



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Résultats du 1^{er} semestre 2026

09.09.2026 - 18H00 CEST

Chiffre d'affaires : 1 001 m€ (+1,4 % vs S1 2025)
EBITDA courant : 60 m€ (6 % du chiffre d'affaires vs 4,9 % au S1 2025)
Cash-flow d'exploitation : 54 m€

Au 1^{er} semestre 2026, le Groupe a évolué dans un climat d'incertitude persistant, renforcé par les tensions géopolitiques notamment au Moyen-Orient.

Dans cet environnement, le Groupe a su préserver ses performances opérationnelles.

Les divisions JACQUET et STAPPERT, spécialisées dans la distribution d'aciers inoxydables, ont d'une manière générale plutôt bien évolué sur leurs marchés.

Les volumes distribués par JACQUET sont supérieurs de +10,1 % à ceux du 1^{er} semestre 2025, bénéficiant notamment du dynamisme de la division en Amérique du Nord, soutenu par sa politique d'investissement.

Pour sa part, STAPPERT enregistre des volumes en hausse de +4,7% sur la même période.

La division IMS group, spécialisée dans la distribution d'aciers mécaniques, reste pénalisée par le marché allemand, toujours difficile, dans un contexte européen par ailleurs un peu mieux orienté. Les volumes distribués par IMS group sont ainsi inférieurs de -4,4 % par rapport au 1^{er} semestre 2025.

Les **ventes** du Groupe s'élèvent à 1 milliard d'euros pour le 1^{er} semestre, supérieures de +1,4 % à celles enregistrées un an auparavant et la marge brute représente 25,1 % du chiffre d'affaires contre 23,6 % au 1^{er} semestre 2025.

L'**EBITDA** courant s'établit à 60 millions d'euros, représentant 6 % du chiffre d'affaires contre 4,9% au 1^{er} semestre 2025 et le **Résultat Net Part du Groupe** à 22 millions d'euros.

Fin juin 2026, le Groupe a généré 54 millions d'euros de **cash-flow d'exploitation**, les **capitaux propres** s'élèvent à 677 millions d'euros et le ratio d'endettement net sur capitaux propres (**gearing**) à 21 % (stable par rapport à fin 2025).

Au 1^{er} semestre 2026, les **investissements** ont représenté 30 millions d'euros, principalement liés à deux acquisitions foncières en Espagne, à Saragosse et à Valence, opérés par la division IMS group, et à la construction à Chengdu (Chine) d'un centre de distribution qui permettra à moyen terme à JACQUET de tripler ses capacités de distribution dans cette province.

En mai 2026, avec l'**acquisition** de la société espagnole SABATER Fundimol (chiffre d'affaires : 11 millions d'euros), la division IMS group a renforcé son pôle aluminium qui représente dorénavant 10% environ de son activité.



Enfin, le Groupe vient tout juste de finaliser l'**acquisition** de la société américaine Energy Steel Products, spécialisée dans la distribution de produits longs inoxydables (chiffre d'affaires : 25 millions d'euros). Cette société, qui opère depuis Houston et Chicago, vient renforcer le réseau de distribution de la division JACQUET en Amérique du Nord. Avec cette acquisition, cette région représente désormais 38 % environ de l'activité de la division.

La conjoncture des prochains trimestres devrait ressembler à celle observée depuis le début de l'année. Dans ce contexte marqué par une visibilité réduite, le Groupe s'attachera à gérer rigoureusement ses équilibres financiers, tout en poursuivant sa politique d'investissement et de développement.

Résultats du 1^{er} semestre 2026

Le Conseil d'administration du 9 septembre 2026 présidé par Éric Jacquet a arrêté les comptes consolidés établis au 30 juin 2026 ayant fait l'objet d'un examen limité des Commissaires aux comptes.

