Press release
Communiqué de presse
Comunicato stampa
新闻稿 / 新聞稿
プレスリリース
보도자료

PR No: C3419C

STMicroelectronics annonce ses résultats financiers du troisième trimestre 2026

- **Troisième trimestre 2026 : chiffre d'affaires net de 3,76 milliards de dollars.**
- **Marge brute de 37,3 %.**
- **Résultat d'exploitation de 367 millions de dollars (résultat d'exploitation non-U.S. GAAP[1] de 429 millions de dollars).**
- **Point médian des perspectives pour le quatrième trimestre 2026 : chiffre d'affaires net de 4,15 milliards de dollars et marge brute de 39,0 %.**

Genève, le 29 octobre 2026 – STMicroelectronics N.V. (« ST ») (NYSE : STM), un leader mondial des semiconducteurs dont les clients couvrent toute la gamme des applications électroniques, annonce la publication de ses résultats financiers U.S. GAAP pour le troisième trimestre clos le 26 septembre 2026. Ce communiqué de presse contient également des mesures non-U.S. GAAP (voir les annexes pour des informations complémentaires).

Au troisième trimestre, ST a enregistré un chiffre d'affaires net de 3,76 milliards de dollars, une marge brute de 37,3 %, un résultat d'exploitation de 367 millions de dollars et un résultat net de 291 millions de dollars, soit 0,31 dollar par action après dilution (résultat d'exploitation non-U.S. GAAP[1] de 429 millions de dollars et résultat net non-U.S. GAAP[1] de 344 millions de dollars, soit 0,37 dollar par action après dilution).

Jean-Marc Chéry, Président du Directoire et Directeur Général de ST, a déclaré :

- **« Le chiffre d'affaires net du troisième trimestre est ressorti au-dessus du point médian de notre fourchette de perspectives financières, tiré par des chiffres d'affaires plus élevés dans les Équipements de communication et périphériques informatiques (CECP) et l'Électronique personnelle. La marge brute est au-dessus du point médian de notre fourchette de perspectives financières. »**
- **« En variation annuelle, le chiffre d'affaires net du troisième trimestre a augmenté de 17,9 %. La marge brute du troisième trimestre a été de 37,3 %, la marge d'exploitation est ressortie à 9,8 % et le résultat net s'est établi à 291 millions de dollars. Sur une base non-U.S. GAAP[1], la marge d'exploitation a été de 11,4 % et le résultat net s'est établi à 344 millions de dollars. »**
- **« Au cours du trimestre, la demande a encore augmenté, portée par de solides prises de commandes et une amélioration de la visibilité, tandis que les stocks dans la distribution ont continué d'évoluer en dessous de notre niveau cible. Ensemble, ces indicateurs confirment la poursuite de la reprise ainsi que la croissance séculaire sur l'ensemble des marchés que nous servons. »**
- **« Nos perspectives pour le quatrième trimestre, au point médian, sont les suivantes : un chiffre d'affaires net de 4,15 milliards de dollars, en hausse d'environ 10,5 % en variation séquentielle et d'environ 24,7 % en variation annuelle. La marge brute est attendue à environ 39,0 %, en incluant environ 40 points de base de charges liées aux capacités non utilisées. »**
- **« Le point médian de ces perspectives se traduit par un chiffre d'affaires d'environ 14,5 milliards de dollars pour l'année 2026, représentant une hausse de 22,8 % en variation annuelle. Au-delà de la reprise cyclique sur l'ensemble de nos marchés finaux, la croissance en variation annuelle résulte des leviers de croissance spécifiques à ST, dont les data centers IA et la communication par satellite LEO. La marge brute est attendue à environ 36,4 % et la marge brute non-U.S. GAAP[1] est attendue à environ 36,6 %, représentant une amélioration de 270 points de base par rapport à l'année 2025. »**
- **« Dans un environnement où la demande reste supérieure à l'offre, nous continuons d'augmenter nos capacités en ligne avec la feuille de route stratégique de ST. Nous restons concentrés sur l'amélioration de la rentabilité, conformément à notre modèle financier intermédiaire. Ceci repose sur les leviers de croissance spécifiques à notre entreprise ainsi que sur l'exécution de notre projet d'entreprise de remodelage de notre empreinte industrielle et de redimensionnement de notre base de coûts globale. »**

[1] *Mesures financières non-U.S. GAAP. Voir en Annexes les tableaux rapprochant ces valeurs avec les U.S. GAAP, ainsi que des informations expliquant pourquoi la Société estime que ces mesures sont importantes.*

Synthèse des résultats financiers trimestriels

U.S. GAAP (en millions de dollars U.S., à l'exception des données par action)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**	**Trimestre/ Trimestre**	**Année/Année**
Chiffre d'affaires net	**3 757 $**	**3 487 $**	**3 187 $**	**7,7 %**	**17,9 %**
Marge brute	1 401 $	1 215 $	1 059 $	15,3 %	32,2 %
Marge brute en pourcentage des ventes	**37,3 %**	**34,8 %**	**33,2 %**	**250 pb**	**410 pb**
Résultat d'exploitation	367 $	187 $	180 $	96,4 %	104,5 %
Marge d'exploitation	**9,8 %**	**5,4 %**	**5,6 %**	**440 pb**	**420 pb**
Résultat net	291 $	222 $	237 $	31,2 %	22,8 %
Résultat dilué par action	**0,31 $**	**0,24 $**	**0,26 $**	**29,2 %**	**19,2 %**

Non-U.S. GAAP[1] (en millions de dollars U.S., à l'exception des données par action)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**	**Trimestre/ Trimestre**	**Année/Année**
Marge brute	**1 401 $**	**1 229 $**	**1 059 $**	**14,0 %**	**32,2 %**
Marge brute en pourcentage des ventes	**37,3 %**	**35,2 %**	**33,2 %**	**210 pb**	**410 pb**
Résultat d'exploitation	429 $	269 $	217 $	59,3 %	98,0 %
Marge d'exploitation	**11,4 %**	**7,7 %**	**6,8 %**	**370 pb**	**460 pb**
Résultat net	344 $	291 $	267 $	17,9 %	28,7 %
Résultat dilué par action	**0,37 $**	**0,31 $**	**0,29 $**	**19,4 %**	**27,6 %**

