



Architect of an Open World™

Bull annonce son chiffre d'affaires du premier trimestre 2007

Croissance du chiffre d'affaires consolidé à périmètre constant

Confirmation de la croissance soutenue des activités de services et solutions

L'activité maintenance poursuit son redressement

Chiffres clés du premier trimestre 2007, comparé à 2006 retraité de la cession des activités italiennes intervenue en décembre 2006 :

- **Le chiffre d'affaires consolidé de €247,1 millions fait ressortir une croissance de 2,4% ⁽¹⁾**
- **Les prises de commande augmentent de 19% ⁽¹⁾**
- **Les activités de services et solutions croissent de 28,5% ⁽¹⁾ en prises de commandes et de 17,7% ⁽¹⁾ en chiffre d'affaires**
- **Le chiffre d'affaires des activités de maintenance progresse de 3,8% ⁽¹⁾, celui des activités produits décline de 7,9% ⁽¹⁾**

Rappel des perspectives : le Groupe vise un objectif d'EBIT (voir glossaire) compris entre €20 millions et €24 millions en 2007. L'objectif du deuxième semestre est supérieur à celui du premier.

Paris, le 25 avril 2007 : Bull (Euronext Paris: BUL.PA) annonce que son chiffre d'affaires du premier trimestre 2007 est de €247,1 millions, en recul de 3,9% par rapport au chiffre d'affaires de €257,2 millions publié au premier trimestre 2006. Néanmoins, après retraitement des opérations italiennes, cédées en décembre 2006, le chiffre d'affaires est en croissance de 2,4%.

« La croissance, à périmètre constant, du chiffre d'affaires au premier trimestre 2007 montre que les actions opérationnelles initialisées au second semestre 2006 portent leurs fruits, comme en témoignent en particulier les progrès de l'activité maintenance » souligne Didier Lamouche, Président Directeur Général de Bull. « Nos équipes continuent à être déterminées à poursuivre la transformation du Groupe et à le mener sur le chemin de la croissance rentable. »

(1) Le chiffre d'affaires 2006 ainsi que les prises de commandes 2006 sont retraités des activités italiennes cédées en décembre 2006.



L'évolution du chiffre d'affaires par activité est la suivante (chiffres non-audités) :

€ millions	1er trimestre					
	2006	2006	2007		variation	
	tel que publié	retraité ⁽¹⁾			tel que publié	retraité ⁽¹⁾
Chiffre d'affaires	257,2	241,4	247,1	100%	-3,9%	2,4%
<i>dont produits</i>	117,4	114,1	105,1	42,5%	-10,4%	-7,9%
<i>dont services</i>	79,7	70,8	83,3	33,7%	4,6%	17,7%
<i>dont maintenance</i>	60,2	56,6	58,7	23,8%	-2,5%	3,8%

(1) Le chiffre d'affaires 2006 est retraité des activités italiennes dont la cession est intervenue en décembre 2006.

Chiffres non-audités. Les comparaisons du premier trimestre sont établies par rapport à la même période de 2006, retraitée des activités italiennes cédées en décembre 2006.

Les prises de commande progressent de 19%

L'activité commerciale du premier trimestre a été dynamique, particulièrement aux Etats-Unis avec la signature d'un contrat de \$44 millions avec l'Etat de Californie, en Amérique Latine et en Allemagne où la croissance des prises de commandes a atteint respectivement 64% et 35%.

Les activités de services et solutions croissent de 28,5% en prises de commandes et de 17,7% en chiffre d'affaires

Les prises de commandes ont été particulièrement fortes (+28,5%) dans le domaine des services et solutions, confirmant la tendance observée sur les derniers semestres. Quant au chiffre d'affaires services, il a crû de 17,7%, enregistrant le huitième trimestre consécutif de progression. La stratégie visant à augmenter la part des services et solutions dans le chiffre d'affaires total du Groupe continue ainsi à être exécutée.

Le chiffre d'affaires des activités de maintenance progresse de 3,8%, celui de l'activité produits décline de 7,9%

Les activités de maintenance affichent pour la première fois une croissance du chiffre d'affaires, confirmant la pertinence des actions entreprises en 2006 : nouveau schéma mondial d'organisation, offres différentiantes. La base de comparaison du premier trimestre 2006 est néanmoins favorable ; ainsi, l'objectif de chiffre d'affaires maintenance pour l'ensemble de l'année 2007 demeure en légère baisse par rapport à 2006, mais en nette amélioration par rapport à la diminution de -9,6% enregistrée en 2006.

Enfin, l'activité produits décline de 7,9%, en ligne avec la tendance observée sur le quatrième trimestre 2006. Son redressement sur les prochains trimestres constitue une des priorités du Groupe, alimenté par le renouvellement de l'offre et le développement de solutions intégrées.



