

## Mise à jour commerciale et opérationnelle T3 2023

« Au cours des neuf premiers mois de 2023, nous avons poursuivi notre croissance record dans tous nos business lines. Au niveau du Groupe, nous avons plus que doublé notre chiffre d'affaires d'une année sur l'autre, atteignant 194 millions d'euros et offrant une visibilité claire sur nos objectifs financiers pour l'année 2023, à savoir un chiffre d'affaires compris entre 250 à 280 millions d'euros et un EBITDA à l'équilibre au niveau du Groupe (à l'exclusion d'Atlante).

D'un point de vue financier, grâce au succès de l'augmentation de capital et à l'amélioration de notre solvabilité, nous disposons désormais de plus de 430 millions d'euros de liquidités et de lignes de crédit disponibles, représentant les financements nécessaires pour soutenir notre croissance future et optimiser notre structure de capital, » a commenté **Carlalberto Guglielminotti, CEO du Groupe NHOA**.

- « NHOA Energy a atteint un chiffre d'affaires de plus de 150 millions d'euros et compte désormais plus de 530MWh de capacité en ligne sur quatre continents, avec plus de 1,1GWh en cours de construction ;
- Free2move eSolutions a confirmé son potentiel de croissance avec plus de 40 millions d'euros de chiffre d'affaires, dont 28 millions d'euros en seulement 3 mois, marquant le meilleur trimestre de l'histoire de notre joint-venture avec Stellantis ;
- Atlante, à la fin du mois de septembre, comptait plus de 3 500 points de charge en ligne ou en construction, dont plus de 1 400 déjà opérationnels et desservent des clients en Europe du Sud. »

**Paris, 26 octobre 2023** – Le Groupe NHOA (NHOA.PA, anciennement Engie EPS) a le plaisir de publier la Mise à jour commerciale et opérationnelle non auditée au 30 septembre 2023, contenant les indicateurs de performance qui ont été mis à jour afin de donner plus de granularité à la position financière de la Société.

MISE À JOUR COMMERCIALE ET OPÉRATIONNELLE T3 2023	Notes	Données en	2022		2023		Var% vs T3 2022 au 30 septembre (tel que retraité)	Var% vs S1 2023	
			T3 2022 au 30 septembre (tel que retraité)	FY 2022	H1 2023	T3 2023 au 30 septembre (tel que retraité)			T3 3 mois
Ventes Consolidées <sup>[1][2]</sup>		€m	95,7	165,7	116,0	194,5	78,6	+103%	+68%
Trésorerie et Dépôts		€m				286,4			
Trésorerie collatéralisée		€m				60,5			
Endettement		€m				149,0			
Trésorerie nette	(1)	€m				197,9			
Liquidité consolidée et de lignes de crédit disponibles	(2)	€m	113,4	74,7	82,0	433,0 <sup>[3]</sup>			+428%
dont liquidités et lignes de crédit disponibles pour tirage						309,7			
dont garanties lignes de crédit dédiées						123,2			
Subventions et financements accordés	(3)	€m				80,9			
Obligations et garanties en cours	(4)	€m				149,0 <sup>[4]</sup>			

PAR BUSINESS LINE	Notes	Données en	T3 2022 au 30 septembre	FY 2022	H1 2023	T3 2023 au 30 septembre	T3 3 mois	Var% vs T3 2022 au 30 septembre	Var% vs S1 2023
 <b>Ventes</b> <sup>(1)</sup>		€m	88,4	153,6	100,8	151,1	50,3	+71%	+50%
Carnet de commandes	(5)	€m	152	301	211	160		+5%	-24%
Prises de commandes sur 12 mois	(6)	€m	223	244	250	243		+9%	stable
<b>Capacité en ligne</b> <sup>(8)</sup>		MWh	111	126	228	535		+384%	+135%
<b>Projets en construction</b>	(7)	MWh	776	1.384	1.413	1.145		+48%	-19%
<b>Pipeline</b>	(8)	€m	984	1.043	1.035	1.110		+13%	+7%
Projets dans lesquels NHOA est présélectionnée		#	4	3	6	7			

	Notes	Données en	T3 2022 au 30 septembre (tel que retravaillé)	FY 2022	H1 2023	T3 2023 au 30 septembre (tel que retravaillé)	T3 3 mois	Var% vs T3 2022 au 30 septembre (tel que retravaillé)	Var% vs S1 2023
 <b>Ventes</b> <sup>(1)(2)</sup>		€m	7,2	11,4	13,1	40,9	27,8	+470%	+212%
Capacité de production		# PoC	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine	2.750/semaine		