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	499	476	1 001	987
Variation 2026 vs 2025	+4,8 %		+1,4 %	
Effet prix	+2,1 %		-0,3 %	
Effet volume	+2,3 %		+1,5 %	
Effet périmètre	+0,4 %		+0,2 %	
Marge brute	127	113	251	232
en % du chiffre d'affaires	25,5 %	23,7 %	25,1 %	23,6 %
EBITDA courant *	31	24	60	48
en % du chiffre d'affaires	6,3 %	5,0 %	6,0 %	4,9 %
Résultat Opérationnel Courant *	21	14	40	29
en % du chiffre d'affaires	4,2 %	3,0 %	4,0 %	2,9 %
Résultat opérationnel	24	15	44	29
Résultat net part du Groupe	14	4	22	6

* Ajusté des éléments non-récurrents.

Le **chiffre d'affaires** consolidé s'établit à 1 001 millions d'euros, supérieur de 1,4 % à celui du 1^{er} semestre 2025 avec les effets suivants :

- volumes distribués : +1,5 % (T1 +0,8 % ; T2 +2,3 %) ;
- prix : -0,3 % (T1 -2,4 % ; T2 +2,1 % et +3,2 % vs T1 2026) ;
- périmètre : +0,2 % (T2 +0,4 %) avec l'acquisition de SABATER Fundimol en mai 2026.

La **marge brute** s'élève à 251 millions d'euros et représente 25,1 % du chiffre d'affaires (T1 24,7 % ; T2 25,5 %) contre 232 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (23,6 % du chiffre d'affaires).

Les **charges opérationnelles** courantes* s'élèvent à 191 millions d'euros, en hausse de 3,8 % par rapport à celles du 1^{er} semestre 2025.

Les mesures visant à adapter la structure de la division IMS group ont généré des économies de l'ordre de 3,4 millions d'euros au 1^{er} semestre 2026, après 4 millions d'euros déjà réalisées en 2025. Au total, ces mesures généreront des économies annuelles d'environ 10 millions d'euros (dont les pleins effets sont attendus en 2028).

* hors amortissements (21) m€ et provisions 1 m€

L'**EBITDA** courant s'établit ainsi à 60 millions d'euros et représente 6 % du chiffre d'affaires contre 48 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (4,9 % du chiffre d'affaires).

Le **Résultat Opérationnel Courant** s'élève quant à lui à 40 millions d'euros (4 % du chiffre d'affaires).

Le **Résultat Net Part du Groupe** est de 22 millions d'euros, contre 6 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025.



Structure financière au 30 juin 2026

Au 1^{er} semestre 2026, le Groupe a généré un **flux de trésorerie d'exploitation** positif de 54 millions d'euros.

Le **Besoin en Fonds de Roulement** opérationnel s'élève à 565 millions d'euros (30,3 % du chiffre d'affaires) contre 537 millions d'euros fin 2025 (29,2 % du chiffre d'affaires), avec sur la période des stocks en hausse de 21 millions d'euros (590 millions d'euros fin juin 2026 par rapport à 569 millions d'euros fin 2025).

Après financement des investissements, l'endettement net s'élève à 143 millions d'euros pour des capitaux propres de 677 millions d'euros soit un ratio d'endettement net (gearing) de 21 %, stable par rapport à fin 2025.

Fin juin 2026, la **trésorerie** s'élève à 179 millions d'euros et les lignes de crédit à 727 millions d'euros (dont 405 millions d'euros non utilisés).



Résultats du 1^{er} semestre 2026 par division

JACQUET METALS décline son offre au travers d'un portefeuille de 3 divisions, chacune s'adressant à des clients et marchés spécifiques :

