 décembre 2007, il fournit des capacités de remplacement pour les satellites SIRIUS 2 et SIRIUS 3 en mettant sept répéteurs additionnels à la disposition des pays nordiques, des Etats baltes, de l'Europe centrale et de l'Europe de l'Est, et en ajoutant six autres pour le marché africain.

En 2007, la flotte de SES ASTRA a augmenté sa capacité de 20 répéteurs commercialement disponibles par rapport à 2006. Le déploiement réussi du satellite ASTRA 1L a permis de déplacer le satellite ASTRA 2C de 19,2° Est à 28,2° Est, augmentant ainsi de 16 répéteurs les capacités disponibles sur cette position. En remplaçant le satellite ASTRA 1D à 23,5° Est, le satellite ASTRA 1E a doté cette position d'un répéteur supplémentaire. La gestion astucieuse des panneaux solaires du satellite SIRIUS 2 a, par ailleurs, permis la remise en service de trois répéteurs à 5° Est.

Sur les 283 répéteurs commercialisables, 242 (ou 85%) étaient sous contrat au 31 décembre 2007, soit 14 de plus que l'année précédente (au 31 décembre 2006, 228 répéteurs étaient utilisés sur les 263 disponibles, en excluant les capacités satellitaires transférées à SES NEW SKIES le 1er janvier 2007).

Le secteur des services d'SES ASTRA a continué à progresser et constitue une partie importante du chiffre d'affaires du groupe. Cette croissance était notamment soutenue par le travail continu de ND SatCom sur la mission Satcom de l'armée allemande, ainsi que de l'expansion d'ASTRA Platform Services en Allemagne.

Un autre développement de SES ASTRA est le lancement commercial de sa plateforme de télévision numérique *entavio* en Allemagne. Un premier accord-cadre pour l'utilisation d'*entavio* a été signé au deuxième trimestre avec l'opérateur de télévision payante allemand Premiere. *entavio* a été lancé le 1er septembre conformément au calendrier et à l'enveloppe budgétaire prévus. Afin de stimuler une demande qui reste encore en-deçà des attentes commerciales, *entavio* continue à travailler avec ses clients sur une optimisation de son offre.

SES AMERICOM

La mise en service du satellite AMC-18 en février 2007 a renforcé les capacités de la plate-forme HD PRIME, qui est la plate-forme de distribution numérique la plus fiable et la plus performante de l'industrie aux États-Unis. Le service HITS Quantum de Comcast Media Centre, qui a signé un contrat de capacité à long terme, a commencé à diffuser ses nouvelles chaînes de télévision haute définition. Début 2008, SES AMERICOM a signé avec Comcast un nouveau contrat de capacité qui permettra à Comcast d'élargir son offre HD et de répondre à ses besoins de capacité à venir. Tous les répéteurs du satellite AMC-18 sont désormais commercialisés.

Autres contrats à signaler :

- cinq répéteurs additionnels pour HNS pour son système à bande large bi-directionnel par satellite
- quatre répéteurs sur AMC-6 pour l'opérateur argentin AR-Sat
- deux répéteurs pour la section SNG (Satellite News Gathering) de Turner Broadcasting System

Le lancement du satellite AMC-14 est programmé pour mars 2008 depuis le cosmodrome de Baïkonour au Kazakhstan. La totalité de la charge utile de ce satellite sera consacrée au développement des services et chaînes de télévision payante d'EchoStar en Amérique du Nord. Fin février, notre client cessera donc de louer la capacité intérimaire du satellite AMC-2 qui sera repositionné à 101° Ouest avec le satellite AMC-4 afin de renforcer les capacités sur l'Amérique du Nord et d'en activer de nouvelles en Amérique du Sud.

Au 31 décembre 2007, le taux d'utilisation des capacités de SES AMERICOM était de 76%, soit 339 répéteurs utilisés sur les 447 commercialement disponibles (à comparer à 78% ou 328 répéteurs utilisés sur les 423 disponibles fin 2006, en excluant les capacités transférées à SES NEW SKIES le 1er janvier 2007 et le satellite AMC-23 cédé à GE).

