



BUSINESS OBJECTS PUBLIE DES RESULTATS RECORDS AU PREMIER TRIMESTRE 2007

Chiffre d'affaires total en croissance de 20%
Croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires dans toutes les zones géographiques
La société annonce un programme de rachat d'actions de 100 millions de dollars

PARIS, France ; SAN JOSÉ, Californie - le 25 avril 2007 - Business Objects (Nasdaq : BOBJ; Euronext Paris code ISIN : FR0004026250 - BOB), le leader mondial des solutions de business intelligence, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre 2007. Dans un communiqué de presse distinct, la société annonce également la décision de son conseil d'administration de mettre en œuvre d'un programme de rachat d'actions d'un montant maximum de 100 millions de dollars.

Le chiffre d'affaires total du premier trimestre 2007 s'élève à 334 millions de dollars, en progression annuelle de 20%. Le chiffre d'affaires des licences, pour le premier trimestre 2007, ressort à 137 millions de dollars, en croissance annuelle de 9%. Le chiffre d'affaires des services, incluant la maintenance et les services professionnels, est de 197 millions de dollars, soit une hausse de 29% par rapport au premier trimestre 2006.

Le résultat net dilué par action du premier trimestre 2007 ressort à 0,06 dollar en normes comptables américaines (« normes US GAAP »), comprenant une provision pour risque juridique sans effet en trésorerie de 26 millions de dollars, soit environ 0,15 dollar par action. Le résultat net dilué par action en normes US GAAP du premier trimestre 2006 était de 0,13 dollar. En base « non GAAP », le résultat net dilué par action du premier trimestre 2007 est de 0,41 dollar, à comparer à 0,33 dollar par action au premier trimestre 2006, soit une croissance annuelle de 24%.

« Le premier trimestre, marqué par une croissance de 20% du chiffre d'affaires total et une progression de 37% du résultat d'exploitation en base non GAAP, confirme la validité de notre stratégie et notre capacité à exécuter sur le marché, » a déclaré John Schwarz, Directeur Général de Business Objects. « Au-delà de ces résultats, le point crucial est que nous continuons à conforter notre position concurrentielle, à la fois sur le segment des grandes entreprises et auprès des entreprises de taille moyenne, par de nouveaux produits et technologies. Nous renforçons notre partenariat fort avec les directeurs informatiques et ouvrons une nouvelles voie de croissance en offrant une suite complète de solutions intégrées de gestion de la performance d'entreprises et de business intelligence aux directeurs financiers et cadres opérationnels. »

Tous les chiffres de ce communiqué sont exprimés en dollars américains, sauf indication contraire. A taux de change constants, pour le premier trimestre 2007, le chiffre d'affaires total est en croissance annuelle de 14%, le chiffre d'affaires des licences en hausse annuelle de 3% et

le chiffre d'affaires des services est en progression annuelle de 23%. Les résultats du premier trimestre 2007 en base « non GAAP », définis dans la section « Utilisation de données financières en base « non GAAP » », diffèrent des chiffres en normes US GAAP en ce qu'ils excluent l'amortissement des immobilisations incorporelles, l'annulation des frais de recherche et développement en cours, les rémunérations en actions, et d'autres charges non récurrentes sans effet en trésorerie. Des tableaux de réconciliation entre les comptes en normes US GAAP et les comptes en base « non GAAP » sont disponibles à la fin du présent communiqué.

Données clés du premier trimestre 2007

Succès continu auprès de nos clients

- Au cours du trimestre, la société a gagné plus de 1 200 nouveaux clients, portant le total de ses clients à plus de 43 000 à travers le monde.
- Parmi les contrats importants gagnés au premier trimestre 2007 figurent : Alitalia, Linee Aeree Italiane S.p.A.; AztraZeneca; BNP Paribas ; China Mobile; Delta Dental; Department of the Navy Criminal Investigative Information System; Dollar Tree Stores, Inc.; FEMA National Flood Insurance Program; FinanzIT GmbH; ICI Paints; National Australia Bank; Samsung Electronics Co. Ltd; Simplot Australia Pty Ltd; The Administrative Office of the US Courts; et Zions Bancorporation.

Croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires dans toutes les zones géographiques

- Le chiffre d'affaires total réalisé dans la zone Amériques au premier trimestre 2007 est de 173 millions de dollars, en croissance annuelle de 17%. Dans cette zone, 4 contrats de ventes de licences de plus d'1 million de dollars ont été signés sur la période.
- Le chiffre d'affaires total réalisé dans la zone Europe-Moyen-Orient-Afrique (EMEA) au premier trimestre 2007 s'établit à 137 millions de dollars, en progression annuelle de 23% (+11 % à taux de change constants). Dans cette zone, 6 contrats de ventes de licences de plus d'1 million de dollars ont été signés sur la période.
- Sur la zone Asie-Pacifique et Japon (APJ), le chiffre d'affaires total du premier trimestre 2007 atteint 24 millions de dollars, en progression de 27 % par rapport au premier trimestre 2006. 2 contrats de ventes de licences de plus d'1 million de dollars ont été signés dans cette zone sur la période.

