



COMMUNIQUE de Presse

Paris, le 30 juillet 2008

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2008 : -6,2 % à 6,8 M€

i2S est un acteur de référence international sur les marchés de la vision numérique, de l'optronique et du traitement professionnel de l'image à haute valeur ajoutée. Le groupe i2S est coté sur Alternext depuis le 24 octobre 2007 (ISIN : FR 0005854700 / Mnémo : ALI2S).

En millions d'euros	2008	2007	Variation en %
Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre	3,00	3,24	-7,4%
Chiffre d'affaires du 2^e trimestre	3,83	4,05	-5,4%
Total chiffre d'affaires 6 mois	6,83	7,29	-6,2%

Un premier semestre contrasté

Avec un chiffre d'affaires en décroissance de 6,2%, i2S clôt un premier semestre contrasté lié à un environnement économique difficile, en particulier pour la division Linescan qui opère à 100% en zone dollars, principalement aux USA et en Chine. La division DigiBook a réussi à maintenir un chiffre d'affaires stable sur le premier semestre 2008 (3271K€) en dépit d'un effet de base défavorable. Au global, i2S a réalisé un chiffre d'affaires à l'international de 4296 K€, stable par rapport au 1^{er} semestre 2007 (+ 0,9%), soit 62% de son chiffre d'affaires total.

Faits marquants du 2^e trimestre par Division

- **La division DigiBook**, spécialisée dans les scanners de documents reliés et d'archives, a maintenu le même niveau de chiffre d'affaires que sur le 1^{er} semestre 2007 (3271 K€ vs 3270 K€) malgré un effet de base pénalisant. En effet, le 1^{er} semestre 2007 avait bénéficié d'un contrat significatif avec Gazprom qui représentait près de 30% de son activité du premier semestre 2007. DigiBook a réussi à compenser cet effet de base par un déploiement géographique de ses activités, focalisé sur les pays émergents. DigiBook représente 47,8% du chiffre d'affaires total du groupe.

Extension géographique du réseau de distributeurs sur les pays émergents

La poursuite du développement du réseau de distributeurs s'est focalisée sur les pays émergents : zone BRIC (Brésil, Russie, Inde, Chine) et Asie du Sud-Est. I2S travaille à présent avec un distributeur au Brésil, un distributeur pour l'ensemble de l'Asie du Sud-Est (Indonésie, Thaïlande, Philippines, Singapour, Vietnam, Malaisie), et deux nouveaux distributeurs en Inde. Deux autres contrats sont par ailleurs en cours de négociation, en Chine (avec un équipementier international) et en Turquie.

Des succès commerciaux significatifs

Après avoir équipé le prestataire choisi par la **Bibliothèque Nationale de France** en 2007 (Bibliothèque Numérique), i2S a installé et recetté deux scanners automatés DL3000 (3000 pages/heure) aux Bibliothèques Nationales de **Finlande et de Norvège**.

Au Mexique (après l'Espagne en 2007), i2S a signé un marché de plus de 25 équipements pour le plan de numérisation du cadastre et des hypothèques. La livraison de ce contrat de 800K\$ a débuté au premier semestre 2008. Il contribuera pour la moitié de sa valeur au chiffre d'affaires du second semestre.

Enfin les nouveaux produits présentés au CeBit 2008 (mars 2008), tel que le Suprascan II, a reçu un accueil très prometteur auprès du marché (qualité, productivité & positionnement prix). Le début des livraisons est prévu pour septembre.

- **La division LineScan**, qui opère sur les marchés américains et chinois des systèmes de contrôle qualité et d'optimisation de production pour matériaux plats à valeur ajoutée, a connu un premier semestre particulièrement difficile (386 K€ vs 661 K€, soit 41,7% de décroissance) et représente désormais 5,6% du chiffre d'affaires.