La solution innovante IP-PRIME, qui permet aux opérateurs de télécom et autres réseaux locaux de diffuser des programmes de télévision et de radio en format IP, est commercialisée depuis juillet 2007 sur l'ensemble des États-Unis. Plusieurs sociétés de télécommunications l'utilisent déjà et d'autres clients devraient en être équipés et l'exploiter d'ici quelques mois.

SES NEW SKIES

SES NEW SKIES a connu une évolution très favorable en 2007, notamment du fait d'un nombre de nouveaux contrats plus élevé que prévu. Le lancement du satellite NSS-8, qui devait fournir des capacités de remplacement et d'expansion à la position orbitale 57° Est à partir de janvier 2007 a malheureusement échoué. Le satellite NSS-703 qu'il était censé remplacer continue néanmoins de commercialiser sa capacité restante et de développer son chiffre d'affaires dans la région de l'Océan indien en attendant d'être remplacé par le satellite NSS-12, actuellement en construction, et dont le lancement est prévu pour le deuxième trimestre 2009. Que ce soit à 57° Est ou ailleurs, SES NEW SKIES doit sa formidable croissance à l'étendue de son offre de services qui va des services de réception directe jusqu'à la connectivité GSM.

Les principaux contrats de capacité signés au cours de l'année 2007 étaient destinés aux :

- services de connectivité à haut débit pour la Polynésie française
- services de réception directe pour le diffuseur camerounais STV
- services d'Impsat en Amérique du Sud
- liaisons de retour GSM de Telikom Papouasie-Nouvelle-Guinée
- services haut débit par satellite d'Afsat en Afrique subsaharienne.

Au 31 décembre 2007, le taux d'utilisation de SES NEW SKIES était de 70%, soit 221 répéteurs utilisés sur les 318 commercialement disponibles (à comparer à un taux d'utilisation de 62% ou 197 répéteurs utilisés sur les 318 disponibles au 31 décembre 2006 en incluant la capacité satellitaire transférée de SES ASTRA et de SES AMERICOM le 1er janvier 2007).

Perspectives et prévisions 2008

Les perspectives de croissance de SES restent excellentes et la solidité de son modèle économique ne fait aucune doute. Le niveau élevé de nos revenus sous contrat constitue la pierre angulaire de notre croissance à venir. La solidité de notre bilan nous permet d'étudier sereinement toutes les opportunités de développement qui pourraient se présenter. Une gestion active de la trésorerie veille à ce que nous disposions toujours des liquidités requises pour rembourser nos échéances obligataires et financer notre programme d'investissement ou d'éventuelles acquisitions. En investissant dans de nouvelles capacités, nous bâtissons le socle de notre future croissance.

Nous publions aujourd'hui de nouvelles prévisions de chiffre d'affaires et d'EBITDA pour 2008. En dépit de l'évolution négative de la parité de change euro/dollar US, nous confirmons, et donc nous relevons nos prévisions publiées en octobre 2007.

Suite à la bonne performance en 2007, nous confirmons nos prévisions pour une croissance de plus de 6% en 2008 et nous nous attendons à une croissance pondérée de plus de 6% pour les trois exercices jusqu'en 2010, avec une marge EBITDA de plus de 81%.

Analyst guidance				
EUR million	29 October 2007		18 February 2008	
	1 EUR = 1.40 USD	1 EUR = 1.44 USD	Upgrade	New guidance 1 EUR = 1.44 USD
Total				
- Revenues	1623 - 1663	1603 - 1643	20	1623 - 1663
- EBITDA	1100 - 1140	1087 - 1127	13	1100 - 1140
Infrastructure				
- Revenues	1355 - 1395	1340 - 1380	15	1355 - 1395
- EBITDA	1097 - 1137	1085 - 1125	12	1097 - 1137
Services				
- Revenues ^{*)}	345 - 375	340 - 370	5	345 - 375
- EBITDA ^{*)}	43 - 53	42 - 52	1	43 - 53
*) Services revenue and EBITDA exclude start-up activities				

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION
En millions d'euros sauf indication contraire

