

**CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE 2026  
EN HAUSSE DE 10,5% À 159,5 M€**

**PERSPECTIVES 2026 :  
CROISSANCE DU CHIFFRE D'AFFAIRES  
ET AMELIORATION DE LA RENTABILITÉ**

Consolidés (M€) non audités	1 <sup>er</sup> trimestre		
	2026	2025	Variation
Chiffre d'affaires total	159,5	144,4	+10,5%
Construction de Maisons	133,2	115,9	+14,9%
Rénovation / Extension	9,1	9,8	-7,1%
<i>Activité intermédiaire*</i>	4,7	4,1	+14,6%
<i>Contractant général*</i>	4,3	5,7	-24,6%
Promotion Immobilière	14,0	14,8	-5,4%
Aménagement Foncier	3,1	3,7	-16,2%
Services	0,1	0,2	-50,0%

\* L'activité Rénovation « intermédiaire » est réalisée via les réseaux de franchisés Illico Travaux, Camif Habitat et Rénovert.  
L'activité Rénovation « Contractant général » est désormais uniquement réalisée par le réseau d'agences « Construction de Maisons ».

**Production : reprise de la croissance**

Au titre du premier trimestre de l'exercice 2026, le chiffre d'affaires du Groupe HEXAOM s'établit à 159,5 M€ en croissance de 10,5% par rapport à la même période de l'exercice précédent. A périmètre constant (sans tenir compte de l'activité de janvier 2026 générée par le sous-groupe HDV, acquis fin janvier 2025), la croissance du chiffre d'affaires s'élève à +8,2%.

Par pôle d'activité, la production des trois premiers mois de l'exercice 2026 se décompose de la manière suivante :

Le chiffre d'affaires de l'activité **Construction de Maisons** ressort à 133,2 M€ en croissance de 14,9% par rapport à la même période de l'exercice précédent (+12,2% à périmètre constant). Cette croissance résulte du redémarrage des prises de commandes observé depuis fin 2024 et leur montée progressive en production.

Après des perturbations liées aux intempéries hivernales, le rythme d'ouvertures de chantiers s'est redressé au printemps, permettant ainsi de retrouver un niveau de production plus conforme aux objectifs annuels.

L'activité **Rénovation** réalise un chiffre d'affaires de 9,1 M€ en repli de 7,1% par rapport au premier trimestre 2025. Cette variation s'explique principalement par une baisse de l'activité « Contractant général » tandis que l'activité « Intermédiée » maintient une dynamique positive.

La production de l'activité « Contractant général », générée par l'avancement des contrats de rénovation commercialisés par les marques de Construction de Maisons et par le reliquat des prises de commandes de Camif Habitat s'élève ainsi à 4,3 M€ contre 5,7 M€ en 2025. Hors effet transfert Camif Habitat, la production de l'activité « Contractant général » est en repli limité de 6%.

En revanche, le chiffre d'affaires de l'activité « Intermédiée », constitué de commissions perçues via les réseaux de franchisés des marques Illico Travaux, Camif Habitat et Rénovert est en progression de 14,6% par rapport à l'an dernier et s'inscrit à 4,7 M€.

L'activité **Promotion Immobilière** a généré un chiffre d'affaires de 14,0 M€ contre 14,8 M€ au premier trimestre 2025, en ligne avec la stabilité de la production attendue pour l'exercice sur cette activité.

L'**Aménagement Foncier** enregistre un chiffre d'affaires de 3,1 M€ en ligne avec les objectifs du Groupe.

### Activité commerciale conforme aux objectifs annuels

Malgré un environnement économique dégradé et un moral des ménages affecté par le contexte géopolitique international, le marché continue de bénéficier de plusieurs facteurs de soutien, parmi lesquels la relative stabilité des taux d'intérêt, le déficit structurel de logements ainsi que les mesures destinées à favoriser la production de logements et la rénovation.

