



PRESS RELEASE

COMMUNIQUE DE PRESSE

COMUNICATO STAMPA

PRESSEINFORMATION

PR No. C2664C

## **STMicroelectronics annonce ses résultats financiers pour le deuxième trimestre et le premier semestre 2011**

- **Le chiffre d'affaires net au deuxième trimestre progresse de 1,3% par rapport au premier trimestre 2011 pour s'établir à 2,57 milliards de dollars**
- **La marge brute atteint 38,1%**
- **Le résultat net ressort à 420 millions de dollars au deuxième trimestre et à 590 millions de dollars au premier semestre**

**Paris, le 25 juillet 2011** - STMicroelectronics (NYSE : STM) annonce ses résultats financiers pour le deuxième trimestre et le premier semestre, clos le 2 juillet 2011.

Carlo Bozotti, Président et CEO commente : « **Au deuxième trimestre, notre chiffre d'affaires net et notre marge brute ont été globalement en ligne avec nos prévisions, avec une croissance des ventes tirée par une solide performance dans l'Automobile.**

**Comme prévu, au cours de ce trimestre, nous avons connu des vents contraires liés à la situation au Japon et aux taux de change, tout en continuant à faire face à la transition en cours chez ST-Ericsson. Par ailleurs, en juin, nous avons été confrontés à une demande plus faible ainsi que des perspectives beaucoup plus faibles qu'attendues pour les produits pour applications sans fil de la part d'un client majeur et nous avons vu des signes de fléchissement de la demande dans certaines de nos activités comme les produits numériques grand public et les microcontrôleurs.**

**Pour ce qui est du premier semestre 2011, nous avons réalisé des progrès mesurables dans l'avancée de notre portefeuille de produits, avec des gains de parts de marché incontestables, notre chiffre d'affaires net provenant de nos activités détenues à 100% ayant augmenté de 17% par rapport au premier semestre 2010. Notre portefeuille de produits continue de gagner du terrain, avec d'importantes qualifications remportées dans les domaines d'applications en croissance que nous ciblons : gestion et économies d'énergie, confidentialité et sécurité des données, santé et bien-être et appareils grand public intelligents. »**

## Synthèse des principaux résultats financiers

(En millions de dollars US)	T2 2011	T1 2011	T2 2010
Chiffre d'affaires net <sup>(a)</sup>	2 567	2 535	2 531
Marge brute	38,1%	39,1%	38,3%
Résultat d'exploitation, tel que publié	83	118	91
Non-US GAAP - Résultat d'exploitation avant restructurations*	114	142	103
Non-US GAAP - Marge d'exploitation avant restructurations*	4,4%	5,6%	4,1%
<i>Non-US GAAP - Attribuable à ST*</i>	<i>9,1%</i>	<i>9,9%</i>	<i>7,7%</i>
Résultat net	420	170	356

(a) Ce montant intègre le chiffre d'affaires enregistré par ST-Ericsson, tel que consolidé par ST.

## Analyse des résultats financiers du deuxième trimestre 2011

Par rapport au premier trimestre 2011, le chiffre d'affaires net de ST s'inscrit en hausse de 1,3%, avec une croissance régionale tirée par les Amériques où les ventes ont progressé de 8%. Par rapport au deuxième trimestre 2010, le chiffre d'affaires net de ST a augmenté de 1,4%, tiré par une croissance des ventes de 6% dans les Amériques et de 5% dans la région Chine-Asie du Sud. La performance séquentielle du chiffre d'affaires net a été tiré par des résultats meilleurs que prévu dans le segment Groupe de produits Automobile, Grand Public, Informatique et Infrastructures de communications (ACCI), et en particulier dans l'Automobile et l'« Imaging ». Le segment produits Analogiques, MEMS et microcontrôleurs (AMM) a été légèrement en dessous des attentes principalement en raison des changements de la demande client et des ajustements liés aux perturbations dans la chaîne d'approvisionnement à la suite de la crise au Japon. Pour les Produits Discrets de Puissance (PDP), ainsi que chez ST-Ericsson, les performances ont été en ligne avec les attentes et ont été principalement impactées négativement par une demande réduite chez un client majeur.

La marge brute a diminué de 100 points de base par rapport au premier trimestre 2011. Cette baisse s'explique principalement par les effets de change défavorables, l'impact que le changement dans la demande d'un client majeur a eu sur la production et par les prix de vente moyens, incluant un mix-produits moins favorable. Par rapport au deuxième trimestre 2010, la marge brute a reculé de 20 points de base, essentiellement en raison du mix-produits et d'effets de change défavorables, qui ont été partiellement compensés par des efficacités opérationnelles plus élevées.

En raison d'effets de change défavorables et d'un niveau de ventes plus faible des services de R&D chez ST-Ericsson, les frais commerciaux, généraux et administratifs et les dépenses de R&D ont augmenté séquentiellement pour s'établir à 895 millions de dollars, à comparer à 874 millions de dollars au trimestre précédent et 895 millions de dollars au deuxième trimestre 2010. En pourcentage des ventes, le total des charges d'exploitation correspond à un ratio de 34,9% au deuxième trimestre 2011 à comparer à 34,5% au premier trimestre 2011 et à 35,4% au deuxième trimestre 2010.

Le montant des frais de restructuration et provisions pour dépréciation ressort à 31 millions de dollars au deuxième trimestre 2011 à comparer à 24 millions de dollars au premier trimestre 2011 et 12 millions de dollars au deuxième trimestre 2010. Au cours de ce trimestre, ST-Ericsson a déjà enregistré des provisions pour restructurations relatives à son nouveau plan de réduction des coûts.

<sup>(\*)</sup>Le résultat d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST et le résultat net ajusté par action sont des mesures non-US-GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'Annexe A qui explique en détail pourquoi la Société pense que ces mesures sont importantes et pour une réconciliation en normes U.S. GAAP.

Au deuxième trimestre 2011, la marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST a diminué de 80 points de base par rapport au premier trimestre pour s'établir à 9,1%. Ce recul provient essentiellement de l'effet de change défavorable, du mix-produits et de pertes accrues chez ST- Ericsson. Par rapport au deuxième trimestre 2010, la marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST a progressé de 140 points de base essentiellement grâce à des chiffres d'affaires et des niveaux de rentabilité plus élevés dans les segments ACCI, AMM et PDP\*.

Le résultat net a augmenté significativement au deuxième trimestre pour s'établir à 420 millions de dollars, soit 0,46 dollar par action après dilution, à comparer à 0,19 dollar par action après dilution au trimestre précédent et 0,39 dollar par action après dilution au deuxième trimestre 2010. Cette amélioration est essentiellement due au gain après impôts de 305 millions de dollars lié au paiement en numéraire de Crédit Suisse et qui met fin à l'action en justice en cours concernant des obligations ARS (Auction Rate Securities). Sur une base ajustée et après impôts applicables, le résultat net non U.S. GAAP publié par ST s'élève à 0,14 dollar par action après dilution au deuxième trimestre, à comparer à 0,20 dollar par action après dilution au trimestre précédent et 0,18 dollar par action après dilution au deuxième trimestre 2010\*.