Résumé des informations financières

	2007	2006	Variation	Variation %
Chiffre d'affaires	1 610,7	1 615,2	-4,5	-0,3%
Charges opérationnelles	(520,4)	(534,8)	+14,4	+2,7%
EBITDA	1 090,3	1 080,4	+9,9	+0,9%
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(435,7)	(438,6)	+2,9	--
Dotations aux amortissements sur actifs incorporels	(41,5)	(36,5)	-5,0	-13,7%
Résultat opérationnel	613,1	605,3	+7,8	+1,3%
Résultat net financier	(130,0)	(80,8)	-49,2	-60,9%
Résultat avant impôts	483,1	524,5	-41,4	-7,9%
Impôt sur les sociétés	(78,3)	(99,4)	+21,1	+21,2%
Résultat des sociétés mises en équivalence	0,3	10,5	-10,2	-97,1%
Intérêts minoritaires	(1,1)	0,2	-1,3	--
Résultat net de l'exercice	404,0	435,8	(31,8)	-7,3%
Résultat par action A (euro)	0,91	0,82	0,09	11,0%
Marge EBITDA	67,7%	66,9%	+0,8 % pts	--
Marge bénéficiaire nette	25,1%	27,0%	-1,9% % pts	--
Cash flow net provenant des activités opérationnelles	1 192,7	1 060,1	+132,6	+12,5%
Cash flow disponible	672,8	(17,5)	+6	--
Endettement net	3 217,9	2 903,2	+314,7	+10,8%
Endettement net / EBITDA	2,95	2,68	+0,27	+10,1%
Endettement net / capitaux propres	199,7%	95,3%	+ 104,4 % pts	--

Evolution du résultat opérationnel

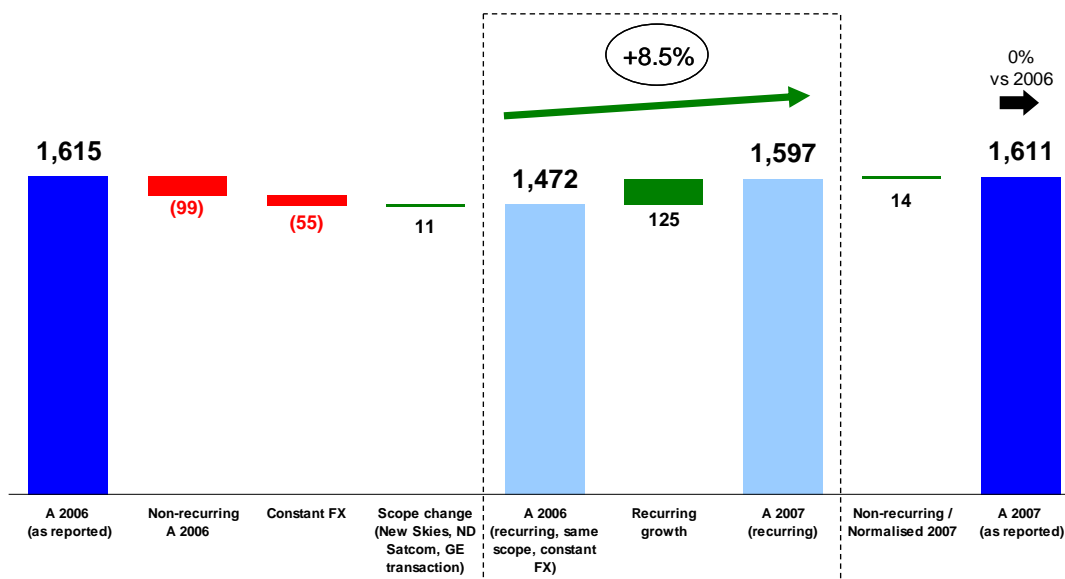
2007	T1	T2	T3	T4	Depuis le 1er janvier 08
Chiffre d'affaires	399,5	389,6	406,9	414,7	1 610,7
Charges opérationnelles	(124,3)	(116,6)	(123,7)	(155,8)	(520,4)
EBITDA	275,2	273,0	283,2	258,9	1 090,3
Amortissements sur immobilisations corporelles	(127,5)	(102,4)	(97,4)	(108,4)	(435,7)
Amortissements sur immobilisations incorporelles	(9,8)	(9,7)	(9,9)	(12,1)	(41,5)
Résultat opérationnel	137,9	160,9	175,9	138,4	613,1

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION (suite)
En millions d'euros sauf indication contraire

Chiffre d'affaires

	2007	2006	Variation	%
Chiffre d'affaires	1 610,7	1 615,2	-4,5	-0,3%

Le chiffre d'affaires publié est stable par rapport à l'exercice précédent en dépit de l'absence d'éléments exceptionnels majeurs, de la faiblesse du dollar US et des actifs cédés dans le cadre de la scission-échange avec GE. Cette évolution favorable est due à une croissance organique et à la contribution en année pleine de SES NEW SKIES et ND SatCom. Les différents éléments exceptionnels, l'impact du dollar US et la modification du périmètre de consolidation en 2006 ainsi que la forte croissance du chiffre d'affaires récurrent sont illustrés dans le graphique ci-après.



