



## Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2012 : +2,3% Marge brute : + 3,5%

Paris, le 16 mai 2012

En M€	T1 2012	T1 2011	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>12,34</b>	<b>12,06</b>	<b>+ 2,3 %</b>
Ventes de licences	1,40	1,38	1,9 %
Abonnements	5,92	5,52	+7,4 %
Prestations	3,08	3,27	(5,7 %)
Ventes de marchandises	1,93	1,89	+2,0 %
<b>Marge Brute</b>	<b>11,03</b>	<b>10,66</b>	<b>+3,5 %</b>

### Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre : un niveau d'activité satisfaisant

DL Software a enregistré une progression de 2,3% de son chiffre d'affaires à 12,3 M€ au cours du 1<sup>er</sup> trimestre 2012. Le Groupe a connu une activité satisfaisante portée par le bon niveau de commandes du dernier trimestre 2011.

La marge brute progresse de 3,5% à 11,0 M€. Le mix activité a continué d'évoluer en faveur des activités récurrentes (maintenance et abonnement). Sur la période, elles progressent de 7,4% et représentent 53,7% de la marge brute au 31/03/12 (contre 51,8% au 31/03/11).

Cette dynamique s'inscrit dans le cadre de la stratégie poursuivie par DL Software et devrait s'accélérer avec le renouvellement des offres Santé et Négoce qui sont actuellement en cours de déploiement. Comme prévu, cette phase de déploiement devrait s'achever d'ici à la fin de l'année 2012 et sera suivie d'une montée en puissance progressive des nouvelles gammes.

### Perspectives 2012 : des atouts structurels dans un contexte à visibilité réduite

Le début l'année ayant été marqué par un ralentissement des prises de commandes, DL Software reste prudent pour 2012 et particulièrement pour le deuxième trimestre, tout en réaffirmant sa confiance dans la force de son modèle économique et les atouts structurels sur lesquels repose sa stratégie de croissance rentable.

Le Groupe possède une base installée de clientèle importante sur chacun de ses pôles métiers et ses nouvelles offres lui permettront de conquérir de nouveaux clients.

*Prochain rendez-vous*

*Publication du chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2012 : le 29 août 2012 après Bourse*

### A propos de DL Software

Éditeur de logiciels métiers destinés aux petites et moyennes entreprises, **DL Software** propose une solution globale intégrée couvrant l'ensemble des besoins informatiques de ses clients.

**DL Software** compte parmi les leaders français des éditeurs de logiciels de gestion dédiés aux PME/TPE avec des positions de premier plan sur chaque métier adressé :

## Communiqué de presse

**Pôle NEGOCE :** N°1 des **Négoce de matériaux** (31% de PDM en France)  
**Pôle TOURISME :** N°1 des **Campings** (34,8% de PDM en France et en Espagne)  
**Pôle SANTE :** N°1 des **Laboratoires d'analyses médicales** (42,6% de PDM en France)  
N°2 des **Opticiens** (14,0% de parts de marché)  
N°3 des **Mutuelles de Santé** (11% de parts de marché)  
**Pôle RETAIL :** N°1 des **Commerces de sports non intégrés** (25% de PDM en France)

En 2011, **DL Software** a réalisé un chiffre d'affaires de 46,0 M€ et un résultat d'exploitation de 4,7 M€, soit une marge opérationnelle de 10,2%. **DL Software** compte 439 collaborateurs au service de 9 000 clients.

**DL Software** est cotée en continu sur **Alternext** depuis le 4 mai 2007 (code ISIN FR0010357079, code MNEMO : **ALSDL**).

### VOS CONTACTS

---

#### **DL SOFTWARE**

Patrick Lemaire  
Directeur Général Délégué  
Tél : 01.58.57.22.94  
[investisseur@dlsoftware.fr](mailto:investisseur@dlsoftware.fr)

#### **ACTIFIN**

Communication financière  
Jean-Yves Barbara  
Tél : 01.56.88.11.11  
[jybarbara@actifin.fr](mailto:jybarbara@actifin.fr)

---