

Lyon, le 14 septembre 2021

## Résultats semestriels 2021

### Croissance dynamique et hausse de la rentabilité

EN K€	S1 2021*	S1 2020*	VAR. %
CHIFFRE D'AFFAIRES	64 352	54 240	+19%
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	9 128	6 206	+47%
RÉSULTAT COURANT	9 195	6 002	+53%
RÉSULTAT AVANT IMPÔTS	9 873	7 028	+40%
RÉSULTAT NET	7 575	5 423	+40%

EN K€	30/06/2021	31/12/2020	VAR. K€
CAPITAUX PROPRES	71 579	65 412	+6 167
TRÉSORERIE NETTE	28 334	25 277	+3 057

\*Comptes établis selon les normes comptables françaises (CRC 99-02) et non audités

## La croissance s'accélère avec la reprise mondiale et les succès commerciaux

Le chiffre d'affaires du premier semestre 2021 affiche une croissance de 22% à taux de change constants et 19% en taux courants. Les services Cloud sont les plus dynamiques avec une progression de 26% à 49,5 M€, soit près de 77% du chiffre d'affaires total du Groupe. Les services professionnels d'implémentation croissent de 13% pour représenter 17% de l'activité. L'excellente dynamique des signatures enregistrées par Esker depuis le T4 2020 se traduira par une accélération de la croissance de cette activité portée par les mises en production des nouveaux contrats. Enfin, les produits historiques et logiciels en mode licence ont enregistré une reprise conjoncturelle (+6%). Ces produits ne représentent plus que 6% du chiffre d'affaires global.

La croissance du chiffre d'affaires SaaS provient à la fois des succès commerciaux enregistrés sur 2020 et 2021, et de la reprise de l'utilisation de la plateforme Esker par ses clients en sortie progressive de la crise du Covid. Les contrats signés depuis le 1<sup>er</sup> juillet 2020 contribuent à hauteur de 37% à la croissance SaaS du premier semestre 2021, le solde provenant des volumes ou de la montée en puissance de contrats signés avant cette date.

D'un point de vue géographique, toutes les zones d'activités progressent fortement. L'Europe et les États-Unis enregistrent des performances similaires avec des taux de croissance atteignant 23% par rapport au H1 20. La zone Asie Pacifique est également très dynamique (+18%). Les restrictions sanitaires strictes perdurent néanmoins dans cette région, ce qui pèse légèrement sur les volumes d'utilisation.

## Les prises de commandes (bookings) poursuivent leur croissance dynamique

Sur le premier semestre 2020, la crise du Covid avait fortement ralenti la dynamique de développement commercial engagée depuis plusieurs années. La valeur annuelle moyenne des abonnements (ARR : Annual Recurring Revenue) signés au cours de ce semestre n'avait alors progressé que de 8% par rapport au premier semestre 2019.

La forte reprise des nouvelles signatures constatée dès le T3 2020, et renforcée au T4 2020, s'est confirmée pendant tout le premier semestre 2021. Le montant des prises de commandes (ARR) progresse ainsi de plus de 64% pour atteindre 6,5 M€ pour le semestre.

Les contrats remportés sur 2021 ne concourent encore qu'à hauteur de 1,1 M€ à la hausse de l'activité SaaS du premier semestre (soit 2% de ce chiffre d'affaires SaaS). Ils constitueront pour Esker un puissant moteur de croissance du revenu sur le deuxième semestre 2021 et l'exercice 2022.

## Forte progression de la rentabilité et poursuite des investissements de croissance

Le résultat opérationnel courant progresse fortement à 9,2 M€ (+53%). La forte croissance du chiffre d'affaires a permis au Groupe d'augmenter ses investissements tout en enregistrant une forte hausse de sa rentabilité à 14% du chiffre d'affaires.

Les effectifs moyens du Groupe ont évolué avec l'arrivée de 85 personnes (+12%) sur le premier semestre pour atteindre plus de 800 salariés au 30 juin 2021. Les recrutements ont particulièrement visé les équipes commerciales (+14%), ainsi que les consultants (+11%) et la recherche et développement (+12%).