Les 125 millions d'euros de croissance récurrente (+8,5%) proviennent de SES NEW SKIES et SES ASTRA. SES NEW SKIES a su tirer parti de la demande croissante du marché pour ses propres satellites et ceux transférés de SES AMERICOM et de SES ASTRA pour augmenter l'ensemble de ses taux d'utilisation. Le nombre de répéteurs disponibles sur les principaux marchés européens de SES ASTRA a fortement augmenté, mais les activités de services ont également progressé comme prévu.

Charges opérationnelles et EBITDA

	2007	2006	Variation	%
Charges opérationnelles	(520,4)	(534,8)	+14,4	+2,7%
EBITDA	1 090,3	1 080,4	+9,9	+0,9%

Les charges opérationnelles ont baissé de 14,4 millions d'euros (2,7%), la baisse des coûts de location des répéteurs et d'assurance en orbite et les synergies issues de l'intégration de NEW SKIES ayant plus que compensé la hausse liée à la modification du périmètre de consolidation (impact sur 12 mois pour SES NEW SKIES et ND SatCom) et au coût des ventes issu de la contribution plus élevée des activités de services. Ce développement positif a été renforcé par la baisse du dollar et une maîtrise constante des coûts.

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION (suite)
En millions d'euros sauf indication contraire

Charges opérationnelles et EBITDA (suite)

L'EBITDA s'est légèrement amélioré par rapport à 2006 grâce à une baisse des charges opérationnelles. La marge EBITDA, qui ressort à 67,7% contre 66,9% l'année précédente, a progressé du fait d'une rentabilité plus élevée de l'activité Infrastructure qui passe de 78,8% à 81,5%, et du fait de l'essor continu des activités de services (abstraction faite des activités encore en phase de démarrage). L'analyse ci-après établit une claire distinction entre la performance financière des nouvelles activités et les éléments exceptionnels de manière à offrir plus de transparence sur le chiffre d'affaires et la rentabilité des opérations en cours.

	Infrastructure	Services	Activités en phase de démarrage	Elimination/ Autres	Total
<u>2007</u>					
Chiffre d'affaires	1 378,2	314,1	6,1	(87,7)	1 610,7
EBITDA	1 123,4	36,5	(35,1)	(34,5)	1 090,3
Marge EBITDA %	81,5%	11,6%	--	--	67,7%
<u>2006</u>					
Chiffre d'affaires	1 416,7	271,7	--	(73,2)	1 615,2
EBITDA	1 116,6	28,5	(13,4)	(51,3)	1 080,4
Marge EBITDA %	78,8%	10,5%	--	--	66,9%

Résultat opérationnel

	2007	2006	Variation	%
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(435,7)	(438,6)	+2,9	+0,7%
Dotations aux amortissements sur actifs incorporels	(41,5)	(36,5)	-5,0	-13,7%
Résultat opérationnel	613,1	605,3	+7,8	+1,3%

Les dotations aux amortissements sur actifs corporels de 2007 sont stables par rapport à 2006, l'effet de la faiblesse du dollar sur les dotations de SES AMERICOM et SES NEW SKIES ayant plus que compensé l'augmentation nette de la flotte amortissable ainsi que l'impact de la charge de 15,9 millions d'euros provisionnée au titre de l'échec du lancement du satellite NSS-8. Les modifications de la flotte amortissable sont les suivantes : cession du satellite AMC-23 à GE en mars 2007 ; entrée en service des satellites ASTRA 1KR (juin 2006), AMC-18 (février 2007) et ASTRA 1L (juillet 2007). Le satellite SIRIUS 4, lancé le 18 novembre 2007, est amorti depuis sa mise en service le 30 décembre 2007. L'exploitation commerciale du satellite a démarré le 29 janvier 2008.