* pb = points de base

Synthèse du troisième trimestre 2026

Chiffre d'affaires net par segment reportable (en millions de dollars U.S.)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**	**Trimestre/ Trimestre**	**Année/ Année**
Segment Produits analogiques, MEMS et Capteurs (AM&S)	1 560	1 426	1 434	9,4 %	8,8 %
Segment Produits discrets et de puissance (P&D)	477	464	429	2,8 %	11,3 %
Sous-total : Groupe Produits analogiques, Produits discrets et de puissance, MEMS et Capteurs (APMS)	**2 037**	**1 890**	**1 863**	**7,7 %**	**9,4 %**
Segment Traitement embarqué (EMP)	1 212	1 147	976	5,7 %	24,1 %
Segment Communications optiques & RF (RFOC)	504	445	345	13,4 %	46,2 %
Sous-total : Groupe Produits Microcontrôleurs, Circuits intégrés numériques et Produits RF (MDRF)	**1 716**	**1 592**	**1 321**	**7,8 %**	**29,9 %**
Autres	4	5	3	-	-
Chiffre d'affaires net total	**3 757 $**	**3 487 $**	**3 187 $**	**7,7 %**	**17,9 %**

Le **chiffre d'affaires net** a totalisé 3,76 milliards de dollars, représentant une croissance de 17,9 % en variation annuelle. En variation annuelle, les ventes nettes aux grands clients (OEM) et à la Distribution ont augmenté de respectivement 10,2 % et 38,8 %. En variation séquentielle, le chiffre d'affaires net a augmenté de 7,7 %, soit 150 points de base de mieux que le point médian des perspectives financières de ST.

La **marge brute** est ressortie à 1,40 milliard de dollars, représentant une augmentation de 32,2 % en variation annuelle. **En pourcentage des ventes, la marge brute** de 37,3 % a augmenté de 410 points de base en variation annuelle, essentiellement en raison d'une diminution des charge liées aux capacités non utilisées et d'un meilleur mix produit.

Le **résultat d'exploitation** a augmenté pour s'établir à 367 millions de dollars, au lieu de 180 millions de dollars au troisième trimestre de l'exercice précédent. La **marge d'exploitation** de ST a augmenté en variation annuelle pour s'établir à 9,8 % du chiffre d'affaires net, comparé à 5,6 % au troisième trimestre 2025. Le résultat d'exploitation incluait 55 millions de dollars en dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production pour le trimestre,

[1] *Mesures financières non-U.S. GAAP. Voir en Annexes les tableaux rapprochant ces valeurs avec les U.S. GAAP, ainsi que des informations expliquant pourquoi la Société estime que ces mesures sont importantes.*

reflétant principalement des charges liées à l'exécution de notre projet d'entreprise de remodelage de notre empreinte industrielle et de redimensionnement de notre base de coûts globale, ainsi que 7 millions de dollars pour les effets d'allocation de prix d'acquisition (APA), liés à l'achat de l'activité capteurs MEMS de NXP. En excluant ces éléments, le résultat d'exploitation non-U.S. GAAP[1] du troisième trimestre s'est établi à 429 millions de dollars (soit une marge d'exploitation non-U.S. GAAP[1] de 11,4 %).

Par **segment reportable**, par rapport au troisième trimestre 2025 :

Groupe Produits analogiques, Produits discrets et de puissance, MEMS et capteurs (APMS) :

Segment Produits analogiques, MEMS et capteurs (AM&S)[2] :

- Le chiffre d'affaires a augmenté de 8,8 % essentiellement grâce aux MEMS et, dans une moindre mesure, aux Produits analogiques et à l'Imaging.
- Le résultat d'exploitation a baissé de 0,6 % pour s'établir à 219 millions de dollars. La marge d'exploitation est ressortie à 14,1 % au lieu de 15,4 %.

Segment Produits discrets et de puissance (P&D) :

- Le chiffre d'affaires a augmenté de 11,3 %.
- Le résultat d'exploitation a diminué, la perte passant à 81 millions de dollars au lieu d'une perte de 67 millions de dollars. La marge d'exploitation est ressortie à -17,1 % au lieu de -15,6 %.

Groupe Produits Microcontrôleurs, Circuits intégrés numériques et Produits RF (MDRF) :

Segment Traitement embarqué (EMP) :

- Le chiffre d'affaires a augmenté de 24,1 %, principalement grâce aux microcontrôleurs polyvalents (*General Purpose MCU*).
- Le résultat d'exploitation a augmenté de 74,2 % pour s'établir à 280 millions de dollars. La marge d'exploitation est ressortie à 23,1 % au lieu de 16,5 %.

Segment Communications optiques & RF (RFOC) :

- Le chiffre d'affaires a augmenté de 46,2 %.
- Le résultat d'exploitation a augmenté de 131,2 % pour s'établir à 132 millions de dollars. La marge d'exploitation est ressortie à 26,2 % au lieu de 16,6 %.

Le **résultat net** et le **résultat dilué par action** sont ressortis en hausse à respectivement 291 millions de dollars et 0,31 dollar, comparés à 237 millions de dollars et 0,26 dollar, respectivement, au troisième trimestre de l'exercice précédent. Au troisième trimestre 2026, le résultat net non-U.S. GAAP[1] s'est établi à 344 millions de dollars et le résultat dilué par action non-U.S. GAAP[1] a atteint 0,37 dollar.

Flux de trésorerie et bilan – Faits marquants

				12 derniers mois		
(En millions de dollars U.S.)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**	**T3 2026**	**T3 2025**	**Variation sur les 12 derniers mois**
Trésorerie nette générée par les activités opérationnelles	1 020	502	549	2 730	2 158	26,5 %
Free cash flow (mesure non-U.S. GAAP[1])	351	75	130	(40)[3]	136	-

Au troisième trimestre, la trésorerie nette générée par les activités opérationnelles était de 1,02 milliard de dollars, au lieu de 549 millions de dollars au troisième trimestre de l'exercice précédent.