Les nouveaux produits tirent la croissance du chiffre d'affaires des licences

- Le chiffre d'affaires des licences continue d'être tiré par la croissance très rapide des offres de gestion de la performance d'entreprise (EPM) et de gestion de l'information d'entreprise (EIM).
- Le chiffre d'affaires des licences de la «recherche et distribution de l'information » (IDD) continue de suivre une claire tendance d'amélioration, sous l'effet de la forte croissance de BusinessObjects XI dont les ventes équilibrent le déclin du chiffre d'affaires lié aux versions antérieures de produits.
- L'innovation continue sur les produits, illustrée par les sorties récentes de BusinessObjects XI Release 2 Productivity Suite sur le segment des grandes entreprises et de Business Objects Crystal Decisions sur le segment des entreprises de taille moyenne, devrait tirer la croissance du chiffre d'affaires des licences à l'avenir.

La solidité continue de la Maintenance et du Conseil tire le chiffre d'affaires des services

- Le chiffre d'affaires de la Maintenance au premier trimestre 2007 s'élève à 144 millions de dollars, en hausse annuelle de 32% (+26% à taux de change constants). Le taux élevé de renouvellement des contrats de maintenance et le mouvement vers des relations de support à plus forte valeur ajoutée pour nos clients ont produit d'excellents résultats. Cette tendance est par ailleurs illustrée par l'amélioration de la satisfaction de nos clients pour nos services de support technique, qui progresse dans chaque zone géographique.
- Le chiffre d'affaires des services professionnels (« Global Services ») au premier trimestre 2007 atteint 53 millions de dollars, en croissance annuelle de 21% (+16% à taux de change constants).

Marge brute en hausse et optimisation des coûts opérationnels tirent les profits

- La marge brute s'est amélioré d'environ un point à la fois en normes US GAAP et en base non GAAP, du fait de la solidité du chiffre d'affaires de la maintenance et de la progression des marges des services professionnels.
- Le résultat d'exploitation en normes US GAAP pour le premier trimestre 2007 s'élève à 6 millions de dollars, après prise en compte d'une provision pour risque juridique sans effet en trésorerie de 26 millions de dollars, en relation avec la décision, rendue publique, d'un jury. Le résultat d'exploitation en normes US GAAP pour le premier trimestre 2006 s'élevait à 18 millions de dollars.
- Le résultat d'exploitation en base « non GAAP » pour le premier trimestre 2007 a enregistré une croissance annuelle de 37% à 55 millions de dollars, soit 16% du chiffre d'affaires total, contre 40 millions de dollars, et 14 % du chiffre d'affaires total au premier trimestre 2006.

Un bilan et des flux de trésorerie solides

- Les disponibilités, les valeurs mobilières de placement et les investissements à court terme s'élevaient à 637 millions de dollars au 31 mars 2007, soit une augmentation de 125 millions de dollars par rapport au 31 décembre 2006.
- Les produits constatés d'avance ont atteint 341 millions de dollars au 31 mars 2007, en progression de 47 millions de dollars par rapport au 31 décembre 2006.
- Les créances clients, calculées sur la base du délai moyen de paiement des clients, s'établissent à 83 jours au premier trimestre 2007, à comparer à 80 jours pour le premier trimestre 2006.

Acquisition en cours de Cartesis

La société a récemment annoncé son intention d'acquérir Cartesis, un leader dans le domaine des logiciels de gestion de la performance, avec plus de 1 300 clients dans le monde. Cartesis offre des solutions de reporting financier, de consolidation et de planning ainsi qu'une nouvelle ligne de produits dans les domaines de la gouvernance financière, de la gestion des risques et du contrôle de la conformité réglementaire. Avec cette acquisition, la société compte ajouter des fonctionnalités significatives au portefeuille de produits de gestion de la performance d'entreprise de Business Objects, et renforcer sa capacité à offrir des solutions intégrées de business intelligence auprès des directions financières et des autres départements opérationnels au sein des entreprises.

Selon les termes de l'accord, Business Objects paiera une valeur d'entreprise d'un montant de 225 millions d'euros (environ 300 millions de dollars) en numéraire. L'acquisition -sujette à l'approbation du régulateur, l'approbation des actionnaires de Cartesis et à d'autres conditions suspensives d'usage devrait être finalisée sous 90 jours. Compte tenu de l'impact des ajustements liés à la comptabilisation selon la méthode du coût d'acquisition, la transaction devrait avoir un impact neutre ou légèrement relutif sur le résultat net sur la première année suivant la réalisation de l'accord, puis un impact relutif au-delà, du fait des synergies de chiffre d'affaires et des économies d'échelle réalisées.

