



2006 : une année de transformation et de croissance

CA M€IFRS	GROUPE CONSOLIDE
2005	64 (1)
2006	75 (2)
Croissance	+ 17 %
Croissance à périmètre comparable	+ 6,7 %

(1) Données pro forma : intégration de CGBI à partir du 1/1/2005

(2) Intégration de Datem à partir du 1/12/2006

L'année 2006 a été l'occasion pour Team Partners Group de procéder à de profondes transformations avec notamment :

- une très large **restructuration managériale et commerciale**,
- un **recentrage stratégique** sur 4 offres à fort potentiel commercial,
- la mise en œuvre d'une **politique volontariste de croissance sur ces offres**
- le regroupement avec le Groupe Datem pour créer le **Leader français du e – CRM**

Dans le même temps, le groupe a réussi à inscrire son développement dans une forte **dynamique de croissance**.



TEAMPARTNERSGROUP

Créateur de Performance

SUCCES COMMERCIAL DE NOS 4 OFFRES STRATEGIQUES

Ainsi, au cours de l'exercice 2006, Team Partners Group a réalisé un chiffre d'affaires de 75M€ en progression de 17% par rapport à l'exercice précédent. A périmètre comparable, l'activité s'est inscrite en hausse de **+6,7 %**.

PERSPECTIVES :

Après une année de profonde réorganisation, Team Partners Group est désormais en parfait ordre de marche pour profiter à plein de son positionnement uniquement sur des niches de marché rentable à très fort potentiel de croissance.