



Communiqué de presse

Montpellier, le 23 juillet 2025

Chiffre d'affaires du premier semestre 2025 : 5,3 M€

**Hausse de la contribution des revenus TaaS à plus de 26%
de l'activité totale**

**Croissance et nouvelle amélioration des résultats attendues
sur l'ensemble de l'exercice**

VOGO (ISIN : FR0011532225 - ALVGO) publie aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le premier semestre 2025.

Sur la période, la société réalise un chiffre d'affaires de 5,3 M€ contre 5,7 M€ sur la même période de 2024. Cette évolution, qui intègre une base de comparaison défavorable (hausse du chiffre d'affaires de 26% au premier semestre 2024) ne remet pas en question la dynamique commerciale observée au cours des derniers mois perceptible par la croissance du chiffre d'affaires de +9% par rapport au second semestre 2024.

Au cours du semestre, VOGO a poursuivi sa stratégie de développement de son modèle d'affaires TaaS. Le revenu généré sur ce nouveau modèle récurrent, plus contributif à la rentabilité et garant d'une fidélisation du portefeuille clients progresse de +10,9% sur la période.

En M€ <small>Chiffres non audités</small>	S1 2025	S1 2024	Var.%
CA Sport	4,5	4,9	-7,6%
CA Industrie	0,9	0,8	+5,7%
CA Total	5,3	5,7	-5,7%
<i>Dont CA TaaS</i>	<i>1,4</i>	<i>1,3</i>	<i>+10,9%</i>



Communiqué de presse

Montpellier, le 23 juillet 2025

Un chiffre d'affaires qui intègre une base de comparaison exigeante Une montée en puissance du modèle TaaS qui se confirme

Sur le premier semestre 2025, le chiffre d'affaires de VOGO ressort à 5,3 M€, en repli de 5,7%.

Cette évolution intègre une base de comparaison particulièrement exigeante avec un premier semestre 2024 qui affichait une progression de plus de 26%. En séquentiel, le chiffre d'affaires du premier semestre reste en croissance de +9% par rapport au second semestre 2024, confirmant la bonne orientation de l'activité.

Sur le modèle TaaS, le chiffre d'affaires est en hausse de +10,9% à 1,4 M€ et représente désormais 26,4% du chiffre d'affaires total contre 22,5% au premier semestre 2024. Sur l'activité Sport, cette contribution atteint désormais 32% des ventes totales du semestre contre 26% sur la même période en 2024.

Conjointement à cette montée en puissance du modèle TaaS dans l'activité totale, le chiffre d'affaires réalisé en direct enregistre une progression de 6,6% et concentre 75% des revenus de la période. Cette progression des ventes directes s'inscrira également positivement dans l'évolution de la rentabilité.

Trajectoire toujours favorable dans le sport, croissance dans l'industrie

L'activité Sport s'établit à 4,5 M€ en repli de 7,6% par rapport à un premier semestre 2024 qui affichait une hausse de +30%. Au cours du semestre, les certifications FIFA et le positionnement unique de VOGO capable d'offrir des solutions clés en main combinant vidéo et audio, ont continué à soutenir la dynamique commerciale avec plusieurs nouveaux succès d'ampleur, notamment pour la VAR avec les fédérations de Futsal espagnoles et italiennes.

Sur l'activité Industrie, où les ventes sont toujours basées sur un modèle de ventes traditionnel, l'activité est en hausse de +5,7% à 0,9 M€ malgré un contexte toujours marqué par l'attentisme des donneurs d'ordres. Cette croissance matérialise la capacité d'innovation de l'entreprise illustrée récemment par l'obtention du prix de l'innovation Préventica 2025 pour la solution VOKKERO GUARDIAN.



Communiqué de presse

Montpellier, le 23 juillet 2025

Près de 70% du chiffre d'affaires à l'International

En M€	S1 2025	S1 2024	Var. %
CA EMEA	4,1	4,6	-10,3%
CA US	0,8	0,8	NS
CA Autres	0,5	0,3	+67,1%

Le chiffre d'affaires réalisé à l'International ressort à 3,6 M€, représentant 68% de l'activité totale du semestre.