Perspectives

« Notre forte génération de trésorerie illustre la solidité de notre activité, » a déclaré Jim Tolonen, directeur financier de Business Objects. « Nos perspectives pour l'exercice 2007 reflètent un maintien d'une croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires et une progression continue des marges. En particulier, nous relevons pour l'exercice 2007 les ordres de grandeur pour nos objectifs de résultat net dilué par action en base « non GAAP » pour refléter les forts résultats du premier trimestre. Les ordres de grandeur pour nos objectifs de résultat net dilué par action en normes US GAAP reflètent, eux, la provision pour risque juridique enregistrée au premier trimestre. »

La croissance du chiffre d'affaires devrait provenir d'une performance opérationnelle solide dans toutes les zones géographiques, et notamment des investissements consentis sur la zone Asie-Pacifique-Japon. La croissance du chiffre d'affaires des licences et de la maintenance devrait se situer au niveau ou au-dessus de celle du secteur, tirée par notre offre complète de BI leader du marché. La croissance du chiffre d'affaires des services professionnels devrait se maintenir. L'impact de l'acquisition en cours de Cartesis n'est pas inclus dans les perspectives fournies au titre du deuxième trimestre 2007 et de l'exercice 2007, dans la mesure où l'acquisition n'est pas finalisée à ce jour.

Business Objects fournit les ordres de grandeur suivants pour les objectifs relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2007 :

- Le chiffre d'affaires total devrait se situer entre 1,426 milliard et 1,446 milliard de dollars ;
- Le résultat net dilué par action en normes US GAAP devrait se situer entre 0,91 et 1,01 dollar ;
- Le résultat net dilué par action en base « non GAAP » devrait se situer entre 1,94 et 2,04 dollars.

Le résultat net dilué par action en normes US GAAP pour l'exercice 2007 devrait inclure environ 51 millions de dollars au titre des rémunérations en actions, environ 48 millions de dollars au titre de l'amortissement des immobilisations incorporelles, et 26 millions de dollars au titre d'une provision pour risque juridique sans effet en trésorerie, ce qui représente un impact de l'ordre de 1,03 dollar par action après impôts.

Business Objects fournit les ordres de grandeur suivants pour les objectifs relatifs au trimestre clos le 30 juin 2007 :

- Le chiffre d'affaires total devrait se situer entre 345 millions et 350 millions de dollars ;

- Le résultat net dilué par action en normes US GAAP devrait se situer entre 0,21 et 0,24 dollar ;
- Le résultat net dilué par action en base « non GAAP » devrait se situer entre 0,42 et 0,45 dollar.

Le résultat net dilué par action en normes US GAAP pour le deuxième trimestre 2007 devrait inclure environ 12 millions de dollars au titre des rémunérations en actions et environ 12 millions de dollars au titre de l'amortissement des immobilisations incorporelles, ce qui représente un impact de l'ordre de 0,21 dollar par action après impôts.

La charge liée aux rémunérations en actions, attendue à environ 12 millions de dollars pour le deuxième trimestre 2007 et environ 51 millions de dollars pour l'exercice 2007, inclut l'impact des options accordées dans le cadre d'anciennes acquisitions, des précédentes attributions d'options et des attributions estimées de l'année 2007. Ces prévisions de charges se fondent sur des estimations, telles que le cours de bourse futur, le taux de rotation des salariés, l'augmentation des embauches, les attributions aux salariés actuels ou futurs, la volatilité de l'action et les taux d'intérêts futurs.

Les ordres de grandeur pour le premier trimestre et l'exercice 2007 se fondent sur les taux de change suivants : 1,34 dollar américain pour 1,00 euro ; 0,88 dollar américain pour 1,00 dollar canadien. Ils tiennent également compte d'un taux d'imposition réel de 43% en normes US GAAP et de 33% en base « non GAAP ». La différence entre le taux d'impôt en base « non GAAP » et le taux d'impôt en normes US GAAP s'explique par l'élimination de l'impact fiscal des charges en normes US GAAP qui sont retraitées en base « non GAAP ».

Les informations ci-dessus portent sur les prévisions de Business Objects pour le deuxième trimestre et l'exercice 2007 à la date de ce jour. Business Objects ne prend aucun engagement quant à la mise à jour ou la révision des prévisions financières ou des projections, à la suite de nouveaux développements ou pour toute autre raison.

Provision pour risque juridique

Business Objects est partie à un procès pour contrefaçon de brevets américains, suite à une plainte déposée par Informatica contre la société Acta Technology. Ce contentieux dure depuis quatre ans et demi, et Business Objects est devenue partie à ce litige à la suite de l'acquisition d'Acta Technology en août 2002. Le 2 avril 2007, un jury du *United States District Court* (tribunal de première instance) s'est prononcé en faveur d'Informatica. Aucun paiement n'a été effectué à ce jour, le litige étant toujours en cours de jugement, dans l'attente de la décision du juge concernant la validité des deux brevets américains en question et le montant final des dommages-intérêts. Dans l'éventualité d'un jugement lui étant défavorable, la société se réserve le droit de faire appel. Néanmoins, dans la mesure où le verdict du jury a été rendu, la société a enregistré dans ses comptes consolidés du premier trimestre 2007 une provision d'un montant total de 26 millions de dollars.