Le Capex net (mesure non-U.S. GAAP[1]) est ressorti à 643 millions de dollars au troisième trimestre, au lieu de 401 millions de dollars au troisième trimestre de l'exercice précédent.

[1] *Mesures financières non-U.S. GAAP. Voir en Annexes les tableaux rapprochant ces valeurs avec les U.S. GAAP, ainsi que des informations expliquant pourquoi la Société estime que ces mesures sont importantes.*
[2] *Le segment Produits analogiques, MEMS et capteurs (AM&S) du troisième trimestre 2026 inclut le chiffre d'affaires associé à l'activité capteurs MEMS de NXP.*
[3] *Le Free Cash Flow du premier trimestre 2026 inclut un décaissement de 895 millions de dollars lié à l'acquisition de l'activité capteurs MEMS de NXP.*

Le Free cash flow (non-U.S. GAAP[1]) était positif à hauteur de 351 millions de dollars au troisième trimestre comparé à un flux positif à hauteur de 130 millions de dollars au troisième trimestre de l'exercice précédent.

À la fin du troisième trimestre, les stocks s'élevaient à 3,25 milliards de dollars, au lieu de 3,19 milliards de dollars au trimestre précédent et de 3,17 milliards de dollars au troisième trimestre de l'exercice précédent. À la fin du trimestre, le délai de rotation des stocks était de 126 jours, comme au trimestre précédent, au lieu de 135 jours au troisième trimestre 2025.

Au troisième trimestre 2026, ST a distribué 83 millions de dollars de dividendes en numéraire à ses actionnaires et dépensé 91 millions de dollars dans le cadre de son programme de rachat d'actions en cours.

Au 26 septembre 2026, la situation financière nette (mesure non-U.S. GAAP[1]) de ST est restée solide pour s'établir à 2,11 milliards de dollars, au lieu de 2,01 milliards de dollars au 27 juin 2026, reflétant un montant total de ressources financières de 5,31 milliards de dollars et un endettement financier total de 3,21 milliards de dollars. Au 26 septembre 2026, la situation financière nette ajustée (mesure non-U.S. GAAP[1]), prenant en compte l'effet sur la liquidité totale des avances reçues sur subventions d'investissement pour lesquelles les dépenses d'investissement n'ont pas encore été engagées, est ressortie à 1,81 milliard de dollars.

À la suite de l'exercice de l'option permettant le remboursement anticipé par ST de la dette convertible à échéance 2027, les détenteurs d'obligations ont exercé leurs droits de conversion sur la dette convertible au nominal de 750 millions de dollars. ST a éteint la dette convertible sur la base d'un dénouement net en actions, en remboursant la dette à sa valeur nominale en numéraire pour 750 millions de dollars, et en distribuant environ 4,2 millions d'actions propres.

Perspectives d'activité

Pour le quatrième trimestre 2026, les perspectives financières de ST, au point médian, sont les suivantes :

- Un chiffre d'affaires net attendu à 4,15 milliards de dollars, en hausse de 10,5 % en variation séquentielle, plus ou moins 350 points de base.
- Une marge brute de 39,0 %, plus ou moins 200 points de base.
- Ces perspectives reposent sur l'hypothèse d'un taux de change effectif d'environ 1,14 dollar pour 1,00 euro au quatrième trimestre 2026 et tiennent compte de l'impact des couvertures de change existantes.
- Le quatrième trimestre sera clos le 31 décembre 2026.

Ces perspectives financières ne prennent pas en compte l'impact de tout éventuel futur changement des tarifs douaniers globaux par rapport à la situation actuelle.

Informations sur la conférence téléphonique et la retransmission sur Internet (webcast)

À 9 heures 30 aujourd'hui, ST tiendra une conférence téléphonique avec les analystes, les investisseurs et les journalistes afin de commenter les résultats financiers du troisième trimestre 2026, ainsi que les perspectives actuelles. Le webcast de la conférence (en mode écoute uniquement) sera accessible en direct sur la page https://investors.st.com et disponible jusqu'au 13 novembre 2026.

Utilisation d'informations financières complémentaires non-U.S. GAAP

Ce communiqué de presse contient des informations complémentaires non-U.S. GAAP.

Nous attirons l'attention de nos lecteurs sur le fait que ces mesures ne sont ni auditées ni préparées selon les normes comptables américaines U.S. GAAP, et qu'elles ne doivent donc pas être considérées comme des substituts aux mesures financières U.S. GAAP. De plus, de telles mesures financières non-U.S. GAAP pourraient également ne pas être comparables à d'autres informations de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés. Pour remédier à ces limites, les informations financières complémentaires non-U.S. GAAP ne devront pas être lues indépendamment, mais uniquement en même temps que les états financiers consolidés de ST préparés selon les normes américaines U.S. GAAP.

Vous trouverez en Annexes de ce communiqué de presse un tableau permettant de réconcilier les mesures financières non-U.S. GAAP utilisées par ST avec leurs mesures financières correspondantes en normes U.S. GAAP.