Pour le deuxième trimestre 2011, le taux de change moyen effectif retenu par la Société était d'environ 1,37 dollar pour 1,00 euro à comparer à 1,33 dollar pour 1,00 euro au premier trimestre 2011 et 1,35 dollar pour 1,00 euro au deuxième trimestre 2010.

### Analyse du chiffre d'affaires net par segment de marché

Chiffre d'affaires net par segment de marché /canal <sup>(*)</sup> (en %)	T2 2011	T1 2011	T2 2010
<b>Segment de marché / canal :</b>			
Automobile	17%	17%	14%
Informatique	14%	14%	12%
Grand public	9%	11%	13%
Industriel & Autres	10%	8%	8%
Télécommunications	25%	26%	32%
<b>Total Equipementiers</b>	<b>75%</b>	<b>76%</b>	<b>79%</b>
<b>Distribution</b>	<b>25%</b>	<b>24%</b>	<b>21%</b>

(\*) Le chiffre d'affaires enregistré par ST-Ericsson et consolidé par ST apparaît dans les Télécommunications et la Distribution.

Par rapport au premier trimestre 2011, la croissance de 1,3% du chiffre d'affaires net du deuxième trimestre s'explique par une croissance des segments de marché Industriel & Autres et Automobile qui ont respectivement augmenté de 15% et 5%. Séquentiellement, les segments Grand public, Informatique et Télécommunications ont été inférieurs respectivement de 13%, 3%, et 1%. La Distribution a augmenté de 4%.

Par rapport au deuxième trimestre 2010, les chiffres d'affaires ont augmenté de 28% dans l'Automobile, de 17% dans l'Industriel & Autres et de 13% dans l'Informatique. Ils ont baissé de 23% dans le segment Grand public et de 20% dans les Télécommunications. La Distribution a augmenté de 18%.

<sup>(\*)</sup> Le résultat d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations et la marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST et le résultat net ajusté par action sont des mesures non-US-GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'Annexe A qui explique en détail pourquoi la Société pense que ces mesures sont importantes et pour une réconciliation en normes US GAAP.

## Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par Segment de produits ST

Segment opérationnel (en millions de dollars US)	T2 2011 Chiffre d'affaires net	T2 2011 Résultat d'exploitation (Perte)	T1 2011 Chiffre d'affaires net	T1 2011 Résultat d'exploitation (Perte)	T2 2010 Chiffre d'affaires net	T2 2010 Résultat d'exploitation (Perte)
ACCI <sup>(a)</sup>	1 118	122	1 052	116	1 022	100
AMM <sup>(a)</sup>	751	159	755	166	637	99
PDP	337	40	333	50	331	37
Produits pour téléphones cellulaires (Wireless) <sup>(b)</sup>	347	(207)	384	(180)	525	(137)
Autres <sup>(c)(d)</sup>	14	(31)	11	(34)	16	(8)
<b>TOTAL</b>	<b>2 567</b>	<b>83</b>	<b>2 535</b>	<b>118</b>	<b>2 531</b>	<b>91</b>

Dans le segment ACCI, le chiffre d'affaires net du deuxième trimestre 2011 a augmenté de 6% par rapport au premier trimestre 2011 et de 9% par rapport au deuxième trimestre 2010, essentiellement grâce à une forte croissance dans l'Automobile et l'Imaging. La marge d'exploitation du segment ACCI ressort à 10,9% à comparer à une marge de 11,0% au premier trimestre 2011 et de 9,8% au deuxième trimestre 2010.

Dans le segment AMM, le chiffre d'affaires net du deuxième trimestre affiche une baisse de 0,6% par rapport au premier trimestre 2011 essentiellement en raison des changements intervenus au niveau de la demande client, des microcontrôleurs et des ajustements liés aux perturbations dans la chaîne d'approvisionnement à la suite de la crise au Japon. Par rapport au deuxième trimestre 2010, le chiffre d'affaires du segment AMM a augmenté de 17,9%. La marge d'exploitation de ce segment ressort à 21,2% au deuxième trimestre 2011, à comparer à 22,0% au premier trimestre 2011 et 15,6% au deuxième trimestre 2010.

Dans le segment PDP, le chiffre d'affaires net du deuxième trimestre 2011 a augmenté de 1,4% par rapport au premier trimestre 2011, reflétant une dynamique toujours favorable dans les MOSFET de puissance et les IGBT. Par rapport au deuxième trimestre 2010, le chiffre d'affaires de ce segment a augmenté de 1,8%. Au deuxième trimestre 2011, la marge d'exploitation du segment PDP ressort à 11,8%, impactée négativement par une demande substantiellement plus faible de la part d'un client majeur et de l'impact qui en a découlé sur la production, à comparer à 15,1% au premier trimestre 2011 et 11,1% au deuxième trimestre 2010.

*(a) Les chiffres d'affaires et résultats d'exploitation des segments ACCI et AMM réalisés avant le 1<sup>er</sup> janvier 2011 ont fait l'objet d'un ajustement pour tenir compte du changement induit par le transfert d'une petite entité ACCI dans le segment AMM à cette date.*

*(b) Le segment des produits pour téléphones cellulaires (Wireless) intègre la part du chiffre d'affaires et du résultat d'exploitation de ST-Ericsson, telle que consolidée dans le chiffre d'affaires et le résultat d'exploitation de la Société ainsi que d'autres éléments affectant le résultat d'exploitation lié à l'activité Wireless.*

*(c) Le chiffre d'affaires net du segment « Autres » comprend le chiffre d'affaires provenant des ventes de Sous-systèmes, de services d'assemblage ainsi que d'autres chiffres d'affaires.*

*(d) Le résultat (perte) d'exploitation du segment « Autres » comprend des éléments tels que les charges de capacités inutilisées, les dépréciations et frais de restructuration et autres coûts liés aux fermetures, les frais de démarrage et d'arrêts planifiés et d'autres frais non alloués, tels que : le coût de certains programmes de Recherche et Développement stratégiques ou spéciaux, certaines charges d'exploitation engagées au niveau du siège, le coût de certains litiges au titre des brevets et autres, et divers frais non affectés aux Groupes de produits, ainsi que les résultats d'exploitation ou les pertes du segment « Sous-systèmes et Autres Groupes de Produits ». Le segment « Autres » intègre une charge de restructuration et provision pour dépréciations et autres coûts liés aux fermetures de 31 millions de dollars au deuxième trimestre 2011 contre 24 millions de dollars au premier trimestre 2011 et 12 millions de dollars au deuxième trimestre 2010.*

Au deuxième trimestre 2011, le chiffre d'affaires net du segment des produits pour téléphones cellulaires (Wireless) a baissé de 9,7% par rapport au premier trimestre 2011 et de 33,9% par rapport au deuxième trimestre 2010. Comme prévu, le chiffre d'affaires plus faible au deuxième trimestre s'explique en grande partie par la poursuite de la baisse des ventes des produits hérités de ST-Ericsson. Si l'on exclut les participations ne donnant pas le contrôle, la perte d'exploitation du Wireless s'élève à 102 millions de dollars au deuxième trimestre, à comparer à une perte de 91 millions de dollars au premier trimestre 2011 et à une perte de 65 millions de dollars au deuxième trimestre 2010.