Conférence téléphonique

Business Objects tient aujourd'hui, 25 avril 2007, une conférence téléphonique à 14h00, heure de Paris (13h00, heure de Londres ; 8h00, heure de New York ; 5h00, heure de San Francisco), au cours de laquelle seront présentés les résultats du premier trimestre 2007. Pour participer,

veuillez composer le : +1 706 634-5428 pour l'Europe et l'Asie ou le +1 800 399-7988 pour les États-Unis et le Canada - code d'accès : 516 50 44. Cette conférence téléphonique sera retransmise en direct sur la section Investisseurs du site Internet de Business Objects : www.businessobjects.com/company/investors/. Un enregistrement sera disponible sur le site de la société environ deux heures après la fin de la conférence téléphonique.

Principes comptables

Business Objects établit ses comptes selon les principes comptables en vigueur aux États-Unis (ou « normes US GAAP ») et selon les normes comptables internationales (*International Financial Reporting Standards* ou IFRS). Business Objects étant cotée sur Eurolist by Euronext™ en France et sur le Nasdaq Global Select Market aux États-Unis, Business Objects a l'obligation de communiquer ses comptes consolidés selon les normes US GAAP et selon les normes IFRS. Les principales différences identifiées entre ces deux normes comptables concernent la comptabilisation des rémunérations basées en actions, la comptabilisation d'impôts différés sur des transactions entre filiales de Business Objects et le traitement comptable des regroupements d'entreprises.

En application de la réglementation française et des normes IFRS, Business Objects a déposé, le 6 avril 2007, après de l'Autorité des marchés Financiers en France son Document de Référence 2006, enregistré sous le numéro D.07-0285, qui inclut les comptes consolidés 2006 établis selon les normes IFRS. Le Document de Référence comprend les informations financières consolidées que Business Objects a publiées le 18 avril 2007 au Bulletin des Annonces Légales Obligatoires (« BALO ») en France.

Utilisation de données financières en base « non GAAP »

Les indicateurs financiers en base « non GAAP » du premier trimestre 2007, tels que le résultat d'exploitation, le résultat net et le bénéfice par action, figurant dans le présent communiqué de presse sont différents de ceux donnés en normes US GAAP : en effet, ces indicateurs en base « non GAAP » excluent certaines charges. Ces charges correspondent à l'annulation des frais de recherche et développement en cours, à l'amortissement des immobilisations incorporelles, aux rémunérations en actions et à d'autres charges non récurrentes sans effet en trésorerie. La différence de taux d'impôt s'explique par l'élimination de l'impact fiscal sur les éléments en normes US GAAP qui sont annulés pour former les charges en base « non GAAP ». Business Objects a fourni ces indicateurs en complément des résultats établis en normes US GAAP, car elle estime que ces données en base « non GAAP » offrent une base de comparaison cohérente d'un trimestre à l'autre, et entre les taux de croissance annuels qui ne sont pas affectés par certaines charges sans effet en trésorerie ou autres impacts d'acquisitions antérieures, contribuant ainsi à une bonne compréhension de la rentabilité sous-jacente de Business Objects. Le présent communiqué comprend également des données en base « non GAAP » à taux de change constants afin d'isoler l'effet de change par rapport au dollar américain sur l'activité de Business Objects. Ces indicateurs sont les mêmes que les principaux utilisés par les dirigeants de Business Objects dans le processus de planification et de prévision. Ces indicateurs sont indépendants des normes US GAAP, auxquelles ils ne constituent pas non plus une alternative, et peuvent ne pas être comparables aux informations communiquées par d'autres sociétés. La réconciliation des résultats établis en normes US GAAP avec les résultats en base « non GAAP » est présentée à la fin du présent communiqué.

Avertissement

Le présent communiqué contient des prévisions impliquant des risques et des incertitudes relatifs aux prévisions de performance financière de Business Objects au deuxième trimestre et sur l'exercice 2007, aux objectifs de croissance et de rentabilité de Business Objects, à la stratégie de Business Objects en terme de produits et d'activité, aux relations stratégiques de Business Objects, à l'adoption et à la commercialisation des produits Business Objects XI et des solutions de business intelligence « on-demand », ainsi qu'à l'acquisition en cours de Cartesis. Les événements ou résultats réels peuvent différer sensiblement de ceux décrits dans le présent communiqué en raison de divers risques et incertitudes. Ces risques et incertitudes incluent, notamment, les fluctuations des résultats opérationnels trimestriels et annuels de Business Objects ; la capacité de Business Objects à estimer et maintenir ou accroître sa rentabilité ; la capacité de Business Objects à attirer, faire migrer ou retenir ses clients avec les produits BusinessObjects XI, les produits de gestion de la performance d'entreprise et les produits acquis avec nSite Software Inc. ; la capacité de Business Objects à développer et commercialiser des mises à jour de ses produits, y compris de ceux obtenus par le biais d'acquisitions ; la capacité de Business Objects à réaliser dans le délai prévu et à intégrer avec succès l'acquisition de Cartesis et à la capacité de Business Objects à intégrer avec succès les sociétés acquises ; le changement des réglementations comptables actuelles qui pourrait avoir un impact négatif significatif sur les résultats de Business Objects, y compris la norme comptable américaine FAS 123(R) ; l'introduction de nouveaux produits par des concurrents ou l'arrivée de nouveaux concurrents sur les marchés des produits Business Objects ; l'impact de la tarification des technologies concurrentes ; la capacité de Business Objects à préserver ses relations stratégiques ; le risque inhérent au positionnement exclusif de Business Objects sur le marché des logiciels de business intelligence ; la capacité de Business Objects à gérer des déploiements de grande envergure ; la stratégie de « mid-market » de Business Objects ainsi que l'environnement économique et politique en Europe, aux États-Unis et dans le reste du monde. Pour plus d'informations sur ces facteurs de risque et d'incertitude qui pourraient affecter l'activité et les résultats de Business Objects, prière de se reporter au Rapport Annuel de Business Objects sur l'exercice clos le 31 décembre 2006, enregistré sous forme de Document de Référence par l'Autorité des Marchés Financiers le 6 avril 2007, sous le numéro D.07-0285. Le Document de Référence est disponible en ligne sur le site Internet de l'Autorité des Marchés Financiers (www.amf-france.org) et sur le site Internet de la société (www.businessobjects.com). Business Objects ne prend aucun engagement d'actualiser ces informations postérieurement à la date du présent communiqué.