[1] *Mesures financières non-U.S. GAAP. Voir en Annexes les tableaux rapprochant ces valeurs avec les U.S. GAAP, ainsi que des informations expliquant pourquoi la Société estime que ces mesures sont importantes.*

Informations prospectives

Certaines des déclarations contenues dans ce communiqué de presse, autres que celles renvoyant aux données historiques, sont des déclarations sur les attentes futures et autres déclarations prospectives (au sens de la Section 27A du Securities Act de 1933 ou de la Section 21E du Securities Exchange Act de 1934 et de leurs modifications). Fondées sur les opinions et hypothèses actuelles de la direction, ces dernières dépendent et impliquent des risques connus et non connus, ainsi que des incertitudes qui pourraient faire différer de manière significative les résultats, performances ou évènements réels de ceux anticipés dans les présentes déclarations en raison de divers facteurs comme :

- *des modifications concernant des politiques commerciales mondiales, y compris la poursuite, l'adoption et l'évolution de barrières commerciales et tarifaires, ainsi que de sanctions, qui affectent et pourraient encore affecter l'environnement macroéconomique et qui ont et pourraient encore avoir une incidence défavorable sur la demande pour nos produits ;*
- *le caractère incertain des tendances industrielles et macroéconomiques (telles que l'inflation et les fluctuations dans les chaînes d'approvisionnement) qui impactent et peuvent continuer d'impacter la capacité de production et la demande finale de nos produits ;*
- *la demande des clients qui diffère des projections, ce qui pourrait nous amener à prendre des mesures de transformation qui pourraient ne pas aboutir à tout ou partie des avantages escomptés ;*
- *la capacité à concevoir, produire et vendre des produits innovants dans un environnement technologique en rapide évolution ;*
- *une modification de l'environnement économique, social, de santé publique, syndical, politique ou infrastructurel dans les pays où s'exercent nos activités ou celles de nos clients et fournisseurs, y compris du fait d'évènements macroéconomiques ou régionaux, de conflits militaires géopolitiques, de troubles sociaux, de mouvements syndicaux ou d'actes de terrorisme ;*
- *des évènements ou des circonstances imprévus pouvant avoir des répercussions sur notre capacité à exécuter nos plans et/ou atteindre les objectifs de nos programmes de Recherche & Développement et de fabrication qui bénéficient de financements publics ;*
- *des difficultés financières avec certains de nos principaux distributeurs ou une réduction significative de l'approvisionnement de nos clients clés ;*
- *le plan de charge, le mix produits et les performances manufacturières de nos installations de production et/ou le volume requis pour honorer les capacités réservées auprès de nos fournisseurs ou des fabricants tiers ;*
- *la disponibilité et les coûts des équipements, des matières premières, du gaz, de l'eau et de l'électricité, de la technologie et des services de sous-traitance industrielle ou de toutes autres fournitures nécessaires à nos activités (y compris l'augmentation des coûts résultant de l'inflation) ;*
- *les fonctionnalités et performances de nos systèmes IT qui sont exposés à des cybermenaces et sous-tendent nos activités opérationnelles critiques, activités manufacturières, financières et commerciales incluses et toute défaillance de nos systèmes IT ou de ceux de nos clients, fournisseurs, partenaires, et prestataires de technologies sous licence d'un tiers ;*
- *les vols, pertes ou mauvaises utilisations des données personnelles concernant nos employés, clients ou autres tiers, et violation de la législation sur la protection de la vie privée ;*
- *l'impact des revendications de propriété intellectuelle par nos concurrents ou autres tierces parties, et notre capacité à obtenir les licences nécessaires dans des conditions et termes raisonnables ;*
- *des modifications de notre situation fiscale globale suite à des changements au niveau des lois fiscales, à la promulgation ou à la modification de lois, aux conclusions de contrôles fiscaux ou à des modifications des conventions fiscales internationales susceptibles d'avoir un impact sur les résultats de nos activités, ainsi que notre capacité à évaluer avec précision les crédits d'impôt, les avantages fiscaux, les déductions d'impôts et les provisions fiscales, et notre capacité à utiliser les actifs d'impôts différés ;*
- *les variations des marchés des changes, et surtout, du taux de change du dollar des États-Unis par rapport à l'euro et aux autres grandes devises que nous utilisons dans le cadre de nos activités ;*
- *le dénouement de litiges en cours, ainsi que l'impact de tout autre nouveau procès dans lequel nous pourrions être impliqués ;*
- *les actions en responsabilité civile produits ou réclamations en garantie, les réclamations liées aux défauts récurrents des produits ou défauts de livraison, ou d'autres réclamations relatives à nos produits, ou les rappels par des clients de produits contenant nos composants ;*
- *des évènements naturels tels que des conditions climatiques sévères, des tremblements de terre, des tsunamis, des éruptions volcaniques ou d'autres phénomènes de la nature, des effets du changement climatique, des risques sanitaires et des épidémies ou pandémies dans des pays où s'exercent nos activités ou celles de nos clients et fournisseurs ;*
- *une règlementation et des initiatives accrues dans notre industrie, notamment dans les domaines du changement climatique et du développement durable, ainsi que notre objectif d'être neutre en carbone pour toutes les émissions directes et indirectes (scopes 1 et 2), le transport des produits, les voyages d'affaires et les émissions liées aux*

déplacements des employés (notre objectif pour le scope 3), et d'atteindre notre objectif de 100 % d'approvisionnement en électricité renouvelable d'ici la fin 2027 ;

- *des épidémies ou des pandémies qui pourraient impacter négativement l'économie mondiale d'une manière significative pendant une période prolongée, et avoir également une incidence défavorable importante sur notre activité et notre résultat d'exploitation ;*
- *des changements dans l'industrie résultant d'une consolidation verticale et horizontale de nos fournisseurs, concurrents et clients ;*
- *la capacité à mener avec succès la montée en production de nouveaux programmes qui pourraient être impactés par des facteurs hors de notre contrôle, y compris la disponibilité de composants critiques de tierces parties et la performance de sous-traitants en ligne avec nos attentes ; et*
- *l'utilisation individuelle de certains produits par les clients, qui peut différer des utilisations prévues de ces produits et entrainer des différences de performance, notamment en termes de consommation d'énergie, peut compromettre l'atteinte de nos objectifs de réduction des émissions divulgués, entrainer des actions judiciaires défavorables ou engendrer des coûts de recherche supplémentaires.*

Compte tenu de tous les risques et incertitudes qui pèsent sur ces déclarations prospectives, les performances et résultats réels de nos activités pourraient différer de manière significative et défavorable. Certaines déclarations prospectives peuvent être identifiées comme telles par l'utilisation de verbes tels que « croire », « prévoir », « pouvoir », « être attendu», « devrait », « serait », « viser » ou « anticiper » et autres variations de ces mots ou expressions comparables ou leur négation, ou par la discussion de stratégie, de plans ou d'intentions.