Le résultat opérationnel est plus élevé qu'en 2006 en dépit de la contribution plus faible des éléments exceptionnels.

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION (suite)
En millions d'euros sauf indication contraire

Résultat net financier

Le résultat net financier s'analyse comme suit :

	2007	2006	Variation	%
Charges nettes d'intérêts	(181,7)	(129,9)	-51,8	-39,9%
Intérêts capitalisés	27,7	22,7	+5,0	+22,0%
Gains de change nets	21,3	14,7	+6,6	+44,9%
Produit de dividendes	--	1,5	-1,5	-100,0%
Plus-value de cessions	2,7	15,0	-12,3	-82,0%
Corrections de valeur		(4,8)	+4,8	+100,0%
Résultat (charge) financier net	(130,0)	(80,8)	-49,2	-60,9%

Les charges nettes d'intérêts ont progressé de 60,9% par rapport à 2006 en raison d'un niveau d'endettement plus élevé (voir ci-dessous) dû à la fois à des dépenses en capital significatives, aux 638,8 millions d'euros versés à GE dans le cadre de la transaction de scission-échange, mais aussi à l'augmentation du taux d'intérêt moyen pondéré en vigueur sur les emprunts du Groupe en 2007 (4,90% au lieu de 4,58% en 2006).

La charge d'intérêts inclut également des éléments exceptionnels, dont 11,1 millions d'euros correspondant au financement de produits constatés et reçus d'avance, et 3,0 millions d'euros correspondant à une provision pour d'éventuelles retenues d'impôt à la source.

Impôt sur les sociétés

	2007	2006	Variation	%
Impôt sur le résultat	(78,3)	(99,4)	+21,1	+21,2%

La charge d'impôt de l'exercice 2007, qui s'élève à 78,3 millions d'euros, correspond à un taux d'impôt publié de 16,2% contre 19,0% en 2006. Ce taux a bénéficié d'une reprise sur des provisions fiscales passées antérieurement. Sans cet élément exceptionnel, le taux d'impôt effectif aurait été de 19,2%.

Résultat net du groupe et bénéfice par action

	2007	2006	Variation	%
Résultat net du groupe	404,0	435,8	-31,8	-7,3%
Bénéfice par action (Euro)	0,91	0,82	+0,09	+11,0%

La baisse du résultat net par rapport à 2006 reflète la hausse des charges nettes d'intérêts. Le bénéfice par action augmente toutefois de 11% à 0,91 euro du fait de l'impact favorable de l'annulation des actions de classe C et de l'impact pondéré du programme de rachat de titres réalisé par le groupe en 2006 et 2007.

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION (suite)
En millions d'euros sauf indication contraire

Cash flow

	2007	2006	Variation	%
Flux de trésorerie opérationnels	1 192,7	1 060,1	+132,6	+12,5%
Cash flow disponible	672,8	(17,5)	+690,3	--

Les flux de trésorerie opérationnels ont augmenté de 132,6 millions d'euros en 2007, à la fois grâce aux activités opérationnelles (77,3 millions d'euros) et grâce à une gestion efficace du besoin en fonds de roulement qui a permis de générer 55,3 millions d'euros supplémentaires. Le fonds de roulement positif s'explique par le nombre et l'ampleur des produits constatés et perçus d'avance durant l'année.

Le cash flow libre, qui correspond aux flux de trésorerie opérationnels disponibles après le financement d'investissements, ressort à 672,8 millions d'euros. Ceci en dépit d'une dépense en capital de 628,3 millions d'euros et des 69,6 millions d'euros de trésorerie cédés à GE dans le cadre de l'opération de scission-échange. 638,8 millions d'euros ont été utilisés pour le rachat des actions C de GE dans la cadre de la transaction de scission-échange.

Endettement net

	2007	2006	Variation	%
Avoirs en banque	-197,1	-393,4	196,3	+49,9%
Emprunts obligataires et dettes envers	3 415,0	3 296,6	118,4	+3,6%
Endettement net	3 217,9	2 903,2	314,7	+10,8%
Endettement net / EBITDA	2,95	2,68	0,27	+10,1%

Nettement plus élevé qu'en 2006, l'endettement net moyen de 2007 a contribué à la hausse des charges nettes d'intérêts mentionnée plus haut. En 2006, la dette nette est passée de 2 107,1 millions d'euros en début d'exercice à 2 903,2 millions en fin d'exercice. En 2007, la dette nette a atteint 3 217,9 millions d'euros conformément à ce qui avait été annoncé par la direction.

