

GL EVENTS : PROGRESSION DE 8% DE L'ACTIVITÉ ET 20% DE L'EBITDA AU PREMIER SEMESTRE 2025

GL EVENTS (FR0000066672, GLO), GROUPE INTÉGRÉ DES MÉTIERS DE L'ÉVÉNEMENT, ANNONCE SES RÉSULTATS DU 1^{ER} SEMESTRE 2025.

- Croissance de 8,3% du chiffre d'affaires à 889 millions d'euros au 1^{er} semestre 2025 et de 9,5% à changes constants ⁽¹⁾
- 51 % de l'activité réalisée à l'international
- Croissance de 20% de l'EBITDA, soit un taux de marge de 15,7%
- Croissance de 33% du résultat net part du Groupe
- Confirmation des objectifs 2025

En M€ hors IFRS 16 & IAS 29	30-06-2025	30-06-2024	Variation
Chiffre d'affaires	889	821	+8%
EBITDA ⁽¹⁾	139	116	+20%
<i>Marge d'EBITDA</i>	<i>15,7%</i>	<i>14,2%</i>	<i>+1,5pt</i>
Résultat opérationnel courant	104	81	+29%
<i>Marge opérationnelle courante</i>	<i>11,7%</i>	<i>9,8%</i>	<i>+1,9pt</i>
Résultat net	61	45	+34%
Résultat net part du Groupe	52	39	+33%
<i>Taux de RNPG</i>	<i>5,9%</i>	<i>4,8%</i>	<i>+1,1pt</i>
BNPA⁽¹⁾ en euro	1,74	1,31	+33%

Olivier Ginon, Président Directeur Général du Groupe GL events, déclare :

« GL events réalise un bon semestre, porté par la solidité de ses fondamentaux, la pertinence de sa stratégie globale et l'engagement sans faille de ses collaborateurs à travers le monde. Notre performance financière confirme la complémentarité de nos prestations et la robustesse de notre modèle économique, nous permettant de poursuivre une croissance durable.

GL events confirme sa position en bénéficiant de leviers de croissance performants. La hausse de la fréquentation et la satisfaction des participants lors d'événements majeurs tels que Expomin au Chili, Salon CACLP en Chine, Global Industrie, CFIA et le SIRHA Lyon, démontrent la qualité de nos prestations, le professionnalisme de nos collaborateurs et le pouvoir fédérateur de nos événements. À l'international, nos activités au Chili et au Brésil poursuivent leur croissance, tandis que nos prestations

¹ Définition en fin de communiqué.



en Arabie Saoudite et la signature du contrat pour les Jeux asiatiques démontrent la portée mondiale de nos savoir-faire.

Nous maintenons notre dynamique de croissance, avec une gestion rigoureuse et une vigilance accrue dans un environnement économique mondial complexe, et nous sommes confiants dans notre capacité à atteindre nos objectifs de 2025, en poursuivant une trajectoire de croissance durable et maîtrisée. »

Au 1^{er} semestre 2025, le chiffre d'affaires de GL events s'établit à 889 M€, en croissance de 8% et de 9,5% à changes constants¹, dans la continuité de la dynamique de 2024. Outre des effets de biennialité favorables, cette performance est soutenue par la solidité et la complémentarité des trois pôles d'activité de GL events, localement comme dans chacune des grandes régions où le Groupe se développe. Le Groupe a su trouver des relais de croissance et de rentabilité supplémentaires, au-delà du succès des prestations concentrées autour des Jeux Olympiques en 2024. A fin juin 2025, l'activité réalisée à l'international représente 51% du chiffre d'affaires contre 36% à fin juin 2024.

La gestion rigoureuse des coûts et l'optimisation des ressources, adossés à un mix métier et une biennialité favorable permettent au Groupe d'afficher une progression du résultat opérationnel de 29% (+23 M€) par rapport au 1^{er} semestre 2024. Cette amélioration de la rentabilité opérationnelle couplée à une stabilité du résultat financier contribuent à une progression du résultat net part du Groupe de 33% par rapport au 1^{er} semestre 2024 (+ 13 M€) pour atteindre 52 M€ à fin juin 2025.

Ces éléments permettent au Groupe d'anticiper avec confiance la seconde moitié de l'exercice et de confirmer ses objectifs pour 2025 de création de valeur pour ses actionnaires.

