Safe Orthopaedics clôture 2019 par sa meilleure performance trimestrielle à 1 502 K€ en croissance de +52%

- Chiffre d'affaires annuel de 4,7 M€ en croissance de +35%
- Partenariat au Japon transformant : 102% de croissance sur les ventes indirectes

Éragny-sur-Oise, France, le 13 janvier 2020 à 18h00 CET – Safe Orthopaedics (FR0012452746 – ALSAF), société spécialisée dans la conception et la commercialisation d'implants et d'instruments à usage unique améliorant le traitement mini-invasif des pathologies de la fracture du rachis, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires du quatrième trimestre 2019 et de l'exercice 2019 ainsi que sa position de trésorerie.

En milliers d'euros	2019 *(12 mois)*	2018 *(12 mois)*	Variation
Vente directe (*FR, All, R-U)*	2 024	2 134	-5%
Vente indirecte	2 677	1 337	+102%
Chiffre d'affaires total	4 702	3 471	+35%

En 2019, le chiffre d'affaires de Safe Orthopaedics s'est établi à 4 702 K€, affichant une croissance de +35% par rapport à l'année 2018, soutenue par les forces commerciales indirectes, et principalement par le partenariat japonais. La contraction des ventes annuelles directes de 5% est constaté uniquement sur le marché français. La Direction avait annoncé une restructuration et un renforcement des forces commerciales et marketing en date du 27 septembre 2019 afin de redynamiser les ventes par une approche commerciale différente et le renouvellement de la gamme SteriSpine PS.

En milliers d'euros	T1 2019 *(3 mois)*	T2 2019 *(3 mois)*	T3 2019 *(3 mois)*	T4 2019 *(3 mois)*
Vente directe (*FR, All, R-U)*	551 (+6%)	458 (-2%)	483 (-7%)	532 (-16%)
Vente indirecte	527 (+32%)	506 (+90%)	675 (+123%)	969 (+171%)
Chiffre d'affaires total	1 078 (+16%)	964 (+32%)	1 158 (+41%)	1 502 (+52%)

La société a réalisé au quatrième trimestre 2019 sa meilleure performance trimestrielle de l'année avec un chiffre d'affaires de 1 502 K€, en croissance de +52% par rapport au quatrième trimestre 2018.

En 2019, la société affiche une croissance trimestrielle comprise entre +16% et +52%. La Direction confirme la poursuite de la structuration commerciale nécessaire à la conquête de ce segment stratégique grâce au déploiement de la nouvelle génération de SteriSpine PS qui rencontre un succès tangible auprès des chirurgiens (voir CP du 16 octobre 2019).

En France, les ventes directes sont en repli et s'établissent à 393k€. La réorganisation de l'équipe initiée en 2018 et poursuivie à la rentrée, la nouvelle génération de SteriSpinePS et le lancement de nouvelles technologies dès le premier semestre 2020 devraient permettre un retour à la croissance. En Allemagne, les ventes annuelles atteignent 96k€ avec une forte accélération sur le quatrième trimestre qui voit tripler les ventes par rapport à Q4 2018. Au Royaume-Uni, l'accélération des ventes directes sur le quatrième trimestre permet d'assurer une croissance de 13% par rapport à Q4 2018 pour des ventes annuelles s'établissant à 297k€ en croissance de 62%, contribuant significativement à la marge brute de l'entreprise.

La distribution indirecte est en forte croissance, soutenue par le partenariat stratégique japonais et certains distributeurs historiques. Les ventes s'établissent sur le quatrième trimestre à 969k€ en hausse de 171% par rapport à 2018. Le lancement de SteriSpine PS à l'échelle internationale devrait maintenir une croissance à deux chiffres en 2020.

En milliers d'euros	T4 2019 *(3 mois)*	T4 2018 *(3 mois)*	Variation
Vente directe (*FR, All, R-U)*	532	631	-16%
Vente indirecte	969	358	+171%
Chiffre d'affaires total	1 502	988	+52%

« L'année 2019 a été de nouveau une année constructive pour Safe Orthopaedics avec le renforcement de ses moyens financiers couvrant les besoins de trésorerie jusqu'en 2022, le lancement de la nouvelle génération de SteriSpine PS, la concrétisation des ventes inhérentes au partenariat japonais conclu en 2018 et le changement de gouvernance à travers la nomination de nouveaux membres du conseil d'administration, annoncé le 26 novembre. » commente Pierre Dumouchel, Président Directeur Général et co-fondateur de Safe Orthopaedics. *« Grâce à une politique active d'innovation et de mise à disposition de nouvelles technologies, à la nouvelle approche commerciale sur les 3 pays en direct et aux partenariats sur les marchés à fort potentiel (Japon, US…), Safe Orthopaedics va maintenir un taux de croissance en 2020 au moins équivalent à la performance de 2019. Enfin, la société réfléchit à différentes solutions innovantes de commercialisation et de production pour atteindre l'équilibre financier plus rapidement et réduire la dilution de chaque actionnaire. »*

Position de Trésorerie

A ce jour, la trésorerie de Safe Orthopaedics s'élevait à 575 k€.

Calendrier financier

- Publication des résultats annuels 2019 (DEU + CP) : 28 avril 2020
- Publication du chiffre d'affaires T2 : 09 juillet 2020
- Publication des résultats semestriels S1 : 28 septembre 2020
- Publication du chiffre d'affaires T3 : 08 octobre 2020
- Publication du chiffre d'affaires S2 : 14 janvier 2021

À propos de Safe Orthopaedics

Créée en 2010, Safe Orthopaedics est une société française de technologie médicale dont l'objectif est de proposer les technologies les plus sûres pour le traitement des fractures de la colonne vertébrale. Livrés stériles, tous les implants ainsi que leur instrumentation à usage unique sont disponibles pour le chirurgien à tout moment et quel que soit l'endroit. Ces technologies facilitent l'approche mini-invasive qui réduisent les risques de contamination et d'infection, et ce, dans l'intérêt du patient. Protégés par 17 familles de brevets, les kits SteriSpine™ sont homologués CE et approuvés par la FDA. La société est basée à Eragny-sur-Oise (95) et emploie 50 collaborateurs.

Pour plus d'informations : www.SafeOrthopaedics.com

Contacts

Safe Orthopaedics

François-Henri Reynaud
Directeur Administratif & Financier
Tél. : +33 (0)1 34 21 50 00
investors@safeorthopaedics.com

Relations Investisseurs
NewCap
Mathilde Bohin
Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94 / SafeOrtho@newcap.eu

Relations Presse
Ulysse Communication
Bruno Arabian / +33 (0)6 87 88 47 26 / barabian@ulysse-communication.com
Nicolas Daniels / +33 (0)6 63 66 59 22 / ndaniels@ulysse-communication.com