



Résultats 2006 & Chiffre d'affaires 1er trimestre 2007

M€	2006 (12 mois)	2005 (12 mois)	Variation
CA Logiciels	19,0	19,3	-1,3%
CA Consulting	3,8	3,2	+18%
Chiffre d'Affaires	22,8	22,5	+1,4%
Résultat opérationnel	-5,8	-1,9	ns
Résultat financier	-0,5	-0,6	ns
Résultat net	-6,4	-1,9	ns

Chiffre d'affaires 2006

Jusqu'à la toute fin Décembre 2006, le chiffre d'affaires attendu était de 25.2 M€, soit 12% de croissance annuelle. Il incluait le chiffre d'affaires lié à un accord stratégique de partenariat avec un grand groupe allemand dans le domaine des télécommunications. Les termes de cet accord, en dehors de l'équipement de ses services internes de développement informatique au sein de plusieurs divisions, consistaient en une aide effective de pénétration du marché allemand et de celui de l'Europe de l'Est, via leur filiale d'intégration de systèmes.

Pour des raisons relatives à la complexité du montage et à des délais et problèmes administratifs, et bien que le dossier ait été intégralement travaillé sur l'année 2006, cet accord n'a pas pu être signé avant la fin de l'année et est toujours en suspens.

Quand on analyse géographiquement les tendances 2006 cependant, on voit **la France et l'Angleterre tirer le Groupe vers le haut avec de fortes croissances respectives de 42% et 80%** et dans le même temps, les Etats-Unis marquer le pas (-14%), compte tenu de cycles de ventes plus longs et plus complexes.

Résultat opérationnel 2006

Alors que le résultat opérationnel attendu était d'environ -3 M€, (traduction des investissements du début de l'année 2006, avec notamment 22 personnes en moyenne de plus qu'en 2005), le résultat opérationnel s'est finalement établi à -5.8M€, l'absence du contrat allemand l'impactant de -2.5 M€.

Conclusion Exercice 2006

Malgré une fin d'année décevante, l'année 2006 a été marquée par des investissements réussis en ressources humaines, notamment aux Etats-Unis et en UK et par une simplification des opérations en Europe du Sud avec l'utilisation de distributeurs. Le focus est donc mis sur les 4 zones prioritaires de développement que sont les Etats-Unis, l'Angleterre, la France et l'Allemagne, pour une entreprise prête à produire en 2007.

* *

*

Premier trimestre 2007

M€	2007 (3 mois)	2006 (3 mois)	Variation
CA Logiciels	4.6	2.7	+68%
CA Consulting	1.0	0.9	+8%
Chiffre d'Affaires	5.6	3.7	+53%

Le chiffre d'affaires Logiciels du Groupe CAST croît de 68% au 1^{er} trimestre 2007, avec des progressions significatives dans toutes les zones géographiques.

L'Europe affiche 58% de croissance Logiciels tandis que les Etats-Unis progressent de 98% sur le trimestre avec de très belles affaires directes et via l'accord CSC signé en juin 2006. L'Allemagne même sans l'accord avec le Groupe de Télécommunication allemand, croît de 310% avec la réalisation d'affaires comme PostBank et VHV. L'Angleterre et la France continuent leur progression avec des croissances respectives de 29% et 21%.

Cette croissance généralisée doit être considérée comme la conséquence directe des investissements en ressources humaines et marketing réalisés par le Groupe en 2006, qui commencent à payer.

Ces bons résultats T1 2007 confortent ainsi le management de CAST dans l'atteinte de l'objectif annuel 2007 de 35% de croissance, pour un résultat opérationnel bénéficiaire. La réalisation de l'accord avec le Groupe de Telecom allemand viendrait naturellement rajouter de la performance.

En parallèle, la société étudie actuellement des moyens pour renforcer sa trésorerie, au cas où cet accord ne se concrétiserait pas.

A propos de CAST...

CAST est le pionnier et le leader mondial de l' Application Intelligence au service de la Gestion, du Développement et de la Maintenance des applications logicielles d' entreprise.

Proprement équivalente à l' introduction du scanner ou à l' utilisation du rayon X en médecine, la plateforme logicielle d' Application Intelligence de CAST révolutionne le monde du développement applicatif en mettant à disposition du Management et des équipes informatiques des grandes entreprises et des SSII des informations techniques intelligibles et pertinentes sur « l' ADN » des applications logicielles d' entreprise.

La plateforme logicielle CAST résout ainsi un des problèmes les plus coûteux et les plus aigus que les Départements Informatiques et SSII aient à faire face aujourd' hui : Une complexité logicielle technique et fonctionnelle si grande qu' elle dépasse souvent les capacités humaines de compréhension des équipes. Cette complexité logicielle est la cause première d' importants problèmes récurrents au sein des Départements Informatique, tels les fréquents dépassements budgétaires, le coût exorbitant de la maintenance des parcs applicatifs, le risque de perte de contrôle des travaux sous-traités, ou encore la mauvaise réactivité au changement, tout autant de facteurs réduisant l' agilité des entreprises, leurs performances et leur compétitivité.

Avec ses 600 grands clients présents en Europe et aux USA, CAST est la solution pour diminuer ces risques d' entreprise et mieux aligner l' informatique sur le business.

Cotée sur le compartiment Eurolist C d' Euronext, CAST est aujourd' hui reconnu comme le leader d' un marché en forte croissance par les grands cabinets d' analystes. Pour plus d' information, www.castsoftware.com

Vous pouvez obtenir des informations complémentaires en consultant le site Internet de CAST :
<http://www.castsoftware.com> et <http://www.castsoftware.com/corporate/investors>

Code Euroclear : 7289

Vos contacts :

CAST

François RUCHON
Directeur Général adjoint - Finances
Vincent DELAROCHE
Président Directeur Général

Tél. : 01 46 90 21 00

f.ruchon@castsoftware.com

v.delaroche@castsoftware.com

ACTUS Finance & Communication

Nicole Roffe
Relation Analystes/Investisseurs
Amjed Achour
Relations Presse

Tél. : 01 53 67 36 36

nroffe@actus.fr

Tel : 01 53 67 07 57

aachour@actus.fr