CHIFFRE D'AFFAIRES ET RENTABILITÉ PAR PÔLE

GL events Live (M€) hors IFRS 16 & IAS 29	S1 2025	S1 2024	Variation
Chiffre d'affaires	459	496	-8%
EBITDA	48	58	-17%
Marge d'EBITDA	10,5%	11,6%	-1,1pt
Résultat opérationnel courant	27	35	-22%
Marge op. courante	5,9%	6,9%	-1,0pt

GL EVENTS LIVE affiche un niveau d'activité élevé post Jeux Olympiques de Paris 2024, avec un chiffre d'affaires de 459 M€, en recul de 8% par rapport au 30 juin 2024. À fin juin 2025, le volume des Jumbo Events représente 136 M€ vs 167 M€ à la fin du 1^{er} semestre 2024. GL events Live confirme sa position de partenaire de référence des grands événements à travers le monde. GL events Live accompagne à nouveau au 1^{er} semestre 2025 des événements majeurs comme la COP16 au Moyen-Orient (démontages et remise en état...), l'Exposition Universelle d'Osaka (Pavillon de l'Allemagne, de la Serbie, de l'Union Européenne...), la Conférence des Nations Unies sur l'Océan à Nice ou le Salon international de l'aéronautique et de l'espace de Paris. Le Groupe continue également de se développer au cœur des événements sportifs avec des prestations réalisées pour le Grand Prix F1



Monaco, les Rolex Master, le Saut Hermès, la Coupe du Monde des Clubs de Cincinnati ou les 24h du Mans.

L'EBITDA du pôle Live est en baisse de 17% au 1^{er} semestre, principalement en raison de la contribution moins importante des Jumbo Events et d'une moindre demande pour certaines activités telles que les structures et l'audiovisuel. Avec un taux de marge opérationnel de 5,9%, le pôle Live est resté dans sa fourchette de rentabilité normative au 1^{er} semestre 2025. GL events Live maintient des charges fixes stables tout en préservant sa capacité à livrer des prestations complexes, lui permettant de préserver une position solide dans la perspective du 2^{ème} semestre 2025.

GL events Exhibitions (M€) hors IFRS 16 & IAS 29	S1 2025	S1 2024	Variation
Chiffre d'affaires	172	113	52%
EBITDA	43	23	84%
<i>Marge d'EBITDA</i>	<i>24,8%</i>	<i>20,4%</i>	<i>4,4pts</i>
Résultat opérationnel courant	41	22	86%
<i>Marge op. courante</i>	<i>24,0%</i>	<i>19,5%</i>	<i>4,4pts</i>

GL EVENTS EXHIBITIONS affiche une croissance forte de 52% au 1^{er} semestre 2025, avec un chiffre d'affaires de 172 M€. Cette croissance est soutenue en majorité par une biennalité favorable (ExpoMine, SIRHA et Salon du Livre de Rio) qui représente 40 M€ et une progression des autres salons majeurs organisés par le Groupe (Global Industrie, CFIA...) et un début de redressement des salons Première Vision. En revanche, le contexte économique demeure toujours difficile en Chine avec notamment des performances en retrait pour les salons organisés par le Groupe.

Le résultat opérationnel de GL events Exhibitions est en augmentation de 86% par rapport au même semestre de l'année précédente, atteignant 41 M€. Cette très forte progression, de 4,4 points à 24,8%, s'explique principalement par des effets de saisonnalité plus prononcés au 1^{er} semestre et à une maîtrise des frais fixes (stabilité à périmètre constant). Au cours de cette période, le pôle a renforcé sa verticale santé avec l'organisation du salon SantExpo, la prise de contrôle (69%) du salon professionnel dédié aux équipements vétérinaires pour animaux de compagnie en Chine et l'acquisition en juillet de la société « B 4 events » organisatrice de congrès médicaux.

GL events Venues (M€) hors IFRS 16 & IAS 29	S1 2025	S1 2024	Variation
Chiffre d'affaires	258	211	23%
EBITDA	49	35	38%
<i>Marge d'EBITDA</i>	<i>18,9%</i>	<i>16,8%</i>	<i>2,1pt</i>
Résultat opérationnel courant	36	24	50%
<i>Marge op. courante</i>	<i>14,0%</i>	<i>11,4%</i>	<i>2,6pts</i>



GL EVENTS VENUES poursuit sa trajectoire de croissance au 1^{er} semestre 2025 avec un chiffre d'affaires publié de 258 M€, en progression de 23% par rapport à 2024.