Tôles quarto inox



Produits longs inox



Métaux pour la mécanique



m€	T2 2026			S1 2026		
	JACQUET Tôles quarto inox	STAPPERT Produits longs inox	IMS group Métaux pour la mécanique	JACQUET Tôles quarto inox	STAPPERT Produits longs inox	IMS group Métaux pour la mécanique
Chiffre d'affaires	131	137	235	255	277	476
Variation 2026 vs 2025	+17,3 %	+5,6 %	-1,7 %	+9,5 %	+1,6 %	-2,6 %
Effet prix	+5,1 %	-1,7 %	+2,7 %	-0,6 %	-3,1 %	+1,5 %
Effet volume	+12,2 %	+7,3 %	-5,2 %	+10,1 %	+4,7 %	-4,4 %
Effet périmètre	n.a.	n.a.	+0,8 %	n.a.	n.a.	+0,4 %
EBITDA courant^{1 2}	11	7	6	22	14	11
en % du chiffre d'affaires	8,6 %	4,9 %	2,6 %	8,5 %	5,1 %	2,3 %
Résultat Opérationnel Courant²	9	6	4	18	13	8
en % du chiffre d'affaires	7,1 %	4,7 %	1,6 %	7,0 %	4,8 %	1,7 %

¹ Hors impacts IFRS 16. Au 30 juin 2026, les activités hors divisions (essentiellement holdings et foncières) et l'application de la norme IFRS 16 - Contrats de location contribuent à l'EBITDA courant pour respectivement 3 millions d'euros et 10 millions d'euros.

² Ajusté des éléments non-récurrents.
n.a. : Non applicable.



JACQUET

La division est spécialisée dans la distribution de **tôles quarto en aciers inoxydables**. Elle réalise **59 % de son activité en Europe et 35 % en Amérique du Nord**.

Le chiffre d'affaires s'établit à 255 millions d'euros contre 233 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 soit une évolution de +9,5 % :

- volumes distribués : +10,1 % (T1 +8,2 % ; T2 +12,2 %) ;
- prix : -0,6 % (T1 -5,8 % ; T2 +5,1 % et +4,0 % vs T1 2026).

La marge brute s'élève à 79 millions d'euros et représente 31,1 % du chiffre d'affaires contre 65 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (28,0% du chiffre d'affaires).

L'EBITDA courant s'élève à 22 millions d'euros représentant 8,5 % du chiffre d'affaires contre 12 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (5,0 % du chiffre d'affaires).

Enfin, la division vient tout juste de finaliser l'**acquisition** de la société américaine Energy Steel Products, spécialisée dans la distribution de produits longs inoxydables (chiffre d'affaires : 25 millions d'euros). Cette société, qui opère depuis Houston et Chicago, vient renforcer le réseau de distribution de la division JACQUET en Amérique du Nord.

Avec cette acquisition, cette région du monde représente 38 % environ de l'activité de la division.

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	130,7	111,4	255,3	233,1
Variation 2026 vs 2025	+17,3 %		+9,5 %	
Effet prix	+5,1 %		-0,6 %	
Effet volume	+12,2 %		+10,1 %	
Marge brute	40,9	32,0	79,3	65,3
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>31,3 %</i>	<i>28,7 %</i>	<i>31,1 %</i>	<i>28,0 %</i>
EBITDA courant	11,2	5,3	21,8	11,7
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>8,6 %</i>	<i>4,7 %</i>	<i>8,5 %</i>	<i>5,0 %</i>
Résultat Opérationnel Courant	9,3	3,3	17,9	7,7
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>7,1 %</i>	<i>3,0 %</i>	<i>7,0 %</i>	<i>3,3 %</i>



STAPPERT

La division est spécialisée dans la distribution de **produits longs inoxydables** principalement en Europe. Elle réalise **41 % de ses ventes en Allemagne, 1^{er} marché européen**.

Le chiffre d'affaires s'établit à 277 millions d'euros contre 273 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 soit une évolution de +1,6 % :

- volumes distribués : +4,7 % (T1 +2,3 % ; T2 +7,3 %) ;
- prix : -3,1 % (T1 -4,3 % ; T2 -1,7 % et +2,5 % vs T1 2026).

La marge brute s'élève à 60 millions d'euros et représente 21,5 % du chiffre d'affaires contre 58 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (21,1 % du chiffre d'affaires).

L'EBITDA courant s'élève à 14 millions d'euros représentant 5,1 % du chiffre d'affaires contre 14 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (5,1 % du chiffre d'affaires).