ST-Ericsson poursuit actuellement sa transition entre son portefeuille de produits hérités et ses nouveaux produits, ces derniers ayant représenté plus de 45% du chiffre d'affaires total au deuxième trimestre. Le programme de développement de produits innovants de la société continue de gagner du terrain auprès des clients. De plus, ST-Ericsson continue de réaliser des progrès sur leur plateforme NovaThor™ U8500, même si les volumes initiaux seront quelque peu inférieurs à ceux initialement attendus en raison de la réduction de la demande chez certains clients. Dernièrement, l'incertitude à court et moyen termes sur le marché du Wireless s'est accrue en raison de changements intervenus dans l'environnement économique du secteur et a réduit la demande pour les produits hérités. Dans le cas d'une dégradation significative des conditions actuelles de marché ou d'un manque de résultats, la valeur de ST-Ericsson pour ST pourrait diminuer pour atteindre une valeur plus faible que le montant actuel d'investissement comptabilisé dans nos livres.

Au deuxième trimestre 2011, ST a enregistré un résultat positif relatif aux participations ne donnant pas le contrôle de 109 millions de dollars, à comparer à un résultat positif de 87 millions de dollars au premier trimestre 2011 et un résultat positif de 74 millions de dollars au deuxième trimestre 2010, lié pour l'essentiel à la co-entreprise ST-Ericsson. Les participations ne donnant pas le contrôle sont enregistrées en dessous du résultat d'exploitation dans le compte de résultat consolidé de ST et reflètent principalement la quote-part d'Ericsson (50%) dans les résultats de la co-entreprise, telle que consolidée par ST.

Pour des informations supplémentaires, lire le communiqué de presse sur les résultats du deuxième trimestre 2011 de ST-Ericsson sur le site [www.stericsson.com](http://www.stericsson.com)

### **Flux de trésorerie et Bilan – Faits marquants**

La Société a publié au deuxième trimestre un *free cash flow* négatif de 250 millions de dollars à comparer à un *free cash flow* positif de 51 millions de dollars au premier trimestre 2011 et à un *free cash flow* positif de 212 millions de dollars au deuxième trimestre 2010\*. Ce *cash flow* négatif reflète un niveau d'investissement particulièrement intense de la Société au premier semestre visant à soutenir l'expansion des capacités de production pour un certain nombre d'initiatives produits et la situation de ST-Ericsson. Les dépenses d'investissement du deuxième trimestre 2011 ressortent à 332 millions de dollars à comparer à 466 millions de dollars au premier trimestre 2011 et 134 millions de dollars au deuxième trimestre 2010.

Les stocks ressortaient à 1,76 milliard de dollars à la clôture du trimestre à comparer à 1,67 milliard de dollars au 2 avril 2011. Au deuxième trimestre, le taux de rotation des stocks était de 3,6.

Au 2 juillet 2011, la situation financière nette de ST correspondait à une situation de trésorerie nette de 1,07 milliard de dollars, à comparer à 1,14 milliard de dollars au 2 avril 2011 et à 702 millions de dollars au 26 juin 2010. Au deuxième trimestre 2011, ST a reçu de Crédit Suisse un paiement en numéraire de 357 millions de dollars. Ce montant reçu met fin à l'action en justice en cours concernant des obligations ARS (Auction Rate Securities) et couvre l'intégralité des pertes et coûts associés à l'action en justice. Au 2 juillet 2011, le montant de la trésorerie et équivalents de trésorerie, des dépôts à court terme, des valeurs mobilières de placement et de la trésorerie soumise à restriction de ST s'élevait à 2,94 milliards de dollars et l'endettement total à 1,87 milliard de dollars\*.

A la fin du trimestre, les capitaux propres s'élevaient à 8,84 milliards de dollars en incluant les participations ne donnant pas le contrôle.

Au deuxième trimestre 2011, la Société a affiché un rendement sur actif net (RONA) attribuable à ST de 12,9%\*.

(\*) Le *free cash flow*, la situation financière nette et le RONA attribuable à ST sont des mesures non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'Annexe A.

## **Résultats du premier semestre 2011**

Au premier semestre 2011, le chiffre d'affaires net est en hausse de 5% et s'établit à 5,10 milliards de dollars à comparer à 4,86 milliards de dollars au premier semestre 2010. Cette hausse est essentiellement due à une amélioration du portefeuille de produits et à une activité toujours très soutenue dans l'Automobile, les MEMS, les Microcontrôleurs et les applications pour l'Imaging. Le chiffre d'affaires net des activités détenues à 100% par ST a augmenté de 17% au premier semestre 2011.

La marge brute ressort à 38,6% du chiffre d'affaires net, contre 38,0% du chiffre d'affaires net au premier semestre 2010, reflétant une amélioration de la charge des usines de production et la performance du portefeuille produits. Le résultat net, tel que publié, s'élève à 590 millions de dollars au premier semestre 2011, soit 0,65 dollar par action après dilution, à comparer à un résultat net de 413 millions de dollars, soit 0,46 dollar par action après dilution au premier semestre 2010. Sur une base ajustée et après impôts applicables, le résultat net de ST non U.S. GAAP ressort à 0,34 dollar par action après dilution au premier semestre 2011, à comparer à 0,25 dollar par action au premier semestre 2010\*.

Le taux de change moyen effectif pour la Société était d'environ 1,35 dollar pour 1,00 euro au premier semestre 2011, contre 1,37 dollar pour 1,00 euro au premier semestre 2010.

## **Chiffre d'affaires et résultat d'exploitation par Segment de produits pour le premier semestre 2011**

En millions de dollars US	1 <sup>er</sup> semestre 2011		1 <sup>er</sup> semestre 2010	
	Chiffre d'affaires net	Résultat d'exploitation (Perte)	Chiffre d'affaires net	Résultat d'exploitation (Perte)
ACCI	2 170	237	1 915	149
AMM	1 505	325	1 183	164
PDP	670	90	612	62
Produits pour téléphones cellulaires (Wireless)	731	(386)	1 112	(253)
Autres	25	(65)	34	(51)
<b>TOTAL</b>	<b>5 101</b>	<b>201</b>	<b>4 856</b>	<b>71</b>

## **Perspectives relatives à l'activité du troisième trimestre 2011**

M. Bozotti déclare : « En ce début de troisième trimestre, nous avons rapidement adapté à la baisse les niveaux de production de certaines usines essentiellement en raison d'une réduction significative des perspectives de demande d'un client majeur par rapport aux attentes précédentes.

Globalement, nous prévoyons que le chiffre d'affaires net au troisième trimestre évolue dans une fourchette comprise entre environ -5% et +2% par rapport au deuxième trimestre. Au troisième trimestre, la marge brute devrait se situer à environ 35,5%, plus ou moins un point de pourcentage, en raison d'un taux de non saturation temporairement élevé dans certaines usines.

