

Paris, le 8 février 2007

Chiffre d'affaires annuel +29% à 10,3 M€ avec une excellente performance au 4^{ème} trimestre: +35%

Harvest, l'éditeur leader sur le marché des logiciels de simulation patrimoniale et fiscale, a dépassé en 2006 le cap des 10 M€ de chiffre d'affaires, avec un CA de 10,3 M€ en hausse de 28,6%.

Chiffre d'affaires (€)	2006	2005	Evolution
1 ^{er} trimestre	2 386 429	1 910 088	+ 25,0%
2 ^{ème} trimestre	2 235 295	1 782 791	+ 25,4%
3 ^{ème} trimestre	1 785 131	1 429 594	+ 24,9%
4 ^{ème} trimestre	3 896 469	2 888 095	+ 34,9%
Annuel	10 303 324	8 010 568	+ 28,6%

Excellente performance au 4^e trimestre, forte croissance annuelle +29%

Le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre s'inscrit en très forte hausse à +35% par rapport au 4^e trimestre 2005, qui avait déjà été particulièrement performant avec une progression de +33% de l'activité.

La forte saisonnalité des ventes au 4^e trimestre s'est de nouveau vérifiée, notamment pour les ventes de licences nouvelles, qui se sont élevées à près de 1,8 M€ sur les 3 derniers mois de l'année.

Le trimestre a été marqué par la concrétisation des efforts menés vis-à-vis de grands comptes comme l'UFF et les Caisses d'Epargne pour la gamme BIG, et LCL pour la gamme Declic.

Forte progression de toutes les activités

Ventilation du CA (€)	2006	2005	Evolution
Licences nouvelles	3 074 047	2 509 114	+22,5%
Maintenance	4 768 193	4 189 447	+13,8%
Location de logiciels	856 393	487 479	+75,7%
Prestations au forfait	549 630	142 529	+285,6%
Formation	1 055 061	681 999	+54,7%
Total	10 303 324	8 010 568	+28,6%

La croissance des ventes de Licences nouvelles est restée très soutenue, à +22%.

Les revenus de Maintenance, issus des contrats souscrits les années passées, sont en hausse de +14% à 4 768 K€, soit 46% du chiffre d'affaires.

Le poste Location de logiciels bondit de +76% à 856 K€, conséquence du très fort succès de cette offre auprès des Conseillers en Gestion de Patrimoine indépendants. 75 contrats nouveaux ont été souscrits sur le dernier

trimestre, soit au total **275 nouveaux clients** sur l'année, ce qui porte à 880 le nombre de clients CGP à fin 2006.

Les revenus des Prestations au forfait ont presque **triplé** à 549 K€, portés par le dynamisme de l'activité autour de la gamme Declic et des progiciels de l'ex-Quantix Finances, qui génèrent des prestations de personnalisation et d'intégration.

Enfin, l'activité Formation enregistre une très forte progression de **+55%**, et représente un peu plus de 10% des revenus de l'exercice, à 1 055 K€.

Des relais de croissance confirmés

Sur l'année 2006, la gamme "historique" **BIG** a encore enregistré d'excellents résultats : 897 K€ de ventes de nouvelles licences, des revenus globaux (licences, maintenance et location) en hausse de +8% à **4 855 K€**.

Cette hausse s'accompagne néanmoins d'un rééquilibrage du mix-produits, la gamme BIG voyant sa contribution au chiffre d'affaires passer de 56% à 47% entre 2005 et 2006, au profit des nouvelles gammes :

- la gamme **Declic** qui enregistre une croissance de **+50%** de ses revenus, à 1 303 K€ (soit 13% du chiffre d'affaires total), dont 660 K€ en vente de licences nouvelles,

- la gamme **Quantix** (produits issus de l'acquisition de la société Quantix Finances), qui a généré des revenus de 1 120 K€ (soit 11% du chiffre d'affaires total), dont 655 K€ en vente de licences nouvelles.

Intégration de Quantix Finances pleinement réussie

L'intégration de Quantix Finances, société acquise en décembre 2005, est au bout d'un an un véritable succès.

Les efforts d'amélioration des prix et des marges ont porté leurs fruits dès le second semestre 2006 ; la contribution aux revenus est passée de 457 K€ au 1^{er} semestre à 663 K€ au 2nd semestre, avec une rentabilité portée aux normes d'Harvest.

Cette opération de croissance externe a ainsi été relative dès la première année.

Perspectives

Les résultats de l'exercice 2006 devraient atteindre, comme prévu, un niveau de rentabilité élevé, proche de celui de 2005.

Prochaines communications financières

08/03/2007	Résultats annuels 2006 - Réunion SFAF de 8h30 à 11h00
17/04/2007	Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2007
24/07/2007	Chiffre d'affaires du 2ème trimestre 2007
11/09/2007	Résultats du 1er semestre 2007

Agenda financier

24/04/2007	Assemblée Générale Ordinaire, approbation des comptes 2006
------------	--

A propos d'Harvest

HARVEST est un éditeur de logiciels spécialisé sur les métiers du conseil patrimonial, présent auprès de tous les acteurs du secteur : réseaux bancaires, compagnies d'assurance, sociétés de gestion, banques privées, conseillers indépendants en gestion de patrimoine, experts comptables, etc.

Fort de plus de 15 ans d'expérience, HARVEST a su acquérir la confiance d'une clientèle prestigieuse, comportant les plus grands noms de la banque et de l'assurance. Son produit phare, le logiciel BIG, constitue une référence incontournable des métiers de la gestion de patrimoine.

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2006, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 10,3 millions d'euros, avec un effectif de 93 collaborateurs.

*Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Alternext d'Euronext Paris- ISIN : FR0010207795 - Mnémo : ALHVS
Repères au 7 février 2007 :*

- Cours : 18 euros
- Evolution : +76% depuis l'admission sur Alternext en juin 2005
- Capitalisation : 24,18 M€

L'action Harvest est éligible aux FCPI.

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr

Euroland Finance - Julia TEMIN - 01 44 70 20 84 - jtemin@euroland-finance.com

Contacts presse

Calyptus – Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - mathieu.calleux@calyptus.net

Plus d'informations sur www.harvest.fr