À propos de Business Objects

Business Objects est le leader mondial de l'édition de logiciels de business intelligence. Avec plus de 43 000 clients à travers le monde, y compris plus de 80 % des entreprises classées au Fortune 500, Business Objects aide les organisations de toutes tailles à créer des fondations fiables pour leur prise de décisions, à acquérir une meilleure visibilité de leurs activités et à optimiser leurs performances. La plate-forme de business intelligence, BusinessObjects XI, proposée par Business Objects, est la solution la plus avancée et la plus complète du marché en matière de gestion de la performance, de planification, de reporting, d'interrogation et analyse, et de gestion de l'information d'entreprise (*enterprise information management* ou EIM). BusinessObjects XI comprend la ligne de produits Crystal Reports®, qui s'est vu attribuer de nombreuses récompenses, standard du marché pour le reporting d'entreprise et les logiciels de visualisation de données. Business Objects a également constitué la communauté de partenaires

la plus puissante et la plus diversifiée du secteur. En outre, Business Objects propose des prestations de conseil et de formation destinées à aider les clients à déployer leurs projets de business intelligence de manière optimale.

Business Objects a deux sièges sociaux, l'un à San Jose, en Californie, l'autre à Paris, en France. Le titre de Business Objects se négocie à la fois sur le Nasdaq (BOBJ) et sur Euronext Paris (ISIN: FR0004026250 - BOB). Le lecteur trouvera de plus amples informations au sujet de Business Objects sur le site www.businessobjects.com.

Business Objects et le logo Business Objects, BusinessObjects, WebIntelligence, Crystal Reports, Intelligent Question, Xcelsius et Desktop Intelligence sont des marques déposées et la propriété intellectuelle de Business Objects S.A. et/ou de ses filiales aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Les autres noms de sociétés ou de produits mentionnés dans ce communiqué sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.

Contacts investisseurs Business Objects :

John Ederer
Vice President of Investor Relations
+1 408 953 6064
john.ederer@businessobjects.com

Edouard Lassalle
Director of Investor Relations EMEA
+33 1 41 25 24 33
edouard.lassalle@businessobjects.com

Nina Camera
Senior Manager, U.S. Investor Relations
+1 408 953 6138
nina.camera@businessobjects.com

Contacts relations publiques Business Objects :

Peter Olson
Senior Manager of Public Relations
+1 408 953 6320
peter.olson@businessobjects.com

Philippe Laguerre
Director of Public Relations EMEA
+33 1 41 25 38 15
philippe.laguerre@businessobjects.com

BUSINESS OBJECTS S.A.
BILANS CONSOLIDES RESUMES
(en milliers de dollars US, à l'exception des valeurs nominales)

	<u>31 mars 2007</u>	<u>31 décembre 2006</u>
	(non audités)	
ACTIF		
Actif circulant :		
Disponibilités et valeurs mobilières de placement	\$ 631,479	\$ 506,792
Investissements court terme	5,760	5,736
Dépôts et cautionnements à court terme	38,449	42,997
Créances clients - net	309,063	334,387
Impôts différés actifs	12,483	15,189
Autres éléments de l'actif circulant	68,341	59,462
	<hr/>	<hr/>
Total de l'actif circulant	1,065,575	964,563
Ecarts d'acquisition	1,270,181	1,266,057
Immobilisations incorporelles - net	117,391	128,635
Immobilisations corporelles - net	90,695	91,091
Autres actifs	17,567	20,897
Dépôts et cautionnements à long terme	11,169	11,131
Impôts différés actifs à long terme	11,771	12,616
	<hr/>	<hr/>
Total de l'actif	<u>\$ 2,584,349</u>	<u>\$ 2,494,990</u>
PASSIF		
Dettes court terme :		
Dettes fournisseurs	\$ 40,187	\$ 36,070
Dettes sociales	85,321	105,967
Impôts	2,221	96,088
Produits constatés d'avance	332,003	283,631
Autres dettes court terme	131,609	106,776
Dettes en garantie de règlement à des tiers	34,889	34,539
	<hr/>	<hr/>
Total dettes court terme	626,230	663,071
Dettes de garantie à long terme	7,692	7,654
Autres dettes long terme	7,103	7,077
Impôts différés passifs à long terme	99,292	-
Impôts	2,521	4,597
Produits constatés d'avance	8,760	9,772
	<hr/>	<hr/>
Total dettes	751,598	692,171
Capitaux propres		
Actions ordinaires - valeur nominale de 0,10€ par action	10,804	10,707
Primes d'émission	1,347,994	1,320,993
Actions d'auto-contrôle, actions Business Objects Option LLC et actions du Sub-Plan Trust	(6,039)	(5,247)
Réserves	415,191	417,709
Autres éléments du résultat global	64,801	58,657
	<hr/>	<hr/>
Total capitaux propres	1,832,751	1,802,819
	<hr/>	<hr/>
Total du passif	<u>\$ 2,584,349</u>	<u>\$ 2,494,990</u>