La zone EMEA (77% du chiffre d'affaires total du semestre) totalise un chiffre d'affaires de 4,1 M€ contre 4,6 M€ au premier semestre 2024. Des clients significatifs dans des disciplines sportives variées ont témoigné leur confiance dans les solutions de VOGO. On peut citer le cricket, le Hockey sur glace en Finlande et l'EFA (Egyptian Football Association).

Aux Etats-Unis, l'activité est stable à 0,8 M€, intégrant l'impact négatif de la dépréciation du dollar observée sur la période. Plusieurs nouveaux succès commerciaux ont été enregistrés sur cette zone structurellement porteuse avec notamment la signature en mai d'un contrat avec l'US Soccer¹ pour le déploiement des solutions VOKKERO STAFF et VOKKERO ELITE. Les ventes réalisées sur le continent américain ont représenté 14,8% de l'activité totale du semestre.

A noter également le renforcement des positions de la société en Amérique du Sud, notamment avec la Conmebol (Confédération Sud-Américaine de Football) et en Asie Pacifique avec des perspectives commerciales très favorables. L'activité dans ces zones à fort potentiel est en croissance de +67,1% avec un chiffre d'affaires de 0,5 M€.

Perspectives : progression de 30% des encours TaaS à plus de 5,3 M€

Confiance dans l'amélioration de la rentabilité

VOGO aborde les prochains mois avec confiance. Les encours TaaS à fin juin 2025 s'établissent à 5,3 M€, en hausse de 30% par rapport à fin décembre 2024. Cette évolution est portée par la signature de contrats significatifs dans l'assistance à l'arbitrage et à la détection des commotions cérébrales et va contribuer à la croissance attendue sur l'ensemble de l'exercice avec, au-delà du football, d'importantes perspectives de développement sur de nouvelles disciplines sportives (ski, lutte, natation, athlétisme, courses hippiques, ...).

Dans le secteur de la performance sportive, VOGO vient notamment de conclure un accord avec le Centre d'Alt Rendiment Esportiu (CAR) à Barcelone.

¹ Voir communiqué de presse du 6 juin 2025



Communiqué de presse

Montpellier, le 23 juillet 2025

En termes de rentabilité, les perspectives sont également favorables en lien avec la contribution croissante des revenus TaaS et la poursuite d'une politique rigoureuse d'encadrement des coûts et de pilotage des stocks. La trésorerie brute au 30 juin 2025 s'élevait à 3,3 M€.

Aux vues de ces éléments, VOGO anticipe une croissance de son chiffre d'affaires et une amélioration de ses résultats sur l'ensemble de l'exercice.

A propos de VOGO

VOGO est un acteur international de premier plan dans l'univers du sport pour ses solutions audio et vidéo. Le groupe sert 25 disciplines sportives dans plus de 40 pays. Il développe 3 marques : la gamme VOGOSPORT pour ses outils vidéo d'analyse et d'aide à la décision (assistance à l'arbitrage, diagnostic médical, coaching) bénéficiant depuis 2023 de la certification FIFA, la gamme VOKKERO (leader mondial de la communication audio dans le sport), et sa solution VOGOSCOPE permettant le déploiement et la diffusion de flux vidéo additionnels. VOGO est également présent dans le secteur de l'industrie où ses solutions audio permettent d'assurer une communication fluide, vectrice de performance et de sécurité. L'ensemble des technologies du Groupe est protégé par un portefeuille de brevets.

VOGO est implanté en France (Montpellier, Grenoble et Paris) et dispose de 2 filiales en Amérique du Nord et au Royaume-Uni. VOGO assure également une présence indirecte dans les autres pays par l'intermédiaire de son réseau composé d'une trentaine de distributeurs.

VOGO est coté depuis novembre 2018 sur le marché Euronext Growth Paris (Code ISIN : FR0011532225 – ALVGO).

Pour plus d'information : www.vogo-group.com



www.vogo-group.com



Contacts VOGO

VOGO

Barbara Desmarest

Tel : +33(4) 67 50 03 98

Email: b.desmarest@vogo-group.com

ACTIFIN - Relations presse

Jennifer Jullia

Tel : +33(1) 56 88 11 19

Email :
jennifer.jullia@seitosei-actifin.com

ACTIFIN - Communication financière

Foucauld Charavay

Tel : +33(1) 56 88 11 10

Email :
foucauld.charavay@seitosei-actifin.com