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	136,8	129,5	277,5	273,1
Variation 2026 vs 2025	+5,6 %		+1,6 %	
Effet prix	-1,7 %		-3,1 %	
Effet volume	+7,3 %		+4,7 %	
Marge brute	29,7	27,2	59,7	57,7
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>21,7 %</i>	<i>21,0 %</i>	<i>21,5 %</i>	<i>21,1 %</i>
EBITDA courant	6,7	5,4	14,1	13,9
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>4,9 %</i>	<i>4,1 %</i>	<i>5,1 %</i>	<i>5,1 %</i>
Résultat Opérationnel Courant	6,4	5,6	13,4	13,5
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>4,7 %</i>	<i>4,3 %</i>	<i>4,8 %</i>	<i>4,9 %</i>



IMS group

La division est spécialisée dans la distribution de **métaux pour la mécanique** le plus souvent sous forme de produits longs. Elle réalise **35 % de ses ventes en Allemagne, 1^{er} marché européen**.

Le chiffre d'affaires s'établit à 476 millions d'euros contre 488 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 soit une évolution de -2,6 % :

- volumes distribués : -4,4 % (T1 -3,7 % ; T2 -5,2 %) ;
- prix : +1,5 % (T1 +0,3 % ; T2 +2,7 % et +3,2 % vs T1 2026) ;
- périmètre : +0,4 % (T2 +0,8 %) avec l'acquisition de SABATER Fundimol en mai 2026.

La marge brute s'élève à 112 millions d'euros et représente 23,6 % du chiffre d'affaires contre 109 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (22,4 % du chiffre d'affaires).

Les mesures visant à adapter la structure de la division IMS group ont généré des économies de l'ordre de 3,4 millions d'euros au 1^{er} semestre 2026, après 4 millions d'euros déjà réalisées en 2025. Au total, ces mesures généreront des économies annuelles d'environ 10 millions d'euros (dont les pleins effets sont attendus en 2028).

L'EBITDA courant s'élève à 11 millions d'euros représentant 2,3 % du chiffre d'affaires contre 9 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (1,8 % du chiffre d'affaires).

En mai 2026, avec l'**acquisition** de la société espagnole SABATER Fundimol (chiffre d'affaires : 11 millions d'euros), la division IMS group a renforcé son pôle aluminium qui représente dorénavant 10% environ de son activité.

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	234,8	238,8	476,0	488,4
Variation 2026 vs 2025	-1,7 %		-2,6 %	
Effet prix	+2,7 %		+1,5 %	
Effet volume	-5,2 %		-4,4 %	
Effet périmètre	+0,8 %		+0,4 %	
Marge brute	56,7	53,8	112,4	109,5
en % du chiffre d'affaires	24,1 %	22,5 %	23,6 %	22,4 %
EBITDA courant	6,1	4,9	11,1	8,9
en % du chiffre d'affaires	2,6 %	2,0 %	2,3 %	1,8 %
Résultat Opérationnel Courant	3,8	3,4	8,3	6,4
en % du chiffre d'affaires	1,6 %	1,4 %	1,7 %	1,3 %



États de synthèse du compte de résultat consolidé

Les résultats au 30 juin 2026 sont comparés aux résultats disponibles dans le communiqué du 1^{er} semestre 2025 et dans le Document d'Enregistrement Universel 2025 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 23 avril 2026 (n° de dépôt D.26-0283).

k€	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	1 000 969	986 683
Marge brute	251 374	232 448
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	25,1 %	23,6 %
Charges opérationnelles	(191 108)	(184 103)
Dotation nette aux amortissements	(20 933)	(21 780)
Dotation nette aux provisions	994	2 345
Résultat des cessions d'actifs immobilisés	3 249	102
Autres produits et charges non courants	-	-
Résultat opérationnel	43 576	29 012
Résultat financier	(9 528)	(11 692)
Résultat avant impôts	34 048	17 320
Impôts sur les résultats	(9 727)	(10 029)
Résultat net consolidé	24 321	7 291
Résultat net part du Groupe	22 452	6 403
Résultat net part du Groupe par action émise (en €)	1,07	0,30
Résultat opérationnel	43 576	29 012
Eléments non récurrents et résultat de cession	(3 249)	(102)
Résultat Opérationnel Courant	40 327	28 910
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	4,0 %	2,9 %
Dotation nette aux amortissements	20 933	21 780
Dotation nette aux provisions	(994)	(2 345)
Eléments non récurrents	-	-
EBITDA courant	60 266	48 345
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	6,0 %	4,9 %

Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires consolidé s'établit à 1 001 millions d'euros, supérieur de +1,4 % à celui du 1^{er} semestre 2025.

