

**Résultats 2006 :****Chiffre d'affaires : + 6,4%****Résultat opérationnel courant : 959 K€****Résultat net : 970 K€**Principaux faits marquants 2006 - 1^{er} trimestre 2007 :

- **Succès commerciaux chez EDF et Gaz de France,**
- **Mise en place de l'accord de distribution avec NEXANS,**
- **Premières avancées commerciales en Europe Centrale,**
- **Développement du projet courant porteur en ligne pour la Région Parisienne,**
- **Poursuite de la restructuration de la filiale espagnole.**

Compte de résultats simplifié :

en milliers d'euros	2006	2005
Chiffre d'affaires	48 999	46 060
Résultat opérationnel courant	959	-809
Résultat opérationnel	1 058	-605
Résultat net part du groupe	970	-935
Résultat par action en €	0,99	-0,97
Résultat dilué par action en €	0,96	-0,92

Analyse de l'exercice 2006 : retour marqué à la rentabilité :

Le retour aux bénéficiaires en 2006 s'explique par l'augmentation des volumes industriels qui ont donné des leviers pour l'amélioration de la productivité. Cette progression de l'activité a également permis d'absorber les augmentations de coûts des matières et des composants achetés. Les coûts fixes ont pu, en parallèle, être maintenus à des niveaux équivalents à l'année précédente.

Par contre, la situation en Espagne ne s'est pas améliorée, son impact négatif sur les comptes consolidés est de 498 K€.

Perspectives 2007 :

L'année 2007 marquera une nouvelle progression des volumes industriels et du chiffre d'affaires. A ce titre, le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2007 s'inscrit en hausse de + 8,6%. Plusieurs facteurs contribuent à cette croissance :

- Chez EDF, fournisseur leader depuis les concours de septembre 2006 (communiqué du 29 septembre 2006),
- Chez Gaz de France, fournisseur leader depuis les concours du premier trimestre 2005, et avec potentiellement une place à nouveau prédominante dans les concours prenant effet en mai – juin 2007,
- Prise d'effet de l'accord de distribution avec NEXANS en janvier 2007 (communiqué du 13 septembre 2006),
- Enregistrement des premières commandes en Europe Centrale destinées au site roumain de Cluj,
- Bonne tenue du portefeuille de clients en plasturgie.

La baisse des prix de vente qu'il a été nécessaire de réaliser pour gagner les grands marchés, entraîne un tassement de la profitabilité relative. Cependant, Mecelec anticipe un exercice 2007 au moins équilibré grâce à la continuation des efforts de productivité et à la montée en régime des nouveaux produits.

Activité d'opérateur télécoms CPL, MECELEC TELECOMS ILE-de-FRANCE :

Depuis le 30 mars 2006, date de l'attribution de la délégation de service public du SIPPAREC à MECELEC, la quasi-totalité des étapes préliminaires au déploiement du projet a été réalisée :

- Ingénierie détaillée des réseaux d'accès et de collecte,
- Méthodes industrielles d'implantation des matériels sur le réseau électrique,
- Choix du partenaire CPL (SCHNEIDER ILEVO) et de la technologie (DS2) (communiqué du 26 février 2007),
- Dossiers techniques des matériels,
- Etudes marketing (communiqués des 6 novembre et 15 décembre 2006, du 1^{er} mars 2007),
- Avant projets d'équipement des communes de Courbevoie et Rosny sous Bois.

Comme indiqué dans le communiqué de presse du 1^{er} mars 2007, des informations seront données fin avril sur les complémentarités envisageables entre les technologies Courant Porteur en Ligne et Fibre Optique (FTTH – FTTB), qui peuvent être très importantes, et sur les évolutions nécessaires de l'offre marketing de la DSP CPL dans ce nouveau contexte.

D'ici fin 2007 l'objectif est d'avoir débuté l'équipement des communes de Courbevoie et de Rosny-Sous-Bois, après avoir réglé la question du financement de cette phase de déploiement.

A propos de MECELEC :

MECELEC, créé en 1934, est dès l'origine un spécialiste de l'équipement de réseaux électriques.

A la fin des années 50, MECELEC a pris le tournant du polyester pour la fabrication de matériels de raccordement électriques qui étaient jusque là en métal. C'est ce savoir-faire technologique qui a fondé le succès de la société comme équipementier de réseau électrique d'abord, puis équipementier de réseau télécoms et enfin gaz et eau. C'est aussi sur cette technologie que s'est développée toute une branche d'activité (aujourd'hui cédée) dans le secteur automobile.

Mais MECELEC avait déjà à cette époque d'autres compétences qu'elle a complétées au fur et à mesure des années : connectique, électronique, téléphonie, monétique... Ceci lui a permis d'offrir à ses clients non seulement l'enveloppe, coffret ou armoire, mais aussi l'ensemble des équipements intérieurs, souvent de haut niveau technique.

En 2006 un nouveau domaine d'activité a été abordé, celui des télécommunications. La société ayant gagné une délégation de service public dont l'objet est de doter 86 communes de la couronne parisienne de la technologie du Courant Porteur en Ligne. Avec cette technique révolutionnaire, c'est par le réseau électrique que les foyers, les entreprises et les collectivités locales pourront téléphoner, accéder à Internet en haut débit et développer des services nouveaux comme la télésurveillance ou la télé relève de compteurs. La durée de la délégation de service public signée avec le syndicat intercommunal SIPPAREC est de 15 ans.

Aujourd'hui MECELEC est une entreprise de 49 millions d'euros de chiffre d'affaires (2006) et de près de 300 salariés dont l'implantation principale est en Ardèche (Mauves – Saint Agrève), avec des établissements à Fabrègues près de Montpellier, à Vonges près de Dijon, en Espagne (Bilbao, Madrid et Barcelone) et en Roumanie (Cluj).

La société est cotée sur l'Eurolist – compartiment C d'Euronext Paris. Code ISIN : FR0000061244 – MCLC

Contacts :

Actus Lyon

Amalia Naveira / Relations analystes/investisseurs – Tél. : 04 72 18 04 92 - anaveira@actus.fr

Marie-Claude Triquet / Relations presse – Tél. : 04 72 18 04 93 – mctriquet@actus.fr