Notre situation financière nette, qui s'établit à environ 1,1 milliard de dollars à la fin du trimestre, reste solide. Nous prévoyons que nos dépenses d'investissement baissent significativement au cours du deuxième semestre dans la mesure où nous avons largement finalisé nos expansions de capacités sélectives pour l'année. Nous continuons de renforcer notre portefeuille de produits et restons engagés à soutenir, aussi bien qu'à diversifier, notre base de clientèle afin d'améliorer notre performance. »

(\*) Le résultat net ajusté par action est une mesure non-US GAAP. Pour des informations supplémentaires, veuillez vous référer à l'Annexe A.

*Ces perspectives reposent sur une hypothèse de taux de change effectif d'environ 1,41 dollar pour 1 euro pour le troisième trimestre 2011 et tiennent compte de l'impact des couvertures de change existantes. Le troisième trimestre sera clôturé le 1<sup>er</sup> octobre 2011.*

## **Développements récents**

Le 3 mai, ST a annoncé que toutes les résolutions proposées par le Conseil de Surveillance avaient été approuvées lors de l'Assemblée Générale annuelle de la Société, qui s'est tenue à Amsterdam.

Les principales résolutions approuvées par les actionnaires comprenaient :

- Le renouvellement du mandat de M. Carlo Bozotti en tant que membre unique du Directoire et Président et Chief Executive Officer de la Société, pour une durée de trois ans expirant lors de l'Assemblée Générale Annuelle de 2014 ;
- Le renouvellement des mandats, pour une durée de trois ans expirant lors de l'Assemblée Générale Annuelle de 2014, des membres du Conseil de Surveillance suivants : M. Didier Lombard, M. Bruno Steve et M. Tom de Waard ;
- Les nominations de Messieurs Jean d'Arthuys, Jean-Georges Malcor et Alessandro Rivera, en tant que nouveaux membres du Conseil de Surveillance, pour une durée de trois ans expirant lors de l'Assemblée Générale Annuelle de 2014 ;
- L'approbation des comptes de la Société pour l'exercice 2010 établis selon les normes comptables internationales IFRS (International Financial Reporting Standards) ; et
- La distribution d'un dividende en numéraire de 0,40 dollar US par action, qui sera payé en quatre versements trimestriels identiques.

A la suite de l'Assemblée Générale Annuelle, le Conseil de Surveillance a nommé M. Didier Lombard en tant que Président du Conseil de surveillance (Chairman) et M. Bruno Steve comme Vice-Président (Vice-Chairman), respectivement, pour une période de trois ans prenant fin en 2014.

Le 31 mai, ST a annoncé la publication de son Rapport annuel sur la durabilité. Ce document présente en détail la stratégie, les règles et les performances de ST dans le domaine de durabilité en 2010 et montre comment la Société intègre la durabilité dans ses pratiques d'affaires afin de créer de la valeur pour toutes ses parties prenantes. Parmi les principaux engagements et réalisations enregistrés en 2010, figurent des performances record en matière de sécurité qui placent ST aux côtés des leaders mondiaux dans ce domaine, ainsi que l'engagement pris par ST d'avoir 100 % de ses produits bénéficiant d'une éco-conception (eco-design) d'ici 2015.

Le 9 juin, ST a reçu le paiement en numéraire d'un montant de 356,8 millions de dollars de Crédit Suisse, mettant fin à l'action en justice en cours concernant des obligations ARS (Auction Rate Securities). Ce montant couvre l'intégralité de toutes les pertes et coûts associés à l'action en justice.

## **Produits et technologies – Faits marquants du deuxième trimestre 2011**

Au cours du deuxième trimestre, la Société a réalisé de solides progrès avec d'importantes introductions de nouveaux produits, des développements menés conjointement avec des clients et d'autres partenaires, et des qualifications significatives enregistrées dans des secteurs de croissance clés, tels que les appareils grand public intelligents, la gestion de l'énergie, la santé et la sécurité des données.

### **Applications Automobiles, Grand Public, Informatique et Infrastructures de communications (ACCI)**

#### **Automobile**

- ST a remporté une qualification clé pour un contrôleur de transmission pour double embrayage auprès d'un constructeur européen majeur, fournisseur direct de constructeurs automobiles (de « rang 1 »). On anticipe que le double embrayage devrait jouer un rôle important dans la réduction de la consommation de carburant.
- ST a obtenu une qualification majeure pour un circuit ASIC à haute intégration fabriqué dans la technologie BCD8 automobile haute fiabilité de ST, et destiné à une application de direction

assistée d'un constructeur clé de « rang 1 ». Cette application sera utilisée par de nombreux constructeurs automobiles japonais.

- La puce unique TeseoII, qui reçoit simultanément les signaux émis par les systèmes satellitaires GPS et Glonass, et améliore les mesures de positionnement global, a été sélectionnée pour une application boîtier télématique.

### **Informatique et Infrastructures de communications**

- ST a commencé la livraison de la famille SPEAr1340 de processeurs double-cœur ARM Cortex-A9, qui intègre des capacités de traitement graphique et vidéo au niveau matériel pour assurer des performances multimédias exceptionnelles.
- ST a remporté plusieurs qualifications pour des processeurs de la famille SPEAr, dont une pour l'interface utilisateur graphique d'un grand fabricant d'imprimantes.
- ST contribue à la protection de la santé des consommateurs contre les agents pathogènes alimentaires avec le lancement de la solution VereFoodborne par les laboratoires Veredus. Ce produit utilise la plate-forme Lab-on-Chip de ST pour détecter les agents pathogènes.
- ST a remporté une qualification clé de la part de Ciena, un des spécialistes mondiaux des réseaux, pour un ASIC fabriqué en technologie 32 nm destiné à une application du réseau métropolitain (MAN/Metropolitan Area Network).

### **Divertissement domestique et écrans**

- ST a remporté plusieurs nouvelles qualifications pour son « système sur puce de télévision intégrée (iDTV) Freeman » auprès de fabricants OEM (Original Equipment Manufacturer) et de concepteurs ODM (Original Design Manufacturer) pour les marchés de la télévision numérique en Europe et au Royaume-Uni. La famille « Freeman » offre des fonctions d'affichage 3D à haut niveau d'intégration, de réduction des sauts d'images, des fonctions de télévision connectée ainsi que du traitement vidéo Faroudja.
- ST a permis à un concepteur ODM de téléviseurs de lancer avec succès la production en volume de sa gamme de produits de télévision numérique intégrée (iDTV) à 100 Hz pour le marché européen de la diffusion vidéo numérique (Digital Video Broadcasting) CI+ avec une solution de plate-forme système complète basée sur le système sur puce iDTV Freeman-Premier.
- ST a introduit une nouvelle famille de systèmes sur puce pour écrans multimédias « Athena », la première à prendre en charge le format d'interface pour écrans numériques DisplayPort 1.2 plus l'interface HDMI 1.4 et des fonctionnalités originales telles que la lecture multi-streams et l'affichage multi-écrans.