Cette performance est notamment due à la dynamique des sites régionaux en France, en particulier la région Rhône Alpes Auvergne, qui a bénéficié d'une biennalité favorable et accueilli des événements tels que le Salon du 2 roues et le salon CTCO. Cette dynamique régionale permet de compenser la biennalité défavorable à Strasbourg et le recul post Jeux Olympiques de la destination Paris.

En Europe, la dynamique est portée par le Benelux, avec le World Forum, qui a accueilli notamment le sommet de l'OTAN, un niveau d'activité soutenu en Hongrie avec comme principaux événements Construma & Agromash.

En Amérique du Sud, les destinations brésiliennes telles que Salvador et São Paulo sont en forte croissance, grâce à l'impact positif du site d'Anhembi (en travaux au 1^{er} semestre 2024) et à l'intégration du Riesco à Santiago du Chili. En Afrique du Sud, les équipes du Groupe ont bénéficié des réunions préparatoires en vue du sommet du G20 qui se déroulera au 4^{ème} trimestre 2025.

Le résultat opérationnel courant de GL events Venues atteint 36 M€ au 1^{er} semestre 2025, en croissance de 50% par rapport au même semestre de l'année précédente. Cette progression est notamment due à la bonne performance commerciale et à une maîtrise des coûts, avec une augmentation des coûts fixes limitée à 7%. La marge opérationnelle a également progressé de 2,6 points, passant de 11,4% à 14,0%. Ces résultats positifs sont encourageants pour le second semestre 2025, avec un 2nd semestre toujours plus fort en Amérique du Sud.

Enfin, après une procédure d'appel d'offres commencée en avril 2023, le Groupe a remporté et signé le contrat de concession pour la gestion du stade de France qui prend effet au 5 août 2025. Les équipes opérationnelles s'investissent depuis pour assurer une passation sereine et accueillir deux concerts les 9 et 13 août 2025.

STABILITE DE LA DETTE & AMELIORATION DU LEVIER DE FINANCEMENT

La dette nette du Groupe demeure stable à 518 M€, par rapport au 31 décembre 2024 (517 M€) et en baisse par rapport au 30 juin 2024 (560 M€). Ce niveau de dette provient d'une capacité d'autofinancement de 128 M€, d'une politique d'investissement maîtrisée de 29 M€ et d'une consommation de RFR significative de 45 M€, en lien avec un volume d'activité du pôle Exhibitions important au cours du 1^{er} semestre 2025. Par ailleurs, les décaissements réalisés au titre des croissances externes ou prises de participations complémentaires se limitent à 17 M€ au cours du 1^{er} semestre 2025. Après prise en compte des coûts de financement (14 M€), des dividendes versés (5 M€) et des effets de change négatifs (20 M€), la dette nette est de 518 M€ au 30 juin 2025.

Le ratio de levier financier du Groupe s'établit à 1,8, en légère amélioration par rapport au 31 décembre 2024 (2,0) pour une limite contractuelle à 3,5.



CONFIRMATION DES OBJECTIFS 2025

Après une forte croissance en 2024, GL events confirme ses objectifs pour l'exercice 2025 :

- Une croissance de son chiffre d'affaires supérieure à 5% ;
- Une amélioration de sa marge opérationnelle ;
- Un programme de Capex de l'ordre de 80 M€.

En outre, dans la perspective de la finalisation des opérations de croissance externe annoncées au 1^{er} semestre 2025, notamment les acquisitions d'ADD Group en Arabie Saoudite et Fimalac Entertainment (sous réserve des levées des conditions suspensives habituelles), GL events estime que son endettement net devrait rester stable en 2025.

PROCHAINS RENDEZ-VOUS

- Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2025 : 15 octobre 2025

A PROPOS DE GL :

www.gl-events.com



A propos de GL events : Groupe intégré des métiers de l'évènement, GL events est un acteur de référence présent sur les trois grands marchés de l'évènementiel : congrès et conventions ; événements et manifestations, qu'ils soient culturels, sportifs ou politiques ; salons et expositions à destination des professionnels ou du grand public. GL events est organisé autour de 3 grands pôles. **GL events Live** regroupe l'ensemble des métiers de l'évènementiel corporate, institutionnel, et sportif. Ses équipes apportent des solutions clés en main, du conseil à la conception, jusqu'à la réalisation. **GL events Exhibitions** pilote et anime plus de 200 salons propriétaires, son portefeuille couvrant de nombreux secteurs : agro-alimentaire, culture, textile/mode, industrie... **GL events Venues** gère le réseau de 60 sites événementiels (centres de congrès, parcs d'expositions, salles de spectacles et halles multifonctionnelles) implantés en France et à l'international.