BUSINESS OBJECTS S.A.
COMPTES DE RESULTATS CONSOLIDES
(en milliers de dollars US, à l'exception des données par action et par ADS)

	Trimestre clos le	
	31 mars	
	2007	2006
Chiffre d'affaires:	(non audités)	
Licences de logiciels, net	\$ 137,393	\$ 125,894
Services	196,950	152,377
Chiffre d'affaires total	<u>334,343</u>	<u>278,271</u>
Coût des ventes:		
Coût des licences de logiciels	10,870	7,976
Coût des services	68,831	60,767
Coût des ventes total	<u>79,701</u>	<u>68,743</u>
Marge brute	254,642	209,528
Charges d'exploitation:		
Frais marketing et commerciaux	137,341	117,500
Frais de recherche et développement	52,341	43,737
Frais généraux et administratifs	33,639	30,363
Provision pour risque juridique	25,700	-
Charges d'exploitation totales	<u>249,021</u>	<u>191,600</u>
Résultat d'exploitation	5,621	17,928
Intérêts et autres revenus (charges), net	4,129	2,855
Résultat avant provision pour impôts	9,750	20,783
Provision pour impôts	(4,168)	(8,446)
Résultat net	<u>\$ 5,582</u>	<u>\$ 12,337</u>
Résultat par action et par ADS - base	<u>\$ 0.06</u>	<u>\$ 0.13</u>
Résultat par action et par ADS - dilué	<u>\$ 0.06</u>	<u>\$ 0.13</u>
Nombre d'actions et d'ADS utilisés pour calculer le		
Résultat net par action et par ADS - base	<u>95,235</u>	<u>92,552</u>
Nombre d'actions et d'ADS utilisés pour calculer le		
Résultat net par action et par ADS - dilué	<u>97,094</u>	<u>95,333</u>

BUSINESS OBJECTS S.A.
TABLEAUX DE FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDES
(en milliers de dollars US)

	Trimestre clos le	
	31 mars	
	2007	2006
	(non audités)	
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net	\$ 5,582	\$ 12,337
Réconciliation entre le résultat net et les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation :		
Dépréciation et amortissement d'immobilisations corporelles	8,161	7,881
Amortissement des immobilisations incorporelles	12,074	8,869
Rémunérations basées en actions	11,596	13,410
Crédit d'impôt excédentaire provenant des rémunérations basées en actions		(2,422)
Impôts différés	(729)	(2,835)
Evolution de la trésorerie sur les autres éléments du bilan :		
Créances clients, net	27,609	20,800
Charges constatées d'avance et autres créances	(8,600)	(5,826)
Dépôts et autres créances	3,360	2,516
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	(481)	2,391
Dettes sociales et autres	(21,270)	(17,607)
Provision pour impôts	(96)	6,163
Produits constatés d'avance	45,466	46,416
Autres dettes	24,737	(3,824)
Placements à court terme	(24)	(302)
	<u>107,385</u>	<u>87,967</u>
Flux de trésorerie provenant des (utilisés par les) activités d'exploitation, net		
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement		
Acquisition d'immobilisations corporelles	(7,031)	(10,018)
Variation des comptes bloqués au profit des tiers	4,510	(191)
Augmentation de dettes en garantie de règlement à des tiers	332	191
	<u>(2,189)</u>	<u>(10,018)</u>
Flux de trésorerie utilisés pour les opérations d'investissement, net		
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Augmentation de capital	15,506	11,820
Crédit d'impôt excédentaire provenant des rémunérations basées en actions	-	2,422
	<u>15,506</u>	<u>14,242</u>
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Effet de la variation des taux de change sur les disponibilités et valeurs mobilières de placement	3,985	781
	<u>124,687</u>	<u>92,972</u>
Augmentation nette des disponibilités et valeurs mobilières de placement		
Disponibilités et valeurs mobilières de placement, début de période	<u>506,792</u>	<u>332,777</u>
Disponibilités et valeurs mobilières de placement, fin de période	<u>\$ 631,479</u>	<u>\$ 425,749</u>

BUSINESS OBJECTS S.A.
Compte de Résultat - Réconciliation des comptes en base non-GAAP en normes US GAAP
(en millions de dollars US, sauf pour les données par action et par ADS)
(non audités)

