



## Exercice 2008/09 : Bonne résistance dans un contexte difficile

(en M€)	2008/09	2007/08	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>87,2</b>	<b>90,4</b>	<b>-3,5%</b>
Résultat d'exploitation	3,1	4,2	-25,6%
<i>Marge d'exploitation</i>	<i>3,6%</i>	<i>4,7%</i>	-
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>2,0</b>	<b>2,6</b>	<b>-23,3%</b>
<i>Marge nette</i>	<i>2,3%</i>	<i>2,9%</i>	-

### Les points-clés de l'exercice

Comme prévu, la baisse du chiffre d'affaires a entraîné mécaniquement une moindre couverture des charges fixes, ce qui explique l'essentiel du recul de la rentabilité. En outre, alors que les frais de fonctionnement ont été bien maîtrisés, le Groupe n'a pu pleinement profiter de la baisse du prix de l'acier, du fait d'un stock existant, ce qui aurait pourtant permis de maintenir le résultat à un niveau équivalent à celui de l'exercice précédent.

A contrario, le Groupe a plusieurs motifs de satisfaction : la nouvelle gamme de serres « HLE » permet incontestablement de gagner des parts de marché, en France notamment, dans un marché qui a reculé globalement de près de 10% en 2008. Parallèlement, la nouvelle activité « panneaux photovoltaïques », développée en partenariat avec EDF EN, est très prometteuse, avec plusieurs hangars et parkings photovoltaïques en cours de réalisation.

Enfin, plusieurs contrats de grande envergure ont été conclus à l'export, qui sont en attente de validation définitive de financement, mais dont la réalisation est probable au plus tard dans les 12 mois.

### Perspectives pour l'exercice 2009/10

L'évolution du chiffre d'affaires pour l'exercice en cours sera directement liée au calendrier d'exécution des grands contrats export précités. Au-delà, le Groupe devrait bénéficier de la poursuite du développement de son activité « panneaux photovoltaïques », qui devrait rapidement représenter 10% du CA du Groupe. Dans ces conditions, toute amélioration du volume de chiffre d'affaires est de nature à favoriser la remontée du niveau de rentabilité.

*Richel Serres de France est le leader européen dans la conception et la fabrication de serres à couverture plastique à destination de l'horticulture, des cultures maraîchères et fruitières, de l'élevage et du stockage. Sa filiale Marchegay, premier fabricant français de jardineries, complète par ailleurs la gamme du Groupe. Richel Serres de France commercialise ses produits dans plus de 70 pays. Richel Serres de France est coté en continu sur le Marché Alternext (code Isin FR0000078875).*

Contact : Laurent Gorra – Tel. 04 90 95 49 24 – laurent.gorra@richel.fr