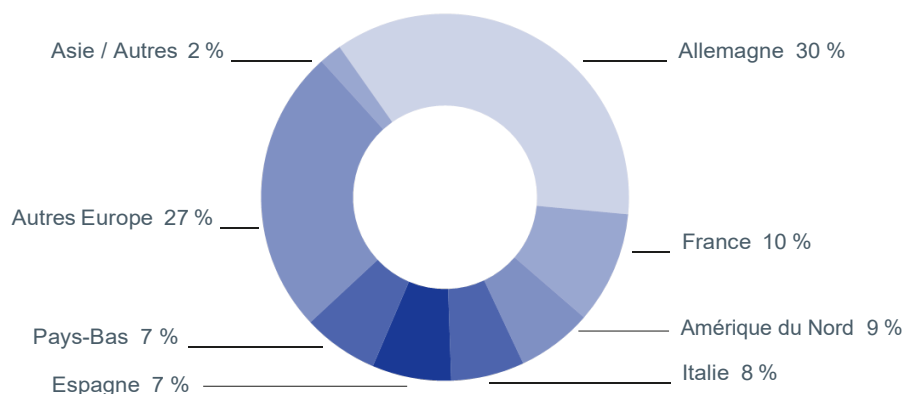
m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	499	476	1 001	987
Variation 2026 vs 2025	+4,8 %		+1,4 %	
Effet prix	+2,1 %		-0,3 %	
Effet volume	+2,3 %		+1,5 %	
Effet périmètre	+0,4 %		+0,2 %	

Les différents effets sont calculés comme suit :

- effet volume = $(V_n - V_{n-1}) \times P_{n-1}$ avec V = volumes et P = prix de vente moyen converti en euro au taux de change moyen ;
- effet prix = $(P_n - P_{n-1}) \times V_n$;
- effet de change est inclus dans l'effet prix. Il n'a pas d'impact significatif au 30 juin 2026 ;
- effet de périmètre / opérations de l'exercice N :
 - acquisitions : l'effet périmètre correspond à la contribution (volumes et chiffre d'affaires) de l'entité acquise depuis la date d'acquisition,
 - cessions : l'effet périmètre correspond à la contribution (volumes et chiffre d'affaires) en N-1 de l'entité cédée depuis la date de cession -1 an ;
- effet de périmètre / opérations de l'exercice précédent N-1 :
 - acquisitions : l'effet périmètre correspond à la contribution (volumes et chiffre d'affaires) de l'entité acquise au 1^{er} janvier N jusqu'à la date anniversaire en N de l'acquisition,
 - cessions : l'effet périmètre correspond à la contribution (volumes et chiffre d'affaires) en N-1 de l'entité cédée depuis le 1^{er} janvier N-1 jusqu'à la date de cession.



La répartition géographique du chiffre d'affaires est la suivante :



Marge brute

La marge brute s'élève à 251 millions d'euros et représente 25,1 % du chiffre d'affaires contre 232 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (23,6 % du chiffre d'affaires).

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Chiffre d'affaires	499	476	1 001	987
Coût des ventes	(371)	(363)	(750)	(754)
Dont achats consommés	(366)	(368)	(743)	(766)
Dont dépréciation des stocks	(6)	5	(7)	11
Marge brute	127	113	251	232
en % du chiffre d'affaires	25,5 %	23,7 %	25,1 %	23,6 %

Résultat opérationnel

Les charges opérationnelles courantes* s'élèvent à 191 millions d'euros, en hausse de 3,8 % par rapport à celles du 1^{er} semestre 2025.

