

Chiffre d'affaires 2025 : 4,7 M€

- **Repli de -30% de l'activité annuelle** dans un contexte difficile marqué par (i) une consommation ralentie à l'international avec des niveaux de stocks toujours importants chez les distributeurs, (ii) un fort effet de base sur l'activité *OEM* importante un an plus tôt et (iii) des difficultés d'approvisionnement chez certains principaux fournisseurs

Perspectives

- **Elargissement de la gamme *Luxury Wireless Audio*** avec le lancement commercial de quatre nouveaux produits en 2026, entre les 2^{ème} et 4^{ème} trimestres
- **Premiers résultats en 2026 de la nouvelle équipe mise en place au 2nd semestre** (Arnaud Hendoux Directeur général adjoint - Romain Vet, Directeur *Business development* et développement international)
- Lancement de la **phase d'industrialisation et de production du second produit** dans le cadre du partenariat de marque et d'ingénierie acoustique avec une grande maison de luxe

Plouzané, le 3 février 2026 – 18h00 – **Cabasse (Euronext Growth® Paris – FR001400DIY6 – ALCAB)**, société française d'audio haute-fidélité de luxe, publie son chiffre d'affaires consolidé au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2025.

Données consolidées en K€ (non auditées) Normes françaises	2024	2025
Chiffre d'affaires annuel	6 733	4 722

À l'issue de son exercice 2025, Cabasse a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 4,7 M€, en repli par rapport à l'exercice précédent (6,7 M€).

Dans la continuité de la tendance observée au 1^{er} semestre 2025, Cabasse a évolué dans un environnement économique toujours difficile, marqué par un ralentissement de la consommation, tant en France qu'à l'international, et, par conséquent, des niveaux de stocks qui demeurent élevés chez les distributeurs.

L'activité de Cabasse a également été pénalisée par des difficultés d'approvisionnement, principalement liées aux tensions pesant sur la trésorerie de la société ainsi qu'au durcissement des conditions appliquées par certains de ses principaux fournisseurs asiatiques.

Par ailleurs, l'exercice 2025 est impacté par un effet de base défavorable lié à l'activité *OEM* (*Original Equipment Manufacturer* – production pour compte de tiers), qui avait été particulièrement soutenue en 2024 (-0,4 M€ en 2025 vs. 2024), et devrait l'être à nouveau en 2026 avec le lancement, attendu dans le courant de l'année, du second produit pour le compte d'une grande maison de luxe.

PERSPECTIVES

Cabasse a poursuivi tout au long de 2025 l'élargissement de sa gamme de produits *Luxury Wireless Audio*. Deux nouveaux systèmes ont été présentés au cours de l'exercice : **LA SPHERE EVO**, système stéréo de prestige, et **THE PEARL THEATER 5.1**, solution home cinéma sans fil ultra-compacte de la gamme THE PEARL. Le lancement commercial de **LA SPHERE EVO** a démarré début 2026. La commercialisation de **THE PEARL THEATER 5.1** débutera au 2nd semestre 2026.

En outre, quatre nouveaux produits, en cours de développement, seront lancés en 2026, entre les 2^{ème} et 4^{ème} trimestres. Parallèlement, l'accord de partenariat de marque et d'ingénierie acoustique conclu entre Cabasse et une grande maison de luxe se poursuit avec le lancement de la phase d'industrialisation et de production du second produit.

Cabasse a renforcé son équipe au 2nd semestre 2025 avec la nomination de **Romain Vet** (auparavant Directeur vente et marketing chez Focal & Naim America) en tant que Directeur *Business development* et développement international, et d'**Arnaud Hendoux** (auparavant Chief Sales Officer et Managing Director Americas chez Focal & Naim) au poste de Directeur général adjoint.

Cette nouvelle équipe enregistre d'ores et déjà des résultats significatifs à l'international. Aux Etats-Unis, un contrat de distribution a été conclu entre Cabasse et un nouveau distributeur, créant à cet effet Cabasse Americas, qui a notamment repris l'intégralité du stock de l'ancien partenaire de la société. Parallèlement, de nouveaux accords de distribution sont en cours de finalisation dans la zone Asie-Pacifique, notamment en Chine, en Australie et en Inde, illustrant la dynamique de relance commerciale et la nouvelle stratégie de ventes à l'export.

L'évolution de l'activité en 2026 restera fortement conditionnée à l'évolution de la consommation et à la dynamique de mise en place de nouveaux accords de distribution à l'export. En outre, les tensions pesant sur la trésorerie de la société pénalisent les relations avec certains fournisseurs et sous-traitants asiatiques, affectant leur capacité d'approvisionnement et durcissant leurs conditions de paiement, avec des impacts potentiels sur la disponibilité de certains produits auprès des distributeurs, et donc sur l'activité de Cabasse.

POINT SUR LE CONTRAT DE FINANCEMENT

En mars 2025, Cabasse a signé un contrat de financement par l'émission d'obligations convertibles en actions nouvelles ou existantes (OCA)¹, d'un montant maximum de 2,5 M€.

Ce contrat de financement permet à Cabasse de poursuivre son activité et financer ses investissements (élargissement de la gamme *Luxury Wireless Audio* et développement de produits pour la grande maison de luxe). Au 3 février 2026, 50 OCA ont été émises dans le cadre de ce contrat (depuis mars 2025) permettant de renforcer la trésorerie disponible de 1,25 M€.

L'évolution de la situation financière de Cabasse demeure conditionnée à l'issue favorable des discussions toujours en cours avec les partenaires financiers en vue du rééchelonnement de la dette, à une liquidité suffisante des titres Cabasse sur le marché Euronext Growth® pour permettre le déroulement du contrat d'OCA, et aux difficultés d'approvisionnement de certains produits du fait des tensions avec les fournisseurs et sous-traitants asiatiques (lire ci-haut).

AGENDA FINANCIER

Publication	Date
Résultats annuels 2025	Mercredi 22 avril 2026

Ces dates sont données à titre indicatif, elles sont susceptibles d'être modifiées si nécessaire. Les publications auront lieu après la clôture des marchés d'Euronext.

¹ Lire le communiqué du 10 mars 2025

À PROPOS DE CABASSE

Créé par Georges Cabasse en 1950, Cabasse est un spécialiste français de l'acoustique qui conçoit et commercialise des solutions audio haute-fidélité (enceintes connectées et passives, amplificateurs, etc.) destinées aux passionnés de musique. Équipées des fameux haut-parleurs coaxiaux, ces solutions audio de luxe permettent une restitution du son et de la musique sans égal.

Aboutissement de plus de 70 années d'innovation et d'ingénierie acoustique, Cabasse a lancé depuis 2018 la gamme THE PEARL, véritable collection d'enceintes actives connectées haute-résolution la plus complète du marché mondial du *Luxury Home Audio*.

Cabasse est détenu à 32% par VEOM Group (Euronext Growth - FR0013530102 - ALCG), groupe européen leader de l'univers de la Smart Home (maison intelligente), pionnier du multi-room et des technologies de streaming.

Les actions Cabasse sont cotées sur Euronext Growth® à Paris sous le code ISIN FR001400DIY6 et le code mnémonique ALCAB.

Plus d'informations sur [Cabasse.com](https://www.cabasse.com).

CABASSE
Alain Molinié
Président-Directeur général

ACTUS
Relations investisseurs
Zineb Essafi
Tél. : + 33 (0)1 53 67 36 90
zessafi@actus.fr

ACTUS
Relations presse
Amaury Dugast
Tél. : + 33 (0)1 53 67 36 74
adugast@actus.fr