### **Circuits analogiques, MEMS et microcontrôleurs (AMM)**

- ST a introduit deux microphones numériques MEMS destinés aux applications du marché du « mobile » et de l'informatique en offrant une bande passante audio réellement haute-fidélité, une réponse en fréquence plate dans toute la bande audio, ainsi qu'une qualité de son et une immunité au bruit d'alimentation sans équivalent.
- ST a été retenu pour son gyroscope numérique triaxial à 20kHz dans le smartphone de la prochaine génération d'un grand fabricant américain.
- ST a démarré la production d'un chargeur de batterie solaire pour téléphones mobiles et autres petits appareils portables, basé sur une technique innovante permettant de collecter le maximum d'énergie possible à partir de cellules solaires.
- ST a obtenu une qualification pour un circuit intégré d'alimentation par Ethernet (PoE) dans un téléphone IP (Internet Protocol) de la part d'un fournisseur majeur du marché.
- ST a établi un nouveau record de densité mémoire avec ses circuits EEPROM série de 2 Mbits adaptés à des applications intensives en écriture, telles que les compteurs intelligents et les équipements médicaux.
- ST a obtenu des qualifications pour ses microcontrôleurs 32 bits en 90 nm hautement sécurisés destinés aux tout derniers modules TPM (Trusted Platform Modules) de grands équipementiers (OEM) pour PC.
- ST a remporté une qualification majeure pour ses microcontrôleurs STM32F dans une application pour un contrôleur multi-compteurs (*multi-utility*) de la part d'un grand équipementier (OEM) de compteurs intelligents au Royaume-Uni.



- ST a étendu ses capacités dans la convergence du réseau numérique domestique et du réseau de distribution d'électricité intelligent avec l'acquisition de la propriété intellectuelle et de talents dans le domaine des communications par courant porteur ligne (CPL) large bande HomePlug.

#### **Produits Discrets de Puissance (PDP)**

- ST a étendu sa famille de MOSFET de puissance avec des produits à haut rendement qui permettent aux applications solaires, de télécommunications et grand public de bénéficier d'avantages en termes d'économies d'énergie. La Société a par ailleurs obtenu une qualification importante pour un micro-onduleur auprès d'un grand client aux États-Unis.
- ST a remporté plusieurs qualifications de la part de fabricants d'applications large bande portables figurant parmi les cinq premiers du marché pour des composants passifs intégrés (IPD) qui assurent de hautes performances RF (Radio Fréquence) dans des solutions sans fil et large bande portables, y compris Bluetooth, WLAN, GPS et WiMax.

#### **ST-Ericsson**

- **Produits**
  - Lancement du modem Thor M5780 à 21 Mbits/s, idéal pour les Smartphones et 30% plus compact que les solutions modem précédentes.
- **Clients**
  - À la fin du premier trimestre, Ericsson avait enregistré une centaine de qualifications pour des notebooks et netbooks et 25 qualifications pour des tablettes avec des modules utilisant des modems ST-Ericsson, dont la majorité est basée sur des modems de la famille Thor M57xx à 21 Mbits/s.
  - Samsung a sélectionné le modem Thor M5720 pour équiper ses smartphones Samsung Infuse™ 4G lancés avec AT&T aux États-Unis.
  - En juin, T-Mobile USA a introduit le Samsung Exhibit™ 4G qui est équipé du modem Thor à 21 Mbits/s de ST-Ericsson.
  - Tous les nouveaux ordinateurs Toughbook™ de Panasonic seront équipés du module large bande mobile d'Ericsson, basé sur le modem Thor à 21 Mbits/s de ST-Ericsson.

*TeseoII, SPEAR et MDmeshV sont des marques de STMicroelectronics. Thor est une marque de ST-Ericsson. VereFoodborne est une marque de Veredus Laboratories. Toutes les autres marques ou marques déposées appartiennent à leurs propriétaires respectifs.*

#### **Utilisation de données financières non-US GAAP**

Ce communiqué de presse peut contenir des informations financières complémentaires non-US GAAP comme le résultat d'exploitation avant restructurations, la marge d'exploitation avant restructurations, le résultat net ajusté par action, le *free cash flow* et la situation financière nette.

Nous attirons l'attention de nos lecteurs sur le fait que ces mesures ne sont ni auditées, ni préparées selon les normes comptables américaines US GAAP et qu'elles ne doivent donc pas être considérées comme des substituts aux mesures financières US GAAP. De plus, de telles mesures financières non-US GAAP pourraient également ne pas être comparables à d'autres informations de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés.

Vous trouverez dans l'Annexe A de ce communiqué de presse un tableau permettant de réconcilier les mesures financières non-US GAAP utilisées par la Société avec leurs mesures correspondantes en normes US GAAP. Pour remédier à ces limites, les données financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment mais au contraire en même temps que les états financiers consolidés de la Société préparés selon les normes américaines en US GAAP.

## **Informations à caractère prévisionnel**

*Certaines des déclarations contenues dans ce communiqué de presse, autres que celles renvoyant aux données historiques, sont des déclarations sur les attentes futures et autres déclarations à caractère prévisionnel (au sens de la Section 27A de la Securities Act de 1933 ou de la Section 21E de la Securities Exchange Act de 1934 et de leurs modifications). Fondées sur les opinions et hypothèses actuelles de la direction, ces dernières dépendent et impliquent des risques connus et non connus ainsi que des incertitudes qui pourraient faire différer de manière significative les résultats, performances ou événements réels des présentes déclarations, en raison de divers facteurs dont :*

- *les modifications de la demande sur les principaux marchés d'applications et provenant de nos principaux clients servis par nos produits, y compris la demande pour les produits où nous avons obtenu des qualifications et/ou une demande pour des applications où nous ciblons de la croissance, lesquelles rendent les prévisions précises et la planification de nos activités futures extrêmement difficiles ;*
- *dans des périodes de réduction de la demande ou de la visibilité sur les commandes, notre capacité à réduire nos dépenses autant que nécessaire et à faire fonctionner nos sites de fabrication à des niveaux suffisants pour couvrir les coûts fixes d'exploitation ainsi que notre capacité, dans le cas d'une augmentation de la demande, à accroître notre production avec efficacité ;*
- *la co-entreprise ST-Ericsson dans le domaine du Wireless qui représente plus de 2 milliards de dollars d'investissements et un risque pour notre activité, poursuit actuellement la transition entre son portefeuille de produits hérités et ses nouveaux produits et fait face à un changement très important de l'activité de son principal client. En conséquence, ST-Ericsson a subi des pertes significatives. Dans le cas d'une dégradation significative des conditions actuelles de marché ou d'un manque de résultats, la valeur de ST-Ericsson pour ST pourrait diminuer pour atteindre une valeur plus faible que le montant actuel d'investissement comptabilisé dans nos livres ;*
- *notre capacité, dans un environnement fortement concurrentiel, à développer avec succès et à sécuriser l'adhésion de nos clients et les prix que nous nous sommes fixés pour les livraisons de volumes importants de nouveaux produits et ceux en cours de développement ;*
- *l'impact financier des stocks obsolètes ou excédentaires si la demande réelle venait à différer de nos prévisions ;*
- *notre capacité à maintenir ou améliorer notre compétitivité quand un pourcentage élevé de nos coûts sont fixes et libellés en Euros et en devises autres que le dollar des Etats-Unis, en particulier à la lumière de la volatilité croissante des marchés des changes, et surtout, du taux de change du dollar des Etats-Unis par rapport à l'Euro et aux autres grandes devises que nous utilisons pour nos activités ;*
- *le dénouement des procès en cours aussi bien que tout autre nouveau litige dans lequel nous pourrions être impliqués ;*
- *les modifications de notre situation fiscale suite à une évolution des lois fiscales, attentes de résultats ou conclusions des contrôles fiscaux, et notre capacité à évaluer de façon suffisamment précise les crédits d'impôts et autres montants à déduire des impôts, les provisions pour impôts et notre capacité à utiliser les actifs d'impôts différés ;*
- *l'impact des revendications de propriété intellectuelle (IP) par nos concurrents ou autres tierces parties, et notre capacité à obtenir les licences nécessaires dans des conditions et termes raisonnables ;*
- *les réclamations relatives à la responsabilité ou à la garantie produit fondées sur des risques épidémiques, ou défauts de livraison ou rappels par nos clients d'un produit contenant l'un de nos composants ;*