Certains de ces facteurs de risque sont présentés et discutés en détail dans l'« Item 3, Key Information — Risk Factors » de notre rapport annuel sur formulaire 20-F pour l'exercice clos le 31 décembre 2025 déposé auprès de la Securities and Exchange Commission (« SEC ») le 26 février 2026. Si l'un ou plusieurs de ces risques ou incertitudes se réalisaient ou si les hypothèses sous-jacentes se révélaient incorrectes, les résultats réels pourraient varier significativement de ceux décrits dans ce communiqué de presse, tels qu'anticipés, crus ou attendus. Nous n'avons pas l'intention d'assumer et n'assumons aucune obligation de mise à jour des informations industrielles ou déclarations prospectives présentées dans ce communiqué de presse pour refléter des évènements ou circonstances à venir.

Des changements non favorables dans les facteurs précités ou d'autres facteurs présentés parfois comme « Facteurs de risques » (« Item 3, Key Information — Risk Factors ») dans nos rapports déposés auprès de la SEC, pourraient avoir un effet significatif défavorable sur notre activité et/ou notre situation financière.

À propos de STMicroelectronics

Chez ST, nous sommes 49 000 créateurs et fabricants de technologies microélectroniques. Nous maîtrisons toute la chaîne d'approvisionnement des semiconducteurs avec nos sites de production de pointe. En tant que fabricant intégré de composants, nous collaborons avec plus de 200 000 clients et des milliers de partenaires. Avec eux, nous concevons et créons des produits, des solutions et des écosystèmes qui répondent à leurs défis et opportunités, et à la nécessité de contribuer à un monde plus durable. Nos technologies permettent une mobilité plus intelligente, une gestion plus efficace de l'énergie et de la puissance, ainsi que le déploiement à grande échelle d'objets autonomes connectés au cloud. Nous sommes en bonne voie pour être neutres en carbone pour toutes les émissions directes et indirectes (scopes 1 et 2), le transport des produits, les voyages d'affaires et les émissions liées aux déplacements des employés (notre objectif pour le scope 3), et pour atteindre notre objectif de 100 % d'approvisionnement en électricité renouvelable d'ici la fin 2027.
Pour de plus amples informations, visitez le site www.st.com.

Pour plus d'informations, contacter :

RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS :
Jérôme Ramel
Vice-Président exécutif, Développement Corporate & Communication externe intégrée
Tél : +41 22 929 59 20
jerome.ramel@st.com

RELATIONS PRESSE :
Nelly Dimey
Mobile : 06 75 00 73 39
nelly.dimey@st.com

STMicroelectronics N.V.

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

(en millions de dollars U.S. à l'exception des montants par action ($))

	Trois mois clos le	
	26 septembre 2026	27 septembre 2025
	(Non audité)	(Non audité)
Ventes nettes	3 748	3 183
Autres produits	9	4
CHIFFRE D'AFFAIRES NET	**3 757**	**3 187**
Coût des ventes	(2 356)	(2 128)
MARGE BRUTE	**1 401**	**1 059**
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(448)	(395)
Frais de recherche et développement	(545)	(502)
Autres produits et charges opérationnels, nets	14	55
Dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production	(55)	(37)
Total charges d'exploitation	(1 034)	(879)
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	**367**	**180**
Produits financiers	51	51
Charges financières	(17)	(13)
Autres composantes du coût des prestations définies de retraite	(4)	(4)
Gain (perte) sur instruments financiers, nets	(39)	79
RÉSULTAT AVANT IMPÔTS ET PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	**358**	**293**
Charge d'impôt sur le résultat	(66)	(54)
RÉSULTAT NET	**292**	**239**
Résultat net attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	(1)	(2)
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE	**291**	**237**
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION	**0,33**	**0,27**
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION DILUÉE	**0,31**	**0,26**
MOYENNE PONDÉRÉE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RÉSULTAT PAR ACTION DILUÉE	**931,7**	**918,9**

STMicroelectronics N.V.

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

(en millions de dollars U.S. à l'exception des montants par action ($))

	Neuf mois clos le	
	26 septembre 2026	27 septembre 2025
	(Non audité)	(Non audité)
Ventes nettes	10 318	8 440
Autres produits	21	30
CHIFFRE D'AFFAIRES NET	**10 339**	**8 470**
Coût des ventes	(6 678)	(5 643)
MARGE BRUTE	**3 661**	**2 827**
Frais commerciaux, généraux et administratifs	(1 321)	(1 205)
Frais de recherche et développement	(1 616)	(1 506)
Autres produits et charges opérationnels, nets	85	169
Dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production	(184)	(235)
Total charges d'exploitation	(3 036)	(2 777)
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	**625**	**50**
Produits financiers	131	173
Charges financières	(45)	(42)
Autres composantes du coût des prestations définies de retraite	(13)	(13)
Gain (perte) sur instruments financiers, nets	(32)	85
RÉSULTAT AVANT IMPÔTS ET PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	**666**	**253**
Charge d'impôt sur le résultat	(106)	(50)
RÉSULTAT NET	**560**	**203**
Résultat net attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	(10)	(7)
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE	**550**	**196**
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION	**0,62**	**0,22**
RÉSULTAT NET PART DU GROUPE PAR ACTION DILUÉE	**0,60**	**0,21**
MOYENNE PONDÉRÉE DU NOMBRE D'ACTIONS RETENUE POUR LE CALCUL DU RÉSULTAT PAR ACTION DILUÉE	**924,8**	**927,8**