La répartition géographique du chiffre d'affaires est la suivante :

Chiffre d'affaires premier trimestre € millions	2006⁽¹⁾	2007	Variation
France	123,8	122,0	-1,5%
Europe de l'Ouest hors France	64,3	68,2	6,1%
ECE	12,1	14,0	15,7%
USA	13,5	13,3	-1,5%
Amérique du Sud	11,6	10,8	-6,9%
Reste du monde	16,0	18,9	18,1%
Total	241,4	247,1	2,4%

(1) 2006 – Chiffre d'affaires retraité des activités italiennes

Perspectives 2007

Le Groupe confirme les perspectives annoncées en février 2007, à savoir un objectif d'EBIT (voir glossaire) compris entre €20 millions et €24 millions pour l'année 2007. L'objectif du deuxième semestre est supérieur à celui du premier. Les facteurs clés permettant d'atteindre ces objectifs seront la poursuite du ralentissement du rythme de décroissance de la Maintenance, l'amélioration de la marge des Services et la croissance des ventes de serveurs ouverts.

Faits marquants du premier trimestre 2007

Bull a poursuivi la mise en œuvre de sa stratégie visant à aider les entreprises à tirer profit d'un monde ouvert et a lancé le programme 7i constitué de sept initiatives conjuguant le meilleur des services et des technologies ouvertes. Le programme 7i entend aider les entreprises à faire de leurs systèmes d'information un levier de création de valeur dans un monde connecté, en facilitant croissance, compétitivité et souveraineté.

Dans le domaine des services, Bull, premier fournisseur de prestations de Business Intelligence auprès des services de santé du service public aux Etats-Unis, a remporté un contrat de \$ 44 millions sur 4 ans qui porte sur la fourniture de matériels, de logiciels, de services et de prestations de conseil auprès de l'Etat de Californie. La solution va assurer la gestion de Medi-Cal, le système de santé de Californie, premier système de santé américain par le nombre de bénéficiaires (6,6 millions).

Bull a consolidé son engagement dans l'Open Source confirmé par :

- Un partenariat mondial avec SpikeSource pour accélérer l'adoption des applications Open Source par les entreprises.
- Bull a annoncé NovaForge™, plate-forme collaborative et sécurisée pour le développement applicatif. Ensemble de services et d'outils innovants pour industrialiser les projets de développement et de maintenance, NovaForge s'appuie sur les composants Open Source mis en œuvre par la R&D de Bull.



Dans le domaine des serveurs, Bull a choisi le Calcul Haute Performance (HPC) comme l'un des axes prioritaires de son développement. Deux annonces majeures traduisent cette stratégie :

- Bull, en partenariat avec le CEA (Commissariat à l'Energie Atomique), le HLRS (Centre National de Calcul Haute Performance d'Allemagne), Intel et Quadrics a annoncé la création de TALOS (Technologies for Advanced Large scale Open Supercomputing) avec comme objectif l'accélération du développement de solutions de HPC en Europe.

Cette alliance s'inscrit dans l'effort de développement de l'Europe visant à se doter de technologies de calcul haute performance, et en particulier dans le cadre du Seventh Framework Program (FP7) lancé en 2007 par la Commission Européenne.

- Bull a également signé avec Miracle Machines un accord OEM ciblant le marché du calcul Haute Performance à Singapour.

Glossaire :

EBIT (Earnings before interest and taxes) correspond au résultat avant impôts, autres produits et charges opérationnels non courants et financiers et quote part des résultats des sociétés associées.

A propos de Bull, architecte d'un monde ouvert

Expert des systèmes d'information ouverts, flexibles et sécurisés, Bull est l'un des premiers acteurs informatiques européens. Le Groupe accompagne les grandes entreprises et les administrations dans la transformation de leur système d'information en leur apportant son expérience et son savoir-faire dans trois domaines fondamentaux :

- serveurs ouverts, robustes et performants basés sur des technologies standard, bénéficiant de son savoir-faire historique dans le domaine des grands serveurs d'entreprise ;
- infrastructures applicatives flexibles et communicantes, grâce à ses alliances avec les principaux éditeurs et son engagement de longue date dans les logiciels libres ;
- sécurité de bout en bout des échanges et des données pour préserver la souveraineté de ses clients.

Bull est particulièrement présent dans le secteur public, la santé, la finance, les télécommunications, l'industrie et la défense. Son réseau de distribution et de partenaires s'étend sur plus de 60 pays.

Pour plus d'informations : <http://www.bull.fr>

Relations Investisseurs :

Peter Campbell : Tel : 01 30 80 32 36 – peter.campbell@bull.net



Relations presse :

Anne Marie Jourdain – Tel : 01 30 80 32 52 – anne-marie.jourdain@bull.net

Financial Dynamics – Elodie Marchand – Tel : 01 47 03 68 17 / 06 11 47 43 08 – elodie.marchand@fd.com

Avertissement

Ce communiqué de presse contient des éléments fondés sur des projections ou des prévisions dont la nature est sujette à risques et incertitudes. Ainsi il se pourrait que les résultats anticipés diffèrent.

Même si Bull estime que les prévisions et l'information du présent communiqué sont basées sur des hypothèses raisonnables au moment où elles ont été établies, aucune garantie ne peut être donnée sur la réalisation des objectifs ou l'atteinte des anticipations décrites dans le présent communiqué.

Ni Bull ni aucune autre société du groupe ne donnent de garantie de quelque ordre que ce soit sur l'exactitude, la fiabilité ou la complétude des informations dans le présent communiqué et ni Bull, ni une autre société du groupe ni ses responsables peuvent être tenu responsable de l'utilisation des informations de ce communiqué.