- *la disponibilité et les coûts des matières premières, du gaz, de l'eau et de l'électricité, des services de sous-traitance industrielle et de toutes autres fournitures nécessaires à la fabrication des produits que nous commercialisons ; et*
- *les événements ayant un impact sur l'environnement politique, social, économique ou infrastructurel, notamment du fait de conflits militaires, troubles sociaux et/ou actes de terrorisme, de la crise économique, ainsi que des événements naturels tels que les conditions climatiques sévères, les risques sanitaires, les épidémies, les tremblements de terre, les tsunamis (en particulier, à la suite des événements au Japon), les éruptions de volcans ou d'autres phénomènes de la nature dans, ou affectant, les pays où s'exercent nos activités ou celles de nos principaux clients et fournisseurs et susceptibles de causer des perturbations non planifiées dans notre chaîne d'approvisionnement et de réduire ou de retarder la demande de la part de nos clients.*

*Ces prévisions sont soumises à différents risques et incertitudes. Ainsi, les résultats et les performances réels de nos activités pourraient différer de ces prévisions de manière significative et défavorable. Certaines déclarations relatives aux perspectives d'avenir peuvent être identifiées comme telles par l'utilisation de verbes tels que « croire », « prévoir », « pouvoir », « être attendu », « devrait », « serait », « vise » ou « anticipe » et autres variations de ces mots ou expressions comparables ou leur négation, ou par la discussion de stratégie, plans ou d'intentions.*

*Certains de ces facteurs de risques sont présentés et discutés en détail dans «Item 3. Key Information — Risk Factors» de notre rapport annuel sur formulaire 20-F pour l'exercice clos le 31 décembre 2010, déposé auprès de la SEC le 7 mars 2011. Si l'un ou plusieurs de ces risques ou incertitudes se réalisaient ou si les hypothèses sous-jacentes se révélaient incorrectes, les résultats réels pourraient varier significativement de ceux décrits dans ce communiqué de presse, tels qu'anticipés, crus ou attendus. Nous n'avons pas l'intention d'assumer et n'assumons aucune obligation de mise à jour d'informations relatives à l'industrie ou des déclarations à caractère prévisionnel présentées dans ce communiqué de presse pour refléter des événements ou circonstances à venir.*

### **Informations sur la conférence téléphonique et la retransmission sur internet (webcast)**

La direction de STMicroelectronics tiendra une conférence téléphonique le 26 juillet 2011 pour discuter de la performance de la Société au deuxième trimestre 2011.

La conférence téléphonique se tiendra à 15h00 (heure de Paris). Elle sera retransmise en direct sur internet à l'adresse <http://investors.st.com>. Pour suivre la retransmission, il convient de se connecter au site au moins 15 minutes avant le début de la conférence, afin de s'inscrire et, le cas échéant, de télécharger et installer le logiciel nécessaire. La conférence téléphonique et sa retransmission seront disponibles jusqu'au 5 août 2011.

### **À propos de STMicroelectronics**

STMicroelectronics est un leader mondial qui fournit des circuits intégrés innovants à ses clients des différents secteurs d'application de l'électronique. ST a pour objectif de devenir le leader incontesté dans les domaines de la convergence multimédia et des applications de puissance grâce à son large éventail de technologies, son expertise en conception et l'association d'un portefeuille de propriété intellectuelle, de partenariats stratégiques et de sa force industrielle. En 2010, ST a réalisé un chiffre d'affaires net de 10,35 milliards de dollars. Des informations complémentaires sont disponibles sur le site : [www.st.com](http://www.st.com)

*(Tableaux joints)*

**Pour de plus amples informations, merci de contacter :**

**Contacts presse :**  
**STMicroelectronics**  
Nelly Dimey  
Tél : 01.58.07.77.85  
[nelly.dimey@st.com](mailto:nelly.dimey@st.com)

**Calyptus**  
Alexis Breton  
Tél : 01.53.65.68.62  
[alexis.breton@calyptus.net](mailto:alexis.breton@calyptus.net)

**Relations avec les Investisseurs**  
**STMicroelectronics**  
Céline Berthier Directeur,  
Relations avec les Investisseurs  
Tél : +41.22.929.58.12  
Fax : +41.22.929.69.61  
[celine.berthier@st.com](mailto:celine.berthier@st.com)

STMicroelectronics N.V.  
 Compte de résultat consolidé  
 (En millions de dollars US à l'exception des montants par action)

	Trimestre clos le	
	(Non audité)	(Non audité)
	2 juillet 2011	26 juillet 2010
Ventes nettes	2 545	2 507
Autres produits	22	24
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>2 567</b>	<b>2 531</b>
Coût des ventes	(1 590)	(1 563)
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>977</b>	<b>968</b>
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(318)	(302)
Frais de recherche et développement	(579)	(593)
Autres produits et charges opérationnels, nets	32	30
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture	(31)	(12)
Total des charges d'exploitation	(894)	(877)
<b>RESULTAT D'EXPLOITATION</b>	<b>83</b>	<b>91</b>
Gain réalisé sur actifs financiers	323	•
Produits financiers nets (charges)	(3)	1
Quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence et gains sur cession de participation	(9)	284
Moins-values de cession sur actifs financiers, nettes	•	(8)
<b>RESULTAT AVANT IMPÔTS ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>	<b>394</b>	<b>348</b>
Charge d'impôt sur le résultat	(83)	(88)
<b>RESULTAT AVANT PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>	<b>311</b>	<b>262</b>
Résultat net attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	109	74
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE</b>	<b>420</b>	<b>358</b>
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION</b>	<b>0,48</b>	<b>0,40</b>
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION DILUE</b>	<b>0,46</b>	<b>0,39</b>
<b>MOYENNE PONDEREE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RESULTAT PAR ACTION DILUE</b>	<b>907,0</b>	<b>912,1</b>

STMicroelectronics N.V.  
 Compte de résultat consolidé  
 (En millions de dollars US à l'exception des montants par action)

