

## Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2011/12 :

- Chiffre d'affaires trimestriel record
- Croissance de +23%

tekka (FR0010999425, ALTKA), concepteur, fabricant et distributeur de dispositifs médicaux innovants destinés à la Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale, à l'Orthodontie et à l'Implantologie Dentaire, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le premier trimestre clos au 30 juin 2011.

### Chiffres trimestriels consolidés au 30 juin 2011, non audités

En milliers d'euros	T1 2011/12	T1 2010/11	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>4 676</b>	3 805	+ 22,9%
<i>Implants dentaires</i>	3 738	2 890	+ 29,3%
<i>Chirurgie Maxillo-Faciale et Orthodontie</i>	938	914	+ 2,6%

### Poursuite de la croissance du chiffre d'affaires sur le premier trimestre de l'exercice 2011/12

Le chiffre d'affaires du premier trimestre de l'exercice 2011/12 (période du 1<sup>er</sup> avril 2011 au 30 juin 2011) s'établit à 4,7 M€ en hausse de +22,9% par rapport à l'exercice précédent.

En croissance de +29,3%, le chiffre d'affaires de l'activité *Implants dentaires* atteint 3,7 M€. Le chiffre d'affaires de l'activité *Chirurgie Maxillo-Faciale et Orthodontie* affiche, quant à lui, une hausse de 2,6% à 0,9 M€.

Cette croissance du chiffre d'affaires total a notamment été portée par une très bonne performance des activités de la Société à l'international, et tout particulièrement en Turquie, en Belgique et en Italie, filiales récemment créées. Au 30 juin 2011, le chiffre d'affaires cumulé de ces trois filiales représente ainsi 17,8% du chiffre d'affaires total de la Société. Le chiffre d'affaires export total représente, quant à lui, 26% du chiffre d'affaires global de la Société.

### Faits marquants du trimestre

- Poursuite du développement international

Comme annoncé lors de la publication des résultats de l'exercice 2010/11, la Société a créé en avril dernier une filiale en Italie, premier marché européen des implants dentaires en termes de valeur et de volume avec près de 1,3 million d'implants dentaires posés en 2010 (Source : Millennium Research Group).



Cette filiale compte à ce jour 5 commerciaux, tous issus du domaine maxillo-facial et dentaire, ainsi qu'un réseau d'agents dédiés, permettant à la Société de couvrir l'intégralité du territoire italien.

Par ailleurs, la Société a transformé le bureau de représentation belge en filiale et a ainsi mis en place une organisation adaptée au potentiel de ce marché, où le taux de pénétration est de 63 implants posés pour 10 000 habitants contre 56 pour la France (Source : Millennium Research Group).

Créée en mars 2011, la filiale anglaise a, de son côté, franchi une étape significative au cours de ce trimestre avec la mise en place des premiers tests de ses produits de chirurgie maxillo-faciale dans 6 centres hospitaliers du Service National de Santé (NHS), en vue de leur référencement. Estimé à 18 millions d'euros et 2 fois plus important qu'en France, le marché de la Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale au Royaume-Uni offre un très fort potentiel de développement à tekka (Source : Millennium Research Group).

Par ailleurs, la Société a poursuivi le développement de son réseau de distribution international, avec la mise en place récente de nouveaux contrats en Iran et à Singapour, concrétisés par des commandes significatives sur l'activité dentaire, en juillet.

#### ▪ Une unité de production opérationnelle

La Société a acquis depuis mai dernier un parc de 5 machines destinées à internaliser une partie de sa production ainsi qu'à développer, à terme, une gamme de solutions prothétiques. Ces machines sont déjà opérationnelles depuis le mois de juin et devraient permettre à la Société de réaliser sur les prochains exercices une économie significative de ses coûts de sous-traitance de production. La Société couvre d'ores et déjà environ 25% de sa production.

L'acquisition de 5 machines supplémentaires devrait compléter ce parc au cours de l'exercice, afin de couvrir plus de 70% de la production totale de la Société à terme.

## Contacts

### tekka

#### Relations presse

Nathalie Genestoux

Tél. : +33(0)4 78 56 97 00

tekka@tekka.com

### NewCap.

#### Communication financière et relations investisseurs

Julien Brosillon / Emmanuel Huynh

Tél. : +33(0)1 44 71 94 94

tekka@newcap.fr

---

### A propos de tekka ([www.tekka.com](http://www.tekka.com))

Fondée en 2000, tekka conçoit, fabrique et commercialise des dispositifs médicaux innovants destinés à la Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale, à l'Orthodontie et à l'Implantologie Dentaire. Son approche disruptive articulée autour d'une stratégie commerciale originale, d'un positionnement prix attractif et d'une qualité de services inédite, a permis à tekka de s'imposer comme le N°1 de la Chirurgie Cranio-Maxillo-Faciale et le N°2 des implants dentaires en volume en France en seulement 5 ans<sup>(1)</sup>. tekka est cotée sur le marché Alternext de NYSE Euronext Paris depuis le 14 février 2011.

tekka - ZI de Sacuny - 118, av Marcel Mérieux - 69530 Brignais - [www.tekka.com](http://www.tekka.com)

(1) Source : Société

---



- Libellé : TEKKA GROUP
- ISIN : FR0010999425
- Mnémonique : ALTKA