STMicroelectronics N.V.
BILAN CONSOLIDÉ

Au **En millions de dollars U.S.**	26 septembre 2026	27 juin 2026	31 décembre 2025
	(Non audité)	(Non audité)	(Audité)
ACTIFS			
Actifs courants :			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	2 612	3 096	2 837
Dépôts à court terme	1 400	1 800	1 100
Valeurs mobilières de placement	1 300	1 136	985
Créances clients, nettes	2 190	2 067	1 745
Stocks et en-cours	3 248	3 188	3 136
Autres actifs courants	1 488	1 410	1 468
Total actifs courants	**12 238**	**12 697**	**11 271**
Goodwill	704	705	315
Autres immobilisations incorporelles, nettes	732	747	324
Immobilisations corporelles, nettes	11 116	10 895	11 058
Actifs d'impôts différés non courants	413	435	408
Placements à long terme	111	144	152
Autres actifs non courants	1 350	1 409	1 272
	14 426	**14 335**	**13 529**
Total actifs	**26 664**	**27 032**	**24 800**
PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES			
Passifs courants :			
Dette à court terme	309	1 063	298
Dette fournisseurs	1 840	1 774	1 487
Autres dettes et charges à payer	1 504	1 406	1 440
Dividendes à payer aux actionnaires	182	265	89
Impôts courants à court terme	81	62	37
Total passifs courants	**3 916**	**4 570**	**3 351**
Dette à long terme	2 897	2 962	1 835
Pensions et indemnités de départ à la retraite	386	382	403
Passif d'impôts différés à long terme	55	58	60
Autres passifs à long terme	1 126	1 010	926
	4 464	**4 412**	**3 224**
Total passifs	**8 380**	**8 982**	**6 575**
Engagements hors bilan et passifs éventuels			
Capitaux propres			
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère			
Capital social (actions de préférence : 540 000 000 actions autorisées, mais non émises ; actions ordinaires : 1,04 euro de valeur nominale, 1 200 000 000 actions autorisées, 911 281 920 actions émises, 895 970 755 actions en circulation au 26 septembre 2026)	1 157	1 157	1 157
Prime d'émission	3 333	3 373	3 281
Résultat consolidé	13 157	12 888	13 082
Autre résultat global accumulé	702	732	945
Actions propres	(472)	(506)	(637)
Capital émis et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	17 877	17 644	17 828
Participations ne donnant pas le contrôle	407	406	397
Total capitaux propres	**18 284**	**18 050**	**18 225**
Total passifs et capitaux propres	**26 664**	**27 032**	**24 800**

STMicroelectronics N.V.

PRINCIPALES DONNÉES CONSOLIDÉES DES FLUX DE TRÉSORERIE

Flux de trésorerie (en millions de dollars U.S.)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**
Trésorerie nette générée par les activités opérationnelles	1 020	502	549
Trésorerie nette générée (utilisée) par les activités d'investissement	(462)	(686)	815
Trésorerie nette générée (utilisée) par les activités de financement	(1 041)	1 392	(980)
Hausse (baisse) de la trésorerie nette	(484)	1 207	383

Principales données des flux de trésorerie (en millions de dollars U.S.)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T3 2025**
Dotations aux amortissements	504	492	482
Dépenses d'investissement immobilier	(649)	(419)	(417)
Produits nets générés par l'émission d'obligations convertibles	-	1 490	-
Dénouement en numéraire d'obligations convertibles émises	(750)	-	(750)
Dividendes versés aux actionnaires	(83)	(75)	(81)
Variation nette des stocks	(61)	(42)	98

Annexes

ST - Informations financières complémentaires

	T3 2026	T2 2026	T1 2026	T4 2025	T3 2025
Chiffre d'affaires net par segment de marché/canal (%)					
Total Grands clients (OEM)	68 %	70 %	72 %	73 %	73 %
Distribution	32 %	30 %	28 %	27 %	27 %
Taux de change effectif €/$	1,15	1,16	1,16	1,14	1,14
Données par segment reportable (en millions de dollars U.S.)					
Segment Produits analogiques, MEMS et Capteurs (AM&S)					
- Chiffre d'affaires net	1 560	1 426	1 318	1 449	1 434
- Résultat d'exploitation	219	144	161	235	221
Segment Produits discrets et de puissance (P&D)					
- Chiffre d'affaires net	477	464	389	412	429
- Résultat d'exploitation (perte)	(81)	(99)	(84)	(124)	(67)
Sous-total : Groupe Produits analogiques, Produits discrets et de puissance, MEMS et Capteurs (APMS)					
- Chiffre d'affaires net	**2 037**	**1 890**	**1 707**	**1 861**	**1 863**
- Résultat d'exploitation	**138**	**45**	**77**	**111**	**154**
Segment Traitement embarqué (EMP)					
- Chiffre d'affaires net	1 212	1 147	975	1 015	976
- Résultat d'exploitation	280	226	164	195	161
Segment Communications optiques & RF (RFOC)					
- Chiffre d'affaires net	504	445	409	449	345
- Résultat d'exploitation	132	94	61	105	57
Sous-total : Groupe Produits Microcontrôleurs, Circuits intégrés numériques et Produits RF (MDRF)					
- Chiffre d'affaires net	**1 716**	**1 592**	**1 384**	**1 464**	**1 321**
- Résultat d'exploitation	**412**	**320**	**226**	**300**	**218**
Autres [(a)]					
- Chiffre d'affaires net	4	5	4	4	3
- Résultat d'exploitation (perte)	(183)	(178)	(232)	(286)	(192)
Total					
- Chiffre d'affaires net	**3 757**	**3 487**	**3 095**	**3 329**	**3 187**
- Résultat d'exploitation	**367**	**187**	**70**	**125**	**180**

(a) Le chiffre d'affaires net « Autres » comprend le chiffre d'affaires provenant des ventes de services d'assemblage, ainsi que d'autres revenus. Le résultat (perte) d'exploitation « Autres » comprend des éléments, tels que les charges de capacités inutilisées, y compris les incidents entrainant des coupures d'électricité, les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production, les frais liés aux réorganisations, les frais de démarrage, ainsi que d'autres revenus (dépenses) non alloués, tels que le coût de certains programmes de Recherche et Développement stratégiques ou spéciaux, certaines charges d'exploitation engagées au niveau du siège, le coût des litiges et réclamations au titre des brevets, et divers frais non affectés aux segments reportables, les résultats d'exploitation des autres produits, ainsi que les effets de l'allocation du prix d'acquisition (APA), liés à l'achat de l'activité capteurs MEMS de NXP. Avec les éléments de coûts supplémentaires inclus dans le tableau ci-dessous :