Présent sur les cinq continents et dans plus de 20 pays, GL events compte plus de 6 000 collaborateurs. Le Groupe est coté sur Euronext Compartiment B Paris.

RELATIONS INVESTISSEURS

GL events

Sylvain BECHET

Tel: +33 (0)4 72 31 54 20

finance@communication.gl-events.com

RELATIONS PRESSE

FTI Consulting

Julien Durovray

Tel: +33 6 25 04 57 73

glevents@fticonsulting.com

ISIN FR0000066672 - BLOOMBERG GLO FP - REFINITIV GLTN.PA - FTSE 581



COMMUNIQUE DE PRESSE
LYON, 23 JUILLET 2025 – 18H00

#GLEVENTS – BIENVENUE DANS LE MONDE DE L'EVENEMENTIEL

LEI 9695002PXZMQNBPY2P44

TABLEAUX FINANCIERS

Compte de résultat consolidé de GL events

en M€	30/06/2024	30/06/2025	30/06/2024 (full IFRS)	30/06/2025 (full IFRS)
Chiffre d'affaires	821	889	820	887
Achats et charges externes	-517	-550	-487	-515
Personnel et participation	-182	-191	-182	-190
Impôts et taxes	-10	-10	-10	-10
Autres produits et charges opé.	5	1	6	1
EBITDA	116	139	147	172
<i>Marge d'EBITDA</i>	<i>14,2%</i>	<i>15,7%</i>	<i>17,9%</i>	<i>19,4%</i>
Amortissements et provisions	35	35	59	60
Résultat Opérationnel Courant	81	104	88	112
<i>Marge opé. %</i>	<i>9,8%</i>	<i>11,7%</i>	<i>10,7%</i>	<i>12,6%</i>
Autres produits et charges non courants	-5	-6	-5	-6
Résultat Opérationnel	76	99	83	106
Résultat Financier	-15	-15	-24	-26
Résultat avant impôts	62	83	59	80
Impôts société	-16	-23	-16	-22
Résultat net des sociétés intégrées	45	61	43	58
Résultats des sociétés MEE	0	0	0	0
Résultat net	45	61	43	59
Minoritaires	6	9	6	8
Résultat net part du Groupe	39	52	37	50
<i>Bénéfice par action (€)</i>	<i>1,31</i>	<i>1,74</i>	<i>1,25</i>	<i>1,68</i>



Bilan consolidé de GL events

(en M€)	30/06/2025	31/12/2024	30/06/2025 Full IFRS	31/12/2024 Full IFRS
Ecart d'acquisition	816	830	820	834
Autres immobilisations incorporelles	42	41	42	41
Concessions et baux IFRS 16	0	0	515	493
Terrains et Constructions	343	344	343	344
Autres immobilisations corporelles	61	61	62	61
Matériels locatifs	156	169	156	169
Actifs financiers	61	59	61	59
Titres mis en équivalence	3	3	3	3
Impôts différés actifs	28	26	37	34
ACTIFS NON COURANTS	1 510	1 533	2 039	2 039
Stocks et en-cours	49	49	53	53
Créances clients	276	215	276	215
Autres créances	245	282	245	282
Trésorerie et équivalents de trésorerie	538	533	538	533
ACTIFS COURANTS	1 108	1 080	1 112	1 083
TOTAL	2 619	2 613	3 151	3 122
Capital	120	120	120	120
Primes et Réserves	556	507	543	498
Ecart de conversion	(268)	(231)	(268)	(231)
Résultat net	52	77	50	73
Capitaux propres part du Groupe	460	474	445	460
Intérêts minoritaires	139	150	136	147
TOTAL CAPITAUX PROPRES	599	624	581	607
Provisions pour indemnités de fin de carrière	14	13	14	13
Impôts différés passifs	12	11	12	11
Dettes financières	743	802	743	802
Dette concessions et baux IFRS 16 non courantes	0	0	505	481
PASSIFS NON COURANTS	768	827	1 273	1 308
Provisions risques et charges courantes	18	20	18	20
Dettes financières courantes	304	244	304	244
Dette concessions et baux IFRS 16 courantes	0	0	44	43
Concours bancaires courants	9	3	9	3
Avances et acomptes	167	56	167	56
Dettes fournisseurs	337	337	337	337
Dettes fiscales et sociales	203	190	203	190
Autres dettes	214	312	216	313
PASSIFS COURANTS	1 251	1 162	1 296	1 207
TOTAL	2 619	2 613	3 151	3 122