	Semestre clos le	
	(Non audité)	(Non audité)
	2 juillet 2011	26 juin 2010
Ventes nettes	5 068	4 818
Autres produits	33	38
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>5 101</b>	<b>4 856</b>
Coût des ventes	(3 134)	(3 011)
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>1 967</b>	<b>1 845</b>
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(628)	(583)
Frais de recherche et développement	(1 141)	(1 189)
Autres produits et charges opérationnels, nets	58	43
Perte de valeur des actifs corporels et incorporels, coûts de restructuration et autres coûts de fermeture	(55)	(45)
Total des charges d'exploitation	(1 766)	(1 774)
<b>RESULTAT D'EXPLOITATION</b>	<b>201</b>	<b>71</b>
Perte de valeur permanente des actifs financiers et gain réalisé sur actifs financiers	318	-
Produits financiers nets (charges)	(18)	4
Quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence et gains sur cession de participation	(15)	259
Plus-values (moins-values) de cession sur actifs financiers, nets	22	(11)
<b>RESULTAT AVANT IMPÔTS ET PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>	<b>508</b>	<b>323</b>
Charge d'impôt sur le résultat	(114)	(55)
<b>RESULTAT AVANT PART REVENANT AUX PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE</b>	<b>394</b>	<b>268</b>
Résultat net attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	196	145
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE</b>	<b>590</b>	<b>413</b>
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION</b>	<b>0,67</b>	<b>0,47</b>
<b>RESULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION DILUE</b>	<b>0,65</b>	<b>0,46</b>
<b>MOYENNE PONDEREE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RESULTAT PAR ACTION DILUE</b>	<b>907,2</b>	<b>913,2</b>

STMicroelectronics N.V.  
**BILAN CONSOLIDE**

Au	02-juil	02-avr	31-déc
En millions de dollars U.S.	2011	2011	2010
	(Non audité)	(Non audité)	(Audité)
<b>ACTIFS</b>			
<b>Actifs courants :</b>			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	2 355	1 928	1 892
Trésorerie soumise à restriction	3	92	7
Dépôts à court terme	151	71	67
Valeurs mobilières de placement	426	719	1 052
Créances clients, nettes	1 302	1 239	1 230
Stocks et en-cours, nets	1 755	1 671	1 497
Impôts différés actifs	171	191	218
Actifs détenus en vue de leur vente	28	31	28
Autres créances et actifs	749	675	609
<b>Total actifs courants</b>	<b>6 940</b>	<b>6 617</b>	<b>6 600</b>
Goodwill	1 079	1 064	1 054
Autres immobilisations incorporelles, nettes	715	715	731
Immobilisations corporelles	4 508	4 350	4 046
Impôts différés actifs à long terme	378	358	329
Titres mix en équivalence	116	131	133
Trésorerie soumise à restriction	5	-	-
Valeurs mobilières de placement à long terme	-	77	72
Autres titres de participation et actifs non courants	429	370	384
	7 230	7 065	6 749
<b>Total actifs</b>	<b>14 170</b>	<b>13 682</b>	<b>13 349</b>
<b>PASSIF ET CAPITAUX PROPRES</b>			
<b>Passifs courants :</b>			
Emprunts à court terme et part à moins d'un an des dettes financières à long terme	825	717	720
Dettes fournisseurs	1 310	1 277	1 233
Autres dettes et charges à payer	1 030	995	1 004
Dividendes à payer aux actionnaires	265	-	62
Impôts différés passifs	18	14	7
Impôts courants à court terme	122	120	96
<b>Total passifs courants</b>	<b>3 570</b>	<b>3 123</b>	<b>3 122</b>
Dettes financières à long terme	1 045	1 032	1 050
Pensions et indemnités de départ à la retraite	351	340	326
Impôts différés passifs à long terme	28	33	59
Autres passifs non courants	337	313	295
	1 761	1 718	1 730
<b>Total Passifs</b>	<b>5 331</b>	<b>4 841</b>	<b>4 852</b>
<b>Engagements hors bilan et passif éventuels</b>			
<b>Capitaux propres</b>			
<b>Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère</b>			
Capital social (actions de préférence: 540 000 000 actions autorisées mais non émises, actions ordinaires: 1,04 euro de valeur nominale, 1 200 000 000 actions autorisées, 910 566 805 actions émises, 884 245 239 actions en circulation)	1 156	1 156	1 156
Primes	2 531	2 523	2 515
Résultat accumulé	3 451	3 411	3 241
Autre résultat global accumulé	1 245	1 222	979
Actions propres	-277	-304	-304
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	8 106	8 008	7 587
Participations ne donnant pas le contrôle	733	833	910
<b>Total capitaux propres</b>	<b>8 839</b>	<b>8 841</b>	<b>8 497</b>
<b>Total passifs et capitaux propres</b>	<b>14 170</b>	<b>13 682</b>	<b>13 349</b>

<b>CERTAINES DONNEES DES FLUX DE TRESORERIE</b>
---

<b>Flux de trésorerie (en millions de dollars US)</b>	<b>T2 2011</b>	<b>T1 2011</b>	<b>T2 2010</b>
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	117	350	361
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations d'investissement	289	(206)	(300)
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations de financement	18	(116)	(167)
Augmentation (diminution) de la trésorerie nette	427	36	(155)

<b>Certaines données des flux de trésorerie (en millions de dollars US)</b>	<b>T2 2011</b>	<b>T1 2011</b>	<b>T2 2010</b>
Dotations aux amortissements	322	317	309
Dépenses d'investissement immobilier	(332)	(466)	(134)
Dividendes versés aux actionnaires	(89)	(62)	(62)
Variation des stocks, nets	(64)	(135)	(75)



**STMicroelectronics**  
**Informations financières complémentaires non-US GAAP**  
**Réconciliation entre normes non-US GAAP - US GAAP**  
**En millions de dollars US sauf pour les données par action**

Les données financières complémentaires non-US GAAP présentées dans ce communiqué de presse ne sont pas auditées et sont donc sujettes à des limites inhérentes. De telles données non-US GAAP ne reposent pas sur un ensemble de règles ou principes comptables et ne doivent donc pas être considérées comme un substitut aux mesures comptables US GAAP. En outre, nos données financières non-US GAAP complémentaires peuvent ne pas être comparables à des mesures non-US GAAP de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés. De plus, un certain nombre de limites spécifiques relatives à ces mesures non-US GAAP individuelles et les raisons de présenter des informations financières non-US GAAP sont détaillées dans les paragraphes ci-après. Pour remédier à ces limites, les données financières non-US GAAP complémentaires ne devront pas être lues indépendamment, mais au contraire en même temps que nos états financiers consolidés préparés selon les normes comptables américaines US GAAP.

Le résultat d'exploitation avant restructurations est utilisé par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et expliquer l'impact des éléments qui n'ont pas été pris en compte tels que les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures. Le résultat net et le résultat par action (EPS) ajustés sont utilisés par la direction pour aider à la compréhension des opérations en cours et communiquer l'impact des éléments exclus comme les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés aux fermetures attribuables à ST, l'impact des cessions de participations et cession ultérieure des actions Micron, les pertes de valeur permanente des actifs financiers et le gain réalisé sur actifs financiers, nets de l'impact de l'impôt applicable.

