

Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2011 : +18,5% Marge brute : + 17,6%

Paris, le 11 mai 2011

En M€	T1 2011	T1 2010	Variation
Chiffre d'affaires	12,06	10,17	+ 18,5 %
Ventes de licences	1,38	1,66	(16,9 %)
Abonnements	5,52	4 ,28	+28,8 %
Prestations	3,27	2,55	+28,5 %
Ventes de marchandises	1,89	1,69	+12,1 %
Marge Brute	10,66	9,06	+17,6 %

Un 1er trimestre conforme aux attentes

Le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2011 s'élève à 12,1 M€, soit une progression de 18,5%, associé à une marge brute de 10,7 M€ en hausse de 17,6%.

Compte tenu de l'évolution du périmètre du Groupe en 2010 (intégrations de Juxta à compter du 01/01/10 et de CIM à compter du 01/07/10 au sein du pôle Santé), la croissance pro forma du chiffre d'affaires est de 3,5%, portée par une progression de 13% des activités récurrentes (dont +27,1% pour les abonnements). La croissance pro forma de la marge brute est de 3,6%.

Bien que le niveau global du carnet de commandes ne permette pas encore de disposer d'une forte visibilité sur l'activité future, la bonne orientation des carnets de commandes des pôles Négoce et Santé en ce début d'année (en particulier le secteur des laboratoires d'analyses médicales porté par le succès commercial de l'offre ODANCIO) constituent des signes positifs d'une amélioration de tendance.

Ce 1^{er} trimestre s'inscrit donc dans la dynamique de croissance organique attendue au cours du second semestre, avec le renouvellement progressif des offres du Groupe sur ses quatre pôles métiers à partir de 2011.

Dans ce contexte, DL Software reste prudent mais confiant pour le futur.

Perspectives 2011 : retour progressif d'une croissance rentable normative au second semestre

L'intégration de la société CIM contribuera positivement à la croissance du 1^{er} semestre, tandis que le retour d'une dynamique de croissance organique commencera à porter ses fruits au second semestre.

Cette nouvelle dynamique s'accompagnera d'une accélération de l'évolution du mix produit vers un modèle à revenus récurrents (51,8% de la marge brute proviennent des revenus récurrents au 1^{er} trimestre 2011, vs 47,3% au 1^{er} trimestre 2010) qui lissera mécaniquement la progression du chiffre d'affaires dans le temps mais contribuera à renforcer la solidité et la visibilité du Groupe à moyen terme.

DL Software confirme donc son objectif 2011 d'une croissance de +5 à +10% du résultat d'exploitation, et d'une marge opérationnelle supérieure à 12%, tout en poursuivant la montée en puissance des abonnements au détriment des ventes de licences.

Prochain rendez-vous

Publication du chiffre d'affaires du 1er semestre 2011 : le **31 août 2011** après Bourse

A propos de DL Software

DL SOFTWARE

Patrick Lemaire

Directeur Général Délégué

Tél: 01.58.57.22.94

investisseur@dlsoftware.fr

Éditeur de logiciels métiers destinés aux petites et moyennes entreprises, **DL Software** propose une solution globale intégrée couvrant l'ensemble des besoins informatiques de ses clients.

DL Software compte parmi les leaders français des éditeurs de logiciels de gestion dédiés aux PME/TPE avec des positions de premier plan sur chaque métier adressé :

Pôle NEGOCE : N°1 des Négoce de matériaux (31% de PDM en France)
Pôle TOURISME : N°1 des Campings (34% de PDM en France et en Espagne)

Pôle SANTE : N°1 des Laboratoires d'analyses médicales (45% de PDM en France)

N°2 des Opticiens (14,6% de parts de marché)

N°3 des Mutuelles de Santé (11% de parts de marché)

Pôle RETAIL : N°1 des Commerces de sports non intégrés (25% de PDM en France)

En 2010, **DL Software** a réalisé un chiffre d'affaires de 44,1 M€ et un résultat d'exploitation de 5,7 M€, soit une marge opérationnelle de 13%. **DL Software** compte 441 collaborateurs au service de 9 400 clients.

DL Software est cotée en continu sur Alternext depuis le 4 mai 2007 (code ISIN FR0010357079, code MNEMO : ALSDL).

VOS CONTACTS

BUREAU BLEU

Relations Presse Hélène Van Heems Tél : 01.45.23.09.27

hvanheems@bureaubleu.fr

ACTIFIN

Communication financière Jean-Yves Barbara Tél: 01.56.88.11.11 jybarbara@actifin.fr

2/2