Les mesures visant à adapter la structure de la division IMS group ont généré des économies de l'ordre de 3,4 millions d'euros au 1^{er} semestre 2026. Au total, ces mesures généreront des économies annuelles d'environ 10 millions d'euros (dont les pleins effets sont attendus en 2028).

* hors amortissements (21) m€ et provisions 1 m€

Les charges opérationnelles courantes se décomposent ainsi :

- charges de personnel (107 millions d'euros) ;
- autres charges (84 millions d'euros) composées principalement de charges variables (transports, consommables, énergies, maintenance, etc.) et pour le reste de charges fixes (honoraires, assurances, etc.).

L'EBITDA courant s'établit ainsi à 60 millions d'euros et représente 6,0 % du chiffre d'affaires contre 48 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 (4,9 % du chiffre d'affaires) ; il n'est retraité d'aucun élément non récurrent.

Les amortissements s'élèvent à 21 millions d'euros, en ce compris 9 millions d'euros d'amortissements de droits d'utilisation (en application de la norme IFRS 16).

Le Résultat Opérationnel Courant s'élève à 40 millions d'euros (4,0 % du chiffre d'affaires). Le Résultat opérationnel, après intégration d'un produit sur cession d'actifs immobilisés de 3,2 millions d'euros lié principalement à la vente d'un site en Allemagne, s'établit à 44 millions d'euros.



Résultat financier

Le résultat financier représente une charge de 10 millions d'euros, contre 12 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025.

Le taux moyen de l'endettement brut au 30 juin 2026 (sur 12 mois glissants) est de 4,3 % (endettement brut moyen : 335 millions d'euros), contre 4,6 % en 2025 (endettement brut moyen 2025 : 397 millions d'euros).

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Coût de l'endettement net	(3,6)	(5,3)	(7,3)	(9,7)
Autres éléments financiers	(1,1)	(0,5)	(2,2)	(2,0)
Résultat financier	(4,8)	(5,8)	(9,5)	(11,7)

Résultat net

Le Résultat net part du Groupe s'établit à 22,5 millions d'euros, contre 6,4 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025.

Au 1^{er} semestre 2026, le taux d'impôt moyen ressort à 28,6 %.

m€	T2 2026	T2 2025	S1 2026	S1 2025
Résultat avant impôts	19,3	8,7	34,0	17,3
Impôts sur les résultats	(4,8)	(4,3)	(9,7)	(10,0)
Taux d'impôt	25,1 %	49,8 %	28,6 %	57,9 %
Résultat net consolidé	14,5	4,4	24,3	7,3
Part des minoritaires	(0,9)	(0,2)	(1,9)	(0,9)
Résultat net part du Groupe	13,6	4,1	22,5	6,4
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>2,7 %</i>	<i>0,9 %</i>	<i>2,2 %</i>	<i>0,6 %</i>

Événements postérieurs à la clôture

Néant.



États de synthèse de la situation financière consolidée

Bilan

m€	30.06.26	31.12.25
Écarts d'acquisition	73	70
Actif immobilisé net	271	254
Droits d'utilisation	64	66
Stocks nets	590	569
Clients nets	274	186
Autres actifs	99	98
Trésorerie	179	179
Total Actif	1 550	1 421
Capitaux propres	677	654
Provisions (y.c provisions pour engagements sociaux)	77	79
Fournisseurs	299	217
Dettes financières	322	319
Autres passifs	102	78
Obligations locatives	72	74
Total Passif	1 550	1 421

Besoin en fonds de roulement

Au 30 juin 2026, le Besoin en Fonds de Roulement opérationnel s'élève à 565 millions d'euros (30,3 % du chiffre d'affaires) contre 537 millions d'euros fin 2025 (29,2 % du chiffre d'affaires), avec sur la période des stocks en hausse de 21 millions d'euros (590 millions d'euros fin juin 2026 par rapport à 569 millions d'euros fin 2025).

Le Besoin en Fonds de Roulement intègre une provision de l'ordre de 5 millions d'euros au titre du mécanisme européen d'ajustement carbone aux frontières (MACF). Entré en vigueur début 2026, les modalités de taxation ne sont encore que partiellement définies par le régulateur. En conséquence, si les filiales du Groupe concernées par ce mécanisme s'efforcent d'intégrer progressivement cette charge dans leurs prix de vente, il ne s'agit pour l'instant que d'une estimation. Cette taxe sera payée pour la première fois en 2027.

m€	30.06.26	31.12.25	Variations
Stocks nets	590	569	+21
<i>Nombre de jours de vente¹</i>	187	189	
Clients nets	274	186	+89
<i>Nombre de jours de vente</i>	49	49	
Fournisseurs	(299)	(217)	-82
<i>Nombre de jours d'achats</i>	61	63	
BFR opérationnel net	565	537	+28
<i>en % du chiffre d'affaires¹</i>	30,3 %	29,2 %	
Autres créances / dettes hors impôts et éléments financiers	(42)	(25)	
BFR hors impôts et éléments financiers	523	512	+10
Autres et variations de périmètre		13	
BFR avant impôts et éléments financiers retraité des autres variations	523	525²	-3
<i>en % du chiffre d'affaires¹</i>	28,0 %	28,4 %	

¹ 12 mois glissants (intégrant l'acquisition en 2026 de SABATER Fundimol sur 12 mois glissants au 30 juin 2026).

² Retraité des autres variations et variations de périmètre.



Provisions pour risques et charges et engagements sociaux

Les provisions pour risques et charges et engagements sociaux s'établissent à 77 millions d'euros fin juin 2026 par rapport à 79 millions d'euros fin 2025. Elles sont composées de :

- provisions pour engagements sociaux (30 millions d'euros fin juin 2026 contre 32 millions d'euros à fin 2025) qui correspondent à des engagements de retraite pour l'essentiel ;
- provisions courantes et non courantes (47 millions d'euros fin juin 2026, stables par rapport à fin 2025) principalement liées à des engagements contractuels (remise en état de site, etc.), des risques contentieux, des coûts de réorganisation ou encore à des risques de taxation rétroactive de certaines importations.

Flux de trésorerie et endettement net

m€	S1 2026	S1 2025
Capacité d'autofinancement	51	35
Variation du BFR	3	14
Flux de trésorerie d'exploitation	54	50
Investissements	(30)	(10)
Cession d'actifs	6	0
Dividendes versés aux actionnaires de JACQUET METALS SA	-	-
Intérêts versés	(8)	(12)
Autres mouvements	(25)	(14)
Variation de l'endettement net	(3)	14
Endettement net à l'ouverture	140	175
Endettement net à la clôture	143	161

Au 1^{er} semestre 2026, le Groupe a généré un flux de trésorerie d'exploitation positif de 54 millions.

Au 1^{er} semestre 2026, les **investissements** ont représenté 30 millions d'euros, principalement liés à l'acquisition de deux sites en Espagne, à Saragosse et Valence, opérés par la division IMS group, et à la construction à Chengdu (Chine) d'un centre de distribution qui permettra à moyen terme à JACQUET de tripler ses capacités de distribution dans cette province.

Le poste " Autres mouvements " comprend notamment le prix d'acquisition de SABATER Fundimol, les loyers en application de la norme *IFRS 16 - Contrats de location* (9 millions d'euros) ainsi que l'impact de la première application de l'amendement à *IFRS9 – Instruments financiers*. Cet amendement conduit à un reclassement d'actifs et de passifs qui augmente l'endettement net et le Besoin en Fond de Roulement de 7 millions d'euros à l'ouverture et de 8 millions d'euros à fin juin 2026.

Fin juin 2026, l'endettement net s'élève à 143 millions d'euros pour des capitaux propres de 677 millions d'euros soit un ratio d'endettement net (gearing) de 21 %, stable par rapport à fin 2025.

m€	30.06.26	31.12.25
Dettes financières	321,7	318,8
Trésorerie et équivalent de trésorerie	178,9	179,0
Dettes nettes	142,8	139,8
<i>Gearing (Dettes nettes / Capitaux propres)</i>	<i>21,1 %</i>	<i>21,4 %</i>



Financements

Au 30 juin 2026, le Groupe dispose de 727 millions d'euros de lignes de crédits utilisées à hauteur de 44 % :

m€		Autorisés au 30.06.26	Utilisés au 30.06.26	% utilisation	Échéances			
					2026 et durée indéterminée	2027- 2028	2029- 2030	2031- Et au delà
	Crédit syndiqué revolving 2028	160	-	0 %	-	-	-	-
	Schuldscheindarlehen 2029	72	72	100 %	-	-	72	-
	Schuldscheindarlehen 2030	80	80	100 %	-	-	80	-
	Crédits amortissables	80	80	100 %	14	41	24	1
	Autres lignes de credit	129	35	27 %	12	23	-	-
	Financements JACQUET METALS SA	521	267	51 %	26	64	176	1
	Lignes de crédit opérationnelles multi-objet (lettres de crédit, etc)	134	25	19 %	20	5	-	-
	Factoring	44	1	3 %	1	-	-	-
	Financements d'actifs (crédits amortissables, etc)	28	28	100 %	4	16	4	5
	Financements filiales	206	55	27 %	25	21	4	5
	Total	727	322	44 %	51	85	179	6

En plus des financements donnés dans le tableau ci-dessus, le Groupe dispose de 73 millions d'euros de lignes de cessions de créances sans recours, utilisées à hauteur de 44 millions d'euros au 30 juin 2026.

Décomposition des dettes financières :

m€	30.06.26	31.12.25
Dettes financières à taux fixe	76	89
Dettes financières à taux variable	246	230
Dettes financières	322	319

Les obligations associées aux financements concernent principalement les financements suivants :

	Crédit syndiqué revolving 2028	Schuldscheindarlehen 2029	Schuldscheindarlehen 2030
Date de signature	juillet 2023	février 2024	avril 2025
Date d'échéance	juillet 2028	février 2029	avril 2030
Montant	160 millions d'euros (non utilisé au 30 juin 2026)	72 millions d'euros (entièrement utilisé)	80 millions d'euros (entièrement utilisé)
Amortissement	n.a.	in fine	
Garantie	Néant		
Clause de changement de contrôle	JSA doit détenir au minimum 37 % du capital social ou des droits de vote de JACQUET METALS SA		
Principales obligations	Respect de l'un des deux ratios : - ratio d'endettement net sur capitaux propres (gearing) inférieur à 100 %, ou - levier inférieur à 2	Ratio d'endettement net sur capitaux propres (gearing) inférieur à 100 %	

n.a. : Non applicable

Au 30 juin 2026, les obligations associées aux financements sont respectées.



Réunion analystes financiers : 10 septembre 2026 - 11H00 CEST

Accès

[cliquez ici](#)

Calendrier de communication financière

Résultats au 30 septembre 2026
Résultats annuels 2026

4 novembre 2026
mars 2027

L'ensemble des informations financières est à la disposition des investisseurs et des actionnaires sur le site internet de la Société à l'adresse suivante : jacquetmetals.com



JACQUET METALS est un acteur majeur de la distribution de métaux spéciaux.

Le Groupe développe et exploite un portefeuille de trois marques :

JACQUET tôles quarto inox - **STAPPERT** produits longs inox - **IMS group** métaux pour la mécanique

Avec un effectif de 3 290 collaborateurs, JACQUET METALS dispose d'un réseau de 120 centres de distribution dans 23 pays en Europe, Asie et Amérique du Nord.

JACQUET METALS : Thierry Philippe - Directeur général finance - comfi@jacquetmetals.com

NEWCAP : Thomas Grojean - T +33 1 44 71 98 55 - jacquetmetals@newcap.eu

JCQ
LISTED
EURONEXT