

Communiqué de presse

Paris, le 16 juillet 2020 – 17h45 CET

CHIFFRE D'AFFAIRES DU PREMIER SEMESTRE 2020

- Hausse de 1% du chiffre d'affaires au deuxième trimestre
- Chiffre d'affaires au premier semestre en repli de 3%
- Progression de 25% du chiffre d'affaires récurrent mensuel depuis janvier
- Accélération de la transition vers le cloud en lien avec la crise Covid-19

Chiffre d'affaires en milliers d'EUR	2019	2020	Variation
Premier trimestre	13 586	12 364	-9%
Deuxième trimestre	16 493	16 674	+1%
Premier semestre	30 080	29 038	-3%
<i>S1 à taux de change constant</i>	<i>30 080</i>	<i>28 453</i>	<i>-5%</i>

Chiffre d'affaires en milliers d'EUR	S1 2019	S1 2020	Variation
EMEA	9 916	7 963	-20%
États-Unis / Canada	10 691	12 670	+19%
Amérique latine	5 450	3 000	-45%
Asie-Pacifique	4 023	5 404	+34%
TOTAL	30 080	29 038	-3%

Données soumises à un examen restreint des commissaires aux comptes d'ATEME.

Paris, le 16 juillet 2020 - ATEME (ISIN : FR0011992700) a publié un chiffre d'affaires de 29,0 millions d'euros pour le semestre clos le 30 juin 2020, en baisse de 3% en données publiées et de -5% à taux de change constant.

Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre s'est élevé à 16,7 millions d'euros, en hausse de 1% en données publiées et stable à taux de change constant, avec des contributions différentes selon les quatre régions :

- La région **EMEA** a enregistré un chiffre d'affaires en recul de 20% environ, passant de 9,9 à 8,0 millions d'euros. Cette évolution reflète le glissement de quelques commandes importantes, décalées au troisième trimestre. ATEME a cependant la capacité d'opérer un rattrapage sur cette zone au second semestre ;
- La région **États-Unis/Canada** a dégagé un chiffre d'affaires de 12,7 millions d'euros, en progression de 19% (15% à taux de change constant), confirmant le dynamisme solide de la région en dépit de la pandémie ainsi que la contribution importante du chiffre d'affaires récurrent ;
- La région **Amérique latine** a vu son chiffre d'affaires diminuer de 45%, à 3,0 millions d'euros, sous l'effet conjugué de la pandémie de Covid-19 et de la faiblesse des devises locales. Ces facteurs continueront de peser au second semestre même le Groupe table sur une amélioration par rapport au premier semestre ;



- La région **Asie-Pacifique** a enregistré une progression de son chiffre d'affaires de 34% au premier semestre. Cette dynamique devrait se prolonger sur le reste de l'année.

Succès des services de streaming et de vidéo à la demande et accélération de la transition vers le cloud

Le Covid-19 a eu un impact favorable sur les services de streaming et de vidéo à la demande par abonnement. Cela s'est traduit par une tendance majeure favorable : l'accélération de la transition vers le cloud. Un nombre croissant d'acteurs sont soit en train de déployer des stratégies de cloud public, hybride ou mixte (multi-cloud), soit ils envisagent de le faire. Les solutions ATEME sont entièrement opérationnelles chez les clients qui utilisent déjà TITAN sur les principaux clouds publics (AWS, Google Cloud et Microsoft Azure). Cette évolution vient donc conforter la stratégie du Groupe qui prône un positionnement agnostique par rapport aux infrastructures, et des partenariats avec ces fournisseurs de cloud au niveau mondial ainsi qu'avec les acteurs régionaux.

Perspectives

Le mix entre ventes matérielles et ventes logicielles a encore évolué favorablement lorsqu'on le compare au premier semestre 2019. En parallèle, ATEME a poursuivi la mise à œuvre de son plan d'investissement R&D, et ce même au cours des tous derniers mois, avec un effectif qui s'élève actuellement à 319 collaborateurs contre 274 un an auparavant. La marge opérationnelle devrait se situer en territoire négatif au premier semestre 2020, ce qui est habituel compte tenu de la saisonnalité du secteur d'activité.

