

# COMMUNIQUE

Pertuis, le 25 novembre 2008



## Chiffre d'affaires annuel 2007-08 : +28,8 % Carnet de réservations : +27,2 %

**Acteur de référence du courtage de location de véhicules de loisirs, en France et à l'étranger, AUTO ESCAPE publie le chiffre d'affaires et l'état des réservations de l'exercice 2007-08 (ex. clos le 30 septembre 2008).**

En millions d'euros au 30/09	2007-08	2006-07	Variation
Chiffre d'affaires	26,4	20,5	+28,8%
Carnet de réservation	26,8	21,0	+27,2%

Après un exercice 2006/07 dynamique qui avait vu le Groupe progresser de 25,5%, AUTO ESCAPE signe une nouvelle année de forte croissance. Au 30 septembre 2008, le chiffre d'affaires 2007-08 ressort en hausse près de 29% à 26,4 M€.

Cette progression soutenue de l'activité est portée par la montée en puissance des ventes Internet, des marchés internationaux et des partenariats que le Groupe a conclus avec des acteurs de référence (comme Promovacances, Rent A Car ou eTF1 par exemple).

### Un exercice de forte croissance de l'activité

Dans la lignée d'une saison estivale 2008 réussie, dont les bons résultats ont été communiqués au marché dès le 9 septembre dernier, AUTO ESCAPE clôture donc l'exercice 2007/08 sur une belle progression.

Pour son neuvième exercice, cette forte croissance, totalement organique, repose sur plusieurs facteurs de succès :

- **La marque AUTO ESCAPE gagne en notoriété.** Son offre packagée est perçue par les clients comme l'assurance de bénéficier d'un couple produits/services compétitif, adapté au double besoin de choix et de sécurité lié à des séjours de vacances parfois éloignés.
- **L'international poursuit sa montée en puissance** avec une hausse de 68% par rapport à 2006-07. Au 30/09, il représente 10,3% du chiffre d'affaires total de l'exercice, contre 7,8% un an plus tôt. En effet, afin de respecter les engagements de développement présentés lors de son introduction en Bourse, AUTO ESCAPE a poursuivi son déploiement international au cours de l'exercice 2007/08, en faisant fructifier sa présence sur les marchés italiens (+47%), espagnols (+30%) et anglais (+184%). En complément, les sites irlandais, néerlandais, allemands, autrichiens et portugais sont maintenant pleinement opérationnels et adoptent un rythme de croissance satisfaisant.
- **Les partenariats BtoBtoC conclus avec des professionnels du Tourisme** (Promovacances, Voyages Auchan, Rent A Car,...) **constituent un canal de**

**distribution complémentaire.** Cette année, ils ont généré 1,62 M€ de chiffre d'affaires, ce qui correspond à 7,9% du chiffre d'affaires, contre 4% sur l'exercice précédent.

### **Perspectives : capitaliser sur les opérations récentes et rester à l'écoute des opportunités qui pourraient naître de la conjoncture actuelle**

**Le développement du Groupe va désormais être relayé par une marque BtoB dédiée aux agences de voyages :** CAR 4 LEISURE vient d'être créée dans le cadre de l'acquisition du fonds de commerce de JKCA, société de conseil et de services de management spécialisée dans le secteur de la location de voitures en Italie qui a servi les intérêts de grands acteurs de la location de voitures en Italie, dont Holiday Autos.

Le lancement de CAR 4 LEISURE inaugure une stratégie de distribution complémentaire des produits et des services d'AUTO ESCAPE. Fort d'une marque BtoC (AUTO ESCAPE) et d'une marque BtoB (CAR 4 LEISURE), le Groupe peut désormais, selon les pays, s'adapter plus efficacement aux spécificités de ses différents marchés cibles.

Rappelons qu'à moyen terme, le potentiel de CAR 4 LEISURE en Italie devrait être d'environ 250 000 journées de locations de voitures par an.

Dès 2008-09, CAR 4 LEISURE aura également vocation à se développer dans d'autres pays européens tels que le Benelux ou l'Allemagne. Toutefois, ces prises de positions ne devraient pas encore contribuer significativement au chiffre d'affaires du Groupe sur l'exercice en cours.

En parallèle, AUTO ESCAPE reste à l'écoute d'autres opportunités de croissance externe que la conjoncture actuelle pourrait créer. En effet, la société s'appuie sur un modèle économique générateur de trésorerie (BFR négatif) et une situation financière particulièrement saine (capitaux propres supérieurs à 10 M€, endettement nul et trésorerie supérieure à 10 M€) lui permettant de saisir les occasions qui se feraient jour.

### **Exercice 2008-09 : poursuite d'une croissance consolidée supérieure au marché**

Le contexte de crise financière qui a marqué l'exercice 2007-08 a eu un impact bénéfique sur l'activité d'AUTO ESCAPE. Les consommateurs se sont tournés davantage vers ce mode de déplacement, à la fois flexible et dont le coût est relativement contenu.

Par ailleurs, le carnet de réservations annuel qui s'élève à 26,8 M€, en hausse de 27,2%, constitue un indicateur encourageant pour les prochains mois.

AUTO ESCAPE est donc confiant pour 2008-09 et table, à nouveau, sur un rythme de croissance à 2 chiffres de son activité, en France comme à l'international.

En terme de rentabilité, la part croissante des réservations en ligne, associée à l'effet volume, devrait permettre au Groupe de continuer à optimiser son coût moyen d'acquisition client. AUTO ESCAPE dévoilera l'ensemble de ses résultats 2007-08 le 27 janvier 2009.

## **Prochain rendez-vous : Publication des résultats annuels le 27 janvier 2009**

---

**Auto Escape est cotée sur Alternext (FR0010423152 – ALAUT) et certifiée OSEO ANVAR**

#### **A propos d'Auto Escape :**

Créé en 1999, AUTO ESCAPE est aujourd'hui un courtier en location de véhicules de loisirs d'envergure internationale.

#### **Une offre de services clé en main et multi canal**

AUTO ESCAPE propose aux particuliers un service de location clé en main à travers une offre multi canal, disponible à partir de numéros de téléphone et de sites Internet dédiés par pays d'implantation (9 à ce jour).

**210 loueurs partenaires répartis dans 125 pays**

Les services d'AUTO ESCAPE s'appuient sur une flotte de plus de 800.000 véhicules et un réseau de plus de 9.000 points de location répartis dans 125 pays.

AUTO ESCAPE négocie les meilleurs tarifs auprès des loueurs internationaux et élabore, sur cette base, des offres packagées : toute location souscrite avec AUTO ESCAPE comprend le kilométrage illimité, l'annulation sans frais, les assurances obligatoires et la TVA. Assurant un suivi personnalisé de chaque client, AUTO ESCAPE simplifie au maximum la vie du voyageur conducteur en suivant étape par étape les préparatifs et le bon déroulement de son voyage. AUTO ESCAPE est coté sur Alternext et certifiée Oséo Innovation.

### **Contacts**

Stéphane RUIZ / Jean-Yves BARBARA Tel : 01 56 88 11 11

E-mail : [sruiz@actifin.fr](mailto:sruiz@actifin.fr) / [jybarbara@actifin.fr](mailto:jybarbara@actifin.fr)