Carnet de commandes

	2007	2006	Variation	%
Carnet de commandes protégé*	5 846,4	6 497,3	-650,9	-10,0%

Le recul du carnet de commandes est dû en partie à l'impact de l'appréciation de l'euro sur les contrats non libellés en euro et à la cession des participations du groupe dans AsiaSat et SATLYNX durant l'année. Ces effets expliquent à eux seuls plus de la moitié de la baisse du carnet de commandes publié. Le reste est le reflet du développement normal de l'activité à un moment où aucun renouvellement majeur de contrat à long terme n'est attendu.

SES, S.A.
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE
Pour l'exercice clos le 31 décembre 2007
(En millions d'euros)

	2007	2006
Chiffre d'affaires	1 610,7	1 615,2
Coût des ventes	(164,9)	(159,2)
Frais de personnel	(187,9)	(181,7)
Autres charges opérationnelles	(167,6)	(193,9)
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(435,7)	(438,6)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(41,5)	(36,5)
Résultat opérationnel	613,1	605,3
Produits financiers	51,7	92,0
Charges financières	(181,7)	(172,8)
Résultat avant impôt	483,1	524,5
Impôt sur les sociétés	(78,3)	(99,4)
Résultat net après impôt	404,8	425,1
Résultat des sociétés mises en équivalence	0,3	10,5
Résultat net de l'exercice	405,1	435,6
Part du groupe	404,0	435,8
Intérêts minoritaires	1,1	(0,2)
Résultat net du groupe	405,1	435,6

SES, S.A.
BILAN CONSOLIDE
Au 31 décembre 2007
(En millions d'euros)

	2007	2006
ACTIF NON COURANT		
Immobilisations corporelles	2 723,6	3 067,7
Acomptes versés sur immobilisations corporelles en cours	765,4	695,0
Total des immobilisations corporelles	3 489,0	3 762,7
Immobilisations incorporelles	2 774,8	3 382,6
Participations dans les entreprises associées	1,6	88,6
Autres actifs financiers	15,6	19,7
Actifs d'impôt différé	20,6	37,6
Total de l'actif non courant	6 301,6	7 291,2
ACTIF COURANT		
Stocks	15,6	23,3
Créances clients et autres créances	289,6	288,5
Charges constatées d'avance	25,2	42,3
Instruments financiers dérivés	20,6	2,6
Placements à court terme	--	24,8
Trésorerie et équivalents de trésorerie	197,1	393,4
Total actifs courants	548,1	774,9
TOTAL ACTIFS	6 849,7	8 066,1
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres - part du groupe	1 578,2	3 012,2
Intérêts minoritaires	33,6	32,9
Total des capitaux propres	1 611,8	3 045,1
PASSIFS NON COURANTS		
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	2 766,0	2 947,3
Provisions et produits constatés d'avance	335,2	210,4
Impôts différés passifs	779,7	806,0
Total passifs non courants	3 880,9	3 963,7
PASSIFS COURANTS		
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	649,0	349,3
Fournisseurs et autres dettes	315,4	310,1
Instruments financiers dérivés	15,8	22,1
Impôts sur le résultat exigibles	158,0	144,1
Produits constatés et perçus d'avance	218,8	231,7
Total passifs courants	1 357,0	1 057,3
TOTAL PASSIFS	5 237,9	5 021,0
TOTAL PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES	6 849,7	8 066,1

SES, S.A.
TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDES
Pour l'exercice clos le 31 décembre 2007
(En millions d'euros)

