

RÉSULTATS AU 30 SEPTEMBRE 2025

LE CONSEIL D'ADMINISTRATION S'EST RÉUNI LE VENDREDI 24 OCTOBRE 2025 POUR ARRÊTER LES COMPTES SOCIAUX ET CONSOLIDÉS AU 30 SEPTEMBRE 2025.

1. UNE ACTIVITÉ COMMERCIALE SOUTENUE

Banque leader de son territoire haut-garonnais, le Crédit Agricole Toulouse 31 poursuit son développement et présente des résultats solides sur les neufs premiers mois de 2025.

Faisant de la qualité de service et de la satisfaction client ses priorités et fort de son modèle relationnel et de son ancrage mutualiste, il poursuit son engagement et son accompagnement au service de ses sociétaires et de ses clients.

Dans un marché demeuré dynamique malgré les incertitudes économiques, politiques et réglementaires, l'activité commerciale de ce troisième trimestre est restée de bonne facture.

487 250 clients

Le Crédit Agricole Toulouse 31 a conquis près de **26 000 nouveaux clients depuis un an** et plus de 20 300 depuis le début de l'année, portant le nombre total de ses clients à plus de 487 250 (soit + 0,4 % sur un an).

De plus, la Caisse régionale affirme son modèle de banque coopérative et mutualiste avec près de **204 500 sociétaires** (+ 0,8 % sur un an) soit 43,1 % de ses clients éligibles.

12,2 milliards d'encours de crédits

Financier majeur du développement économique et des ménages haut-garonnais, le Crédit Agricole Toulouse 31 a réalisé près de **1,28 Mds € de nouveaux financements sur un an**, en progression de + 17,3 %.

Cette activité dynamique a été portée par une tonicité certaine des réalisations de crédits habitat (620 M €, soit + 17,3 % sur un an) comme celle des

crédits aux entrepreneurs (550 M €, soit + 19,4 % sur un an).

L'encours de crédit s'établit à 12,2 Mds € en progression de 1,2 % sur un an.

En un an, le Crédit Agricole Toulouse 31 a ainsi gagné en part de marché sur le crédit.

17,2 milliards d'encours de collecte

La collecte atteint un encours historique de 17,2 Mds €, en croissance de 3,9 % sur un an.

Dans un contexte mouvant, la diversité des solutions proposées par le Crédit Agricole Toulouse 31 rencontre une forte appétence de ses clients pour :

- l'épargne bilan liquide : + 5,8 % pour l'ensemble des livrets ;
- l'assurance-vie (+ 7,9 %) et les valeurs mobilières (+ 11,6 %) avec la mise en marché d'émissions obligataires et de « fonds à formule » aux rendements très compétitifs.

Forte de ces performances, la part de marché collecte sur notre territoire est en progression significative sur un an.

303 500 contrats d'assurance

Accompagner les clients dans la protection de leurs familles et de leurs biens constitue une priorité pour la Caisse régionale. Symbole de la confiance et de la qualité historique en matière de gestion des sinistres, le portefeuille d'assurances poursuit sa croissance pour atteindre **303 500 contrats en progression de + 2,5 % sur un an**.

Cette progression est portée conjointement par :

- les assurances de personnes en évolution de + 3,5 % (~ 2 400 contrats) ;
- les assurances de biens en évolution de + 2,2 % (~ 5 100 contrats).

26 000NOUVEAUX
CLIENTS EN UN AN**303 500**CONTRATS
D'ASSURANCE**+ 17,3 %**NOUVEAUX
FINANCEMENTS
SUR LE TERRITOIRE**+ 3,9 %**ENCOURS
DE COLLECTE

2. UN RÉSULTAT NET EN REBOND DE 13,8 %

En base sociale, le Produit Net Bancaire (PNB) atteint 218 M € et enregistre une augmentation de 7,8 %.

La marge d'intermédiation globale en hausse de 9,7 % se renforce sous l'effet de la hausse des intérêts de crédit dans un contexte de rentification des taux favorable.

Le PNB lié aux services qui est également bien orienté, en hausse de 3,9 % en lien avec la dynamique commerciale.

