

# 34% de croissance du CA et 57% de hausse du résultat opérationnel courant en 2006

Paris, le 7 février 2007

## Chiffres non audités

<i>En millions d'euros (m€)</i>	2006	2005	Var	T4 2006	T4 2005	Var.
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>266,7</b>	<b>198,8</b>	+34%	<b>80,7</b>	<b>56,2</b>	+44%
<b>Marge d'exploitation (*)</b>	<b>22,2</b>	<b>13,9</b>	+60%	<b>8,3</b>	<b>5,3</b>	+56%
<i>En % du CA</i>	8,3%	7,0%		10,3%	9,5%	
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>21,8</b>	<b>13,9</b>	+57%	<b>8,2</b>	<b>5,3</b>	+54%
<i>En % du CA</i>	8,2%	7,0%		10,1%	9,5%	

(\*) : hors impact de l'amortissement des actifs incorporels liés aux acquisitions (cf IFRS3 & 38)

En 2006, Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 267 millions d'euros, en croissance de 34% et une marge d'exploitation de 22 m€, en hausse de 60%, soit 8,3% du chiffre d'affaires.

Ces performances ont été obtenues par une croissance organique soutenue (+18%), un doublement de taille à l'international et l'amélioration des marges du pôle solutions.

### Analyse des performances du trimestre

La hausse de 44% du chiffre d'affaires de Devoteam au T4 à plus de 80 m€ traduit à la fois une fin d'exercice dynamique et l'intégration des acquisitions de Tertio au UK et de Guidance au Benelux. Le Groupe a réalisé près de 100 recrutements nets sur le trimestre, portant ainsi les effectifs de Devoteam à 2.800 collaborateurs.

Le résultat opérationnel courant progresse de 54% à 10,1% du chiffre d'affaires sur le trimestre, tiré par

- l'augmentation des marges du pôle Solutions (78% du CA), qui bénéficie à la fois d'un effet positif sur les volumes et sur les prix ;
- l'internationalisation accrue du Groupe, avec 40% du CA réalisé hors de France au T4 contre 24% un an plus tôt.

### Analyse géographique

<i>En millions d'Euros</i>	FY 2006		FY 2005	
	France	Etranger	France	Etranger
<b>CA</b>	174	93	154	45
<b>Croissance</b>	13%	106%	34%	26%

Avec une implantation dans plus de 15 pays, Devoteam accélère son internationalisation, qui pèse dorénavant 35% de l'activité du Groupe, mais près de 45% de ses profits en 2006. Les acquisitions de l'exercice ont permis au Groupe de se renforcer en Scandinavie et au Benelux, où il réalise dorénavant plus de 10% de son CA et dispose de plus de 300 consultants dans chacune de ces régions.

Par ailleurs, Devoteam bénéficie d'une présence importante sur des zones à fort potentiel de croissance, telles que l'Espagne, l'Afrique du Nord et le Moyen-Orient, avec plus de 300 consultants répartis sur ces pays.

### Analyse par métier

<i>En millions d'Euros</i>	FY 2006		FY 2005	
	Conseil	Solutions	Conseil	Solutions
<b>CA</b>	60	207	40	159
<b>Croissance</b>	50%	30%	32%	32%

La croissance organique des activités Consulting est particulièrement élevée au Danemark, en Autriche et au Moyen-Orient, tandis que le focus de l'activité Solutions en 2006 a porté sur la restauration des marges.

La collaboration et l'harmonisation des offres au sein du Groupe génèrent des contrats significatifs dans des domaines prometteurs :

- le savoir-faire des entités scandinaves en matière de modernisation du secteur public permet de gagner des missions de conseil au Moyen-Orient ;
- la maîtrise des solutions d'administration des éditeurs du marché dans sept pays d'Europe est un atout essentiel pour le pilotage et l'optimisation du SI des clients ;
- les positions de Devoteam dans les télécoms en France, Espagne et au Maroc renforcent les équipementiers pour leurs projets autour de la convergence ;
- l'expertise accumulée sur la sécurisation et la virtualisation des infrastructures favorise la création d'un centre d'excellence transverse au Groupe.

## Analyse par clients

Le secteur financier (24% du CA du Groupe) a été très dynamique du fait de sa bonne santé économique, des nouvelles contraintes réglementaires et du développement à l'international des banques françaises, qui souhaitent mutualiser leurs SI.

Le secteur télécom (24% du CA de Devoteam) s'organise pour intégrer les nouveaux acteurs issus des médias et de la distribution (MVNO...) et investit fortement dans les offres de services.

Les 10 premiers clients de Devoteam restent les mêmes d'une année sur l'autre et représentent 41% du CA du Groupe.

## Perspectives

En 2007, Devoteam prévoit une croissance de plus de 20% de son chiffre d'affaires et de plus de 25% de sa marge d'exploitation.

Avec 85 m€ de trésorerie et placements financiers mobilisables à court terme, le Groupe dispose de moyens élevés pour poursuivre son développement à l'international.

Le Directoire de Devoteam arrêtera les comptes 2006 audités le 9 mars prochain et les publiera le 14/3. Une réunion d'informations financière se tiendra le 15 mars. L'assemblée générale des actionnaires se réunira le 25 mai 2007.

### **A propos de Devoteam :**

---

Devoteam est un groupe de conseil en technologies de l'information créé en 1995.

La combinaison d'une offre de conseil et d'une offre de solutions technologiques permet à Devoteam d'apporter à ses clients un conseil indépendant et des solutions performantes dans l'alignement de l'infrastructure technique de leur système d'informations avec leurs objectifs industriels.

Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 267 millions d'euros, en croissance de 34% et une marge d'exploitation de 8,3% en 2006. Le groupe compte 2.800 collaborateurs dans plus de quinze pays d'Europe, d'Afrique du Nord et du Moyen-Orient.

Cotation : Euronext (Eurolist compartiment B) depuis le 28 octobre 1999

Membres des indices NextEconomy, CAC SMALL 90, SBF 250 d'Euronext Paris

ISIN : FR 0000073793, Reuters : DVTM.PA, Bloomberg : DEVO FP

**[www.devoteam.com](http://www.devoteam.com)**

**Contact** : Stanislas de Bentzmann, Coprésident du Directoire, [stanislas.de.bentzmann@devoteam.com](mailto:stanislas.de.bentzmann@devoteam.com)

**Communication financière** : Grégoire Cayatte, Thomas Le Quang, [finance@devoteam.com](mailto:finance@devoteam.com), tel : 33 1 41494848

**Attachée de presse** : Agence Bermudes RP – Fabrice Bidault, [fbidault@bermudes-rp.com](mailto:fbidault@bermudes-rp.com), tel : 33 1 41104290

---