Afin d'alimenter sa croissance sur les exercices futurs, Esker prévoit d'intensifier ses efforts de recrutement sur le deuxième semestre pour dépasser les 900 collaborateurs au début de l'exercice 2022. Grâce au dynamisme commercial enregistré sur 2021, cela se fera dans le respect des standards de rentabilité du Groupe.

Le résultat net s'inscrit en forte hausse de 40% et atteint 7,6 M€. Son évolution est en ligne avec l'activité du premier semestre.

## Une structure financière renforcée

Esker a bénéficié en 2020 des mesures de soutien à l'économie décidées par le gouvernement français, sous la forme de prêts garantis par l'État, à hauteur de 11 M€. Compte tenu de l'évolution de la situation de la société et de ses clients, ces prêts ont été intégralement remboursés sur 2020.

La trésorerie nette du Groupe progresse fortement à 28,3 M€ malgré le versement d'un dividende 2020 en progression de 52%. Après une modération conjoncturelle du dividende versé en 2020, Esker a repris dès 2021 sa politique de distribution visant à remercier ses actionnaires pour leur confiance et leur contribution au succès de l'entreprise.

## Perspectives 2021 : optimisme réaffirmé

Malgré un effet de base moins favorable, le deuxième semestre 2021 devrait confirmer le fort dynamisme de l'activité d'Esker à la fois en termes de chiffre d'affaires et de prises de commandes.

La croissance annuelle à taux de change constants devrait dépasser les 17% et le chiffre d'affaires passer la barre des 130 M€. En l'absence d'événement extérieur significatif venant pénaliser l'activité (changements liés à la pandémie, évolution défavorable

des devises, etc) les résultats financiers de l'exercice 2021 seront en ligne avec les performances du premier semestre et en forte progression par rapport à 2020.

**Une réunion d'information** se tiendra le 15 septembre 2021 à 11h30 au #CLOUD Business Center - 10 bis, rue du Quatre Septembre 75002 Paris. (inscription auprès d'Actus, [jmons@actus.fr](mailto:jmons@actus.fr) ou 01 53 67 36 95)

**Prochain communiqué** : chiffre d'affaires T3 2021, le 12 octobre 2021, après la clôture des marchés d'Euronext à Paris.

## À propos d'Esker

Leader mondial des solutions d'automatisation des cycles de gestion Procure-to-Pay et Order-to-Cash, Esker valorise les départements financiers et services clients des entreprises et renforce la coopération interentreprises. La plateforme Cloud d'Esker permet en outre d'animer un écosystème vertueux avec ses clients et fournisseurs.

Basées sur l'Intelligence Artificielle (IA), les solutions d'Esker permettent de gagner en productivité, d'améliorer la visibilité sur son activité et de réduire les risques de fraude tout en renforçant la collaboration avec ses clients, ses fournisseurs et ses collaborateurs.

ETI française dont le siège social se situe à Lyon, Esker est présente en Europe, en Amérique du Nord, en Asie/Pacifique et en Amérique du Sud. Cotée sur Euronext Growth à Paris (Code ISIN FR0000035818), l'entreprise a réalisé 112,3 M€ de chiffre d'affaires en 2020 dont plus des 2/3 à l'international.

### Esker SA

Cristal Parc - 113 boulevard de Stalingrad,  
69100 Villeurbanne  
Tél. – +33 (0) 4 72 83 46 46  
Fax – +33 (0) 4 72 83 46 40  
[www.esker.fr](http://www.esker.fr) – [info@esker.fr](mailto:info@esker.fr)

### ESKER - Emmanuel Olivier

[infofi@esker.fr](mailto:infofi@esker.fr) ou 04 72 83 46 46  
[www.esker.fr](http://www.esker.fr)

### ACTUS - Olivier Lambert

[olambert@actus.fr](mailto:olambert@actus.fr) ou 04 72 18 04 95

### Suivez-nous



Visitez notre blog !

[www.dematerialiser.fr](http://www.dematerialiser.fr)