Tableau des flux de trésorerie consolidés de GL events

(en M€)	30/06/ 2025	31/12/ 2024	30/06/2025 Full IFRS	31/12/2024 Full IFRS
Trésorerie à l'ouverture	530	533	530	533
OPERATIONS D'EXPLOITATION				
Résultat net	52	77	50	73
Amortissements et provisions	34	70	34	70
Autres charges et produits sans incidence sur la trésorerie	3	1	6	7
Plus et moins values de cession	0	(10)	0	(10)
Part des minoritaires dans le résultat des sociétés intégrées	9	10	8	9
Quote-part de résultat des entreprises associées	(0)	(0)	(0)	(0)
Capacité d'autofinancement	98	148	99	150
Coût de l'endettement financier net	14	31	24	50
Charge d'impôt (y compris impôts différés)	23	30	22	29
CAF avant coût de l'endettement net et impôt	135	209	145	229
Impôts versés	(6)	(12)	(6)	(12)
Variation de stocks	(1)	9	(1)	9
Variation des créances clients	(79)	54	(79)	54
Variation des dettes fournisseurs	41	(53)	41	(53)
Variation des autres postes	(6)	(27)	(6)	(27)
Variation du besoin en fonds de roulement	(45)	(17)	(45)	(17)
Flux de trésorerie d'exploitation (A)	84	180	94	199
OPERATIONS D'INVESTISSEMENT				
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(5)	(5)	(5)	(5)
Acquisition d'immobilisations corporelles et de matériels locatifs	(24)	(130)	(24)	(130)
Cession d'immobilisations corporelles et incorporelles	1	21	1	32
Subvention d'investissement encaissés	0	0	0	0
Acquisition d'immobilisations financières	(2)	(5)	(2)	(5)
Cession d'immobilisations financières	0	1	0	1
Trésorerie nette affectée aux acquisitions et cessions de filiales	(17)	(8)	(17)	(8)
Flux de trésorerie d'investissement (B)	(47)	(127)	(47)	(127)
OPERATIONS DE FINANCEMENT				
Dividendes versés aux actionnaires de la société mère	0	(21)	0	(21)
Dividendes versés aux minoritaires des sociétés intégrées	(5)	(7)	(5)	(7)
Variations autres fonds propres	0	(1)	0	(1)
Variation des emprunts	1	9	1	9
Coût de l'endettement financier net	(14)	(31)	(24)	(50)
Flux de trésorerie de financement (C)	(18)	(50)	(29)	(70)
Incidences des variations de taux de change (D)	(20)	(6)	(20)	(6)
Variation de trésorerie (A + B + C + D)	(1)	(3)	(1)	(3)
Trésorerie à la clôture	529	530	529	530

DEFINITIONS

Change constant : application du taux moyen n à la période précédente ($n-1$)

Croissance organique : croissance du chiffre d'affaires hors variation de périmètre

Périmètre constant

- Pour les acquisitions de la période : en ajoutant au chiffre d'affaires des périodes précédentes les ventes réalisées par la société acquise
- Pour les sorties de la période : en enlevant au chiffre d'affaires des périodes précédentes les ventes réalisées par la société cédée

PCC : à périmètre et taux de change constants (cf. définition ci-dessus du périmètre constant et du change constant)

EBITDA : résultat opérationnel courant + amortissements et dépréciations

IFRS 16 : retraitement des contrats de location, norme applicable depuis le 1^{er} janvier 2019

- Valorisation des contrats à l'actif du bilan, contrepartie en dette au passif
- Comptabilisation des loyers versés pour partie en charge opérationnelle (« amortissements ») pour partie en charge financière (coût de la « dette »)
- Les covenants sont déterminés hors application de cette norme.

IAS 29 : information financière dans les économies hyper inflationnistes. Pour le Groupe, la Turquie fait partie de la liste des pays visés par cette norme. Désormais, les comptes des sociétés turques du Groupe sont convertis au taux de clôture et plus au taux moyen de la période.