La direction considère que le rendement sur actif net (RONA) est un indicateur économique et financier clé pour mesurer le rendement du capital investi. Le RONA correspond au résultat d'exploitation avant frais de restructuration et provisions pour dépréciations divisé par l'actif net moyen utilisé durant la période. Pour ST, l'actif net moyen correspond à l'actif total moyen net du passif total tel que publié dans le bilan consolidé, en excluant tous les éléments relatifs à notre situation financière tels que la trésorerie et équivalents de trésorerie, les valeurs mobilières de placement, les dépôts à court terme, les liquidités soumises à restrictions, les découverts bancaires, la portion courante de la dette à long terme et la dette à long terme.

Le résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructurations diminué(e) de 50% du résultat (ou de la perte) d'exploitation avant restructurations de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST. La marge d'exploitation avant restructurations attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST divisé par le chiffre d'affaires publié diminué de 50% du chiffre d'affaires de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST. Le RONA attribuable à ST correspond au résultat d'exploitation avant restructurations attribuable à ST annualisé, divisé par l'actif net publié et diminué de 50% de l'actif net de ST-Ericsson, tel que consolidé par ST.

La Société pense que ces mesures financières non-GAAP fournissent des informations utiles aux investisseurs et à la direction parce qu'elles mesurent la capacité de la Société à générer une rentabilité issue de ses activités, en excluant l'effet des acquisitions et des dépenses relatives à la rationalisation de ses activités et sites qu'elle ne considère pas comme faisant partie de son résultat d'exploitation en cours, offrant ainsi, lorsque lues en conjonction avec les données financières de la Société en normes GAAP : (i) la capacité de réaliser des comparaisons de période à période plus pertinentes du résultat d'exploitation en cours de la Société, (ii) la capacité de mieux identifier les tendances de l'activité de la Société et d'analyser lesdites tendances, et (iii) une plus grande facilité de comparaison des résultats des opérations de la Société avec les modèles des analystes financiers et des investisseurs et les valorisations, qui ne tiennent généralement pas compte de ces éléments.

<b>T2 2011</b> <b>(en millions de dollars US et cents par action)</b>	<b>Marge brute</b>	<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>Résultat net</b>	<b>Résultat par action correspondant (après dilution)</b>
<b>US GAAP</b>	977	83	420	0,46
Dépréciations et restructurations		31	24	
Gain réalisé sur actifs financiers			(323)	
Estimation de l'impact fiscal			5	
<b>Non-US GAAP</b>	977	114	126	0,14

<b>T1 2011</b> (en millions de dollars US et cents par action)	<b>Marge brute</b>	<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>Résultat net</b>	<b>Résultat par action correspondant (après dilution)</b>
<b>US GAAP</b>	991	118	170	0,19
Dépréciations et restructurations		24	22	
Gain sur la cession des actions Micron			(21)	
Perte de valeur permanente des actifs financiers			5	
Estimation de l'impact fiscal			(1)	
<b>Non-US GAAP</b>	991	142	175	0,20

<b>T2 2010</b> (en millions de dollars US et cents par action)	<b>Marge brute</b>	<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>Résultat net</b>	<b>Résultat par action correspondant (après dilution)</b>
<b>US GAAP</b>	968	91	356	0,39
Dépréciations et restructurations		12	8	
Cessions de participations			(265)	
Estimation de l'impact fiscal			60	
<b>Non-US GAAP</b>	968	103	159	0,18

Situation financière nette : les ressources (autrement dit la dette) représentent le solde de nos ressources financières totales et de notre dette financière totale. Le total de nos ressources financières comprend la trésorerie et équivalents de trésorerie, nets des éventuels découverts bancaires, les valeurs mobilières de placements courants et non courants hors actions Micron reçues dans le cadre de la cession de Numonyx, les dépôts à court terme et la trésorerie non courante soumise à restriction, tandis que la dette financière totale correspond aux emprunts à court terme, à la portion courante de la dette à long terme plus la dette à long terme, comme indiqué dans notre bilan consolidé. Nous pensons que notre situation financière nette est une information utile pour les investisseurs car elle leur permet d'analyser plus aisément notre situation globale soit en termes d'endettement net ou de situation de trésorerie nette en mesurant nos ressources en capital à partir de la trésorerie, des équivalents de trésorerie et des valeurs mobilières de placement ainsi que le niveau total de notre endettement financier. Notre situation financière nette n'est pas une mesure US GAAP.

<b>Situation financière nette (en millions de dollars US)</b>	<b>2 juillet 2011</b>	<b>2 avril 2011</b>	<b>26 juin 2010</b>
Trésorerie et équivalents de trésorerie, nets de découverts bancaires	2 355	1 928	1 268
Valeurs mobilières de placement, courant	426	719	1 094 <sup>(a)</sup>
Dépôts à court terme	151	71	62
Trésorerie soumise à restriction	3	92	-
Trésorerie non courante soumise à restriction	5	-	250
Valeurs mobilières de placement, non courant	-	77	57
<b>Total des ressources financières</b>	<b>2 940</b>	<b>2 887</b>	<b>2 731</b>
Emprunts à CT et part courante de la dette à LT	(825)	(717)	(802)
Dette à long terme	(1 045)	(1 032)	(1 227)
<b>Dette financière totale</b>	<b>(1 870)</b>	<b>(1 749)</b>	<b>(2 029)</b>
<b>Situation financière nette</b>	<b>1 070</b>	<b>1 138</b>	<b>702</b>

(a) Hors actions Micron reçues dans le cadre de la cession de Numonyx au deuxième trimestre 2010.

Le *Free cash flow* est défini comme de la trésorerie nette provenant des activités d'exploitation moins la trésorerie nette absorbée par les opérations d'investissement, hors paiement pour acquisitions et produits provenant des cessions de valeurs mobilières de placement (courant et non courant), dépôts à court terme et trésorerie soumise à restriction. Nous pensons que le *Free cash flow* est une information utile pour les investisseurs et la direction car elle mesure la capacité de nos activités opérationnelles et d'investissement à générer de la trésorerie à même de soutenir nos activités opérationnelles. Le *Free cash flow* n'est pas une mesure reconnue par les normes comptables US GAAP et ne correspond pas au cash flow total étant donné qu'il n'inclut pas les flux de trésorerie générés ou absorbés par les activités de financement. Il est à noter également que notre définition du *Free cash flow* peut différer des définitions retenues par d'autres sociétés.

<b>Free cash flow (en millions de dollars US)</b>	<b>T2 2011</b>	<b>T1 2011</b>	<b>T2 2010</b>
Trésorerie nette générée par les opérations d'exploitation	117	350	361
Trésorerie nette générée (absorbée) par les opérations d'investissement	289	(206)	(300)
Paiements pour l'achat (ou produits de cession) de valeurs mobilières de placement courant et non courant, investissement en (produits de) dépôts à court terme et trésorerie soumise à restriction, nets	(656)	(93)	151
<b>Free cash flow</b>	<b>(250)</b>	<b>51</b>	<b>212</b>

---Fin---