	Trimestre clos le 31 mars	
	2007	2006
Coût des ventes en base GAAP	\$ 79.7	\$ 68.8
Amortissement des immobilisations incorporelles, affecté en:		
coût des ventes de licences, net	(8.8)	(6.0)
coût des ventes de services	(2.7)	(2.5)
Total	(11.5)	(8.5)
Rémunérations en actions, affectées en:		
coût des ventes de services	(1.4)	(1.4)
Total	(1.4)	(1.4)
Coût des ventes en base non-GAAP	66.8	58.9
Marge brute en base GAAP	254.6	209.5
en % du chiffre d'affaires total	76%	75%
Amortissement des immobilisations incorporelles	11.5	8.5
Rémunérations en actions	1.4	1.4
Marge brute en base non-GAAP	267.5	219.4
en % du chiffre d'affaires total	80%	79%
Charges d'exploitation en base GAAP	249.0	191.6
Amortissement des immobilisations incorporelles et frais de recherche et développement en cours affectés en:		
frais commerciaux et de marketing	(0.5)	(0.4)
frais de recherche et développement	(0.1)	0.0
Total	(0.6)	(0.4)
Rémunérations en actions, affectées en:		
frais commerciaux et de marketing	(4.4)	(3.5)
frais de recherche et développement	(1.4)	(1.8)
frais généraux et administratifs	(4.4)	(6.7)
Total	(10.2)	(12.0)
Provision pour risque juridique	(25.7)	0.0
Charges d'exploitation en base non-GAAP	212.5	179.2
Résultat d'exploitation en base GAAP	5.6	17.9
en % du chiffre d'affaires total	2%	6%
Amortissement des immobilisations incorporelles et frais de recherche et développement en cours	12.1	8.9
Rémunérations en actions	11.6	13.4
Provision pour risque juridique	25.7	0.0
Résultat d'exploitation en base non-GAAP	55.0	40.2
en % du chiffre d'affaires total	16%	14%
Résultat net en base GAAP	5.6	12.3
Amortissement des immobilisations incorporelles et frais de recherche et développement en cours	12.1	8.9
Rémunérations en actions	11.6	13.4
Provision pour risque juridique	25.7	0.0
Impacts fiscaux liés aux ajustements ci-dessus	(14.8)	(3.5)
Résultat net en base non-GAAP	40.2	31.1
Résultat net par action et par ADS - base		
GAAP	\$ 0.06	\$ 0.13
Non-GAAP	\$ 0.42	\$ 0.34
Résultat net par action et par ADS - dilué		
GAAP	\$ 0.06	\$ 0.13
Non-GAAP	\$ 0.41	\$ 0.33

BUSINESS OBJECTS S.A.
T1 2007 - INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES
(en millions de dollars US, sauf indication contraire)
(non audités)