#### Activité Construction de Maisons

À fin mars, malgré une base de comparaison plus exigeante, les prises de commandes cumulées s'établissent à 1 139 maisons et représentent un chiffre d'affaires de 178,2 M€ en hausse, à périmètre constant, de +1,2% en volume et +1,8% en valeur.

Le niveau de ventes du mois de mars est resté stable par rapport à celui de février et le mois d'avril s'inscrit dans la même tendance.

Le prix moyen de vente s'établit à 156,5 K€ HT.

#### Activité Rénovation

L'activité commerciale « Contractant général » désormais quasi intégralement portée par le réseau de marques Construction de Maisons s'élève à 4,4 M€ contre 5,9 M€ au 1<sup>er</sup> trimestre 2025. Cette variation est principalement liée au transfert de l'activité Camif Habitat vers la franchise.

Les prises de commandes « intermédiées » par les réseaux de franchisés Illico Travaux, Camif Habitat et Rénovert s'élèvent à 55,4 M€ en progression de 11,6% par rapport à 2025. Cette hausse provient à la fois de la dynamique du marché et de l'expansion du réseau de franchisés Camif Habitat et Rénovert.

#### Activité Promotion

Au 31 mars 2026, le backlog de l'activité Promotion s'établit à 138,9 M€ et le stock potentiel à livrer (y compris programmes avec foncier sous-promesse) représente un chiffre d'affaires de 380,6 M€, soit 1 654 logements.

Les réservations nettes cumulées s'élèvent à 34,6 M€ HT contre 10,1 M€ HT à la même date de l'an dernier.

## Activité Aménagement Foncier

Le carnet de commandes (stock réservé non acté) de l'activité Aménagement Foncier à fin mars s'établit à 18,3 M€ et représente 168 lots. Cette activité bénéficiera mécaniquement des mises en chantiers et des ventes des prochains mois.

## **2026, chiffre d'affaires et résultats en progression**

Avec un carnet de commandes solide, HEXAOM anticipe pour 2026 une hausse de 20% de son chiffre d'affaires et une rentabilité opérationnelle supérieure à 5%.

Pour les exercices 2026 et 2027, dans un environnement économique et géopolitique mondial fortement perturbé, le Groupe HEXAOM maintient sa vigilance et sa politique de maîtrise des coûts. Les priorités du Groupe portent sur :

- une amélioration de sa rentabilité opérationnelle liée à un retour de la croissance de sa production conjuguée à une maîtrise des marges et des charges fixes. Le Groupe demeure néanmoins particulièrement attentif aux éventuelles hausses des coûts des matériaux et dispose de mécanismes lui permettant d'en limiter les effets.
- une progression de ses parts de marchés grâce à la densité de ses réseaux commerciaux et la diversité de ses offres,
- la poursuite de la diversification de ses activités avec le renforcement du réseau de franchisés, la montée en puissance d'HexaPro (offre de construction et rénovation destinée aux entreprises et collectivités), le maintien du niveau de production de l'activité Promotion ainsi que le développement de ses activités maisons à ossature bois et studios de jardin,
- la solvabilisation de la demande au travers de l'innovation et la mise en place de solutions de financement adaptées.

Concernant l'activité commerciale, le Groupe s'appuiera sur ses fondamentaux solides, ses positions de leader et sur plusieurs leviers structurants :

- un besoin de logements toujours élevé en France, lié notamment à l'évolution démographique et des modes d'habitat, au vieillissement du parc existant et au déficit d'offre accumulé ces dernières années,
- des mesures mises en place par les pouvoirs publics visant à relancer la production de logements à l'échelle nationale (prêt à taux zéro, MaPrimeRenov, ...),
- un environnement de financement demeurant pour le moment globalement stable.

De plus, le redimensionnement récent du Groupe et sa capacité démontrée à s'adapter rapidement à un contexte plus difficile représentent des atouts majeurs qui renforcent les fondamentaux solides du Groupe dans l'environnement économique et géopolitique actuel.