	Notes	Données en	T3 2022 au 30 septembre	FY 2022	H1 2023	T3 2023 au 30 septembre	T3 3 mois	Var% vs T3 2022 au 30 septembre	Var% vs S1 2023
 <b>Ventes</b> <sup>(1)</sup>	(9)	€m	N/A	0,6	2,0	2,5	0,4		+22%
Taux d'utilisation <sup>(4)</sup>	(10)	%	N/A	N/A	2,4%	2,3%	2,0%		
Taux d'occupation	(11)	%	N/A	N/A	19,7%	20,3%	21,3%		
<b>Sites opérationnels et en construction</b> <sup>(7)</sup>	(12)	#	119	554	1062	1132		+851%	+7%
<b>PoC opérationnels et en construction</b> <sup>(7)</sup>	(13)(14)	#	1302	2088	3215	3506		+169%	+9%
- Italie		%	N/A	N/A	43%	45%			
- France		%	N/A	N/A	23%	23%			
- Espagne		%	N/A	N/A	11%	11%			
- Portugal		%	N/A	N/A	23%	22%			
dont PoC opérationnels <sup>(7)</sup>		#	N/A	N/A	1263	1475			+17%
dont PoC déjà installés et en attente de raccordement au réseau <sup>(7)</sup>		#	N/A	N/A	306	217			-29%
dont PoC sécurisés et construction <sup>(7)</sup>		#	N/A	N/A	1646	1814			+10%
Sites en cours d'évaluation <sup>(7)</sup>	(15)	#	1541	2165	2493	2641		+71%	+6%
Sites en développement <sup>(7)</sup>	(16)	#	412	569	1229	1409		+242%	+15%

[1] Les Ventes font référence au chiffre d'affaires et autres revenus. Les Ventes T3 2023 font référence au Chiffre d'affaires et autres revenus non audités au 30 septembre 2023.

[2] Veuillez noter que le chiffre d'affaires consolidé au niveau du Groupe et le chiffre d'affaires au niveau de Free2move eSolutions comprennent le retraitement de 4,1 millions d'euros pour T3 2022, afin de refléter la correction d'erreurs dans la comptabilisation du chiffre d'affaires pour Free2move eSolutions pour les neuf premiers mois de l'exercice 2022.

[3] 140,4 millions d'euros sont représentés par des lignes de crédit qui bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC (Taiwan Cement Corporation).

[4] 90,4 millions d'euros des obligations et garanties en circulation bénéficient du soutien de l'actionnaire principal, TCC (Taiwan Cement Corporation).

[5] À partir du T2 2023, l'indicateur de la capacité en ligne est exprimé en MWh et non en MW.

[6] Le taux d'utilisation T3 au 30 septembre 2023 est calculé en pondérant les périodes passées et les taux d'utilisation trimestriels.

[7] Comprend les sites Ressorlar et les PoC CA provenant principalement du réseau acquis de KLC et Ressorlar.

## Notes sur la Mise à jour commerciale et opérationnelle T3 2023

**(1) La Trésorerie nette** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente la somme (i) des soldes des comptes bancaires et des investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts), (ii) du montant des liquidités déposées auprès des banques à titre de collatéral (et donc exclues du (i)) pour les garanties émises dans le cadre des projets du Groupe NHOA (Trésorerie collatéralisée) après déduction (iii) des montants tirés sur les facilités de crédit et des autres dettes financières, plus les intérêts courus.

**(2) L'indicateur de Liquidité consolidée et de lignes de crédit disponibles** a été modifié au T3 2023 et représente les soldes des comptes bancaires et les investissements de trésorerie facilement disponibles du Groupe NHOA (Trésorerie et Dépôts) plus les montants disponibles à la date de référence concernée dans le cadre des lignes de crédit approuvées et des garanties bancaires qui peuvent être émises.

**(3) Le Subventions et financements accordés** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant total des subventions et financements approuvés et disponibles à des dates futures convenues.

**(4) Le Obligations et garanties en cours** est un indicateur qui a été introduit au T3 2023 et représente le montant des garanties bancaires (c'est-à-dire les garanties de paiement anticipé, les garanties de bonne exécution, les garanties de bonne fin et autres garanties) émises à titre de garantie financière pour l'accomplissement des obligations de NHOA conformément aux termes du projet convenu et des contrats commerciaux.

**(5) Le Carnet de commandes** représente le chiffre d'affaires estimé et autres revenus attribuables aux (i) bons de commandes reçus, aux contrats signés et aux projets sécurisés (qui représente 100 % du Carnet de

commandes à présent), et (ii) contrats de Développement de Projets sécurisés par un CAE (contrat d'achat d'électricité) dont la valeur convenue est un prix au kWh d'électricité et une quantité de MW à installer (0 % du Carnet de commandes à présent). Lorsque l'exécution d'un contrat ou d'un projet a commencé, le montant enregistré en Carnet de commandes est calculé comme (A) le prix de transaction des bons de commande, des contrats ou des projets concernés sous (i) et (ii) ci-dessus, moins (B) le montant des revenus enregistrés, à la date de référence, conformément à la norme IFRS 15 (représentant le montant du prix de transaction affecté aux obligations de performance exécutées à la date de référence).