	Exercice 2006					Exercice 2007
	T1	T2	T3	T4	Total	T1
INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES AU COMPTE DE RESULTAT						
Chiffre d'affaires						
Licences net	\$ 125.9	\$ 123.1	\$ 131.6	\$ 179.6	\$ 560.2	\$ 137.4
Maintenance	108.6	123.5	128.5	136.9	497.4	143.8
Conseil et formation	43.8	47.9	50.3	54.1	196.2	53.1
Chiffre d'affaires total	<u>278.3</u>	<u>294.5</u>	<u>310.4</u>	<u>370.6</u>	<u>1,253.8</u>	<u>334.3</u>
Charges						
Coût des ventes de licences, net	2.0	2.9	3.3	3.0	10.9	2.1
Coût des ventes de services	56.9	61.6	63.8	65.5	247.9	64.7
Frais commerciaux et de marketing	113.6	119.0	116.9	139.1	488.6	132.5
Frais de recherche et développement	41.9	47.5	48.4	49.8	187.8	50.8
Frais généraux et administratifs	23.7	24.5	25.0	29.3	102.4	29.2
Amortissement des immobilisations incorporelles (1)	8.9	14.0	10.6	15.8	49.4	12.1
Rémunérations basées en actions (2)	13.4	11.5	12.9	11.2	49.0	11.6
Provision pour risque juridique	-	-	-	-	-	25.7
Total des charges	<u>260.4</u>	<u>281.0</u>	<u>280.9</u>	<u>313.7</u>	<u>1,136.0</u>	<u>328.7</u>
Résultat d'exploitation	<u>17.9</u>	<u>13.5</u>	<u>29.5</u>	<u>56.9</u>	<u>117.8</u>	<u>5.6</u>
Interêts et autres revenus/charges, net	2.9	3.0	4.7	3.2	13.8	4.2
Résultat avant impôt	20.8	16.5	34.2	60.1	131.6	9.8
Provisions pour impôts	(8.5)	(8.6)	(14.6)	(24.6)	(56.2)	(4.2)
Taux d'imposition effectif	41%	52%	43%	41%	43%	43%
Résultat net	<u>12.3</u>	<u>7.9</u>	<u>19.6</u>	<u>35.5</u>	<u>75.4</u>	<u>5.6</u>
Résultat net par action et par ADS						
de base	0.13	0.09	0.21	0.37	0.81	0.06
Dilué	0.13	0.08	0.21	0.37	0.79	0.06
Nombre d'actions et d'ADS utilisé pour calculer le résultat net par action et par ADS (en milliers)						
de base	92,552	93,310	93,685	94,745	93,552	95,235
Dilué	95,333	95,083	94,976	96,776	95,368	97,094
Amortissement d'immobilisations incorporelles						
Coût des ventes de licences, net	6.0	7.4	7.5	9.0	30.1	8.8
Coût des ventes de services	2.5	2.9	2.3	2.8	10.5	2.7
Frais commerciaux et de marketing	0.4	0.4	0.4	0.5	1.6	0.5
Frais de recherche et développement (1)	-	3.3	0.4	3.5	7.2	0.1
Total	<u>8.9</u>	<u>14.0</u>	<u>10.6</u>	<u>15.8</u>	<u>49.4</u>	<u>12.1</u>
Rémunérations basées en actions (2)						
Coût des ventes de services	1.4	1.5	1.5	1.4	5.7	1.4
Frais commerciaux et de marketing	3.5	3.7	4.2	4.0	15.4	4.4
Frais de recherche et développement	1.8	1.8	1.8	1.7	7.1	1.4
Frais généraux et administratifs	6.7	4.5	5.4	4.1	20.8	4.4
Total	<u>13.4</u>	<u>11.5</u>	<u>12.9</u>	<u>11.2</u>	<u>49.0</u>	<u>11.6</u>
Provision pour risque juridique	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>25.7</u>
Résultat d'exploitation en base non-GAAP (3)						
	<u>40.2</u>	<u>39.0</u>	<u>53.0</u>	<u>83.9</u>	<u>216.2</u>	<u>55.0</u>
en % du chiffre d'affaires total	14%	13%	17%	23%	17%	16%
Interêts et autres revenus/charges, net	2.9	3.0	4.7	3.2	13.8	4.2
Résultat avant impôt	43.1	42.0	57.7	87.1	230.0	59.2
Provision pour impôts	(12.0)	(12.9)	(19.2)	(29.4)	(73.5)	(19.0)
Taux d'imposition effectif	28%	31%	33%	34%	32%	32%
Résultat net en base non-GAAP	<u>31.1</u>	<u>29.1</u>	<u>38.5</u>	<u>57.7</u>	<u>156.5</u>	<u>40.2</u>
en % du chiffre d'affaires total	11%	10%	12%	16%	12%	12%
Résultat net par action et par ADS en base non-GAAP						
de base	0.34	0.31	0.41	0.61	1.67	0.42
Dilué	0.33	0.31	0.41	0.60	1.64	0.41

(1) Les données incluent les frais de recherche et développement en cours liés aux acquisitions

(2) Représentent les rémunérations basées en actions enregistrées selon la norme FAS 123R.

(3) Les données en base non-GAAP sont calculées à partir des chiffres en base US GAAP. Les résultats en base non-GAAP excluent l'annulation des frais de recherche et développement en cours, l'amortissement des immobilisations incorporelles, les rémunérations basées en actions, les charges de restructuration et les provisions sans effet en trésorerie.

BUSINESS OBJECTS S.A.
T1 2007 - INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

(en millions, à l'exception du nombre de transactions, des délais de paiement clients et des effectifs)
(non audités)

	Exercice 2006					Exercice 2007
	T1	T2	T3	T4	Total	T1
ANALYSE DU CHIFFRE D'AFFAIRES						
Répartition géographique du chiffre d'affaires						
Ameriques	\$ 146.9	\$ 167.7	\$ 175.1	\$ 197.7	\$ 687.4	\$ 172.8
EMEA	112.3	106.8	112.7	147.5	479.3	137.2
Asie, Pacifique & Japon	19.1	20.0	22.6	25.4	87.1	24.3
Total	\$ 278.3	\$ 294.5	\$ 310.4	\$ 370.6	\$ 1,253.8	\$ 334.3
Analyse de l'impact des variations de taux de change (croissance annuelle)						
Taux de croissance publié du chiffre d'affaires	12%	12%	19%	0%	0%	20%
Taux de croissance à taux de change constants	17%	12%	16%	16%	16%	14%
Impact des variations de taux de change sur la croissance	-5%	0%	3%	-16%	0%	6%

	Exercice 2006					Exercice 2007
	T1	T2	T3	T4	Total	T1
ANALYSE DU CHIFFRE D'AFFAIRES LICENCES						
Chiffre d'affaires licences par canal de distribution						
Direct	54%	48%	52%	57%	54%	60%
Indirect	46%	52%	48%	43%	46%	40%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Nombre de transactions par taille						
Plus d'1 million de dollars	9	4	9	13	35	12
De 200 000 dollars à 999 999 dollars	104	113	107	157	481	121

	Exercice 2006				Exercice 2007
	T1	T2	T3	T4	T1
ELEMENTS DU BILAN					
Trésorerie	\$ 474	\$ 532	\$ 548	\$ 567	\$ 687
DSO (Délai de paiement clients - nombre de jours)	80	73	73	81	83
EFFECTIFS					
Effectifs totaux	4,484	4,977	5,141	5,208	5,428