(en millions de dollars U.S.)	T3 2026	T2 2026	T1 2026	T4 2025	T3 2025
Charges liées aux capacités inutilisées	***23***	***37***	***69***	***88***	***102***
Dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production	***55***	***58***	***71***	***141***	***37***
Effets de l'APA liés à l'acquisition de l'activité capteurs MEMS de NXP	***7***	***24***	***30***	***-***	***-***

(Annexes – suite)
ST
Informations financières complémentaires non-U.S. GAAP
Réconciliation entre normes U.S. GAAP — non-U.S. GAAP

Les données financières complémentaires non-U.S. GAAP présentées dans ce communiqué de presse ne sont pas auditées et sont donc sujettes à des limites inhérentes. De telles données non-U.S. GAAP ne reposent pas sur un ensemble de règles ou principes comptables et ne doivent donc pas être considérées comme un substitut aux mesures comptables U.S. GAAP. En outre, nos données financières non-U.S. GAAP complémentaires peuvent ne pas être comparables à des mesures non-U.S. GAAP de même intitulé, utilisées par d'autres sociétés. De plus, un certain nombre de limites spécifiques relatives à ces mesures non-U.S. GAAP individuelles et les raisons de présenter des informations financières non-U.S. GAAP sont détaillées dans les paragraphes ci-après. Compte tenu de ces limites, les données financières non-U.S. GAAP complémentaires ne doivent pas être lues indépendamment, mais uniquement en même temps que nos états financiers consolidés préparés selon les normes comptables américaines U.S. GAAP.

ST pense que ces mesures financières non-U.S. GAAP fournissent des informations utiles aux investisseurs et à la direction parce qu'elles permettent, lorsque lues en conjonction avec les données financières de ST en normes U.S. GAAP, (i) d'établir des comparaisons de période à période plus pertinentes du résultat d'exploitation en cours de ST, (ii) de mieux identifier les tendances de l'activité de ST et d'analyser lesdites tendances, et (iii) de comparer facilement les résultats des opérations de ST aux modèles et aux valorisations des analystes financiers et des investisseurs, qui ne tiennent généralement pas compte de ces éléments.

Marge brute ajustée non-U.S. GAAP, résultat d'exploitation ajusté non-U.S. GAAP, résultat net ajusté non-U.S. GAAP et résultat par action diluée ajusté Non-U.S. GAAP (mesures non-U.S. GAAP)

Le résultat d'exploitation avant dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production, ainsi que certains autres éléments, est utilisé par la direction pour aider à la compréhension des activités courantes et communiquer l'impact des éléments exclus, tels que les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production ainsi que les effets de l'allocation du prix d'acquisition (APA). La marge brute non-U.S. GAAP est aussi utilisée par la direction pour communiquer l'impact des effets de l'APA sur la marge brute en pourcentage des ventes. Le résultat net et le résultat par action (EPS) ajustés sont utilisés par la direction pour aider à la compréhension des activités courantes et communiquer l'impact des éléments exclus tels que les dépréciations, les charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production ainsi que certains autres éléments, tels que les effets de l'APA, nets de l'effet d'impôt.

T3 2026 (En millions de dollars US, à l'exception des données par action)	**Marge brute**	**Résultat d'exploitation**	**Résultat net**	**Résultat dilué par action correspondant**
U.S. GAAP	**1 401**	**367**	**291**	**0,31**
Dépréciations, charges de restructuration et autres coûts liés au redéploiement de l'outil de production	-	55	55	
Effets de l'APA liés à l'achat de l'activité capteurs MEMS de NXP	-	7	7	
Estimation de l'impôt applicable	-	-	(9)	
Non-U.S. GAAP	**1 401**	**429**	**344**	**0,37**

(Annexes – suite)

Situation financière nette et situation financière nette ajustée (mesure non-U.S. GAAP)

La situation financière nette, qui n'est pas une mesure U.S. GAAP, représente la différence entre le montant total de nos liquidités et notre dette financière totale. Nos liquidités totales comprennent la trésorerie et les équivalents de trésorerie, la trésorerie soumise à restriction, le cas échéant, les dépôts à court terme, et les valeurs mobilières de placement, tandis que notre dette financière totale comprend les endettements à court terme et les endettements à long terme, tel que publié dans notre bilan consolidé. ST présente également sa situation financière nette ajustée en tant que mesure non-U.S. GAAP afin de tenir compte de l'effet sur la liquidité totale des avances reçues sur subventions d'investissement pour lesquelles les dépenses d'investissement n'ont pas encore été engagées.

ST pense que sa situation financière nette et sa situation financière nette ajustée sont des données utiles pour les investisseurs et la direction, car elles montrent clairement sa situation globale en termes d'endettement net ou de trésorerie nette en mesurant ses ressources en capital à partir de la trésorerie et des équivalents de trésorerie, de la trésorerie soumise à restriction, le cas échéant, des dépôts à court terme et des valeurs mobilières de placement, ainsi que le niveau total de son endettement financier. Il est à noter que nos définitions de la situation financière nette et de la situation financière nette ajustée peuvent différer des définitions retenues par d'autres sociétés, de sorte que toute comparaison peut s'avérer limitée.