**Prochain communiqué :** Chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre 2026, le 11 août 2026 après bourse.

## À PROPOS DU GROUPE

Depuis 1919, cinq générations d'une même famille se sont succédé à la direction d'HEXAOM, un Groupe qui anime et fédère un écosystème de plus de 50 marques aux expertises complémentaires. Une histoire entrepreneuriale et familiale unique marquée par sa stabilité dans un secteur d'activité caractérisé par sa complexité.

Le Groupe, leader sur les marchés de la construction de maisons, de la rénovation et de l'accession en France, compte à ce jour plus de 15 000 clients par an, plus de 125 000 maisons construites, plus de 100 000 rénovations, près de 1 400 collaborateurs et un chiffre d'affaires de 616,2 M€ en 2025.

HEXAOM est cotée sur Euronext Growth Paris

Le titre HEXAOM est éligible au PEA-PME.

Code ISIN : FR 0004159473 – Mnémonique ALHEX

[hexaom.fr](https://hexaom.fr)



## CONTACTS

### HEXAOM

Loïc Vandromme

Directeur Général

Tél 02 33 80 66 61

E-mail : [secretariat.direction@hexaom.fr](mailto:secretariat.direction@hexaom.fr)

Amalia Naveira

Relations Analystes/Investisseurs/Presse financière

Tél 06 31 35 99 50

E-mail : [comfi@hexaom.fr](mailto:comfi@hexaom.fr)

Jean-Christophe Godet

Directeur Administratif et Financier

Tél 02 33 80 66 61

E-mail : [finances@hexaom.fr](mailto:finances@hexaom.fr)

## GLOSSAIRE :

**Prises de commandes brutes** : un contrat est enregistré dans les prises de commandes brutes dès lors qu'il est signé par le client et accepté par nos services « administration des ventes » (contrôle administratif des pièces et validité du plan de financement du dossier, retour de l'enquête terrain, vérification et acceptation du prix de vente). Le montant enregistré correspond au chiffre d'affaires hors taxe à réaliser sur ce contrat.

**Backlog (activité promotion)** : représente le chiffre d'affaires futur du Groupe déjà sécurisé, exprimé en euros, pour l'activité de promotion. Le backlog comprend les réservations non actées et la partie du chiffre d'affaires restant à dégager sur les actes notariés déjà signés (partie restant à construire).

**Carnet de commandes (activité aménagement foncier)** : représente les réservations de terrains enregistrées non annulées et non encore actées.

**Chantier en cours** : comprend les commandes dont les conditions suspensives pour démarrer le chantier sont réunies (permis de construire et financement client obtenus, client propriétaire du terrain) et non réceptionnées (livrées) par le client.

**Evolution du chiffre d'affaires à périmètre constant** : évolution du chiffre d'affaires des périodes à comparer, recalculé de la façon suivante :

- en cas d'acquisition, est déduit de la période en cours le chiffre d'affaires de la société acquise qui n'a pas de correspondance dans la période de comparaison,
- en cas de cession, est déduit de la période de comparaison le chiffre d'affaires de la société cédée qui n'a pas de correspondance dans la période en cours.

**Marge nette sur coûts variables** : correspond à la différence entre le chiffre d'affaires dégagé par les contrats et les coûts directement rattachables à ces contrats (coûts de construction, commissions vendeurs ou agents, taxes, assurances ...).

**Résultat Opérationnel Courant** : destiné à présenter la performance opérationnelle du Groupe hors incidence des opérations et événements non courants de la période.

**Trésorerie active :** comprend les fonds en caisse et les dépôts à vue.

**Endettement :** comprend l'ensemble des dettes financières courantes et non courantes hormis les dettes locatives selon le retraitement de la norme IFRS 16.

**Trésorerie nette d'endettement :** correspond à la trésorerie active diminuée de l'endettement