



Résultats semestriels 2019

- Une marge brute en hausse de 1,5%
- Rationalisation des charges de structure
- Renforcement de la structure financière

Chiffre d'affaires à 9 mois de 3,9 M€

« Notre Groupe a opéré ces deux dernières années des changements majeurs tant sur sa politique commerciale, son organisation que sur ses projets de développement. A l'image du succès remporté par la gamme Mont Blanc MIS, nous sommes convaincus que l'innovation est une clé importante de nos développements futurs. Toutefois, la seule croissance organique ne peut à elle seule suffire pour peser sur notre marché. C'est dans cet esprit que nous avons tenté une verticalisation de notre modèle avec IMS, et qu'aujourd'hui avec une équipe motivée, un plan de financement solide nous souhaitons engager Spineway sur une voie nouvelle, un projet offensif pour participer activement à la consolidation de notre métier. »

Stéphane Le Roux, PDG de Spineway

<i>En Milliers d'euros</i> <i>Comptes consolidés</i>	S1 2019	S1 2018
Chiffre d'affaires	2 623	3 352
Marge Brute	1 770	2 214
% CA	67,5%	66,1%
Produits d'exploitation	260	593
Charges externes	- 1 379	- 1 340
Charges de personnel	- 1 605	- 1 830
Dotations aux amort., dépréc. et provisions	- 539	- 1 030
Autres charges opérationnelles	- 84	- 227
Résultat d'exploitation	- 1 578	- 1 619
Résultat net	- 1 610	- 1 926

Le Conseil d'Administration de Spineway, réuni le 28 octobre 2019 sous la Présidence de Stéphane Le Roux, a arrêté les comptes semestriels 2019.

Spineway a clôturé le 1^{er} semestre 2019 avec un chiffre d'affaires de 2,6 M€ (-22 %) qui a bénéficié d'une reprise d'activité du Groupe sur le 2^e trimestre. Au cours du 1^{er} semestre, Spineway a optimisé ses charges de structure et opéré une réorganisation de ses effectifs qui lui permet d'afficher une baisse de 12% de ses charges de personnel. Ces efforts de gestion de l'ordre de 500 k€ en année pleine, porteront leur plein effet sur le 2nd semestre et permettent déjà au résultat d'exploitation de se contenir à - 1 607 k€ à fin juin malgré la baisse d'activité.

De même, le résultat net s'apprécie pour se porter à - 1 610 k€ contre - 1 926 k€ l'an passé.

La structure financière du Groupe s'est renforcée au cours de la période avec l'activation de nouveaux financements portant la trésorerie disponible à 1,3 M€ à fin juin contre 0,1 M€ en décembre 2018. Par ailleurs, les capitaux propres au 30 juin 2019 s'élèvent à 2 654 k€ contre 946 k€ fin décembre 2018.

L'endettement net du Groupe passe pour sa part de 4,1 M€ fin décembre 2018 à 3,5 M€ au 30 juin 2019 dont 980 k€ d'OCEANE non converties à la date de clôture du semestre. Ces dernières ont depuis été converties.

Redressement progressif de l'activité et nouveau projet d'entreprise

Depuis la clôture du semestre, le Groupe a décidé d'interrompre le programme de rachat des parts d'IMS initié en mai 2019 dont il détient 6,9% à fin septembre et envisage des rapprochements avec d'autres acteurs du marché plus en lien direct avec son activité. Pour mener à bien ces rapprochements et poursuivre le déploiement de ses activités sur ses zones historiques, Spineway a signé un accord de financement avec la société Negma Group¹ pour un montant maximal 40 millions d'euros dont l'exercice des tranches d'obligations convertibles reste à la main de Spineway et lui permettra de financer son activité sur plusieurs années.

Dans la continuité du 2^e trimestre, Spineway a poursuivi le redéploiement de ses activités sur ses zones historiques. Ainsi, bien que la réorganisation des équipes soit venue perturber l'activité, Spineway enregistre une baisse contenue sur le 3^e trimestre de - 13% (contre - 16% au T2 et -27% au T1) lui permettant d'afficher un chiffre d'affaires trimestriel de 1,3 M€. Ce dernier porte à 3,9 M€ le chiffre d'affaires à 9 mois du Groupe (- 19%).

En Amérique Latine, le retour à une activité normative sur le Brésil et la bonne dynamique du Mexique ont permis de lisser la baisse d'activité du début d'année, portant le chiffre d'affaires à 9 mois à 2 M€. L'Europe reste la seconde zone du Groupe à 844 k€ à fin septembre et affiche une croissance de 15 % par rapport à l'an passé. Aux Etats-Unis, le Groupe vient d'obtenir un brevet pour sa gamme Mont-Blanc MIS dédiée à la chirurgie mini-invasive, technique en forte croissance auprès des chirurgiens du rachis. Les équipes américaines de Spineway vont pouvoir s'appuyer sur cette innovation reconnue afin de poursuivre la promotion des gammes du Groupe auprès des distributeurs et chirurgiens américains.

Les ventes de la gamme Mont-Blanc MIS de Spineway progressent de + 43 % (hors USA) au cours des 9 premiers mois de l'année (contre + 26% sur le 1^{er} semestre) et rencontrent un franc succès en Amérique Latine et en France. La gamme vient également d'être homologuée au Japon ouvrant ainsi au Groupe de nouvelles perspectives de développement. Ce positionnement novateur sur ce segment porteur devrait continuer d'accompagner l'évolution positive des ventes du Groupe sur les prochains mois.

Fort d'une structure financière renforcée, de produits reconnus et d'un projet d'entreprise renouvelé, le Groupe va poursuivre son déploiement sur les zones les plus porteuses et consolider ses positions afin de faire de Spineway un leader sur son marché.

SPINEWAY EST ÉLIGIBLE AU PEA-PME

Retrouvez toute l'information de Spineway sur www.spineway.com

¹ Cf communiqué du 18 octobre 2019

Ce communiqué de presse est rédigé en anglais et en français. En cas de divergence, la version française prévaudra.

Spineway conçoit, fabrique et commercialise des gammes d'implants et d'ancillaires (instruments) chirurgicaux innovants destinés à traiter les pathologies sévères de la colonne vertébrale.
Spineway dispose d'un réseau mondial de plus de 50 distributeurs indépendants et réalise 90% de son CA à l'export.
Spineway, éligible aux fonds FCPI, a reçu le label OSEO Excellence depuis 2011 et est lauréate du trophée Deloitte Fast 50 (2011).
Prix INPI Rhône Alpes Politique dépôt de brevets (2013) – Labellisée Talent INPI (2015).
ISIN : FR0011398874 - ALSPW

Contacts :


Ligne aux actionnaires
Ouverte du mardi au jeudi (10h-12h)
0811 045 555



ALSPW
EURONEXT
GROWTH



Relations investisseurs
Solène Kennis
spineway@aelium.fr