	2007	2006
Résultat net consolidé avant impôt	483.1	524.5
Impôts versés au cours de l'exercice	(36.8)	(69.8)
Charges financières nettes versées au titre d'activités non opérationnelles	75.1	43.4
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles et incorporelles	477.2	475.1
Amortissements des produits constatés et reçus en avance	(27.7)	(65.1)
Autres éléments non monétaires du compte de résultat consolidé	25.1	10.6
Résultat opérationnel consolidé avant variation du besoin en fonds de roulement	996.0	918.7
Variations des actifs et passifs opérationnels		
(Augmentation) / Diminution des stocks	8.1	(1.7)
(Augmentation) / Diminution des créances clients et autres créances	(0.4)	(19.2)
(Augmentation) / Diminution des charges constatées d'avance	0.5	(7.6)
Augmentation / (Diminution) des dettes fournisseurs et autres dettes	(3.8)	3.4
Augmentation / (Diminution) acomptes reçus sur commandes	17.7	(7.4)
Augmentation / (Diminution) des produits constatés et reçus d'avance	174.6	173.9
Flux de trésorerie net (absorbés)/générés par les activités opérationnelles	196.7	141.4
Flux de trésorerie opérationnels nets	1 192.7	1 060.1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(20.6)	(7.0)
Acquisition d'immobilisations corporelles	(638.0)	(456.5)
Cession d'immobilisations corporelles	9.7	29.7
Acquisition de New Skies Satellites (trésorerie acquise déduite)	--	(579.2)
Acquisition de la participation de ND SatCom (trésorerie acquise déduite)	--	(40.8)
Cession de SES Re	--	(15.6)
Cession des filiales dans le cadre de la transaction avec GE (trésorerie acquise déduite)	(69.6)	--
Acquisition de Glocom (trésorerie acquise déduite)	(3.4)	--
Gains réalisés sur le règlement de swaps de devises et de taux d'intérêt	205.7	(2.1)
Autres activités d'investissement	(3.7)	(6.0)
Flux de trésorerie nets (absorbés) / générés par les activités d'investissement	(519.9)	(1 077.5)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Augmentation/(Diminution) des Émissions d'emprunts	161.9	735.0
Dividendes versés aux actionnaires ordinaires, déduction faite des dividendes recus	(184.5)	(215.3)
Financement net versé au titre d'activités non opérationnelles	(75.1)	(43.4)
Acquisition d'actions propres dans le cadre de la transaction avec GE	(638.8)	--
Produit net des autres actions propres (acquises) cédées	(145.3)	(266.1)
Dividendes provenant des sociétés mises en équivalence	10.2	17.4
Autres activités de financement	0.7	(1.5)
Flux de trésorerie nets absorbés par les activités de financement	(870.9)	226.1
Effets des variations de change	1.8	(12.1)
Augmentation / (Diminution) de la trésorerie nette	(196.3)	196.6
Trésorerie nette en début d'exercice	393.4	196.8
Trésorerie nette en fin d'exercice	197.1	393.4

SES, S.A.
INFORMATION SECTORIELLE
 Pour l'exercice clos le 31 décembre 2007
 (En millions d'euros)

PRINCIPAUX SECTEURS GEOGRAPHIQUES

Pour l'exercice clos le 31 décembre 2007

	ASTRA	AMERICOM	NEW SKIES	AUTRE	ELIM.	Total
Ventes à des clients externes	970,5	394,7	245,5	--	--	1 610,7
Ventes inter-secteurs	0,9	6,5	15,8	--	(23,2)	--
Chiffre d'affaires total	971,4	401,2	261,3	--	(23,2)	1 610,7
Charges opérationnelles	(293,6)	(148,9)	(67,3)	(33,8)	23,2	(520,4)
EBITDA	677,8	252,3	194,0	(33,8)	--	1 090,3
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(186,4)	(150,2)	(98,5)	(0,5)	--	(435,7)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(38,6)	(2,9)	--	--	--	(41,5)
Résultat opérationnel	452,8	99,2	95,4	(34,3)	--	613,1

Pour l'exercice clos le 31 décembre 2006

	ASTRA	AMERICOM	NEW SKIES	AUTRE	ELIM.	Total
Ventes à des clients externes	886,7	544,9	183,4	0,2	--	1 615,2
Ventes inter-secteurs	8,9	1,5	7,0	14,2	(31,6)	--
Chiffre d'affaires total	895,6	546,4	190,4	14,4	(31,6)	1 615,2
Charges opérationnelles	(234,6)	(223,5)	(71,6)	(36,8)	31,7	(534,8)
EBITDA	661,0	322,9	118,8	(22,4)	0,1	1 080,4
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(188,1)	(178,9)	(71,3)	(0,3)	--	(438,6)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(33,3)	(3,2)	--	--	--	(36,5)
Résultat opérationnel	439,6	140,8	47,5	(22,7)	0,1	605,3