Le PNB lié aux placements pour compte propre profite des bonnes performances des investissements des fonds propres de la Caisse régionale et du bon niveau de distribution de dividendes des participations (dont SAS Rue La Boétie) ; il enregistre une hausse de 13,7 % sur un an.

Les charges de fonctionnement sont en légère diminution sur un an, à - 0,6 %, grâce à une gestion raisonnée des coûts fixes ; elles s'établissent à 137,7 M €.

Le Résultat Brut d'Exploitation à 80,5 M € est en hausse de 25,8 % sur un an.

Le coût du risque s'établit à -12,2 M €.

Dans un contexte économique incertain, la Caisse régionale maintient un taux de défaut très bas et l'évolution des risques crédits continue de faire l'objet d'une attention soutenue. Le coût du risque reste maîtrisé et représente à fin septembre 10 bps des encours de crédit.

Après prise en compte de la charge fiscale, le Résultat Net individuel s'élève à 56,9 M € (+ 13,8 % vs septembre 2024).

CHIFFRES CLÉS EN M€	30 SEPT. 2024	30 SEPT. 2025	ÉVOLUTION
PNB Social	202,5	218,2	7,8 %
Charges de Fonctionnement	- 138,5	- 137,7	- 0,6 %
Résultat Brut d'Exploitation	64,0	80,5	25,8 %
Coût du Risque	- 9,5	- 12,2	28,5 %
RÉSULTAT NET	50,0	56,9	13,8 %

3. DES FONDAMENTAUX FINANCIERS SOLIDES DANS UN ENVIRONNEMENT INSTABLE

Les fonds propres prudentiels s'élèvent 1 147 M € au 30 septembre 2025. Le ratio de solvabilité est estimé à fin septembre à 23,89 % (vs 22,22 % en septembre 2024) et le ratio de levier est estimé à 7,95 %.

Tous les indicateurs réglementaires de suivi de liquidité de la Caisse régionale respectent les minima requis.

Le cours de clôture du Certificat Coopératif d'Investissement (CCI) Toulouse 31 au 30 septembre 2025 est de 124,98 €. L'Assemblée Générale mixte du 28 mars 2025 a approuvé le renouvellement du programme de rachat permettant à la Caisse régionale de détenir jusqu'à 10 % des CCI en circulation (limite réglementaire). Le budget maximal alloué à ce programme ne pourra excéder 14 252 500 € et un prix maximum de rachat de 100 € par CCI.

Sur le troisième trimestre, 5 381 CCI ont été rachetés. Ces rachats portent le nombre total de CCI acquis dans le cadre du programme à 87 203 pour un coût total d'acquisition de 6,54 M €.

4. UNE BANQUE DIGITALE ET HUMAINE

La Caisse régionale Toulouse 31 maintient sa proximité physique avec ses clients avec un maillage de **près de 100 agences sur tout le territoire de la Haute-Garonne.**

En parallèle, **elle poursuit l'amélioration de l'expérience digitale** attendue par ses clients tant dans la réalisation des opérations du quotidien que dans la possibilité de souscrire directement en ligne.

Ainsi, depuis le début de l'année, de nombreuses nouvelles fonctionnalités ont été activées sur les canaux en ligne, site Internet et/ou Application Ma Banque.

À titre d'exemple, et delà des fonctionnalités préexistantes, les clients peuvent désormais réaliser, en toute autonomie, les opérations ci-dessous :

- souscription de la quasi-totalité des offres de livrets, de plans d'épargne (hors produits spécifiques et/ou réglementaires), de plans d'épargne en action (PEA) et compte-titres ordinaires (CTO) pour la partie « bourse », d'un découvert autorisé ou encore des solutions d'encaissement UPTOPAY Mobile pour les Professionnels et les Associations ;
- signature des mandats de procuration et modification des dates de prélèvement des contrats de prévoyance ;
- réalisation de virements internationaux, d'arbitrages sur les contrats d'assurance vie, de devis sur les assurances décès ;
- consultation en temps réel des opérations des cartes à débit immédiat et des crédits à venir ;
- demande et envoi d'argent à un tiers via WERO.

Ce n'est que le début : **de nouvelles fonctionnalités sur "Ma Banque" sont prévues dans les prochains mois** notamment **l'ouverture du compte ou l'accord de principe pour son crédit immobilier !**