(En millions de dollars US)	**26 sept 2026**	**27 juin 2026**	**28 mars 2026**	**31 déc 2025**	**27 sept 2025**
Trésorerie et équivalents de trésorerie	2 612	3 096	1 889	2 837	1 999
Dépôts à court terme	1 400	1 800	1 850	1 100	1 450
Valeurs mobilières de placement	1 300	1 136	832	985	1 327
Liquidités totales	**5 312**	**6 032**	**4 571**	**4 922**	**4 776**
Dette à court terme	(309)[(b)]	(1 063)[(b)]	(319)	(298)	(256)
Dette à long terme [(a)]	(2 897)	(2 962)	(2 250)	(1 835)	(1 910)
Dette financière totale	**(3 206)**	**(4 025)**	**(2 569)**	**(2 133)**	**(2 166)**
Situation financière nette (non-U.S. GAAP)	**2 106**	**2 007**	**2 002**	**2 789**	**2 610**
Avances reçues sur subventions d'investissement	(300)	(306)	(316)	(333)	(345)
Situation financière nette ajustée (non-U.S. GAAP)	**1 806**	**1 701**	**1 686**	**2 456**	**2 265**

[(a)] La dette à long terme comporte des conditions contractuelles standard, mais n'inclut aucune obligation de ratio financier minimum. Le Groupe dispose de lignes de crédit pour l'équivalent de 1 198 millions de dollars qui ne sont actuellement pas utilisées.

[(b)] Au cours du troisième trimestre 2026, ST a éteint sa dette convertible à échéance 2027 sur la base d'un dénouement net en actions, en remboursant 750 millions de dollars en numéraire et en distribuant environ 4,2 millions d'actions propres. La dette à court terme au deuxième trimestre 2026 inclut 750 millions de dollars après l'annonce du remboursement anticipé des obligations convertibles à échéance 2027.

(Annexes – suite)

Capex net et Free Cash Flow (mesures non-U.S. GAAP)

ST présente le Capex net comme une mesure non-U.S. GAAP, qui est publiée comme faisant partie de notre Free Cash Flow (mesure non-U.S. GAAP) afin de tenir compte de l'effet des avances sur subventions d'investissement reçues au cours de périodes antérieures et allouées aux immobilisations corporelles au cours de la période de référence.

Le Capex net, une mesure non-U.S. GAAP, se définit comme (i) les paiements pour achat d'actifs corporels, tel que publié, plus (ii) les encaissements sur cession d'actifs corporels, tel que publié, plus (iii) les recettes liées aux subventions d'investissement et aux autres contributions, tel que publié, plus (iv) les avances reçues sur subventions d'investissement allouées aux immobilisations corporelles au cours de la période de référence.

ST pense que le Capex net est une information utile pour les investisseurs et la direction, dans la mesure où le budget annuel pour achats d'immobilisations corporelles inclut l'effet des subventions d'investissement. Notre définition du Capex net peut différer de définitions retenues par d'autres sociétés, de sorte que toute comparaison peut s'avérer limitée.

(En millions de dollars US)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T1 2026**	**T4 2025**	**T3 2025**
Paiements pour achat d'actifs corporels, tel que publié	(683)	(453)	(549)	(518)	(431)
Recettes liées aux subventions d'investissement et aux autres contributions, tel que publié	31	34	167	111	11
Avances sur subventions d'investissement allouées aux immobilisations corporelles	6	10	17	12	16
Encaissements sur cession d'actifs corporels, tel que publié	3	-	3	-	3
Capex Net (non-U.S. GAAP)	**(643)**	**(409)**	**(362)**	**(395)**	**(401)**

Le Free Cash Flow, qui est une mesure non-U.S. GAAP, se définit comme (i) la trésorerie nette générée par les activités opérationnelles, plus (ii) le Capex net, plus (iii) les paiements pour achats (nets d'encaissements sur cessions) d'actifs incorporels et financiers et (iv), le cas échéant, les paiements versés lors d'acquisitions d'entreprises, nets de trésorerie acquise.

ST pense que le Free Cash Flow est une information utile pour les investisseurs et la direction, car il mesure la capacité de ses activités d'exploitation et d'investissement à générer des liquidités pour soutenir ses opérations.

Le Free Cash Flow peut être réconcilié avec les flux de trésorerie totaux et la variation nette des liquidités et équivalents de liquidités en y ajoutant les encaissements (placements) liés aux valeurs mobilières de placement et dépôts à court terme, les flux de trésorerie générés (absorbés) par les activités de financement et l'impact sur la trésorerie des variations de taux de change, et en excluant les avances sur subventions d'investissement reçues au cours des périodes antérieures et allouées aux immobilisations corporelles au cours de la période de référence. Il est à noter que notre définition du Free Cash Flow peut différer de celle retenue par d'autres sociétés, de sorte que toute comparaison peut s'avérer limitée.

(En millions de dollars US)	**T3 2026**	**T2 2026**	**T1 2026**	**T4 2025**	**T3 2025**
Trésorerie nette générée par les activités opérationnelles	1 020	502	534	674	549
Capex Net	(643)	(409)	(362)	(395)	(401)
Paiements pour achats d'actifs incorporels, nets d'encaissements sur cessions	(20)	(31)	(17)	(20)	(18)
Encaissements (paiements) provenant d'actifs financiers	(6)	13	17	(2)	-
Paiement pour acquisitions d'entreprises [(a)]	-	-	(895)	-	-
Free Cash Flow (non-U.S. GAAP)	**351**	**75**	**(723)**	**257**	**130**

[(a)] Le Free Cash Flow du premier trimestre 2026 inclut un décaissement de 895 millions de dollars lié à l'acquisition de l'activité capteurs MEMS de NXP.

(Annexes – suite)

Calendrier financier

Le calendrier financier pour la fin de l'année 2026 est le suivant :

Du 16 décembre 2026 au 28 janvier 2027	Quiet period
28 janvier 2027	Résultats financiers du quatrième trimestre 2026

Le calendrier financier de l'année 2027 est le suivant :

Du 16 mars 2027 au 22 avril 2027	Quiet period
22 avril 2027	Résultats financiers du premier trimestre 2027
Du 16 juin 2027 au 22 juillet 2027	Quiet period
22 juillet 2027	Résultats financiers du deuxième trimestre 2027
Du 16 septembre 2027 au 21 octobre 2027	Quiet period
21 octobre 2027	Résultats financiers du troisième trimestre 2027

Ces dates sont préliminaires et sujettes à confirmation finale.