**(6) Les Prises de commandes sur 12 mois** représentent la valeur cumulée des bons de commandes, des contrats signés et des projets attribués au cours des 12 mois précédant la date de clôture concernée.

**(7) Projets en construction** est un indicateur représentant l'équivalent de capacité du Carnet de commandes, en termes de contrats d'approvisionnement clés en main ou EPC signés et donc sans compter les contrats de développement de projets associés à un contrat d'achat d'électricité (CAE), (voir Note (5)).

**(8) Pipeline** désigne l'estimation, à date, du montant des projets potentiels, appels d'offres et soumissions auxquels NHOA Energy a décidé de participer ou de répondre.

**(9) Les Ventes** incluent les données provenant de l'acquisition récente de l'unité commerciale e-mobilité de Ressler S.r.l (« **Ressler** ») et l'acquisition récente d'une participation majoritaire dans Kilometer Low Cost S.A. (« **KLC** »).

**(10) Taux d'utilisation**, un indicateur publié pour la première fois au T2 2023, ne s'applique qu'à l'Italie, la France et l'Espagne. Il est calculé au niveau de la station comme le rapport entre (a) les kWh vendus et (b) la puissance maximale disponible (c'est-à-dire la connexion au réseau disponible) multipliée par 18 heures (considérées comme le temps de charge maximum quotidien) par le nombre de jours dans la période concernée. Les taux sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Notez que les données d'utilisation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période d'intégration de six mois et uniquement pour la charge rapide en courant continu.

**(11) Taux d'occupation**, l'indicateur Taux d'occupation ne s'applique qu'au Portugal où, en raison des différentes réglementations du marché local, Atlante, en tant qu'opérateur de points de charge (CPO), est rémunéré pour l'utilisation de son infrastructure « à la minute ». Le taux d'occupation est donc calculé sur une base de 24 heures, d'abord au niveau de la station comme le rapport entre (a) les minutes de sessions de charge vendues et (b) le nombre total de minutes dans la période concernée. Les taux sont ensuite agrégés, pondérés par la puissance disponible des stations. Notez que les données d'occupation des stations ne sont incluses dans le calcul qu'après une période d'intégration de six mois.

**(12) Sites opérationnels et en construction**, comprend, à la date de référence, le nombre de sites déjà opérationnels, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(13) PoC opérationnels et en construction**, comprend les points de charge déjà opérationnels à la date de référence, déjà installés mais en attente de raccordement au réseau, sécurisés et en cours de construction. Veuillez noter que cet indicateur de performance comprend des points de charge en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(14)** Pour l'indicateur de performance « PoC opérationnels et en construction » la répartition géographique et par phase de construction est fournie, y compris PoC en courant alternatif, provenant principalement des réseaux acquis de KLC et Ressler.

**(15) Sites en cours d'évaluation** comprend le nombre total de sites, à la date de référence, qui sont activement recherchés après une activité de prospection et après une première sélection interne de faisabilité de haut niveau. À ce stade, la documentation contractuelle complète reste à finaliser et à signer, tous les permis requis n'ont pas encore été attribués et la construction n'a pas commencé.

**(16) Sites en développement**, comprend les sites pour lesquels une activité de faisabilité plus détaillée commence, y compris des discussions détaillées avec les propriétaires de sites et un échange de documentation. Pour les sites inclus dans la l'indicateur de performance « en développement », il y a un degré raisonnable de confiance qu'ils pourront être convertis en stations de charge dans les six prochains mois (sous réserve de l'interconnexion et des délais de livraison des dispositifs).

\* \* \*

## Groupe NHOA

NHOA S.A. (précédemment Engie EPS), acteur mondial dans le stockage d'énergie, la mobilité électrique les réseaux de recharge rapide et ultra-rapide pour véhicules électriques, développe des technologies qui permettent la transition vers une énergie propre et une mobilité durable, afin de façonner l'avenir d'une nouvelle génération qui vivra en harmonie avec notre planète.

Cotée à Paris sur Euronext (NHOA.PA), le Groupe NHOA est représentée dans les indices financiers CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable.

Le Groupe NHOA, avec ses bureaux en France, en Espagne, au Royaume Unit, Etats-Unis, Taiwan et en Australie, maintient entièrement en Italie les fonctions recherche, développement et production de ses technologies.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur [www.nhoagroup.com](http://www.nhoagroup.com)



[Suivez-nous sur LinkedIn](#)



[Suivez-nous sur Instagram](#)

## CONTACTS

**Service de presse :** Claudia Caracausi et Davide Bruzzese, Image Building, +39 02 89011300, [nhoa@imagebuilding.it](mailto:nhoa@imagebuilding.it)

**Communication financière et relations institutionnelles :** Chiara Cerri, +39 337 1484534, [ir@nhoagroup.com](mailto:ir@nhoagroup.com)