Le Marché : Confronté à des reports massifs des investissements industriels aux USA et même en Chine, dans des marchés subissant une crise sévère - marchés du verre (immobilier, automobile), du film plastique (impact coût pétrole) auquel s'ajoute l'impact de change défavorable € vs \$ - la Division a focalisée son action commerciale sur de nouveaux matériaux à forte valeur ajoutée (membranes / verre traité) et sur les marchés particulièrement prometteurs du Photovoltaïque. Elle a ainsi participé en avril et mai 2008 à plusieurs salons et animé des conférences, à China Glass (Verre) / Beijing, China Plas (Plastique) / Shanghai, Index / Genève, Coating & SVC Conference / Chicago, IEEE PV Conference (Panneau solaire) / San Diego. La dynamique de ces marchés, aux enjeux industriels importants (Développement durable) pourraient pallier progressivement les difficultés rencontrées par les marchés traditionnels.

Recrutement d'Etienne Lamairesse au poste de Directeur Général d'i2S inc : Afin de répondre aux enjeux opérationnels du marché américain, i2S vient de nommer Etienne Lamairesse à la tête de sa filiale américaine. Manager confirmé possédant une large expérience internationale, Etienne Lamairesse a été un des managers clé du groupe Radiall entre 1979 et 2002, entre autre Directeur financier du groupe, Directeur de la Division Fibre Optique et CEO de Radiall Inc.

- **La division Vision**, spécialisée dans le développement en France de solutions innovantes de vision numérique dédiées aux acteurs du Sport, des Medias du Biomédical ou encore de l'Aéronautique, affiche une activité en léger recul (3173 K€ vs 3358 K€) mais son carnet de commandes est en croissance et quelques marchés de référence sont en cours de négociation. Elle représente sur le premier semestre 46,4% du chiffre d'affaires du groupe.

Sports & Médias : JO de Pékin, la technologie « photo finish » d'i2S, incluant des systèmes de caméras et des logiciels de traitement d'images, a été choisie pour suivre l'ensemble des principales courses de vitesse (athlétisme, cyclisme, aviron...). Une commande programme de 100 caméras a été renouvelée (350K€).

Biomédical : une société leader sur son marché, spécialisée dans la fabrication de test et de diagnostics, a confié à i2S un contrat exclusif (et confidentiel) de réalisation d'une nouvelle génération de modules de lecture de test biologiques. Le produit a connu un vif succès lors de sa présentation en avril au salon international des maladies infectieuses à Barcelone. La phase d'industrialisation est en cours.

Canal+, But Finish : i2S Vision a recetté et signé un double accord de partenariat avec Canal+, accords portant sur la concession exclusive de la solution « But Finish » en France pour une durée de 12 ans et la commercialisation par i2S de cette solution au niveau mondial. Le lancement français est prévu pour le début de la saison 2008-2009 de Ligue 1 du Championnat de Football. Le lancement international aura lieu lors du Sportel de Monaco en Octobre 2008.

Deuxième semestre 2008 : croissance du chiffre d'affaires entre 5 et 10%

Malgré des conditions économiques et de change difficiles, I2S est en ordre de marche pour délivrer une croissance organique de 5 à 10% sur le deuxième semestre 2008.

En tenant compte des difficultés persistantes sur LineScan aux USA, ce retour à la croissance résultera principalement :

- Des prises de commandes enregistrées par la division DigiBook ;
- Et d'une bonne tenue de l'activité pour la division Vision.

Cette amélioration de l'activité attendue sur la deuxième partie de l'année devrait donc permettre de dégager une croissance modérée sur l'ensemble de l'exercice.

Par ailleurs, conformément à la stratégie présentée lors de l'introduction en Bourse, i2S poursuit sa recherche active d'opportunités de croissances externes.

Prochain rendez-vous : Résultats semestriels 2008 le mardi 30 septembre après Bourse

Contacts

I2S : Jean-Pierre Gérard – Président du Directoire
ACTIFIN : Stéphane RUIZ / Jean-Yves BARBARA Tel : 01 56 88 11 11
E-mail : sruiz@actifin.fr / jybarbara@actifin.fr