Le Groupe reste concentré sur l'exécution de notre stratégie de croissance et notamment :

- le développement de partenariats avec des fournisseurs de cloud globaux ou régionaux ;
- l'accroissement du chiffre d'affaires récurrent mensuel (MRR) en combinant des contrats d'investissement pluriannuel (CAPEX) et des modèles économiques basés sur l'abonnement (OPEX). Le chiffre d'affaires récurrent mensuel atteint 1,1 million d'euros en juillet 2020, contre 880 000 euros en janvier dernier, soit une augmentation de 25% en six mois ;
- le déploiement de la solution TITAN Payout, lancée récemment, pour laquelle Le Groupe a déjà signé des premiers contrats. Un potentiel plus important est attendu avec les prochaines versions (une par trimestre).

Michel Artières, Président-Directeur général d'ATEME, a commenté le chiffre d'affaires du premier semestre comme suit : « *Le chiffre d'affaires du premier semestre a été quasiment stable en glissement annuel malgré un démarrage lent au premier trimestre. Certaines opportunités majeures ont été reportées au troisième trimestre, ce qui alimente la solide réserve de projets commerciaux pour le second semestre et vient s'ajouter aux nouvelles opportunités qui découlent du lancement récent de la solution TITAN Payout. Par ailleurs, nous avons dopé notre chiffre d'affaires récurrent mensuel qui ressort à 1,1 million d'euros en juillet. Dans ce contexte et malgré les incertitudes persistantes dues à la crise Covid-19, nous avons toute confiance en notre capacité à enregistrer un nouvel exercice de croissance rentable.* »

Prochaine publication :

24 septembre 2020 : Résultats du premier semestre 2020

À propos d'ATEME : le nouveau leader de l'infrastructure de diffusion vidéo, au service du contenu premium et des plus grands fournisseurs de services dans le monde. Cotée sur Euronext Paris depuis 2014, ATEME a transformé le domaine de la diffusion vidéo. ATEME fut la première société à commercialiser une solution 4:2:2 10-bit, la première à proposer une solution HEVC et HDR opérationnelle, et récemment, à lancer la première véritable solution logicielle NFV pour la diffusion vidéo, conçue pour accompagner la transition des fournisseurs de service vers les datacenter vidéo. Pour compléter notre technologie de pointe, ATEME est partenaire de fleurons technologiques comme Intel, Apple et Microsoft dans le but de créer les meilleures solutions de diffusion vidéo. ATEME est un membre actif de groupes et organisations comme le DVB et le SMPTE. ATEME a participé activement aux travaux de l'ITU pour la standardisation du codec HEVC en 2013. En juin 2014, ATEME a rejoint l'Alliance for Open Media pour aider au développement d'un codec vidéo ouvert et libre de droits. Le siège d'ATEME est situé à Vélizy en Ile de France, et l'entreprise dispose de bureaux R&D et de support à Rennes, Denver, Sao Paulo, Singapour et Sydney. Assurant une présence commerciale dans 24 pays, ATEME est riche de 300 collaborateurs, dont 100 des meilleurs experts vidéo au monde. En 2019, ATEME a servi près de 400 clients partout dans le monde, a atteint un chiffre d'affaires de 66,4 millions d'euros, dont 93% ont été réalisés à l'export.

Name: ATEME - ISIN Code: FR0011992700 - Ticker: ATEME - Compartiment: C

ATEME

Michel Artières
Président-Directeur général

RELATIONS INVESTISSEURS

Olivier Lambert
Tél. : +33 (0)4 72 18 04 91
ateme@actus.fr

RELATIONS PRESSE

Anne-Catherine Bonjour
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 93
acbonjour@actus.fr

AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'ATEME. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'ATEME.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'ATEME, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

ATEME décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.