

Dans un marché des infrastructures en forte baisse (- 25% environ),

- **OVERLAP Groupe résiste bien (- 14,8% pour l'année malgré l'effet de base et + 3% pour le T4)**
- **et accélère le développement des Services liés aux infrastructures passant de 10,5 M€ au T1 à 18,2 M€ au T4**

La SSII OVELIA, filiale du Groupe dont la cession a été annoncée ce jour, est exclue du périmètre de consolidation dans tous les chiffres présentés dans ce communiqué conformément à la norme IFRS 5 (de même que MIB Suisse, en cours de cession).

Chiffre d'affaires du 4ème trimestre 2009/2010 (non audité)

OVERLAP Groupe renoue avec la croissance.

Le chiffre d'affaires du 4ème trimestre (janvier à mars) se monte à 48,5 M€ contre 47,1 M€ pour l'exercice précédent, soit une croissance de + 3 %, alors qu'il était en recul pour la même période de l'exercice précédent, subissant les effets de la crise mondiale.

en K€	T4 2009/2010	T4 2008/2009
Chiffre d'affaires total	48 457	47 066
dont :		
- Infrastructures	29 544	31 743
- Services liés aux infrastructures	18 153	14 449
- Financement	759	874

La part des Services liés aux infrastructures (hors la SSII OVELIA) connaît une très nette progression :

- tant en pourcentage du chiffre d'affaires total : passant de **31% à 37%**
- qu'en valeur absolue : **+ 26%**.

Chiffre d'affaires annuel 2009/2010 (exercice clos le 31 mars) (non audité)

A périmètre comparable, le chiffre d'affaires annuel 2009/2010 se monte à 179,4 M€ contre 210,6 M€ pour l'exercice précédent.

en K€	2009/2010	2008/2009
Chiffre d'affaires total	179 448	210 597
dont :		
- Infrastructures	121 073	150 289
- Services liés aux infrastructures	53 979	53 819
- Financement	4 396	6 490

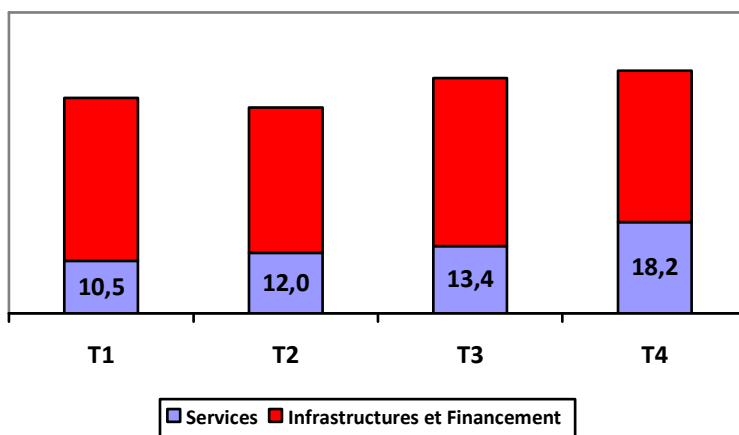
Les analystes spécialisés dans les Infrastructures (IDC, Gartner Group, PAC) communiquent sur une baisse de 25% du marché en 2009. La baisse de chiffre d'affaires d'OVERLAP Groupe est de 19% sur la partie hardware, alors même qu'une majeure partie de cette baisse est imputable à un effet de base défavorable lié à une facturation exceptionnelle de 25 M€ en 2008/2009 d'un Marché Public. OVERLAP Groupe a donc gagné des parts de marché.

En revanche, sur l'exercice dans son ensemble, et conformément à la stratégie annoncée, la progression de la part Services est significative en pourcentage.

Elle passe en effet de 26% à 30% du chiffre d'affaires consolidé d'une année à l'autre.

Sur un marché en baisse de 5 à 10% (selon les mêmes analystes), le chiffre d'affaires Services progresse en valeur absolue, et passe même de 10,5 M€ au premier trimestre à 18,2 M€ au quatrième, tout cela, bien entendu, hors le chiffre de la SSII OVELIA cédée.

Une stratégie de progression des Services liés aux infrastructures qui se matérialise dans les chiffres :



Perspectives

La saisonnalité des ventes devrait être plus marquée en 2010/2011 et revenir à un niveau plus proche de notre historique, une forte reprise des ventes de mainframe étant attendue au cours du 2^{ème} semestre. Cette saisonnalité n'a été en 2009/2010 que de 47% pour le 1^{er} semestre et 53% pour le 2^{ème} semestre, alors qu'elle était habituellement plus proche de 40/60.

Après la cession de sa filiale OVELIA, OVERLAP Groupe concentrera ses efforts sur le développement des activités de Services liés aux infrastructures (rationalisation, virtualisation, consolidation, maintien en condition opérationnelle, plan de reprise d'activité), mais aussi infogérance et services managés. Grâce à ces expertises, le groupe considère être bien placé pour bénéficier du développement du marché du cloud computing dans les entreprises.

Pour accompagner cette mutation, Jean BANQUIER, 47 ans, qui dirigeait OVELIA, prend en charge le développement des activités Services du groupe.

L'inflexion du modèle économique vers toujours davantage de Services d'infrastructures, annoncée lors de la publication des résultats semestriels contribuera à améliorer le taux de Marge Brute au cours de l'exercice 2010/2011.

Les cessions d'OVELIA et de MIB Suisse, qui ont été décidées dans le cadre du recentrage du groupe sur son cœur de métier, contribueront à l'amélioration de la trésorerie. La cession d'OVELIA aura un effet bénéfique immédiat sur la trésorerie supérieur à 5 M€ au 15 juin.

Parallèlement, OVERLAP Groupe maintient l'objectif de réduction de ses coûts de structure.

Tous ces efforts permettent à la Direction Générale d'être confiante dans sa capacité à renouer avec la profitabilité dès l'exercice 2010/2011, à accroître sa part de marché, à renforcer son leadership et à s'affirmer comme le 1^{er} intégrateur français d'infrastructures.

PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Résultats annuels 2009/2010 : mardi 29 juin 2010

A propos d'OVERLAP Groupe

OVERLAP Groupe est le n°1 français de l'intégration et de la gestion d'infrastructures informatiques haut de gamme. Le groupe accompagne résolument la transformation des infrastructures de ses clients avec ses offres de services qui vont de la virtualisation à l'infogérance, en passant par le support et le financement tout en continuant à être un partenaire majeur des plus grands industriels du secteur (IBM, HP, ORACLE/SUN, CISCO, MICROSOFT, VMWARE, CITRIX, etc.). La recherche d'innovation au service de ses clients reste un axe stratégique du groupe. Ainsi, le cloud computing est au cœur de ses développements actuels.

VOS CONTACTS

OVERLAP Groupe
Georges Horoks, PDG
Tél. : + 33 (0)1 47 68 68 88

Hélène Roch
Tél. : +33 (0)1 42 26 30 73
h.roch@investor-relations.fr

CODES

ISIN : FR0010759530

Mnémo : OVG

Cotée sur Euronext Paris compartiment C de NYSE Euronext Labellisé OSEO, OVERLAP Groupe est accessible aux FCPI