Après l'acquisition de SES NEW SKIES en 2006, la redistribution des responsabilités au sein de certaines activités a entraîné une redéfinition de ces principaux segments, devenue effective le 1er janvier 2007. Les principaux changements ont été les suivants :

1. La responsabilité de la gestion des activités « Asie », englobant essentiellement les opérations de SES ASIA S.A. et la participation du Groupe dans AsiaSat, a été confiée à l'équipe de direction de SES NEW SKIES.
2. La responsabilité de la gestion commerciale de certains satellites ASTRA et AMERICOM, couvrant respectivement des zones autres que l'Europe et l'Amérique du Nord, a également été confiée à l'équipe de direction de SES NEW SKIES.

Le groupe comptabilise les ventes et les transferts inter-segment comme s'il s'agissait de ventes ou transferts à des tiers aux prix du marché. Les chiffres des exercices antérieurs ont été retraités pour tenir compte de ces changements.

Pour plus de renseignements, prière de contacter :

Mark Roberts
Investor Relations
Tél. +352 710 725 490
Mark.Roberts@ses.com

Yves Feltes
Press Relations
Tel. +352 710 725 311
Yves.Feltes@ses.com

Seule la version anglaise de ce communiqué fait foi

Des informations complémentaires sont disponibles sur notre site www.ses.com

TELECONFERENCES DESTINEES A LA PRESSE ET AUX ANALYSTES FINANCIERS

Une téléconférence en **langue française** destinée à la **presse** aura lieu à **10h00** CET aujourd'hui 18 février 2008. Les journalistes sont invités à composer les numéros suivants cinq minutes avant le début de la téléconférence

Code de Conférence: 8492667

Allemagne	+49 (0)69 5007 1317
Belgique	+32 (0)2 789 8726
France	+33 (0)1 70 99 42 98
Luxembourg	+352 342 080 8656

Une téléconférence **en langue anglaise** destinée à la **presse** aura lieu à **11h00** CET aujourd'hui 18 février 2008. Les journalistes sont invités à composer les numéros suivants cinq minutes avant le début de la téléconférence

Code de Conférence : 1408398

Belgium	+32 (0)2 789 8726
France	+33 (0)1 70 99 43 04
Germany	+49 (0)69 5007 1316
Luxembourg	+352 342 080 8656
UK	+44 (0)20 7806 1966

Une téléconférence réservée aux **investisseurs et aux analystes** financiers se déroulera à **14h00** CET aujourd'hui 18 février 2008. Pour y participer, veuillez composer les numéros suivants cinq minutes avant.

Code de Conférence : 4892884

France	+33 (0)1 70 99 43 01
Belgium	+32 (0)2 789 8726
Luxembourg	+352 342 080 8656
Germany	+49 (0)69 5007 1317
UK	+44 (0)20 7806 1967
USA	+1 718 354 1389

La présentation qui servira de support aux téléconférences pourra être téléchargée à partir de la rubrique « Investor Relations » de notre site internet www.ses.com

Un enregistrement sera disponible sur notre site : www.ses.com

Disclaimer / Safe Harbor Statement

This presentation does not, in any jurisdiction, and in particular not in the US, constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale of, or solicitation of any offer to buy, or any investment advice in connection with, any securities of SES nor should it or any part of it form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment whatsoever.

No representation or warranty, express or implied, is or will be made by SES, its directors, officers or advisors or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this presentation, and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, none of SES, its directors, officers or advisors accept any liability whatsoever for any loss however arising, directly or indirectly, from use of this presentation or its contents or otherwise arising in connection therewith.

This presentation includes "forward-looking statements". All statements other than statements of historical fact included in this presentation, including, without limitation, those regarding SES's financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to SES products and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of SES to be materially different from future results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding SES and its subsidiaries and affiliates, present and future business strategies and the environment in which SES will operate in the future and such assumptions may or may not prove to be correct. These forward-looking statements speak only as at the date of this presentation. Forward-looking statements contained in this presentation regarding past trends or activities should not be taken as a representation that such trends or activities will continue in the future. SES, its directors, officers or advisors do not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise