ALIKO SCIENTIFIC
Next Generation Cancer Diagnostics



Communiqué de Presse

Aliko Scientific lance le CYTOfast Auto au salon MEDICA 2026 et renforce sa présence sur les marchés du dépistage à grande échelle

- Cette initiative permet à Aliko Scientific d'étendre sa présence aux laboratoires à haut volume et aux programmes de dépistage à grande échelle, sur un marché mondial de la cytologie qui devrait atteindre 38,2 milliards de dollars d'ici 2030
- Nouvelle plateforme de cytologie en milieu liquide entièrement automatisée, combinant la technologie exclusive d'Hospitex et une robotique de pointe
- Conçue pour améliorer l'efficacité des laboratoires, rationaliser les flux de travail et garantir une préparation des échantillons standardisée et de haute qualité
- Soutient l'expansion du parc installé du Groupe et le développement de revenus récurrents issus des réactifs, des consommables et des services

Paris, France – 12 novembre 2026 7h30 CET – ALIKO Scientific (Ikonisys SA – Euronext Growth Paris : ALIKO), groupe international des sciences de la vie dédié au diagnostic oncologique intégré, annonce le lancement prochain de **CYTOfast Auto**, un système automatisé de cytologie en milieu liquide (LBC) de nouvelle génération développé par sa filiale à 100 %, Hospitex International.

La nouvelle plateforme sera dévoilée lors **du salon MEDICA 2026**, qui se tiendra à Düsseldorf, en Allemagne, du 16 au 19 novembre, marquant ainsi une étape importante dans la stratégie d'Aliko Scientific visant à étendre sa présence dans les laboratoires hospitaliers à haut volume, les établissements de santé publics et les programmes de dépistage à grande échelle.

Francesco Trisolini, PDG d'Aliko Scientific, a déclaré : « CYTOfast Auto représente une avancée significative dans notre stratégie visant à transformer Aliko Scientific en un groupe de diagnostic de plus en plus intégré et évolutif. En combinant la technologie éprouvée d'Hospitex avec une robotique de pointe, nous nous ouvrons l'accès à de nouveaux segments de marché, notamment les hôpitaux publics et **les programmes de dépistage à grande échelle.**
Nous estimons que cette innovation renforcera notre positionnement concurrentiel à l'international tout en favorisant l'expansion de notre parc installé et le développement de revenus récurrents. Il s'agit d'une nouvelle étape importante dans la transformation de notre expertise technologique en une croissance durable à long terme. »

Allier une technologie éprouvée à une automatisation de pointe

Le CYTOfast Auto s'appuie sur le système CYTOfast déjà bien établi, en conservant ses principaux avantages technologiques tout en introduisant une préparation des échantillons entièrement automatisée.
Au cœur de ce système se trouve **la technologie néphélométrique intelligente (NST)** exclusive à Hospitex, qui analyse la concentration cellulaire et détermine automatiquement le volume d'échantillon optimal pour produire des lames monocouches homogènes et de haute qualité. L'intégration de la NST à la robotique avancée apporte plusieurs innovations, notamment un traitement entièrement autonome, un chargement continu des échantillons, un traitement prioritaire des échantillons urgents et une traçabilité automatisée de l'échantillon à la lame.
Ces fonctionnalités sont conçues pour améliorer l'efficacité des laboratoires, réduire les interventions manuelles et garantir une préparation des échantillons standardisée et reproductible pour de multiples applications cytologiques.

Répondre aux besoins d'un marché mondial de la cytologie en pleine croissance

Le marché mondial de la cytologie offre d'importantes opportunités de croissance, portées par une demande croissante en matière de diagnostic du cancer, d'automatisation des laboratoires et de flux de travail diagnostiques standardisés.
Le segment mondial de la cytologie était évalué à environ **15,3 milliards de dollars en 2024 et devrait atteindre 38,2 milliards de dollars d'ici 2030**[1], ce qui représente un taux de croissance annuel composé (TCAC) de 16,6 % sur la période de prévision 2025-2030.
Le marché plus large de l'histologie et de la cytologie était évalué à 24,3 milliards de dollars en 2025, les consommables et les réactifs représentant environ 59,7 % du chiffre d'affaires total du marché, ce qui souligne l'importance des ventes récurrentes de produits dans ce secteur.

Dans ce contexte, CYTOfast Auto permet à Aliko Scientific de se positionner sur de nouvelles opportunités dans les grands laboratoires hospitaliers, les centres de diagnostic centralisés et les marchés publics de santé.
Les capacités d'automatisation de la plateforme sont particulièrement pertinentes pour **les laboratoires traitant de grands volumes et les programmes de dépistage organisés**, où l'efficacité du traitement, la traçabilité, la standardisation et l'évolutivité opérationnelle constituent des critères d'achat importants.

Développement des opportunités commerciales et des revenus récurrents

Le lancement de CYTOfast Auto représente une expansion stratégique du marché potentiel d'Aliko Scientific au-delà de la clientèle traditionnelle desservie par le système CYTOfast.
En proposant une solution entièrement automatisée, le Groupe vise à renforcer sa compétitivité dans les appels d'offres des hôpitaux publics et les contrats pluriannuels d'approvisionnement dans le diagnostic, tout en développant de nouvelles relations avec de grands réseaux de laboratoires privés et des distributeurs internationaux.

[1] *Grand View Research, « Histology and Cytology Market Outlook » et « Global Cytology Market Statistics ».*

Par ailleurs, cette nouvelle plateforme s'inscrit dans la stratégie d'Aliko Scientific visant à générer **des revenus récurrents grâce à la fourniture continue de réactifs propriétaires, de consommables, ainsi que de services de maintenance et d'assistance technique**.
L'expansion du parc d'appareils installés devrait créer de nouvelles opportunités de relations clients à long terme et offrir une meilleure visibilité sur le chiffre d'affaires.

À propos d'ALIKO SCIENTIFIC (Ikonisys SA)
Basée à Paris, ALIKO SCIENTIFIC est la société mère d'un écosystème international d'entreprises dédié à l'avancement des diagnostics en oncologie. Cotée sur Euronext Growth Paris sous le symbole ALIKO, la société coordonne les activités industrielles, financières et de recherche à travers ses filiales : Ikonisys Inc. (États-Unis) et Hospitex International (Italie). La mission d'ALIKO SCIENTIFIC est d'innover dans le diagnostic du cancer en unissant technologies de pointe, ressources et investissements stratégiques afin de créer un centre d'excellence mondial en oncologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.alikoscientific.com

À propos d'IKONISYS
Ikonisys est un leader mondial des diagnostics automatisés, spécialisé dans la détection par hybridation in situ en fluorescence (FISH) et des cellules tumorales circulantes (CTC). S'appuyant sur une intelligence artificielle (IA) avancée et une plateforme de microscopie entièrement automatisée, Ikonisys offre une précision, une évolutivité et une efficacité inégalées dans les diagnostics du cancer et le suivi des traitements. Reconnue comme pionnière de l'automatisation pour la détection des cellules rares, Ikonisys est à l'avant-garde de la médecine personnalisée, permettant aux cliniciens de proposer des thérapies ciblées et d'améliorer les résultats pour les patients.

Pour plus d'informations, consultez : www.ikonisys.com

À propos d'HOSPITEX
Hospitex, basée à Florence, en Italie, est un leader mondial de l'innovation en cytologie. L'entreprise assure en interne la recherche, le développement et la production, garantissant ainsi les normes de qualité les plus élevées. Hospitex propose la technologie de cytologie en phase liquide (LBC) la plus avancée au monde, capable de traiter tout type d'échantillon cytologique avec une précision inégalée. Hospitex se distingue en étant la seule entreprise pleinement prête pour une intégration numérique fluide, ouvrant la voie à un avenir transformateur dans le domaine des diagnostics en cytologie.

Pour plus d'informations, consultez : www.hospitex.com

Contacts

Ikonisys	**NewCap**	**NewCap**
Alessandro Mauri	Louis-Victor Delouvrier/Alexandre Massias	Nicolas Mérigeau
Directeur Financier	Relations Investisseurs	Relations Médias
investors@ikonisys.com	Ikonisys@newcap.eu	Ikonisys@newcap.eu
	Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94	Tél. : +33 (0)1 44 71 94 98

Avertissement
Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « penser », « avoir pour objectif de », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « croire », « devoir », « pourrait », « souhaite » ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes ou toute autre variante ou expression similaire. Ces

informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par la Société. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire. Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, estimations et objectifs de la Société concernant notamment, le marché, la stratégie, la croissance, les résultats, la situation financière et la trésorerie de la Société. Les informations prospectives mentionnées dans le présent communiqué de presse sont données uniquement à la date du présent communiqué. La Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives contenues dans le présent communiqué, excepté dans le cadre de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable. La Société opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; elle ne peut donc pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective, étant rappelé qu'aucune de ces informations prospectives ne constitue une garantie de résultats réels.